

Министерство образования и науки Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего  
профессионального образования  
«Оренбургский государственный университет»

Кафедра экономической теории

# **МАКРОЭКОНОМИКА**

Составители:

О. И. Федорова,  
Е. Г. Зуева,  
Т. Н. Сыроваткина

Рекомендовано к изданию Ученым советом  
федерального государственного бюджетного  
образовательного учреждения  
высшего профессионального образования  
«Оренбургский государственный университет»  
в качестве учебного пособия для студентов,  
обучающихся по программам высшего профессионального образования  
по направлению подготовки 080100.62 Экономика

Оренбург

2013

УДК 330.101.541(076.8)  
ББК 65.012.3<sub>я</sub> 73  
М 16

Рецензент – доцент, кандидат экономических наук С. П. Дядичко

М 16      Макроэкономика: учебно-методическое пособие / составители О. И. Федорова, Е. Г. Зуева, Т. Н. Сыроваткина; Оренбургский гос.ун-т. – Оренбург: ОГУ, 2013. - 125 с.

Учебно-методическое пособие предназначено для самостоятельной работы студентов. Оно содержит краткое изложение базовых тем по дисциплине «Макроэкономика» с рекомендациями по их изучению; вопросы и задания к каждой теме; литературу, рекомендуемую для изучения дисциплины.

Учебно-методическое пособие предназначено для студентов направления подготовки 080100.62 Экономика.

УДК 330.101.541(076.8)  
ББК 65.012.3<sub>я</sub> 73

© Федорова О.И.,  
Зуева Е.Г.,  
Сыроваткина Т.Н., 2013  
© ОГУ, 2013

## Содержание

Введение.....	6
1 Общая характеристика макроэкономики.....	7
1.1 Предмет макроэкономики. Основные макроэкономические проблемы.....	7
1.2 Методы макроэкономики.....	10
1.3 Вопросы и задания для самопроверки.....	15
1.4 Рекомендуемая литература.....	16
2 Основные макроэкономические показатели.....	17
2.1 Основные показатели потока .....	17
2.2 Основные показатели запаса и параметры экономической конъюнктуры....	25
2.3 Вопросы и задания для самопроверки.....	26
2.4 Рекомендуемая литература .....	28
3 Макроэкономическое равновесие: модель «AD-AS».....	29
3.1 Совокупный спрос. Факторы, влияющие на совокупный спрос.....	29
3.2 Совокупное предложение. Факторы, влияющие на совокупное предложение.....	33
3.3 Модель «AD-AS».....	35
3.4 Вопросы и задания для самопроверки.....	38
3.5 Рекомендуемая литература.....	42
4 Макроэкономическое равновесие на товарном рынке: классическая и кейнсианская концепции.....	43
4.1 Классическая модель макроэкономического равновесия.....	43
4.2 Кейнсианская концепция потребления, сбережения и инвестиций.....	45
4.3 Равновесие и мультипликатор в кейнсианской теории .....	49
4.4 Вопросы и задания для самопроверки.....	51
4.5 Рекомендуемая литература.....	53

5 Цикличность экономического развития.....	54
5.1 Понятие, фазы экономического цикла и их характеристика.....	54
5.2 Теории экономических циклов.....	57
5.3 Государственная стабилизационная политика .....	60
5.4 Вопросы и задания для самопроверки.....	63
5.5 Рекомендуемая литература.....	65
6 Безработица как форма проявления макроэкономической нестабильности....	66
6.1 Понятие, причины и типы безработицы .....	66
6.2 Последствия безработицы и методы борьбы с ней.....	69
6.3 Вопросы и задания для самопроверки.....	71
6.4 Рекомендуемая литература.....	74
7 Инфляция как макроэкономическая проблема.....	75
7.1 Понятие, причины, виды и формы инфляции.....	75
7.2 Последствия инфляции и методы борьбы с ней.....	80
7.3 Вопросы и задания для самопроверки.....	83
7.4 Рекомендуемая литература.....	86
8 Экономический рост.....	87
8.1 Понятие и цели экономического роста.....	87
8.2 Факторы и типы экономического роста.....	89
8.3 Вопросы и задания для самопроверки.....	94
8.4 Рекомендуемая литература.....	97
9 Фискальная и денежно-кредитная политика.....	98
9.1 Понятие, виды и проблемы реализации фискальной политики.....	98
9.2 Денежно-кредитная политика.....	102
9.3 Вопросы и задания для самопроверки.....	106
9.4 Рекомендуемая литература.....	110
10 Государственное регулирование экономики: понятие, формы и методы.....	111
10.1 Эволюция концепций роли государства в экономике.....	111
10.2 Функции государства и формы регулирования в рыночной экономике.....	113
10.3 Методы государственного регулирования экономики.....	118

10.4 Вопросы и задания для самопроверки.....	120
10.5 Рекомендуемая литература.....	122
Список использованных источников.....	124

## Введение

Как известно, существует разветвленная система наук, которые изучают экономическую жизнь общества. Это и наука об общих принципах и законах экономического развития, и отраслевые экономические науки, и науки об истории народного хозяйства и экономической мысли.

Макроэкономика – одна из базовых экономических дисциплин, изучающая функционирование национальной хозяйственной системы в целом. Она анализирует проблемы, общие для всей экономики и является частью экономической науки как таковой. Явления и процессы, изучаемые макроэкономикой, так или иначе затрагивают жизнь каждого человека. Например, и домашние хозяйства, и предпринимательский сектор интересуется динамикой общего уровня цен, оказывающая влияние на их благосостояние. Тех, кто ищет работу, интересуют перспективы расширения деловой активности фирм. Для последних важно знать изменение доходов потребителей с целью прогнозирования спроса на производимые товары и услуги.

Настоящее учебно-методическое пособие включает в себя конспекты лекций по базовым темам дисциплины «Макроэкономика» с выделением наиболее важных вопросов и рекомендаций по их изучению, что позволит студентам самостоятельно овладеть материалом. Кроме того, в конце каждой темы содержатся вопросы и задания, цель которых – помочь студентам в закреплении материала. Каждая тема завершается списком рекомендуемой учебной литературы, который состоит из доступных для студентов изданий по макроэкономической проблематике.

# **1 Общая характеристика макроэкономики**

## **1.1 Предмет макроэкономики. Основные макроэкономические проблемы**

Приступая к изучению данной темы, важно вспомнить, что современная экономическая теория включает в себя две составные части: политическую экономию и экономикс (экономику). Термин «политическая экономия» восходит к книге французского экономиста, меркантилиста А. Монкретьена «Трактат политической экономии» (1615). Возникновение термина «экономикс» (экономика) связано с именем английского экономиста второй половины XIX в. А. Маршалла. Первоначально экономикс имел одну составляющую – микроэкономику; с 30-х гг. XX в., с зарождением кейнсианства, появилась другая его составляющая – макроэкономика [2].

Макроэкономика наряду с классической политической экономией является продуктом англосаксонской экономической мысли. Из общей экономической теории макроэкономика выделилась примерно на 60 лет позже микроэкономики. Следует учитывать, что этому способствовало бурное развитие в XX в. эмпирических исследований функционирования национальных экономик и разработка инструментов для оценки народнохозяйственных результатов. Развитие макроэкономики происходило в тесной взаимосвязи с развитием статистики, эконометрики и системы национального счетоводства.

Макроэкономика – учение об общем уровне национального объема производства, безработице и инфляции; она имеет дело со свойствами экономической системы как единого целого, изучает факторы и результаты развития экономики страны в целом. Приставка «макро» (большой) обращает внимание на то, что данный раздел посвящен анализу крупномасштабных народнохозяйственных проблем.

Обратите внимание на то, что термин «макроэкономика» введен в научный оборот сравнительно недавно, однако сам макроэкономический анализ общеэкономических тенденций является центральным уже много веков. Например, французский экономист-физиократ Ф. Кенэ в работе «Экономическая таблица»

(1758) впервые в экономической науке предпринял попытку анализа общественного воспроизводства с точки зрения определения балансовых пропорций между натуральными и стоимостными элементами общественного продукта. Определенные моменты макроэкономического анализа содержатся и в работах английского экономиста Д. Юма в его монетаристском подходе к платежному балансу. Макроэкономический подход к анализу общественного воспроизводства использовал также К. Маркс в модели, описанной им во 2-м томе «Капитала» (1885), в которой он исходил из соответствия между натурально-вещественной и стоимостной структурами совокупного общественного продукта.

Принимая во внимание отмеченное выше, следует подчеркнуть, что основы макроэкономики были заложены Джоном Мейнардом Кейнсом. Дж. Кейнс в своей книге «Общая теория занятости, процента и денег» (1936) доказал возможность существования в рыночной экономике устойчивого состояния при наличии большой безработицы и недоиспользованных производственных мощностей. Правильная налогово-бюджетная и денежно-кредитная политика государства может воздействовать на производство, сокращая тем самым безработицу и уменьшая продолжительность экономических кризисов. Таким образом, Дж. Кейнс обосновал необходимость государственного регулирования экономики, а кейнсианская теория стала доминирующей в сфере макроэкономики и государственной политики. Начиная с послевоенного периода и вплоть до 1960-х годов любой анализ макроэкономической политики основывался именно на кейнсианских постулатах. Идеи, сформулированные Кейнсом, были развиты его последователями – Дж. Хиксом, А. Хансеном, П. Самуэльсоном. Однако новые теоретические разработки подорвали былое значение кейнсианской макроэкономической теории. Наиболее серьезная критика кейнсианства была представлена монетаристским направлением, которое возглавил М. Фридмен.

Обратите внимание на то, что в современном понимании макроэкономика – это отрасль экономической науки, изучающая функционирование экономики в целом с точки зрения обеспечения условий устойчивого экономического роста, полной занятости ресурсов, минимизации уровня инфляции и равновесия



платежного баланса [1]. Макроэкономика – это наука об агрегированном поведении в экономике. Она вычленяет, обобщает, а когда это возможно, и измеряет массовые социально-экономические явления, которые в своей совокупности определяют процесс воспроизводства, его результаты и их изменение в рамках экономической системы в целом.

Предметом макроэкономики является круг проблем, которые она призвана изучать. Как правило, выделяют семь основных макроэкономических проблем:

- 1) национальный продукт;
- 2) занятость (безработица);
- 3) инфляция;
- 4) экономический рост;
- 5) экономический цикл;
- 6) макроэкономическая политика государства;
- 7) внешнее взаимодействие национальных экономик.

Объект макроэкономики – национальная экономика как единое целое.

Макроэкономика преследует конкретные цели и использует соответствующие инструменты.

Система целей может быть представлена следующим образом:

- 1) высокий и растущий уровень национального производства (поскольку конечная задача экономической деятельности – обеспечение населения товарами и услугами);
- 2) высокая занятость при небольшой вынужденной безработице (но удовлетворить потребности всех в достойной работе – труднодостижимая задача);
- 3) стабильный уровень цен при наличии свободных рынков;
- 4) достижение нулевого сальдо платежного баланса [2].

Государство в своем распоряжении имеет соответствующие инструменты, которые оно может использовать для воздействия на экономику. Под инструментом экономической политики понимается переменная, находящаяся под контролем государства и способствующая достижению одной или нескольких макроэкономических целей. Например, ставка банковского процента, ставка налога

и т.п.

Определив специфику предмета и объекта макроэкономики, целесообразно перейти к изучению методов, используемых данной частью современной экономической теории.

## **1.2 Методы макроэкономики**

Прежде всего важно уяснить, что специфичность предмета макроэкономики объясняет и особенности методов ее изучения. Метод – совокупность приемов, способов, принципов, с помощью которых определяются пути достижения целей исследования. Макроэкономика использует как общенаучные методы познания, так и специфические. К специфическим методам относятся: агрегирование, моделирование, принцип равновесности.

*Макроэкономическое агрегирование*, под которым понимается объединение явлений и процессов в единое целое. Латинское слово «агрегат» - русское слово «совокупность». Обратите внимание на то, что, если микроэкономика изучает особенности равновесия на каждом из конкретном рынков благ, то макроэкономика - все рынки благ как единое целое. С одной стороны, агрегирование упрощает и в некоторой мере искажает действительность. С другой стороны, дает возможность изучить глобальные закономерности. Макроэкономическое агрегирование распространяется на экономических субъектов и рынки, агрегированные величины характеризуют рыночную конъюнктуру и ее изменение (рыночная ставка процента, ВВП, общий уровень цен, уровень инфляции и т.д.).

Для более глубокого понимания экономических процессов, характеризующих функционирование экономической системы в целом, необходимо запомнить, что с макроэкономической точки зрения в национальном хозяйстве выделяют четыре экономических субъекта:

1) *сектор домашних хозяйств*, который включает все частные хозяйственные ячейки внутри страны, деятельность которых направлена на удовлетворение

собственных потребностей. За счет продажи или предоставления в аренду находящихся в их собственности факторов производства, они получают доход, который распределяется на текущее потребление и сбережение;

2) *предпринимательский сектор* – совокупность всех фирм в стране, которые предъявляют спрос на факторы производства, создают предложение благ и производят инвестирование. Предпринимательский сектор стремится, как правило, к максимизации прибыли;

3) *государственный сектор* – все государственные институты и учреждения. Госсектор занимается производством общественных благ (например, безопасность, наука). Госсектор как правило стремится создать условия для эффективного функционирования народного хозяйства. Как макроэкономический субъект государство производит и закупает блага, взимает налоги, выплачивает трансферты, формирует предложение денег;

4) *сектор заграницы (или сектор «остальной мир»)*, представляющий собой совокупность экономических субъектов за границей и иностранных государственных институтов. Сектор заграницы исследуется главным образом для определения состояния национального платежного баланса и валютного курса.

Следующим специфическим методом макроэкономики выступает *макроэкономическое моделирование*.

Как известно из курса микроэкономики, модель – упрощенная, абстрактная картина реальной действительности в том или ином ракурсе. Макроэкономические модели также представляют собой формализованные описания экономических явлений и процессов с целью выявления функциональных зависимостей между ними [1]. Но специфика макроэкономической модели состоит в том, что она дает возможность определить эндогенные (внутренние) экономические переменные, значения которых определяются в результате вскрытия закономерностей ее функционирования. Прочие переменные, которые принимаются как нечто данное извне (задаются до построения модели, это исходная информация), называются экзогенными (внешними) экономическими переменными. Эндогенные переменные возникают внутри модели в процессе решения выдвинутой задачи, являются

результатом ее решения.

Целью макроэкономики является объяснение развития эндогенных переменных при существующих экзогенных. Например, функция потребления имеет вид:

$$C=C(Y_d, W), \quad (1)$$

где  $C$  – величина совокупных потребительских расходов,

$Y_d$  – располагаемый доход,

$W$  – богатство.

В этой функции  $Y_d$  и  $W$  являются экзогенными величинами, а  $C$  – эндогенной. Модель позволяет исследовать, как изменение располагаемого дохода и/или богатства изменяет величину потребительских расходов. Потребление, таким образом, выступает как зависимая величина (функция), а располагаемый доход и величина богатства – как независимые величины (аргумент функции).

Обратите внимание на то, что в разных моделях одна и та же величина может быть как экзогенной, так и эндогенной. Например, в модели совокупного спроса потребительские расходы ( $C$ ) являются экзогенной величиной, то есть переменной, определяющей величину совокупного спроса. Исключение составляют переменные государственного управления: государственные закупки товаров и услуг, аккордные налоги, налоговые ставки, величина трансфертов, учетная ставка процента, денежная база, которые, как правило, являются экзогенными. Изменение статуса величины – ее переход из разряда экзогенных в разряд эндогенных – может знаменовать собой новый этап в развитии определенной отрасли экономической науки. Так произошло, в частности, с нормой сбережений в теории экономического роста: с начала в 1950-х гг. она задавалась извне, т.е. была экзогенной (неоклассическая модель Солоу), а затем с 1980-х гг. под влиянием НТП стала определяться внутри модели (эндогенные модели роста Ребело).

Важно подчеркнуть, что макроэкономические модели позволяют сосредоточиться на главных элементах системы и их взаимосвязях. Для более глубокого понимания специфики макроэкономических моделей, следует подчеркнуть,

что функциональные связи между экзогенными и эндогенными величинами бывают следующих видов:

а) дефиниционные – отражают содержание или структуру изучаемого явления или процесса (например, под совокупным спросом на рынке понимают суммарный спрос домашних хозяйств, инвестиционный спрос, спрос государства, спрос заграницы);

б) поведенческие – показывают предпочтения экономических субъектов (например функция потребления домашних хозяйств от величины дохода);

в) технологические – характеризуют технологические зависимости в экономике (например, производственная функция);

г) институциональные – выражают институционально установленные зависимости, определяют связи между теми или иными экономическими показателями и государственными институтами, регулирующими экономическую деятельность (например, между налогом и доходом) [2].

Экономические переменные следует различать в связи со способом измерения во времени. Измеренные в определенный момент времени – *переменные запаса* (например, количество занятых в народном хозяйстве на определенную дату; совокупная величина богатства домашних хозяйств страны на определенную дату; накопленный капитал; государственный долг). *Переменные потока* – измеряются количеством в единицу времени (например, количество населения в стране, ежедневно вступающего в трудоспособный возраст и выходящего из него; сбережения и инвестиции; бюджетный дефицит). Взаимосвязь запасов и потоков является основой модели кругооборота [8].

Третий специфический метод макроэкономики - *общее экономическое равновесие (закон Вальраса)*. Обратите внимание на то, что закон Вальраса считается главным макроэкономическим принципом. Он гласит: если на всех рынках, кроме одного, существует равновесие, то и последний рынок находится в состоянии равновесия.

Макроэкономика сводит обычно количество исследуемых рынков к четырем агрегированным:

- 1) рынку благ (совокупность всех рынков товаров и услуг);
- 2) рынку ценных бумаг (совокупность всех рынков ценных бумаг);
- 3) рынку труда (совокупность всех рынков труда);
- 4) рынку денег.

Рынок благ и труда вместе образуют реальный сектор экономики, а рынок ценных бумаг и рынок денег – монетарный.

Следует отметить, что фактор времени в макроэкономике играет большую роль, чем в микроэкономике. Поэтому в макроэкономике большое значение придается «ожиданиям» экономических субъектов. Проблема ожиданий впервые была выдвинута шведским экономистом, лауреатом Нобелевской премии по экономике (1974) Г.К. Мюрдалем.

Экономические ожидания подразделяются на две группы:

- а) ожидания *ex post* – оценка экономическими субъектами приобретенного опыта, фактические оценки, оценки прошлого;
- б) ожидания *ex ante* – прогнозные оценки экономических субъектов.

В макроэкономике существует три основные концепции формирования ожиданий:

1) концепция статических ожиданий. Экономические субъекты в будущем ожидают то, с чем столкнулись в прошлом (если цены в прошлом году росли на 3% в месяц, то и в текущем их рост также составит 3%);

2) концепция адаптивных ожиданий. Экономические субъекты корректируют свои ожидания с учетом ошибок, допущенных в прошлом;

3) концепция рациональных ожиданий. Прогнозы экономических субъектов на будущее складываются как оптимальный результат переработки всей имеющейся в их распоряжении информации, в том числе о проводимой в настоящее время экономической политике правительства (эта концепция возникла в 70-е годы XX в. Ее основоположник – Роберт Лукас) [2].

Обратите внимание и на то, что макроэкономика, как и микроэкономика, использует позитивный и нормативный подходы. Позитивный подход – это анализ фактического функционирования экономической системы. Нормативный подход

носит рекомендательный характер, определяет какие условия или аспекты желательны или нежелательны. Сочетание позитивного и нормативного подходов дает возможность макроэкономическим исследованиям, несмотря на высокий уровень научной абстракции, служить теоретической основой для разработки государственной экономической политики.

### 1.3 Вопросы и задания для самопроверки

1. Как вы считаете, почему макроэкономика – одна из базовых экономических дисциплин? Что она изучает?
2. Что способствовало выделению макроэкономики в особый раздел экономической теории? Как взаимосвязаны микро- и макроуровни в экономике?
3. Какие специфические методы макроэкономики вы знаете? Охарактеризуйте их. Определите отличия метода агрегирования от синтеза и дедукции.
4. Сколько субъектов выделяется в макроэкономике? Каковы их цели?
5. Что понимается под экзогенными и эндогенными переменными? Назовите виды связей между ними. Что понимается под переменными запаса и переменными потока?
6. Объясните закон Вальраса на примере четырех выделенных рынков.
7. Какова роль ожиданий в макроэкономике. Приведите примеры. По какой схеме формируются ваши ожидания?
8. Что дает сочетание позитивного и нормативного подходов к исследованию макроэкономических процессов?
9. Основоположником макроэкономики как науки является:
  - а) Дж.М.Кейнс;
  - б) А.Маршалл;
  - в) А.Смит;
  - г) К.Макконнелл?

## 1.4 Рекомендуемая литература

1. Агапова, Т. А. Макроэкономика: учеб. для студентов вузов / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Ин-т переподготовки повышения квалификации преподавателей гуманитар. и соц. наук.- 9-е изд., доп. - М.: Маркет ДС, 2009. - 416 с.: ил.. - (Университетская серия). - Библиогр. в конце гл. - ISBN 978-5-94416-023-2.

2. Бугаян, И. Р. Современная макроэкономика: учеб. для студентов вузов / И. Р. Бугаян, И. П. Маличенко, Ю. А. Корчагин. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2009. - 510 с.: ил.. - (Высшее образование). - Библиогр.: с. 507-509. - ISBN 978-5-222-13050-6.

3. Вечканов, Г. С. Макроэкономика: для бакалавров и специалистов: учебник / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2011. - 447 с.: ил. - (Учебник для вузов). - Слов.: с. 405-440. - ISBN 978-5-459-00303-1.

4. Гукасян, Г. М. Экономическая теория: ключевые вопросы: учеб. пособие / Г. М. Гукасян.- 4-е изд., доп. и перераб. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 224 с.: ил. - (Вопрос - ответ) - ISBN 978-5-003065-4.

5. Ивашковский, С. Н. Макроэкономика: учебник / С. Н. Ивашковский. - М.: Дело, 2002. - 472 с. - ISBN 5-7749-0178-5.

6. Кузнецов, Б. Т. Макроэкономика: учеб. пособие для вузов / Б. Т. Кузнецов . - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. - 464 с. - Библиогр. в конце гл. - Прил.: с. 415-458. - ISBN 978-5-238-01524-8.

7. Макроэкономика: учеб. для бакалавров / под ред. С. Ф. Серегинной; Высш. шк. экономики, Нац. исслед. ун-т.- 2-е изд., испр. и доп. - М. : Юрайт, 2013. - 522 с. : ил. - (Бакалавр. Углубленный курс). - Библиогр. в конце гл. - Слов. экон. терминов: 494-521. - ISBN 978-5-9916-2115-1.

8. Макроэкономика: учеб. для вузов / под ред. В. С. Артамонова, С. А. Иванова. - СПб. : Питер, 2009. - 368 с. : ил.. - (Учебник для вузов). - Библиогр.: с. 367-368. - ISBN 978-5-49807-328-6.



## 2 Основные макроэкономические показатели

### 2.1 Основные показатели потока

Приступая к изучению данной темы, важно запомнить, что все важнейшие показатели, используемые в макроэкономическом анализе, принципиально разделяются на три группы: потоки, запасы (активы) и показатели экономической конъюнктуры.

Целесообразно вспомнить, что измеренные в определенный момент времени – *переменные запаса* (например, количество занятых в народном хозяйстве на определенную дату; совокупная величина богатства домашних хозяйств страны на определенную дату; накопленный капитал; государственный долг). *Переменные потока* – измеряются количеством в единицу времени (например, количество населения в стране, ежедневно вступающего в трудоспособный возраст и выходящего из него; сбережения и инвестиции; бюджетный дефицит).

Обратите внимание на то, что между запасами и потоками в экономике существует взаимосвязь: изменения в одних величинах, как правило, сопровождаются соответствующими изменениями в других. При определенных обстоятельствах показатели запасов и потоков могут изменяться независимо друг от друга. Различие между потоками и запасами состоит в том, что первые отражают передачу ценностей субъектами друг другу в процессе экономической деятельности, вторые – накопление и использование ценностей субъектами. Общая макроэкономическая взаимосвязь между потоками и запасами отражается в бюджете каждого макроэкономического субъекта: все потоки расходов и доходов, с одной стороны, и изменения в составе имущества, т.е. запасов – с другой. Модель народнохозяйственного кругооборота можно представить как совокупность движения бюджетов макроэкономических субъектов.

Важно подчеркнуть, что основными потоковыми величинами выступают *ВВП* и *ВНД*.

*ВВП* (валовой внутренний продукт) измеряет стоимость конечной продукции, произведенной резидентами данной страны за определенный период времени [1].

Более глубокое понимание исследуемой категории требует раскрытия содержания таких понятий, как валовой, конечные и промежуточные товары и услуги, резиденты.

Конечные товары и услуги – это те, которые используются на конечное потребление, накопление и экспорт. Стоимость промежуточных товаров и услуг, израсходованных в процессе производства (сырье, материалы, топливо и др.) не включаются в состав ВВП. Термин «валовой» в определении ВВП означает, что при его исчислении из состава не вычитается потребление основного капитала (амортизация). Резиденты – все экономические единицы (предприятия, домашние хозяйства) независимо от их национальной принадлежности и гражданства, имеющие центр экономического интереса на экономической территории данной страны (занимаются производственной деятельностью или проживают в стране не менее года). Обратите внимание на то, что в отличие от географической территории экономическая не включает в себя территориальные анклавов других стран (посольства, военные базы и т.п.), но содержит анклавов данной страны, расположенные на территории других стран [1].

Важно подчеркнуть, что при расчете ВВП не учитываются непроизводительные сделки, которые не являются результатом производства:

1) трансфертные платежи (передаточные платежи). Государственные трансфертные платежи – пособия по безработице, помощь инвалидам и нетрудоспособным, соцобеспечение. Частные трансфертные платежи – разовые выплаты из частных фондов, стипендии частных лиц и т.д. То есть это выплаты, преследующие социальные цели, а не плата за полезные товары и услуги. В обмен на трансфертный платеж не поступает никакая продукция;

2) сделки с ценными бумагами. Так как это только обмен бумажными активами, не предполагающий увеличение текущей продукции;

3) продажа поддержанных вещей, которые были учтены в момент производства.

Также не учитываются операции, которые трудно или невозможно учесть: работа домохозяек, доходы теневого бизнеса и т.д.

Обратите внимание, что для расчета ВВП используются три метода:

1) по добавленной стоимости (производственный метод). ВВП по существу является понятием добавленной стоимости. Для экономики в целом сумма всей добавленной стоимости должна быть равна стоимости конечных товаров и услуг. Следует подчеркнуть, что в России в настоящее время наиболее доступной и оперативной информацией являются данные о производстве товаров и услуг, собираемые Государственным комитетом по статистике на базе статистической отчетности предприятий, поэтому основным методом расчета ВВП является производственный метод;

2) расчет ВВП по расходам или по производству (или по конечному использованию), т.е. сумма всех расходов, необходимых для того, чтобы выкупить на рынке весь объем производства. При расчете ВВП по расходам речь идет фактически о совокупном спросе на произведенный ВВП. Учитываются:

- С – личные потребительские расходы (на товары длительного пользования, текущее потребление, на услуги, но не включают расходы на покупку жилья);

- G – государственные закупки товаров и услуг (для нужд государства: строительство, содержание дорог, школ, армии и т.д.). Не входят трансфертные платежи;

- I – валовые инвестиции (производственные капиталовложения или инвестиции в основные производственные фонды (затраты фирм на приобретение новых производственных предприятий и оборудования), инвестиции в жилищное строительство, инвестиции в запасы (необходимо подчеркнуть, что рост запасов учитывается со знаком +, уменьшение -). Чистые инвестиции увеличивают запас капитала в экономике. Важно запомнить, что термин «инвестиции» употребляется в макроэкономике в строго определенном смысле. Он означает затраты на новое строительство или покупку нового оборудования. Приобретение ценных бумаг с точки зрения макроэкономике не относится к инвестициям, так как здесь речь идет не о создании новых, а о перераспределении уже существующих активов, переходе их от одного владельца к другому;

- NX чистый экспорт (сальдо экспорта и импорта) [1].

$$\text{ВВП} = \text{C} + \text{I} + \text{G} + \text{NX} \quad (2)$$

Приведенное уравнение часто называют основным макроэкономическим тождеством.

Следует запомнить, что различие между составляющими ВВП базируется главным образом на различии между типами покупателей, осуществляющих эти затраты, а не различии покупаемых благ и услуг. Так, автомобиль, купленный домашним хозяйством, включается в компонент «потребительские расходы» (С); если же он приобретен фирмой – это часть инвестиций в основные фонды и т.п. Исключение составляют инвестиции в жилищное строительство, которые включаются в ВВП без деления на составляющие в зависимости от того, кто осуществил эти инвестиции – домашние хозяйства, фирмы или государство.

Среди компонентов ВВП самым большим обычно бывает потребительские расходы, а самым изменчивым – инвестиционные расходы.

В СНС при исчислении ВВП по расходам кроме указанных компонентов учитываются: расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (профсоюзов, политических партий, научных обществ и т.д., главной функцией которых является оказание нерыночных услуг своим членам и др. домашним хозяйствам); в составе инвестиционных расходов выделяют чистое потребление ценностей – предметов, служащих не для производственных или потребительских целей, а для сохранения стоимости; сюда относятся драгоценные металлы, антиквариат, коллекции, ювелирные изделия, которые ранее учитывались в составе потребительских расходов;

3) расчет ВВП по доходам или по поступлениям (или по распределительному способу). Суммируются первичные доходы, выплаченные из давленной стоимости производственными единицами-резидентами. Статьи расчета:

- оплата труда наемных работников (заработная плата, надбавки, доплаты и т.д.), отчисления работодателей на социальное страхование;

- налоги на производство и импорт за вычетом субсидий (чистые косвенные налоги): НДС, акцизы, налоги на продажи, налоги на землю, здания, фонд оплаты

труда;

- валовая прибыль и валовые смешанные доходы или чистая прибыль и чистые смешанные доходы плюс потребление основного капитала (амортизация).

Валовая прибыль и валовые смешанные доходы представляют собой часть валовой добавленной стоимости, которая остается у производителей после вычета расходов, связанных с оплатой труда наемных работников и уплатой налогов на производство и импорт. Данный компонент доходов показывает прибыль, полученную от производства, до вычета доходов от собственности. Рента, проценты и другие доходы от собственности выплачиваются в ходе дальнейшего распределения первичных доходов.

Обратите внимание на то, что в СНС доходами от собственности считают доходы, возникающие в результате предоставления в ссуду или сдачи в аренду финансовых и материальных непроектных активов, в том числе земли, другим хозяйствующим единицам для использования в производстве (проценты, дивиденды и аналогичные доходы владельцев финансовых активов; рента, полученная владельцами земли и ее недр, сдаваемых в аренду другим единицам; реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций).

Смешанными называют доходы некорпоративных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам (индивидуально или совместно с другими лицами), - мелких магазинов, ферм и др. В таких предприятиях применяется труд самих владельцев или членов их домашних хозяйств, а доход этих предприятий содержит элемент оплаты труда, который не может быть отделен от дохода владельца или предпринимателя.

Налоги на производство и импорт (косвенные налоги) в новой версии СНС рассматриваются как первичные доход органов государственного управления. Налоги на доходы и собственность не рассматриваются как первичные доходы, а трактуются как перераспределительные платежи.

Необходимо подчеркнуть, что ВВП рассчитанный по доходам и расходам (в принципе любым из трех методов) должен иметь одно и тоже значение. То есть, денежный доход, полученный от производства продукции данного года = ВВП =

объему расходов на покупку товаров и услуг, произведенных в данном году. Из приведенных методов расчета ВВП чаще всего используется производственный и метод конечного использования (их применяют большинство стран ЕС). Выбор определяется наличием надежной информационной базы.

Для учета первичных доходов, полученных резидентами данной страны в связи с их участием в производстве как ВВП данной страны, так и ВВП других стран, используется показатель ВНД.

*ВНД (валовой национальный доход)* – совокупность первичных доходов, полученных резидентами в результате их участия в производстве и от собственности. Первичные доходы – это доходы, поступившие хозяйствующим субъектам в порядке первичного распределения добавленной стоимости: прибыль, смешанные доходы, доходы от собственности, оплата труда, налоги на производство и импорт за вычетом субсидии.

Обратите внимание, что различия между ВВП и ВНД состоят в следующем. Если ВВП измеряет поток конечных товаров и услуг, то ВНД – поток первичных доходов, полученных резидентами. С количественной точки зрения ВНД отличается от ВВП на сальдо первичных доходов, полученных из-за границы, т.е. разницу между доходами наших резидентов, полученными из-за границы, и доходами резидентов, переданными за границу из данной страны (выплаченными резидентами данной страны нерезидентами). Эту разницу называют также «чистыми доходами из-за границы» [1]. ВНД равен сумме ВВП и сальдо первичных доходов из-за границы. В закрытой экономике ВНД равен ВВП. В открытой экономике ВНД отличается от ВВП величиной чистых факторных доходов (ЧФД) из-за рубежа. ВНД больше ВВП, если доходы собственников факторов, применяемых за рубежом, превышают доходы иностранцев от применения принадлежащих им факторов производства в экономике данной страны. Уровень валового выпуска, который обеспечивается в условиях полной занятости, называется *уровнем естественного выпуска*.

Следующим важным макроэкономическим показателем является *ЧВП (чистый внутренний продукт)*. Он определяется как разница между ВВП и

амортизационными отчислениями, начисленными за год. Это показатель чистого годового объема производства товаров и услуг.

Необходимо учитывать, что показатель ЧВП имеет существенный недостаток: он несет в себе искажения, которые вносит в структуру рыночных цен государство. Без вмешательства государства сумма рыночных цен всех товаров без остатка раскладывается на факторные доходы домашних хозяйств. Однако государство, вводя косвенные налоги, с одной стороны, и предоставляя фирмам субсидии – с другой, фактически способствует завышению рыночных цен в первом случае и занижению – во втором. Аналогично определяется и показатель ЧНД.

При изучении данной темы, важно остановиться и на таком показателе, как *личный доход* – это совокупный доход, выплачиваемый индивидам до выплаты налогов, т.е. здесь учитываются доходы которые заработаны, а также доходы, которые получены, но не являются результатом трудовой деятельности (например, трансфертные платежи).

ЛД = ЧНД – взносы населения в социальную систему страхования – косвенные налоги - налоги на прибыли корпораций – нераспределенная прибыль корпораций – процентные доходы от бизнеса + трансфертные платежи + личные доходы, полученные в виде процента (в том числе и по государственному долгу).

Если от суммы личного дохода вычесть сумму индивидуальных налогов, то может быть получен следующий показатель – *личный располагаемый доход или доход после уплаты налогов*.

ЛРД выступает в двух основных формах: потребление (С) и сбережения (S).

Таким образом, равенство между располагаемым и личным доходами возможно в том случае, если отсутствуют индивидуальные налоги (например, подоходный налог). Так как налоги изымаются государством (соответствующими органами), то при полном невмешательстве государства в экономическую деятельность субъектов экономики личный доход будет равен располагаемому доходу.

Еще один вариант равенства рассматриваемых показателей – «теневая» экономика, нелегальная деятельность. Нелегальная (теневая) экономика - сфера, в

которой экономическая деятельность осуществляется вне рамок закона, т.е. сделки совершаются без использования закона, правовых норм и формальных правил хозяйственной жизни. Теневая экономика всегда и везде рассматривается как «обходная» («запасная») экономика, возникающая из-за давления государства в виде государственной регламентации, сбора налогов и их «неправильного» (с точки зрения граждан) использования. Чем сильнее фактическая практика отличается от нормативных ожиданий граждан, тем крупнее масштабы теневой экономики.

Можно напомнить структуру нелегальной (теневой) экономики:

1) неформальная экономика - производство и потребление товаров и услуг в рамках домашних хозяйств;

2) неофициальная экономика, которая имеет следующие подвиды:

а) легальная - деятельность, скрываемая или приуменьшаемая для минимизации налогов;

б) нелегальная - занятие легальной деятельностью без официального оформления (патентов, лицензий);

в) криминальная - деятельность по предоставлению товаров и услуг, запрещенных законом.

В итоге целесообразно раскрыть содержание обобщающего макроэкономического показателя, которым является *чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ)*, характеризующее качество и уровень жизни населения в целом.

В мировой практике ЧЭБ используется в качестве дополнения к ВВП. Объем ЧЭБ определяется посредством дополнения ВВП товарами и услугами теневой экономики; работой на дому, осуществляемой самостоятельно, увеличением времени на досуг и вычитания расходов на устранение последствий загрязнения окружающей среды. Важно подчеркнуть, что этот показатель был введен в связи с тем, что показатель ВВП не дает полной характеристики экономического благосостояния [2].



## 2.2 Основные показатели запаса и параметры экономической конъюнктуры

К важнейшим показателям запасов, используемых в курсе макроэкономики, относятся приведенные ниже.

*Имущество* (активы) – любой источник законного нетрудового дохода. К имуществу относятся как реальные активы, например, реальный капитал (К), так и финансовые активы (акции, облигации), кроме того выделяют имущественные права и интеллектуальную собственность.

*Портфель активов* – совокупность активов, принадлежащих экономическому субъекту.

*Национальное богатство* – суммарные активы, принадлежащие домашним хозяйствам, фирмам и государству (или совокупность материальных и нематериальных благ, созданных трудом предшествующих и нынешних поколений и вовлеченных в процесс воспроизводства природных ресурсов, которыми располагает общество на определенный момент времени; это показатель, характеризующий экономическую мощь страны). Национальное богатство включает в себя две основные части: общественное (созданное трудом) богатство и естественное (не воспроизводимое трудом) богатство – природные ресурсы, вовлеченные в общественное воспроизводство.

*Реальные денежные (кассовые) остатки* – запас платежных средств, который экономический субъект желает держать в форме наличности.

К параметрам, отражающим состояние экономической конъюнктуры, относятся: ставка процента ( $i$ ), норма доходности капитального актива ( $r$ ), уровень цен ( $P$ ), инфляция ( $\pi$ ), уровень безработицы ( $u$ ) и другие.

## 2.3 Вопросы и задания для самопроверки

1. Раскройте содержание показателей «ВВП» и «ВНД»? Какова взаимосвязь между ними?
2. Что такое ВВП:
  - а) сумма всех произведенных благ;
  - б) сумма всех промежуточных благ;
  - в) сумма всех приобретенных благ;
  - г) сумма всех конечных товаров и услуг.
3. Каких типов бывают непроемительные сделки? Почему они не включаются в ВВП?
4. Какие компоненты учитываются при расчете ВВП по методу потока доходов и по методу потока расходов?
5. Что понимается под номинальным и под реальным ВВП?
6. Что происходит в экономике, если валовые частные инвестиции больше, равны и меньше стоимости потребленного основного капитала (амортизации)?
7. Каковы причины, по которым ВВП может либо завышать, либо занижать реальный объем производства?
8. Перечислите факторы, в результате действия которых увеличение объема производства не обязательно ведет к повышению благосостояния общества?
9. Определить, что относится к запасам, а что к потокам: сбережения и инвестиции; накопленный капитал; государственный долг; бюджетный дефицит?
10. Верны ли следующие утверждения?
  - а) ВНД – это сумма рыночной стоимости всех конечных товаров и услуг, произведенных на территории страны за год;
  - б) расходы домохозяйств на покупку новой квартиры включаются в потребительские расходы;
  - в) личный доход – это заработанный доход собственника экономических ресурсов, остающийся в его распоряжении после вычета индивидуальных налогов;

г) если на складах предприятий увеличиваются запасы произведенной в данном году, но не реализованной продукции, это приводит к снижению показателя ВВП данного года;

д) при росте показателя дохода на валовой или чистой основе необходимо учесть в показателе или соответственно исключить из него величину амортизации.

11. Определите, куда будут включаться доходы гражданина России, который временно работает на территории Китая, в китайской частной фирме:

- а) ВВП России и ВНД Китая;
- б) ВНД России и ВВП России;
- в) в ВВП России и ВВП Китая;
- г) ВНД России и ВНД Китая;
- д) нет верного ответа.

12. При расчете ВВП текущего года не будет учитываться:

- а) заработная плата домработницы;
- б) покупка государственных облигаций;
- в) арендная плата за сдачу складских помещений;
- г) рост запасов компании.

13. При расчете ВВП текущего года будет учитываться:

- а) работа автомеханика по восстановлению попавшего в дорожно-транспортное происшествие автомобиля;
- б) пенсия бывшего воспитателя детского сада;
- в) ежемесячные денежные переводы родителям от детей;
- г) деньги, полученные от перепродажи велосипеда, выпущенного в прошлом году.

14. При расчете ВВП по расходам не учитываются:

- а) приобретение домашними хозяйствами товаров длительного пользования;
- б) величина амортизационных отчислений;
- в) пенсии военным;
- г) чистые частные инвестиции.

## 2.4 Рекомендуемая литература

1. Агапова, Т. А. Макроэкономика: учеб. для студентов вузов / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Ин-т переподготовки повышения квалификации преподавателей гуманитар. и соц. наук.- 9-е изд., доп. - М.: Маркет ДС, 2009. - 416 с.: ил.. - (Университетская серия). - Библиогр. в конце гл. - ISBN 978-5-94416-023-2.

2. Вечканов, Г. С. Макроэкономика: для бакалавров и специалистов: учебник / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2011. - 447 с.: ил. - (Учебник для вузов). - Слов.: с. 405-440. - ISBN 978-5-459-00303-1.

3. Гукасян, Г. М. Экономическая теория: ключевые вопросы: учеб. пособие / Г. М. Гукасян.- 4-е изд., доп. и перераб. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 224 с.: ил. - (Вопрос - ответ) - ISBN 978-5-003065-4.

4. Ивашковский, С. Н. Макроэкономика: учебник / С. Н. Ивашковский. - М.: Дело, 2002. - 472 с. - ISBN 5-7749-0178-5.

5. Макроэкономика: учеб. для бакалавров / под ред. С. Ф. Серегинной; Высш. шк. экономики, Нац. исслед. ун-т.- 2-е изд., испр. и доп. - М. : Юрайт, 2013. - 522 с. : ил. - (Бакалавр. Углубленный курс). - Библиогр. в конце гл. - Слов. экон. терминов: 494-521. - ISBN 978-5-9916-2115-1.

6. Мэнкью, Н. Г. Принципы макроэкономики = Principles of Macroeconomics: учебник / Н. Г. Мэнкью.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2012. - 544 с.: ил. - (Классический зарубежный учебник). - Парал. тит. л. англ. - Прил.: с. 527-543. - ISBN 978-5-459900903-3.

7. Экономическая теория: учеб. пособие для вузов / под ред. А. Г. Грязновой, В. М. Соколинского.- 2-е изд., перераб. и доп. - М.: КноРус, 2006. - 464 с. - Прил.: с. 439-462. - ISBN 5-85971-249-9.

8. Экономическая теория: учеб. для вузов / под ред. А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевич.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2009. - 557 с. - (Учебник для вузов). - Глоссарий: с. 513-556. - ISBN 978-5-388-00457-4.

### 3 Макроэкономическое равновесие: модель «AD-AS»

#### 3.1 Совокупный спрос. Факторы, влияющие на совокупный спрос

Основная задача при осуществлении государственного макроэкономического регулирования – макроэкономическая стабилизация, то есть достижение такого состояния, при котором отсутствуют как сильные спады, так и сильные «перегревы», бумы макроэкономической конъюнктуры. В экономической теории идею макроэкономической стабильности принято показывать на различных моделях макроэкономического равновесия. Одной из самых распространенных является модель «AD-AS».

Изучение модели «AD-AS» следует начать с исследования её составных частей – совокупного спроса и совокупного предложения.

Совокупный спрос – это спрос на общий объем товаров и услуг, который может быть предъявлен при данном уровне цен всеми макроэкономическими субъектами. Поэтому совокупный спрос – это сумма потребительских, инвестиционных, государственных расходов и расходов на чистый экспорт. Кривая совокупного спроса (рисунок 1) отражает обратную зависимость между реальным объемом производства и уровнем цен.

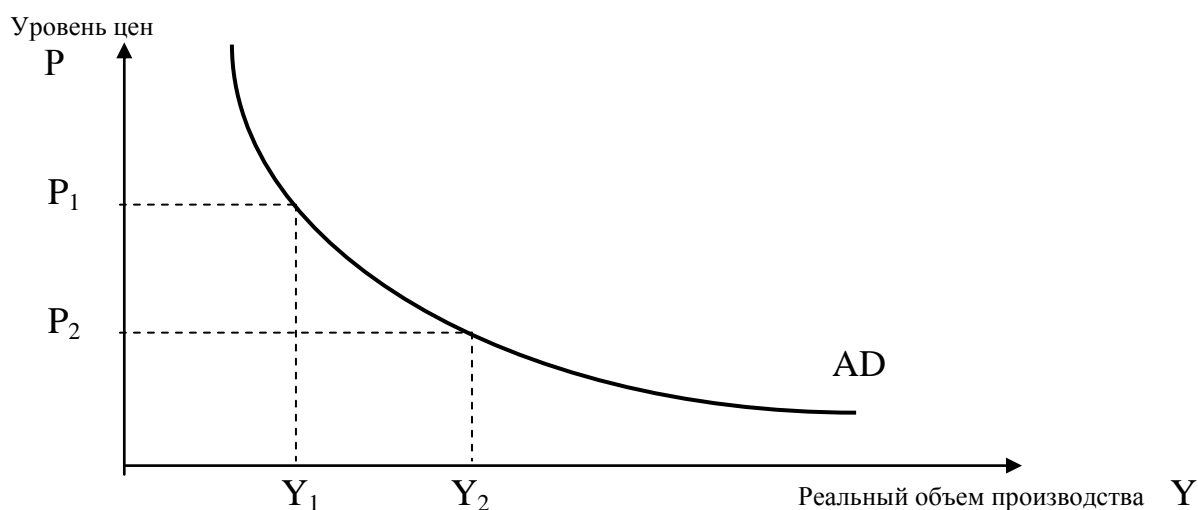


Рисунок 1 - Кривая совокупного спроса

Важно понимать, что движение вдоль кривой AD отражает изменение

совокупного спроса в зависимости от динамики общего уровня цен. Простое выражение этой зависимости можно получить из уравнения количественной теории денег:

$$MV = PY, \quad (3)$$

где  $P$  – уровень цен в экономике, в данном случае – индекс цен;  
 $Y$  – реальный объем выпуска, на который предъявлен спрос;  
 $M$  – количество денег в экономике;  
 $V$  – скорость обращения денег.

Из формулы (3) следует, что

$$Y = MV/P \quad (4)$$

Отрицательный наклон кривой  $AD$  объясняется следующим образом: чем выше уровень цен ( $P$ ), тем меньше реальные запасы денежных средств ( $M/P$ ). Следовательно, меньше и количество товаров и услуг, на которые предъявлен спрос ( $Y$ ) [1]. Необходимо уточнить, что предложение денег ( $M$ ) и скорости их обращения ( $V$ ) принимаются за неизменные (фиксированные) величины.

Обратите внимание, что траектория кривой совокупного спроса аналогична кривой спроса на отдельный товар в микроэкономике. Но в данном случае для объяснения формы кривой мы не можем воспользоваться эффектом дохода и эффектом замещения, так как имеем дело с агрегированными показателями.

Обратная зависимость между величиной совокупного спроса и уровнем цен объясняется действием трех эффектов:

1) эффект процентной ставки (эффект Кейнса) состоит в том, что изменяющий уровень цен при прочих неизменных условиях (денежная масса постоянна) оказывает влияние на процентную ставку, а, следовательно, на потребительские расходы и инвестиции. Например, при повышении уровня цен увеличивается спрос на деньги, что повышает плату за их использование (процентную ставку). Это приводит к сокращению как потребительских (домашним хозяйствам выгоднее сберегать, чем потреблять; использование заемных средств

также становится для них непривлекательным), так и инвестиционных расходов (повышение процентной ставки означает увеличение издержек производства при использовании заемных средств). Следовательно, сокращается объем совокупного спроса;

2) эффект богатства (эффект реальных кассовых остатков или эффект Пигу). При более высоком уровне цен реальная стоимость накопленных финансовых активов уменьшается. Субъекты макроэкономики становятся реально беднее и сокращают свои расходы, что и приводит к уменьшению объема совокупного спроса. В противном случае все происходит с точностью до наоборот;

3) эффект импортных закупок выражается в том, что при росте уровня цен и прочих равных условиях (неизменный валютный курс, неизменные цены в других странах) отечественные товары становятся относительно дорогими на мировом рынке, а импортные товары – относительно дешевыми, и спрос на отечественные товары сокращается.

Необходимо напомнить, что, как и в микроэкономике, изменение уровня цен вызывает движение по кривой совокупного спроса. Действие же неценовых факторов приводит к смещению самой кривой совокупного спроса (рисунок 2).

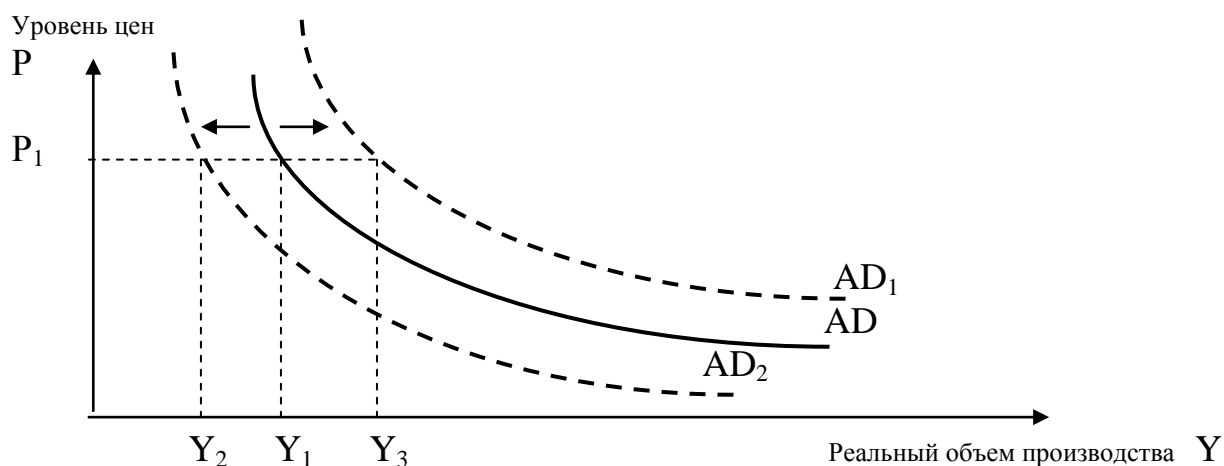


Рисунок 2 - Изменение совокупного спроса

При анализе совокупного спроса, важно выяснить неценовые факторы (детерминанты), оказывающие влияние на его изменение. Поскольку совокупный спрос – это спрос со стороны всех макроэкономических субъектов, то воздействие

факторов на расходы каждого из них может привести к смещению кривой совокупного спроса. С целью более глубокого изучения вопроса их необходимо рассмотреть подробнее:

1) изменение потребительских расходов:

а) благосостояние потребителей. Например, увеличение стоимости активов приводит к увеличению потребительских расходов и смещению кривой совокупного спроса вправо;

в) ожидания потребителей. Например, если потребители ожидают реального увеличения доходов, то их расходы растут;

в) задолженность потребителей. Так, при наличии задолженности потребительские расходы в данный момент сокращаются;

г) налоги, например, влияющие на величину располагаемого дохода;

2) изменение инвестиционных расходов:

а) процентные ставки. Увеличение процентных ставок, при неизменном уровне цен, приводит к уменьшению инвестиционных расходов, следовательно, кривая совокупного спроса смещается влево;

б) ожидаемые прибыли от инвестиций. При ожидании увеличения прибыли от инвестиций спрос на инвестиционные товары увеличивается, кривая AD смещается вправо;

в) налоги с предприятий. Изменение налогов приводят к изменению прибылей и инвестиционных расходов;

г) технологии. Новые технологии приводят, как правило к увеличению инвестиционных расходов;

д) избыточные мощности. При наличии неиспользуемой мощности спрос на инвестиционные товары уменьшается;

3) изменение государственных расходов. Например, увеличение госрасходов на здравоохранение смещает кривую совокупного спроса вправо;

4) расходы на чистый экспорт, которые могут измениться под воздействием, например, изменения валютных курсов, национального дохода других стран. Так, увеличение НД какой-либо страны приводит к увеличению спроса на товары других



стран и смещению их кривой совокупного спроса вправо.

### 3.2 Совокупное предложение. Факторы, влияющие на совокупное предложение

Кривая совокупного предложения показывает реальный объем национального производства при каждом возможном уровне цен. Зависимость между объемом производства и уровнем цен прямая. Обратите внимание, что чаще всего в макроэкономике при анализе модели «AD-AS» кривая совокупного предложения изображается состоящей из трех участков: горизонтального, промежуточного и вертикального (рисунок 3).

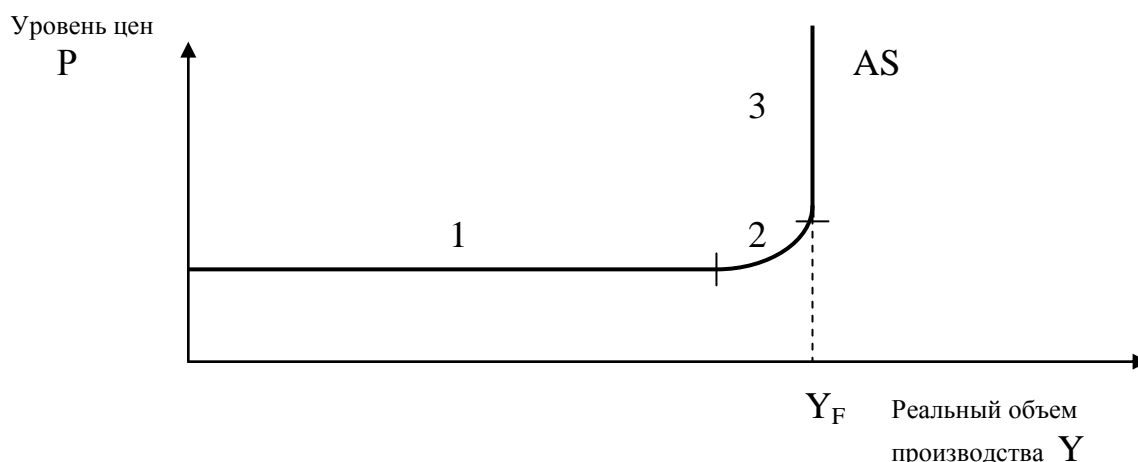


Рисунок 3 - Кривая совокупного предложения

Исследуя кривую совокупного предложения, следует помнить, что её положительный наклон связывается в макроэкономике с эффектом издержек производства. Конфигурация AS отражает рост издержек на единицу продукции по мере роста реального объема национального производства. Так, при низких объемах производства, когда экономика далека от состояния полной занятости, давление издержек производства на цены незначительно. Но по мере приближения к уровню потенциального объема производства незанятых ресурсов оказывается все меньше, поэтому с привлечением дополнительных факторов производства повышаются

расходы на их оплату. Эти расходы представляют собой растущие издержки производства и должны компенсироваться повышением уровня цен.

Далее целесообразно дать характеристику каждому участку кривой AS. Например:

1. Горизонтальный участок (кейнсианский или краткосрочный). Этот участок характеризует депрессивную экономику неполной занятости, когда имеются незадействованные факторы производства, а цены и заработная плата негибки, то есть не способны изменяться. За счет вовлечения незадействованных факторов возможно увеличение объема производства без изменения уровня цен.

Необходимо уточнить причину жесткости цен. Она заключается в следующем: в условиях депрессивной экономики вовлечение в производство прежде незагруженных мощностей, незанятой рабочей силы не будет сопровождаться требованием профсоюзов повышения заработной платы, а поставщиков физического капитала – повышения платы за него.

2. Промежуточный (среднесрочный) участок характеризует экономику частичной занятости, когда цены и заработная плата обладают относительной гибкостью. На этом участке возможно наращивание объема производства, которое будет сопровождаться ростом уровня цен.

Последнее объясняется следующими обстоятельствами: экономика приближается к потенциальному ВВП (полной занятости всех ресурсов) и начинают появляться так называемые «узкие места». В отдельных отраслях оказываются занятыми все производственные мощности и трудовые ресурсы. В такой ситуации для расширения объема реального ВВП необходимо повышение цен на факторы производства, чтобы вовлечь их в производство. Рост цен на ресурсы повлечет за собой увеличение издержек на единицу производимой продукции. Для сохранения прежнего уровня прибыльности, фирмам необходимо повышать цены на свою продукцию.

3. Вертикальный участок (классический или долгосрочный). Экономика достигла полной занятости, существует лишь естественный уровень безработицы. Дальнейшее наращивание объемов производства невозможно. Любые попытки

простимулировать экономику, не расширяя ресурсы, приведут лишь к росту цен. Цены и заработная плата обладают абсолютной гибкостью.

При анализе совокупного предложения, также важно выяснить неценовые факторы (детерминанты), оказывающие влияние на его изменение. Так, среди прочих, можно выделить:

- 1) изменение цен на факторы производства. Например, их удорожание вызывает смещение кривой AS влево;
- 2) политика государства, например, налоговая;
- 3) изменение производительности факторов производства.

Следующим шагом в изучении обозначенной темы может стать анализ модели «AD-AS».

### 3.3 Модель «AD-AS»

Макроэкономическое равновесие в модели «AD-AS» - это ситуация, когда реальному объему производства соответствует платежеспособный спрос. Обратите внимание на то, что так как кривая AS имеет три участка, то и кривая AD может ее пересечь на любом из этих трех участков. Поэтому каждый раз возникает макроэкономическое равновесие, однако это три разные равновесные ситуации.

На горизонтальном участке (рисунок 4) возможно решить задачу роста реального объема производства при сохранении уровня цен за счет стимулирования совокупного спроса (именно поэтому кейнсианцев называют сторонниками теории спроса).

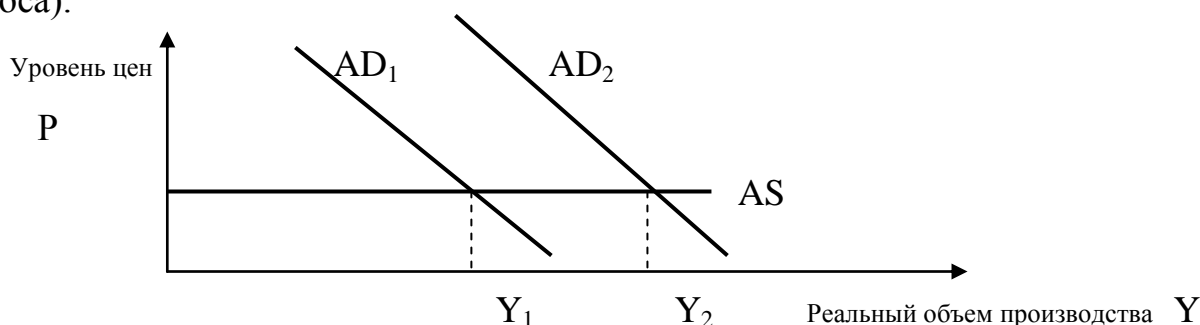


Рисунок 4 - Макроэкономическое равновесие на горизонтальном участке кривой AS

На промежуточном участке (рисунок 5) увеличение совокупного спроса будет сопровождаться как ростом реального объема производства, так и повышением уровня цен.

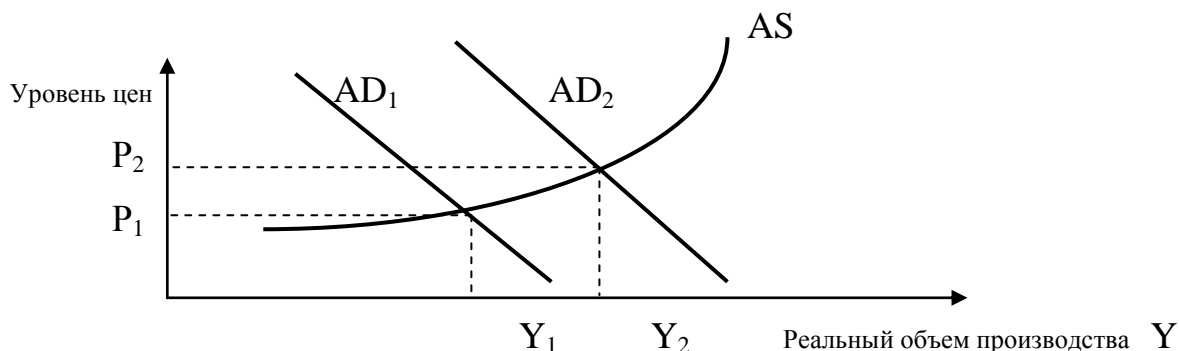


Рисунок 5 - Макроэкономическое равновесие на промежуточном участке кривой AS

На вертикальном участке (рисунок 6) стимулирование совокупного спроса приведет исключительно к росту уровня цен, поскольку экономика достигла полной занятости ресурсов и потенциально возможного объема производства ( $Y_f$ ).

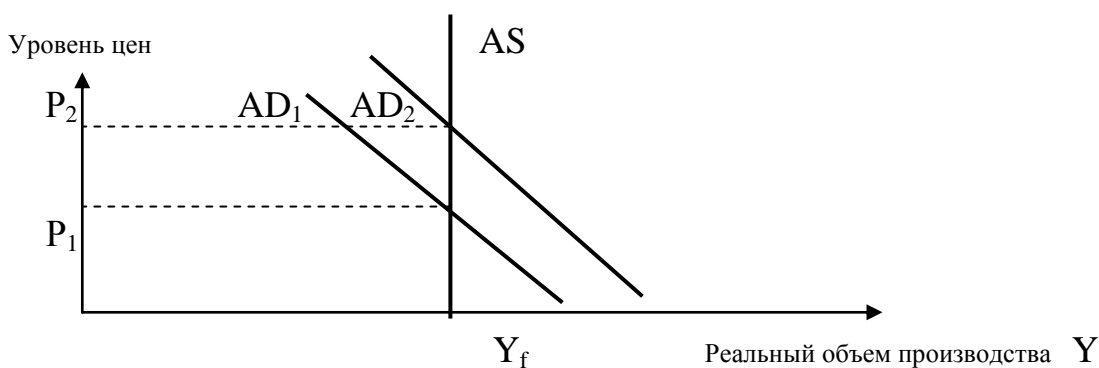


Рисунок 6 - Макроэкономическое равновесие на вертикальном участке кривой AS

Важно понимать, что выбор типа экономической политики зависит от того, на каком участке кривой совокупного предложения находится экономика страны. Необходимо принимать во внимание возможность возникновения эффекта «храповика», рассматриваемого кейнсианской школой (рисунок 7).

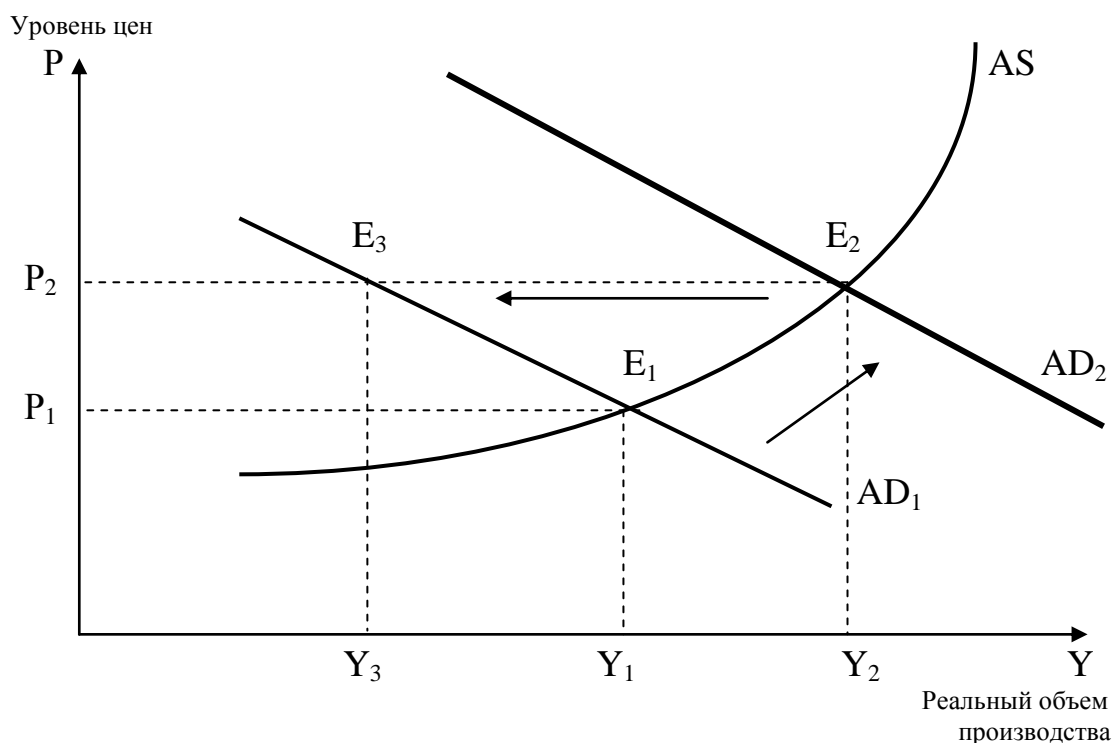


Рисунок 7 - Эффект «храповика»

Обратите внимание, что эффект «храповика» базируется на неэластичности цен в сторону понижения (подобно храповому колесу, которое может вращаться только в одном направлении).

Предположим, что начальное макроэкономическое равновесие наблюдается в точке  $E_1$  при уровне цен  $P_1$  и реальном объеме производства  $Y_1$ . Несмотря на то, что состояние равновесное, оно может находиться далеко от уровня полной занятости. Если в этой ситуации правительство ставит задачу достичь макроэкономического равновесия на уровне  $Y_2$ , например, осуществляя необходимые государственные расходы и тем самым стимулируя спрос до  $AD_2$ , новое макроэкономическое равновесие возникает при более высоком уровне цен, но и при более высоком уровне реального объема производства.

Если правительству не удастся поддерживать в дальнейшем совокупный спрос на новом уровне, то совокупный спрос возвращается на уровень  $AD_1$ . Однако из-за неэластичности цен в обратную сторону (в сторону понижения) экономика переходит не в точку  $E_1$ , а в точку  $E_3$ , что ухудшает исходную ситуацию, так как новый высокий уровень цен сочетается теперь с низким уровнем реального объема производства.

Следовательно, эффект «храповика» демонстрирует опасность непродуманного экономического роста: если не удастся его поддерживать на заданном уровне, откат назад может привести к ухудшению исходной ситуации.

### **3.4 Вопросы и задания для самопроверки**

1. Что представляет собой модель совокупного спроса?
2. Почему при объяснении траектории кривой совокупного спроса нельзя воспользоваться «эффектом дохода» и «эффектом замещения», используемых для объяснения отрицательного наклона кривой рыночного спроса?
3. Какие эффекты объясняют нисходящий характер кривой совокупного спроса?
4. Компоненты совокупного спроса:
  - а) личное потребление, чистый импорт, государственные расходы;
  - б) потребительские расходы, сбережения, инвестиции;
  - в) потребительские расходы, инвестиционные расходы, государственные закупки;
  - г) личное потребление, инвестиционные расходы, государственные расходы, чистый экспорт.
5. Как повлияют нижеперечисленные факторы на совокупный спрос: увеличение населения; рост предложения денег; уменьшение цен на жилые дома?
6. Что влияет на изменение благосостояния потребителей?
7. Какие факторы изменяют инвестиционные расходы?
8. Как изменение валютных курсов влияет на изменение совокупного спроса?
9. Какое из перечисленных утверждений о кривой AD является ошибочным:
  - а) отрицательная зависимость между уровнем цен и объемом выпуска выводится из уравнения количественной теории денег при условии фиксированного предложения денег и скорости их обращения;
  - б) кривая AD имеет отрицательный наклон;

в) когда Центральный Банк увеличивает предложение денег, изменения в экономике могут быть описаны движением вдоль стационарной кривой AD, уровень выпуска при этом возрастает, а уровень цен снижается;

г) при движении вдоль кривой AD предполагается, что предложение денег остается постоянным.

10. Что представляет собой модель совокупного предложения?

11. Охарактеризуйте состояние экономики на кейнсианском отрезке кривой AS.

12. Каково состояние экономики на классическом отрезке кривой совокупного предложения?

13. Какие факторы смещают кривую AS?

14. Определите, как изменяться объем производства и уровень цен на классическом и кейнсианском участках совокупного предложения в результате следующих событий:

а) увеличение государственных расходов на общественные работы;

б) природные катаклизмы, сопровождающиеся потерей 10% потенциала экономики;

в) открытие месторождения полезных ископаемых, что увеличивает потенциал страны на 50%;

г) повышение государством минимальной заработной платы.

15. Смещение кривой совокупного спроса влево может быть вызвано:

а) ростом задолженности потребителей;

б) уменьшением налогов с предприятий;

в) усовершенствованием технологий;

г) ростом ожидаемой прибыли от инвестиций;

д) ожиданием новой волны инфляции.

16. Если цены и заработная плата фиксированы в краткосрочном периоде и абсолютно гибкие в долгосрочном периоде, то:

а) долгосрочная кривая совокупного предложения будет вертикальной;

б) краткосрочная кривая совокупного предложения будет горизонтальной;

в) изменение предложения денег окажет влияние на объем выпуска только в краткосрочном периоде;

г) все перечисленное верно.

17. Негативный шок предложения (например, рост цен на нефть) в краткосрочном периоде вызовет:

а) рост цен и объема выпуска;

б) рост цен и снижение объема выпуска;

в) падение цен и объема выпуска;

г) падение цен и рост выпуска.

18. На кейнсианском отрезке совокупного предложения:

а) реальный объем национального производства равен потенциальному;

б) реальный объем национального производства меньше потенциального;

в) рост реального объема национального производства сопровождается ростом цен;

г) рост реального объема национального производства сопровождается снижением безработицы.

19. Классический вариант кривой AS предполагает, что в долгосрочном периоде изменения совокупного спроса:

а) окажут влияние на объем выпуска, но не на уровень цен;

б) окажут влияние на уровень цен, но не на объем выпуска;

в) не окажут влияния на уровень цен и выпуска;

г) окажут влияние как на уровень цен, так и на объем выпуска.

20. «Кейс-стади»

Необходимо ответить на ряд приведенных ниже вопросов, прочитав отрывок из статьи Липсиц И. (Липсиц И. Трансформация культуры и изменение в моделях потребительского поведения // Вопросы экономики. – 2012. - №8. – С.64-79).

«Тенденция модели потребления «анти-роскошь» даже в высокодоходных группах сформировалась в США и Европе до кризиса, но особенно стала заметна во время него. Потребители начали охотнее приобретать товары отечественного производства (конечно, если они приемлемы по качеству), пусть даже их бренды не



столь известны, как импортных товаров, которые они покупали прежде (и в принципе могут – по своим доходам – приобретать и дальше).

Приемлемым для состоятельных покупателей становится модель приобретения даже очевидно контрафактных товаров. Покупка функционально равноценных, но несоизмеримо более дорогих подлинных товаров рассматривается как неоправданный перерасход денег («пусть это покупают сумасшедшие русские олигархи!»). Распространение модели более экономного по-logo потребления поддерживается падением лояльности к брендам (кризис брендов) и ростом популярности дауншифтинга и минимализма.

Даушифтинг – это переход на более низкую служебную позицию или даже изменение вида деятельности ради высвобождения времени для личной жизни, воспитания детей или хобби. Снижение дохода рассматривается как приемлемая плата за свободное время. За последние годы в странах Западной Европы доля escape-persons (escape – с англ. «бегство») среди трудоспособных граждан возросла до 30%. Не отстают в этом движении американцы и австралийцы – в этих странах доля дауншифтеров составляет 20-25% жителей. Рост числа дауншифтеров приводит к снижению среднего уровня семейного дохода, поэтому спрос смещается в пользу товаров среднего и нижнего ценового диапазона.

Под «тягой к минимализму» мы понимаем осознанное нежелание части клиентов превращать чрезмерное потребление в цель своей жизни».

Как, на ваш взгляд, формирование модели потребления «анти-роскошь» отражается на совокупном спросе?

Каковы последствия для совокупного спроса роста популярности дауншифтинга и минимализма?

Как происходящее можно продемонстрировать на графике? Почему?

### 3. 5 Рекомендуемая литература

1. Агапова, Т. А. Макроэкономика: учеб. для студентов вузов / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Ин-т переподготовки повышения квалификации преподавателей гуманитар. и соц. наук.- 9-е изд., доп. - М.: Маркет ДС, 2009. - 416 с.: ил.. - (Университетская серия). - Библиогр. в конце гл. - ISBN 978-5-94416-023-2.
2. Бугаян, И. Р. Современная макроэкономика: учеб. для студентов вузов / И. Р. Бугаян, И. П. Маличенко, Ю. А. Корчагин. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2009. - 510 с.: ил.. - (Высшее образование). - Библиогр.: с. 507-509. - ISBN 978-5-222-13050-6.
3. Вечканов, Г. С. Макроэкономика: для бакалавров и специалистов: учебник / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2011. - 447 с.: ил. - (Учебник для вузов). - Слов.: с. 405-440. - ISBN 978-5-459-00303-1.
4. Гукасян, Г. М. Экономическая теория: ключевые вопросы: учеб. пособие / Г. М. Гукасян.- 4-е изд., доп. и перераб. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 224 с.: ил. - (Вопрос - ответ) - ISBN 978-5-003065-4.
5. Ивашковский, С. Н. Макроэкономика: учебник / С. Н. Ивашковский. - М.: Дело, 2002. - 472 с. - ISBN 5-7749-0178-5.
6. Кузнецов, Б. Т. Макроэкономика: учеб. пособие для вузов / Б. Т. Кузнецов . - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. - 464 с. - Библиогр. в конце гл. - Прил.: с. 415-458. - ISBN 978-5-238-01524-8.
7. Макроэкономика: учеб. для бакалавров / под ред. С. Ф. Серегинной; Высш. шк. экономики, Нац. исслед. ун-т.- 2-е изд., испр. и доп. - М. : Юрайт, 2013. - 522 с. : ил. - (Бакалавр. Углубленный курс). - Библиогр. в конце гл. - Слов. экон. терминов: 494-521. - ISBN 978-5-9916-2115-1.
8. Экономическая теория: учеб. для вузов / под ред. А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевич.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2009. - 557 с. - (Учебник для вузов). - Глоссарий: с. 513-556. - ISBN 978-5-388-00457-4.

## **4 Макроэкономическое равновесие на товарном рынке: классическая и кейнсианская концепции**

### **4.1 Классическая модель макроэкономического равновесия**

Более глубокое понимание экономического равновесия, предполагает изучение взглядов разных экономических школ. Целесообразно изучить, в первую очередь, классическую и кейнсианскую концепции.

Обратите внимание, что классическая теория макроэкономического равновесия строится на следующих допущениях: государство не осуществляет активного вмешательства в экономику; отсутствуют внешние связи; сбережения являются только личными. Данная теория основывается на законе Ж.Б.Сэя, в соответствии с которым предложение товаров создает свой собственный спрос. Разрыва между спросом на товары и их предложением нет, хотя расхождения могут быть между ними в пределах какого-либо сектора, но для сектора, в котором спрос больше предложения, всегда найдется другой сектор, где предложение больше спроса. Каждый участник процесса производства действует с целью приобретения тех благ, которые удовлетворяют его потребности. Производство любого количества товара обеспечивает получение дохода, необходимого для закупки всей продукции на рынке.

Важно помнить, что закон Сэя опирается на «наивную» теорию, согласно которой получатели дохода тратят его целиком и расходуют при этом только собственный доход. Однако, часть денег сберегается, а предприниматели используют заемные средства. Сбережения – изъятие части дохода, поэтому сбережения вызывают недостаточность потребления.

На товарном рынке возникает равновесие при равенстве национального дохода (Y) объему национальных расходов (E). Однако национальный доход может быть предназначен не только на потребление (C), но и на сбережение (S):

$$Y=C+S \quad (5)$$

В свою очередь, объем национальных расходов состоит из затрат на

потребительские товары (С) и инвестирование (I):

$$E=C+I \quad (7)$$

Таким образом, для равновесия между спросом и предложением товаров достаточно, чтобы объем инвестиций был равен объему сбережений. Однако, владельцы сбережений и инвесторы – это разные субъекты, цели которых различны. Но теоретики предположили, что в конкурентной экономике существует механизм, автоматически приводящий к такому равновесию.

Классики считали, что объем сбережений зависит от нормы процента. Сбережения – это возрастающая функция от нормы процента. Инвестиции и норма процента связаны следующим образом: если процент, из которого заемные средства предоставляются, меньше нормы прибыли, полученной от данных капиталовложений, то это выгодно и наоборот. Инвестиции – убывающая функция нормы процента (рисунок 8).

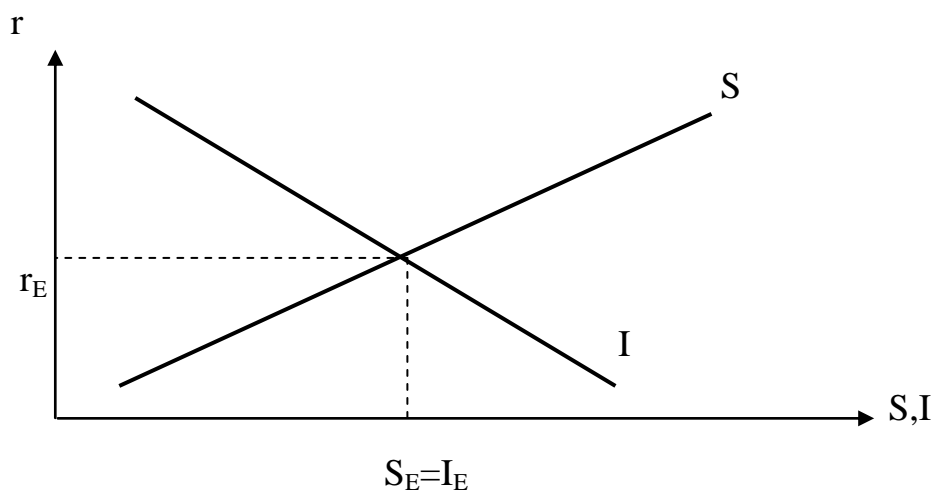


Рисунок 8 - Сбережения и инвестиции в классической теории

Обратите внимание на то, что в данной модели предложение денежных средств – это сбережения, спрос – капиталовложения, цена – норма прибыли. Движение нормы процента в условиях рынка свободной конкуренции может обеспечивать равенство между сбережениями и инвестициями, следовательно, равенство совокупного спроса и совокупного предложения.

## 4.2 Кейнсианская концепция потребления, сбережения и инвестиций

Приступая к изучению данной концепции, важно помнить, что Кейнс изменил прежнюю формулу – не предложение создает спрос, а спрос создает предложение. Он опроверг закон Ж.Б.Сэя. Дж.М.Кейнс считал, что процентная ставка вряд ли сможет привести к равенству сбережений и инвестиций. Поскольку субъекты сбережений и инвесторы разные люди, то и руководствуются они разными мотивами, а уровень сбережений зависит не только от процентной ставки.

Следует уточнить, что *мотивы сбережений домашних хозяйств* – покупка дорогостоящих товаров, обеспечение в старости, страхование от непредвиденных обстоятельств, обеспечение детей в будущем; *мотив инвестиций фирм* – максимизация чистой нормы прибыли [8]. По мнению Кейнса, денежный рынок функционирует не только за счет текущих сбережений, но и за счет ресурсов кредитных учреждений и наличных сбережений домашних хозяйств.

Обратите пристальное внимание на то, что согласно кейнсианской теории количество произведенных в стране товаров и услуг, а следовательно, и уровень занятости, находятся в прямой зависимости от уровня совокупных расходов. Главным компонентом совокупных расходов выступает потребление, которое зависит, прежде всего, от объема располагаемого дохода. Дж.М.Кейнс опирался на основной психологически закон, в соответствии с которым если доход изменяется, то потребление меняется в том же направлении, но изменение потребления меньше, чем изменение дохода.

Простейшая функция потребления имеет вид:

$$C = a + b(Y-T), \quad (8)$$

где  $C$  – потребительские расходы;

$a$  – автономное потребление, величина которого не зависит от размеров текущего располагаемого дохода;

$b$  – предельная склонность к потреблению;

$Y$  – доход;

$T$  – налоговые отчисления;

$(Y-T)$  – располагаемый доход (в макроэкономических моделях этот показатель часто обозначается как  $Y_d$  или  $DI$ ) [1].

При изучении данного вопроса следует помнить о том, что Дж. Кейнс в своей теории уделял большое внимание таким понятиям, как средняя и предельная склонность к потреблению, средняя и предельная склонность к сбережению.

Доля дохода, которая идет на потребление, называется средней склонностью к потреблению:

$$APC=C/Y_d \quad (9)$$

Прирост дохода ( $\Delta Y_d$ ), который идет на потребление, называется предельной склонностью к потреблению:

$$MPC = \Delta C/\Delta Y_d, \quad (10)$$

где  $\Delta C$  – прирост (изменение потребления).

Та часть потребительского дохода, которая не потребляется, называется сбережениями. Обратите внимание на то, что опираясь на простейшую функцию потребления, можно вывести простейшую функцию сбережения:

$$S = - a + (1- b)(Y-T) \quad (11)$$

где  $S$  – сбережения;

$(1-b)$  – предельная склонность к сбережению.

Предельная склонность к сбережению ( $MPS$ ) – это прирост дохода, идущий на сбережение. Средняя склонность к сбережению ( $APS$ ) – доля дохода, идущая на сбережения. Соотношение между  $MPC$  и  $MPS$  следующее: если доход увеличивается, то часть идет на потребление и часть на сбережения. В сумме  $MPC$  и  $MPS$  дают единицу.

В краткосрочном периоде по мере роста текущего располагаемого дохода  $APC$

убывает, а APS возрастает, то есть с ростом дохода семьи относительно сокращается доля затрат на потребление и относительно возрастает доля сбережений. Однако в долгосрочном периоде APC стабилизируется, так как на величину потребительских расходов оказывает влияние не только размер текущего располагаемого дохода семьи, но и размер жизненного достатка, а также величины ожидаемого и постоянного дохода [1].

Далее необходимо изучить факторы, влияющие на сбережения и потребление, не связанные с доходом. Среди них, богатство, накопленное домашними хозяйствами (чем больше величина богатства, тем больше потребление и меньше сбережения); уровень цен; экономические ожидания; потребительская задолженность; налогообложение.

Следует уточнить, что величина потребления и сбережения относительно стабильна при условии, что государство не предпринимает специальных действий по их изменению, в том числе через систему налогообложения. Стабильность этих величин связана с тем, что на решение домашних хозяйств «потреблять» или «сберегать» влияют соответствующие традиции. К тому же факторы, не связанные с доходом, многообразны и изменения в них нередко взаимоуравновешиваются.

Дальнейшее исследование кейнсианской концепции макроэкономического равновесия предполагает изучение второго важного компонента расходов, которым выступают инвестиции. Обратите внимание, что если потребительские расходы, как компонент совокупного спроса, относительно стабильны, то инвестиции, наоборот, изменчивы. Основные типы инвестиций: производственные инвестиции; инвестиции в товарно-материальные запасы; инвестиции в жилищное строительство. Простейшая функции автономных инвестиций имеет вид:

$$I = e - dR, \quad (12)$$

где  $I$  – автономные от совокупного дохода инвестиционные расходы;

$e$  – автономные инвестиции, определяемые внешними экономическими факторами (запасы полезных ископаемых и т.п.);

$d$  – эмпирический коэффициент чувствительности инвестиций к динамике

ставки процента;

$R$  – реальная ставка процента [1].

Важно подчеркнуть, что в кейнсианской теории уровень расходов на инвестиции определяется ожидаемой нормой чистой прибыли и реальной ставкой процента (рисунок 9).

Ожидаемая норма прибыли и реальная ставка процента

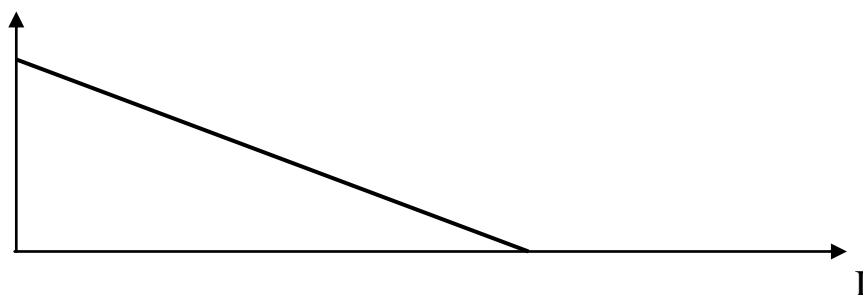


Рисунок 9 - Кривая спроса на инвестиции

Изучая спрос на инвестиции, необходимо рассмотреть влияющие на него факторы. Например, издержки на приобретение, эксплуатацию и обслуживание оборудования; налоги на предпринимателя; технологические изменения; наличный основной капитал; ожидания (например, изменения климата). Важно понимать, что с ростом совокупного дохода автономные инвестиции дополняются стимулированными, так как инвестиции финансируются из предпринимательской прибыли, а последняя растет с ростом совокупного дохода  $Y$ , то и инвестиции увеличиваются с ростом  $Y$ . Положительная зависимость инвестиций от дохода может быть представлена в виде функции:

$$I = e - dR + \gamma Y, \quad (13)$$

где  $\gamma$  – предельная склонность к инвестированию (доля прироста расходов на инвестиции при изменении дохода) [8].

Более глубокое понимание вопроса, предполагает изучение факторов, определяющих изменчивость инвестиций (рисунок 10). Среди факторов следует выделить: продолжительности срока службы (например, ремонт уменьшает реальные инвестиции); нерегулярности инноваций; изменчивость прибылей



(например, из-за циклических колебаний ВВП); изменчивость экономических ожиданий.

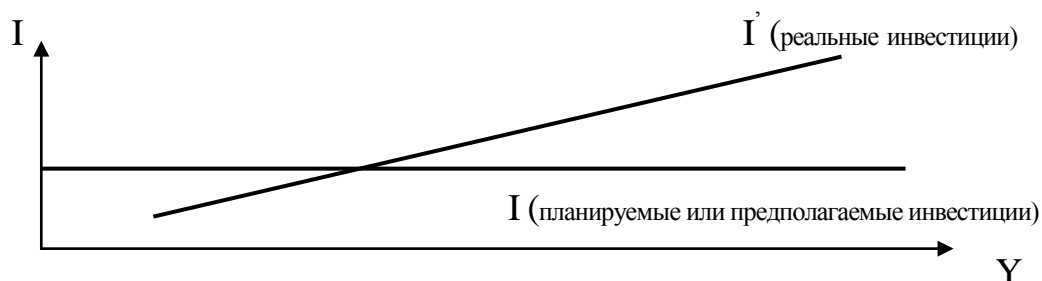


Рисунок 10 - Планируемые и реальные инвестиции

Обратите внимание на то, что несовпадение планов инвестиций и сбережений обуславливает колебания фактического объема производства вокруг потенциального уровня, а также несоответствие фактического уровня безработицы естественному. Этим колебаниям способствует низкая эластичность заработной платы и цен в сторону понижения. Следовательно, циклическая безработица является экономической закономерностью.

#### 4.3 Равновесие и мультипликатор в кейнсианской теории

Рассмотрение макроэкономического равновесия в кейнсианской теории предполагает введение следующих понятий:

- фактические инвестиции – сумма запланированных и незапланированных инвестиций (непредусмотренные изменения инвестиций в товарно-материальные запасы);

- незапланированные инвестиции функционируют как выравнивающий механизм, который приводит в соответствие фактические величины сбережений и инвестиций и устанавливает макроэкономическое равновесие;

- планируемые расходы – сумма, которую все макроэкономические субъекты планируют истратить на товары и услуги ( $E = C + I + G + NX$ );

- реальные расходы отличаются от планируемых тогда, когда фирмы вынуждены делать незапланированные инвестиции (т.е. инвестиции в товарно-материальные запасы (ТМЗ) в условиях неожиданных изменений в уровне продаж) [1].

Важно напомнить, что макроэкономическое равновесие (рисунок 11) устанавливается в том случае, когда доход равен планируемым расходам. Следовательно, достигается равенство планируемых и фактических инвестиций и сбережений. В рамках кейнсианской теории макроэкономического равновесия необходимо рассмотреть модель «кейнсианского креста».

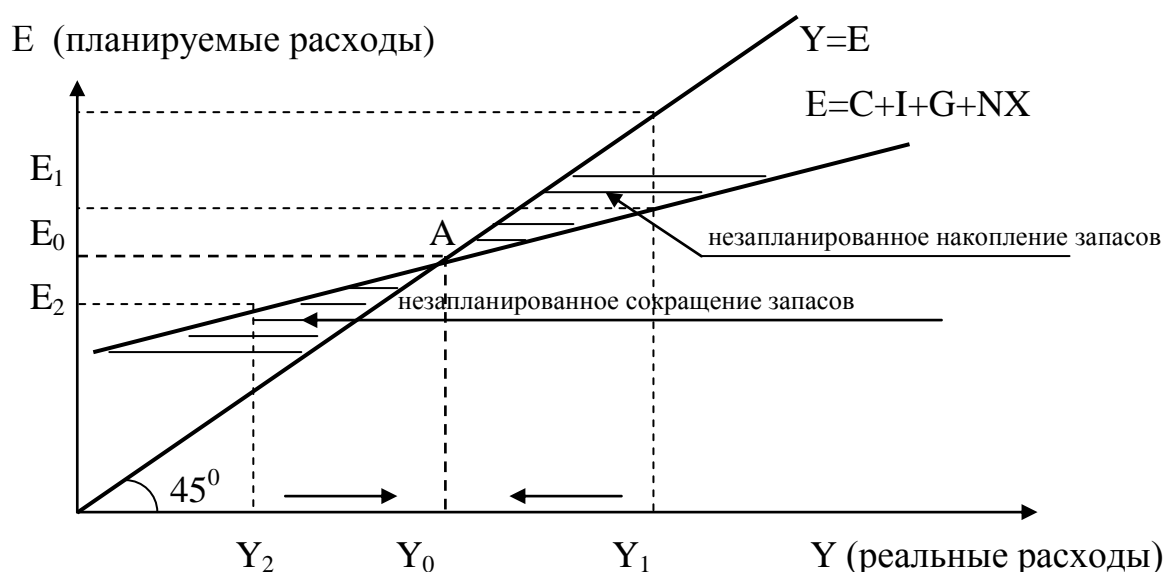


Рисунок 11 - «Крест Кейнса»

Обратите внимание, что если фактический объем производства  $Y_1$  превышает равновесный  $Y_0$ , то это означает, что покупатели приобретают товаров меньше, чем фирмы производят, т.е. совокупный спрос меньше совокупного предложения. Нереализованная продукция принимает форму ТМЗ, которые возрастают. Рост запасов вынуждает фирмы снижать производство и занятость, что в итоге снижает ВВП. Постепенно  $Y_1$  снижается до  $Y_0$ , то есть доход и планируемые расходы выравниваются. Соответственно достигается равновесие совокупного спроса и совокупного предложения. Наоборот, если фактический выпуск  $Y_2$  меньше равновесного  $Y_0$ , то это означает, что фирмы производят меньше, чем покупатели готовы приобрести, то есть совокупный

спрос больше совокупного предложения. Повышенный спрос удовлетворяется за счет незапланированного сокращения запасов фирм, что создает стимулы к увеличению занятости и выпуска. В итоге ВВП постепенно возрастает от  $Y_2$  до  $Y_0$  и вновь достигается равновесие совокупного спроса и совокупного предложения. Равновесный уровень выпуска  $Y_0$  может колебаться в соответствии с изменением любого компонента совокупных расходов. Увеличение любого компонента сдвигает линию планируемых расходов и способствует росту равновесного выпуска. Снижение сопровождается спадом занятости и равновесного выпуска [1].

Важно уяснить, что приращение любого компонента автономных расходов вызывает несколько большее приращение совокупного дохода благодаря эффекту мультипликатора, который занимает одно из центральных мест в кейнсианской концепции.

Мультипликатор автономных расходов – отношение изменения равновесного ВВП к изменению автономных расходов, вызванному любым их компонентом [1].

$$m = \Delta Y / \Delta A, \quad (14)$$

где  $\Delta Y$  – изменение равновесного ВВП;

$\Delta A$  – изменение автономных расходов, независимо от динамики  $Y$ ,  $\Delta A = \Delta (a + I + G + X_n)$

Мультипликатор показывает, во сколько раз суммарный прирост (сокращение) совокупного дохода превосходит первоначальный прирост (сокращение) автономных расходов. Однократное изменение любого компонента автономных расходов порождает многократное изменение ВВП. Если, например, автономное потребление увеличивается на какую-то величину, то это увеличивает совокупные расходы и доход на ту же величину, что, в свою очередь вызывает вторичный рост потребления (из-за увеличения дохода). Далее совокупные доходы и расходы вновь возрастают [8].

#### 4.4 Вопросы и задания для самопроверки

1. Назовите основные положения классической теории макроэкономического равновесия. В чем особенности кейнсианской теории макроэкономического равновесия? Как вы считаете, какова главная причина, позволившая кейнсианской теории потеснить классическую теорию?
2. Сформулируйте закон Ж.Б. Сэя. Почему Дж. М. Кейнс опроверг закон Ж.Б. Сэя?
3. Какие факторы оказывают влияние на потребление и сбережения в кейнсианской теории? От чего зависит спрос на инвестиции в кейнсианской теории?
4. Сформулируйте «основной психологический закон» Дж. М. Кейнса.
5. Как должен измениться личный располагаемый доход, чтобы предельная склонность к сбережению, согласно кейнсианской концепции, увеличилась?
6. В чем состоит экономический смысл мультипликатора в кейнсианской теории?
7. Как называется способность инвестиций вызывать больший прирост ВВП, чем сами инвестиции?
8. Если располагаемый доход домохозяйств составляет 1000 усл.ден.ед., а сбережения равны 400 усл.ден.ед., то чему будет равна средняя склонность населения к сбережению (APS), выраженная в процентах.
9. Определите размер мультипликатора государственных расходов, если известно, что предельная склонность к сбережению (MPS) равна 0,15.
10. Если предельная склонность к потреблению равна 0,6, автономные инвестиции увеличились на 10 млн.руб., то на сколько увеличился равновесный ВВП при прочих равных условиях?
11. Утверждение, что всплеск инфляции в экономике вызван избыточными государственными расходами в связи с ведением военных действий на территории другой страны, соответствует положениям классической или кейнсианской модели?
12. Оцените возможность использования кейнсианской макроэкономической модели в современной России.

#### 4. 5 Рекомендуемая литература

1. Агапова, Т. А. Макроэкономика: учеб. для студентов вузов / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Ин-т переподготовки повышения квалификации преподавателей гуманитар. и соц. наук.- 9-е изд., доп. - М.: Маркет ДС, 2009. - 416 с.: ил.. - (Университетская серия). - Библиогр. в конце гл. - ISBN 978-5-94416-023-2.
2. Баликоев, В. З. Общая экономическая теория: учебник / В. З. Баликоев .- 11-е изд., стер. - М.: Омега - Л, 2008. - 732 с.: ил., табл.. - (Высшее экономическое образование). - Библиогр.: с. 724-725. - ISBN 978-5-370-00569-5.
3. Вечканов, Г. С. Макроэкономика: для бакалавров и специалистов: учебник / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2011. - 447 с.: ил. - (Учебник для вузов). - Слов.: с. 405-440. - ISBN 978-5-459-00303-1.
4. Ивашковский, С. Н. Макроэкономика: учебник / С. Н. Ивашковский. - М.: Дело, 2002. - 472 с. - ISBN 5-7749-0178-5.
5. Макроэкономика: учеб. для бакалавров / под ред. С. Ф. Серегинной; Высш. шк. экономики, Нац. исслед. ун-т.- 2-е изд., испр. и доп. - М. : Юрайт, 2013. - 522 с. : ил. - (Бакалавр. Углубленный курс). - Библиогр. в конце гл. - Слов. экон. терминов: 494-521. - ISBN 978-5-9916-2115-1.
6. Мэнкью, Н. Г. Принципы макроэкономики = Principles of Macroeconomics: учебник / Н. Г. Мэнкью.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2012. - 544 с.: ил. - (Классический зарубежный учебник). - Парал. тит. л. англ. - Прил.: с. 527-543. - ISBN 978-5-459900903-3.
7. Экономическая теория: учеб. пособие для вузов / под ред. А. Г. Грязновой, В. М. Соколинского.- 2-е изд., перераб. и доп. - М.: КноРус, 2006. - 464 с. - Прил.: с. 439-462. - ISBN 5-85971-249-9.
8. Экономическая теория: учеб. для вузов / под ред. А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевич.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2009. - 557 с. - (Учебник для вузов). - Глоссарий: с. 513-556. - ISBN 978-5-388-00457-4.

## 5 Цикличность экономического развития

### 5.1 Понятие, фазы экономического цикла и их характеристика

Приступая к изучению данной темы, важно уяснить, что экономический цикл это следствие шоковых ситуаций и нарушения равновесия, поражающих экономику в разные периоды и имеющих последствия устойчивые во времени.

В литературе по экономической теории можно встретить разные определения экономического цикла, которые не противоречат, а наоборот дополняют друг друга. Экономический цикл – это периодические колебания деловой активности, выраженные в изменении уровня занятости, производства, инфляции [1]. Экономический цикл – это периодически наступающее расширение (подъем) и сокращение (спад) реального объема производства на фоне среднего экономического роста. Под циклом понимают непрерывное колебание экономики, когда рост сменяется спадом, происходит чередование преимущественно экстенсивного (фаза подъема) и преимущественно интенсивного (фаза кризиса) типов экономического роста [2].

Обратите внимание на то, что эпицентром циклического движения выступает экономический кризис. Он играет двойственную роль. С одной стороны, во время кризиса обозначается предел, с другой стороны, зарождается импульс роста. Важно понимать, что кризис выполняет стимулирующую функцию, давая начало преимущественно интенсивному типу экономического роста, служит элементом саморегулирования рыночной экономики.

При изучении данного вопроса следует учитывать, что отдельные экономические циклы отличаются друг от друга по продолжительности и интенсивности (поэтому пиковые точки могут возникать на разных уровнях по отношению к линии тренда), но все они имеют одни и те же фазы.

Цикл состоит из четырех фаз:

- кризис (a-b); депрессия (b-c); оживление (c-d); подъем (d-e) (по Марксу)
- спад (рецессия); депрессия; оживление; бум (современные западные теории).

Период, отделяющий один кризис от другого, Маркс назвал промышленным

ЦИКЛОМ.

Еще один важный момент заключается в том, что циклические колебания, носящие периодический характер, следует отличать от тренда – долговременной тенденции экономического развития. Это отличие можно представить графически, где циклические колебания показаны волнообразной сплошной линией, а тренд (позитивный) – прямой пунктирной линией (рисунок 12).

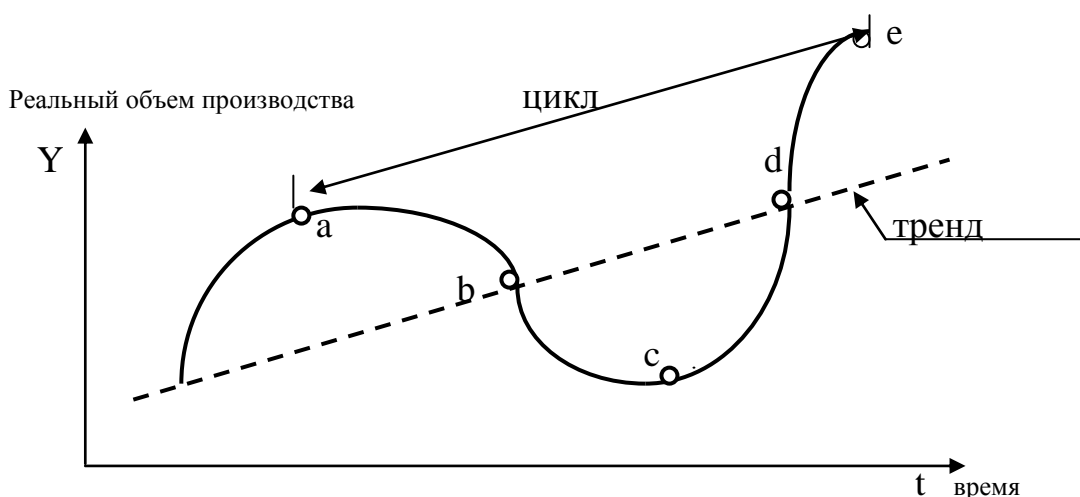


Рисунок 12 - Циклические колебания и тренд

Далее целесообразно изучить параметры, используемые для характеристики цикла. Их можно классифицировать, исходя из разных критериев:

1) по изменению в ходе цикла:

а) проциклические – значения которых в фазе подъема увеличивается, а в фазе спада уменьшается. К ним относятся: совокупный выпуск продукции, загрузка производственных мощностей, агрегаты денежной массы, краткосрочные ставки процента, общий уровень цен, прибыль корпораций;

б) контрциклические – значение которых во время спада увеличивается, во время подъема уменьшается. К ним относятся: уровень безработицы, число банкротств, размеры производственных запасов готовой продукции;

в) ациклические – динамика которых не обнаруживает связи с фазами экономического цикла, например, величина экспорта;

2) по синхронизации с циклом:

а) опережающие параметры – это параметры, которые достигают

максимума или минимума своих значений перед экономическим пиком или по достижении; то есть это параметры, которые как бы «бегут впереди» поворотных точек цикла и сигнализируют о наступлении очередной фазы цикла с опережением (цены на акции, средняя продолжительность рабочей недели, число первичных обращений за пособием по безработице, объем заказов на потребительские товары, разрешения на новое строительство);

б) запаздывающие параметры – достигают максимума или минимума своих значений после пика активности, то есть сигнализируют о наступлении очередной фазы цикла с опозданием (заработная плата, уровень безработицы);

в) соответствующие (или совпадающие) циклу, то есть в динамике достигают максимума одновременно с пиком деловой активности и минимума – одновременно с низшей точкой деловой активности (объем ВВП, изменение уровня инфляции, личные располагаемые доходы населения) [2].

Зная, что цикл состоит из четырех фаз (кризиса, депрессии, оживления и подъема), опишите их с использованием изученных ранее параметров.

Например, кризис – резко замедляется увеличительная динамика проциклических параметров и наблюдается повышательная динамика для контрциклических параметров. Во время кризиса происходит перепроизводство товаров, влекущее за собой резкое падение цен и рост запасов нереализованной продукции. Сокращаются затраты на оборудование и строительство. Наблюдается рост незагруженности производственных мощностей, рост безработицы, снижение заработной платы, обострение конкурентной борьбы, что дает начало массовому банкротству предприятий.

Депрессия (глубокий спад) – характерна массовая безработица, низкий уровень заработной платы, производство «топчется на месте», устанавливается низкий уровень процента, из-за торможения производства ликвидируются товарные запасы. Без государства выход из депрессии затруднен.

Оживление – низшая точка уровней проциклических параметров и высшая точка контрциклических параметров. Характерно начало массового обновления основного капитала, внедрение высокопроизводительного оборудования,



сокращение безработицы и некоторое повышение заработной платы. Повышается спрос на предметы потребления.

Подъем – характеризуется значительным повышением цен, повышением уровня производства, возрастанием прибыли.

## **5.2 Теории экономических циклов**

Более глубокое понимание вопроса, предполагает изучение взглядов разных экономистов на причины цикличности. При этом следует помнить, что часто все причины, вызывающие циклические колебания, делят на две большие группы – внешние (экзогенные) причины и внутренние (эндогенные) причины. Соответственно, различают экзогенные и эндогенные теории экономического цикла. Экзогенные теории объясняют циклические колебания причинами, лежащими за пределами экономической системы. То есть, причинами циклов выступают неэкономические факторы. Эндогенные теории объясняют циклические колебания причинами, лежащими внутри экономической системы. То есть, причинами выступают именно экономические факторы.

Следует подчеркнуть, что большой вклад в изучение природы цикличности капиталистической экономики внес К. Маркс. Причины цикличности капиталистического производства Маркс видел в самой внутренней природе капитализма, непосредственно в тех особых внешних формах, в которых проявляется основное противоречие данного способа производства - противоречие между общественным характером производства и частным присвоением его результатов. По мере накопления капитала, роста производительных сил происходит все большее обобществление производства: концентрация и централизация капитала, формирование индустриальных центров, крупных капиталистических предприятий. Углубляется общественное разделение труда, расширяются экономические связи, внешние и внутренние. Продукты становятся результатом труда многих миллионов работников, но их присвоение остается

частнокапиталистическим.

К внешним формам данного противоречия Маркс относил: противоречие между организацией, планомерностью производства на уровне отдельного предприятия и анархией в масштабах общества; противоречие между производством и потреблением как результатом общественного характера производства и частной формой присвоения общественного продукта.

Обратите внимание на то, что в марксистской концепции существует два варианта объяснения экономических кризисов. Один – это теория недонакопления, основанная на законе снижающейся нормы прибыли (для капиталиста внедрение новой техники – это средство извлечения дополнительной прибыли, но одновременно это фактор, вызывающий снижение средней нормы прибыли; капитал, подстегивая технический прогресс, ведет, в конечном счете, к подрыву стимулов, к его же – капиталу – дальнейшему накоплению), второй – теория недопотребления (кризис вызывается тем обстоятельством, что слишком большая часть текущего дохода сберегается и слишком незначительная его часть расходуется на потребительские товары. Добровольные сбережения нарушают равновесие между производством и реализацией).

К. Маркс продолжительность цикла связывает с научно-техническим прогрессом. Техническое обновление начинается с отраслей первого подразделения и сопровождается увеличением количества занятых, что, в свою очередь, увеличивает спрос на предметы потребления и вызывает, таким образом, оживление отраслей второго подразделения. Так как исходным толчком служит замена оборудования и технологии, то обновление основного капитала выступает материальной основой экономического цикла.

Западная экономическая наука к настоящему времени разработала целый ряд различных теорий, объясняющих причины экономических циклов и кризисов. Так, денежная теория (М. Фридмен, М. Ротбард) объясняет циклы экспансией (сжатием) денежной массы в обращении и, следовательно, банковского кредита. Теория нововведений (Й. Шумпетер, Э. Хансен) объясняет циклы использованием в производстве важных нововведений. Психологическая теория трактует цикл как

следствие охватывающих население пессимистических и оптимистических настроений. Теория недопотребления усматривает причину циклов в слишком большой доле дохода, идущей богатым и бережливым людям, по сравнению с тем, что может быть инвестировано. Теория чрезмерного инвестирования – причина – недостаточное инвестирование. Теория политического делового цикла (В. Нордхаус), объясняет причины макроэкономических колебаний действиями правительства в области кредитно-денежной и налогово-бюджетной политики. Теория солнечных пятен-погоды-урожая. Целесообразно рассмотреть представленные теории подробно.

При изучении экономических циклов необходимо исследовать виды циклов, отличающие друг от друга по продолжительности и причинам. Например, циклы запасов (Китчена) – краткосрочные колебания продолжительностью 2-4 года. Обусловлены жизненным циклом товара, вызываются колебаниями материальных и финансовых запасов предприятия. Циклы Жуглара – среднесрочные колебания, связаны с заменой оборудования, то есть с периодичностью обновления основного капитала. В основе этих циклов лежат изменения в объеме инвестиций. Обратите внимание на то, что продолжительность циклов Жуглара в XIX веке составляла 10-12 лет, в XX в. 7-12 лет, конец XX в. – начало XXI в. – 5-7 лет. Подумайте, с чем это может быть связано. Циклы Кузнеца (строительные) связаны с колебаниями объемов жилищного строительства и некоторых видов производственных сооружений. Их продолжительность - 20 лет. Циклы Кондратьева – колебания деловой активности с периодом 40-60 лет. Важно подчеркнуть, что они связаны с изменениями технологической базы экономики: конец XVIII века – промышленная революция, железнодорожное строительство; 1914 год – использование электричества; 60-е годы XX в. – развитие автомобилестроения; начало XXI в. – технологии генной инженерии и компьютерные технологии.

Далее целесообразно перейти к стабилизационной политике государства, направленной на стабилизацию экономики.

### 5.3 Государственная стабилизационная политика

Стабилизационная политика государства – это комплекс мероприятий макроэкономической политики, направленных на стабилизацию экономики на уровне полной занятости или потенциального выпуска.

Необходимо подчеркнуть, что способов государственного вмешательства в экономику в условиях макроэкономической нестабильности множество. Однако общие принципы воздействия на уровень деловой активности сводятся к следующим положениям. Общие принципы воздействия: в условиях спада правительство должно проводить стимулирующую макроэкономическую политику, стремясь расширить совокупный спрос, а в условиях подъема – сдерживающую политику, сдерживая рост компонентов совокупного спроса.

Обратите внимание на то, что в государственной политике воздействия на циклическое движение возможно использование идей эффекта мультипликатора и принципа акселератора. Необходимо вспомнить, что концепция мультипликатора показывает зависимость роста реального ВВП от первоначальных инвестиций (получаемая при этом величина зависит от устойчивости доли потребления в росте ВВП).

Эффект акселератора (ускорения) отражает связь между изменениями реального ВВП и производными инвестициями. Изменение в объемах продаж готовой продукции повлечет за собой и необходимость изменений инвестиций в основной капитал. Увеличение или сокращение объема продаж сопровождается большим ростом или большим сокращением величины чистых инвестиций. Акселератор ( $v$ ) – это коэффициент, на который необходимо умножить изменение объема продаж, чтобы получить величину чистых инвестиций.

Акселератор – это отношение инвестиций периода  $t$  к изменению потребительского спроса или национального дохода в предшествующие годы.

$$V = I_t / Y_{t-1} - Y_{t-2} \quad (15)$$

где  $V$  – акселератор;

$I_t$  – чистые инвестиции в период  $t$ -года, когда они были осуществлены;

$Y_{t-1}$ ,  $Y_{t-2}$  – потребительский спрос, национальный доход или реальный ВВП в предшествующие годы.

Таким образом, концепция акселератора демонстрирует обратную зависимость между приростом ВВП и последующим увеличением инвестиций. В результате роста ВВП появляются дополнительные инвестиции, объем которых зависит от размера акселератора. Последние, присоединяясь к первоначальным капиталовложениям, снова порождают эффект мультипликатора, стимулируя очередной рост ВВП. Экономическое развитие идет по нарастающей. Но так как рост потребления постепенно замедляется, происходит затухание механизма мультипликатора-акселератора, что означает поворот от роста производства к его падению.

Чтобы избежать экономических потрясений, важно добиться плавности такого поворота, а для этого – необходима целенаправленная политика государства в области налогообложения, бюджета, кредита. Например, повышая или понижая ставки налога на прибыль (на добавленную стоимость) государство сдерживает или стимулирует деловую активность в определенных сферах деятельности. Используя систему льгот, оно осуществляет целенаправленное воздействие на конкретные группы предприятий. Так, если предприятие осуществляет прогрессивные технико-технологические и организационно-экономические мероприятия (обновление производственной базы на основе новой техники, внедрение наукоемких производственных технологий, расширение выпуска продукции, пользующейся повышенным спросом, увеличение экспортных поставок и т.п.), то налоговая ставка снижается в соответствии с предусмотренной в законодательных актах шкалой, и наоборот.

Важно понимать, что финансирование за счет бюджета крупных программ развития (например, производственной инфраструктуры) создает общие предпосылки для развития бизнеса в необходимых обществу сферах деятельности.

Можно напомнить, что в 60-е годы в США крупномасштабная программа дорожного строительства дала толчок развитию связанных с этим отраслей – автомобилестроения, металлургии, машиностроения.

Обратите внимание на то, что сокращение госрасходов уменьшает совокупный спрос и снижает деловую активность. В некоторых случаях, чтобы избежать глубокого кризиса, правительство может спровоцировать его наступление раньше времени. Такой «искусственный» кризис будет менее глубоким и менее продолжительным.

Государство воздействует на пропорции общественного воспроизводства и путем контроля над ценами в жизненно важных отраслях экономики (например, в газовой и электроэнергетической).

Следует подчеркнуть, что в развитой рыночной экономике кроме перечисленного, кризисы перепроизводства сглаживаются с помощью:

а) отлаженной системы маркетинга, позволяющей получить информацию о состоянии и тенденциях изменения спроса на продукцию фирм и прогнозирование его динамики в будущем;

б) долгосрочного стратегического планирования хозяйственной деятельности предприятий;

в) повсеместного перехода на длительные контракты между поставщиками и потребителями (главный принцип современного рынка: потенциальный производитель сначала находит покупателя продукции, которую он в принципе может произвести, и лишь затем запускает производственный процесс; подобная схема диаметрально противоположна рынку-ярмарке, где сначала производится продукция, и лишь затем начинается поиск покупателя);

г) увеличение доли сферы услуг в структуре ВВП (в отличие от товаров услуги невозможно перепроизвести, поскольку многие из них лишены материальной формы существования, и процессы их производства и потребления неразделимы во времени).

## 5.4 Вопросы и задания для самопроверки

1. Что понимается под макроэкономической нестабильностью или циклическостью развития рыночной экономики?
2. В чем отличие тренда развития экономики от циклических колебаний?
3. Кто из экономистов-теоретиков исследовал циклические колебания?
4. Какова продолжительность и причины среднесрочных и долгосрочных циклов?
5. Что называется «длинными волнами» Кондратьева? Каковы причины их возникновения? Каково значение теории «длинных волн» Н.Д. Кондратьева?
6. Назовите фазы экономического цикла.
7. Каково состояние экономики в самой высокой точке цикла?
8. Каково состояние экономики в фазе спада?
9. Согласны ли вы с тем, что в период подъема всегда наблюдается повышение уровня цен?
10. Согласны ли вы с тем, что в период экономического спада происходит уменьшение объема пособий по безработице?
11. Какую роль играет кризис в циклическом движении?
12. Что понимается под проциклическими, контрциклическими, ациклическими параметрами?
13. Что представляют собой опережающие, запаздывающие и совпадающие параметры?
14. Какой из перечисленных показателей является проциклическим (1), а какой контрциклическим (2): запасы нерезализованной продукции; общий уровень цен; уровень безработицы; число банкротств предприятий.
15. Почему экономические циклы оказывают более сильное влияние на производство и занятость в отраслях, производящих товары длительного пользования, чем в отраслях, производящих товары краткосрочного пользования?
16. В какой фазе цикла и почему находится российская экономика?
17. Как вы считаете, в фазе спада государство должно повышать (понижать)

налоговые ставки и увеличивать (уменьшать) государственные расходы; проводить жесткую (мягкую) денежно-кредитную политику? Обоснуйте ответ.

#### 18. «Кейс-стади»

Необходимо ответить на ряд приведенных ниже вопросов, прочитав отрывок из статьи Билич Г.Ю. (Билич Г.Ю. Прибыль, инфляция и экономический рост // Экономические науки. – 2009. - №9. – С.69-72).

«Что нас ждет в будущем? Неужели мы приговорены жить в ожидании очередного, пусть и предвещающего инновации, кризиса? Возможно, да. Но, все же, некоторые нынешние и прошлые события дают нам надежду. А. Гринспэн, бывший глава ФРС, верно заметил, что ВВП успешно развивающихся стран неуклонно и быстро становится легче. Совсем недавно из 1 кг металла экономика создавала товар стоимостью в 50долл., а теперь – около 400 долл. Удивителен рост производительности капитала. Более того, рождается, чтобы там не говорили разочарованные инвесторы, новая экономика. Она создает практически невесомый товар, доля капитальных затрат в котором незначительна: компьютерные программы, информационные услуги, Интернет-торговля, Интернет-образование, связь. Доля таких продуктов в ВВП стран неуклонно возрастает. Новая экономика не нуждается в дорожающем сырье, ей нужен лишь производительный труд, который зависит только от уровня знаний и умений внедрять эти знания в продукт. В условиях непрерывного создания и роста инноваций нет места кризисам. Экономика, ступив на скользкий экстенсивный путь, сразу же получает инновационный рывок и оказывается на интенсивной траектории развития».

Как вы поняли, что означает выражение: «ВВП неуклонно и быстро становится легче»?

Согласны ли вы с тем, что в условиях новой экономики нет места кризисам? Обоснуйте свой ответ.

Достаточно ли в таких условиях государству с целью преодоления кризисов стимулировать появление новых отраслей, создавать благоприятные условия для развития предпринимательства, обучения и переобучения населения?



## 5.5 Рекомендуемая литература

1. Агапова, Т. А. Макроэкономика: учеб. для студентов вузов / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Ин-т переподготовки повышения квалификации преподавателей гуманитар. и соц. наук.- 9-е изд., доп. - М.: Маркет ДС, 2009. - 416 с.: ил.. - (Университетская серия). - Библиогр. в конце гл. - ISBN 978-5-94416-023-2.
2. Бугаян, И. Р. Современная макроэкономика: учеб. для студентов вузов / И. Р. Бугаян, И. П. Маличенко, Ю. А. Корчагин. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2009. - 510 с.: ил.. - (Высшее образование). - Библиогр.: с. 507-509. - ISBN 978-5-222-13050-6.
3. Вечканов, Г. С. Макроэкономика: для бакалавров и специалистов: учебник / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2011. - 447 с.: ил. - (Учебник для вузов). - Слов.: с. 405-440. - ISBN 978-5-459-00303-1.
4. Гукасян, Г. М. Экономическая теория: ключевые вопросы: учеб. пособие / Г. М. Гукасян.- 4-е изд., доп. и перераб. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 224 с.: ил. - (Вопрос - ответ) - ISBN 978-5-003065-4.
5. Длинные волны: научно-технический прогресс и социальное развитие / С.Ю. Глазьев, Г.И. Микерин, П.Н. Тесля и др. Новосибирск: Наука. 1991. – 156 с.
6. Ивашковский, С. Н. Макроэкономика: учебник / С. Н. Ивашковский. - М.: Дело, 2002. - 472 с. - ISBN 5-7749-0178-5.
7. Кузнецов, Б. Т. Макроэкономика: учеб. пособие для вузов / Б. Т. Кузнецов . - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. - 464 с. - Библиогр. в конце гл. - Прил.: с. 415-458. - ISBN 978-5-238-01524-8.
8. Макроэкономика: учеб. для бакалавров / под ред. С. Ф. Серегинной; Высш. шк. экономики, Нац. исслед. ун-т.- 2-е изд., испр. и доп. - М. : Юрайт, 2013. - 522 с. : ил. - (Бакалавр. Углубленный курс). - Библиогр. в конце гл. - Слов. экон. терминов: 494-521. - ISBN 978-5-9916-2115-1.
9. Экономическая теория: учеб. пособие для вузов / под ред. А. Г. Грязновой, В. М. Соколинского.- 2-е изд., перераб. и доп. - М.: КноРус, 2006. - 464 с. - Прил.: с. 439-462. - ISBN 5-85971-249-9.

## **6 Безработица как форма проявления макроэкономической нестабильности**

### **6.1 Понятие, причины и типы безработицы**

При изучение данной темы следует начать с определения таких понятий, как занятость и безработица. Так как теория занятости прошла долгий путь эволюционного развития и отличается многообразием концептуальных подходов, методов и инструментария исследования, то необходимо изучить теоретические взгляды на данную проблему таких направлений и школ мировой экономической мысли, как неоклассическая, кейнсианская, монетаристская, институционально-социологическая и другие.

Неотъемлемым элементом рынка труда выступает безработица. Обратите внимание на то, что безработица – это сложное, многоаспектное, социальное явление, при котором происходит недоиспользование трудового фактора, нарушение социально-экономических прав человека, на государство ложится бремя финансового содержания безработных. Безработица – превышение предложения труда над его спросом. Безработным считается человек, если он не имеет работы на протяжении определенного промежутка времени, предпринимает попытки найти работу, в состоянии в данный момент времени приступить к ней.

Безработица измеряется двумя основными показателями:

- уровень безработицы:

$$U = U/L = U / (E+U) \quad (16)$$

где  $U$  – число безработных в стране,

$E$  – число людей имеющих работу,

$L$  – общее число рабочей силы.

- продолжительность безработицы.

Обратите внимание на то, что в рыночной экономике не существует стопроцентной занятости. «Полная занятость» - это задействование около 95%

трудоспособного населения, 5%, в этом случае, - естественный уровень безработицы.

Далее необходимо выяснить причины безработицы, которые в свою очередь определяют типы безработицы. Основными причины безработицы выступают:

- постоянное пребывание рынка труда в движении (сокращение-увеличение штатов предприятия; уход на пенсию; выход на рынок выпускников учебных заведений и так далее);

- чрезмерно высокое пособие по безработице, что снижает стимулы безработных к поиску работы;

- структурные изменения в экономике (например, сокращение числа рабочих мест в военной промышленности);

- несоответствие спроса на рабочую силу ее предложению;

- слишком высокий уровень заработной платы по отношению к цене выпускаемой продукции (под давлением профсоюзов, социальной активности населения);

- избыток населения;

- вытеснение труда капиталом под действием НТП;

- наличие монополии на рынке труда;

- низкий спрос на продукцию отечественных компаний.

Основными типами безработицы выступают:

1) фрикционная безработица – к ней относятся безработные: покинувшие прежнее место работы, находящиеся в процессе движения, переходящие на новое место; потерявшие работу из-за увольнения; потерявшие сезонную работу; впервые пришедшие на рынок труда. Главным признаком данного типа безработицы является довольно низкая продолжительность. Экономисты считают этот тип безработицы даже желательным. Подумайте, почему?

2) структурная безработица – вызвана изменениями структуры потребительского спроса, технологий производства (рабочая сила реагирует медленно и ее структура не отвечает структуре рабочих мест). Структурная безработица является более продолжительной по сравнению с фрикционной

безработицей, так как требует либо повышения квалификации, либо получения новой профессии;

3) циклическая (конъюнктурная) безработица вызвана спадом экономического цикла, который характеризуется сокращением совокупных расходов, то есть уменьшением спроса, следовательно, сокращением числа рабочих мест. Циклическая безработица впервые была выделена Дж. Кейнсом.

Сумма уровней фрикционной и структурной безработицы представляет собой естественный уровень безработицы. В 60-х гг. XX в. М. Фридмен и Э. Фелпс выдвинули теорию «естественного уровня безработицы» [2]. Важно понимать, что естественная безработица возникает при сбалансированном рынке труда, то есть когда число рабочих мест равно числу ищущих работу. Поэтому, естественный уровень безработицы – это уровень безработицы при полной занятости, соответствующий потенциальному ВВП. На величину естественного уровня безработицы влияет ряд факторов: социальная политика государства; психологические установки населения, характеризующие склонность к занятости (национальные, региональные, институциональные); позиция профсоюзов; изменение демографического состава рабочей силы. Естественная норма безработицы соответствует ситуации макроэкономического равновесия и рассчитывается по формуле:

$$U^* = F^* / R = q / m + q \quad (17)$$

где  $U^*$  - естественная норма безработицы;  
 $F^*$  - безработные, для которых имеются рабочие места;  
 $R$  – экономически активное населения;  
 $q$  – доля рабочих, теряющих работу;  
 $m$  – доля безработных, находящих работу [2].

Если текущая безработица превышает естественную норму, то такая безработица называется вынужденной. Вынужденная безработица нередко принимает скрытые формы. Например, работающие неполный рабочий день или неполную рабочую неделю официально безработными не считаются.

Поскольку безработица считается макроэкономической проблемой или даже болезнью экономики, то необходимо выяснить последствия или издержки безработицы.

## 6.2 Последствия безработицы и методы борьбы с ней

Обратите внимание, что издержки безработицы можно разделить на экономические и неэкономические. С экономической точки зрения главным минусом безработицы является невыпущенная продукция, так как реально выпускаемое количество товаров и услуг меньше, чем потенциально возможное в следствии не занятости части рабочей силы. То есть существует отставание фактического объема ВВП от потенциального. Последний возможен только при полной занятости, то есть естественном уровне безработицы. Чем выше уровень безработицы, тем больше отставание ВВП.

Для более полного раскрытия экономических последствий безработицы необходимо выяснить экономический смысл закона Оукена, согласно которому если фактический уровень безработицы превышает естественный на 1%, то отставание ВВП составляет 2-3%.

$$\frac{Y^* - Y}{Y} = b \times (U - U^*) \quad (18)$$

где  $Y$  – фактический объем производства;

$Y^*$  - потенциальный объем производства в условиях полной занятости;

$b$  – параметр Оукена;

$U$  – фактический уровень безработицы;

$U^*$  - естественный уровень безработицы [1].

Кроме того, циклическая безработица приводит к снижению доходов населения, падает платежеспособный спрос, вызывающий дальнейшее углубление спада. Падение доходов ведет к сокращению реальных сбережений. Поскольку сбережения – источник инвестиций, то такой процесс влечет за собой сокращение

инвестиционных возможностей. А это, в свою очередь, вызывает уменьшение налоговых поступлений в бюджет. Еще одно негативное последствие безработицы – углубление дифференциации населения по доходам.

К неэкономическим издержкам безработицы можно отнести: потерю квалификации, самоуважения, упадок моральных устоев, рост социального пессимизма, рост психологической напряженности, увеличение всплесков социальной активности (забастовки, митинги, массовые выступления и т.д.).

Обратите внимание, что необходимость и возможности государственного регулирования безработицы по-разному оцениваются классиками и кейнсианцами. В классической теории господствует идея равновесия на рынке труда. Как и любой рынок, он должен быть предоставлен сам себе и в долгосрочном периоде экономика устремляется к уровню полной занятости. В классической концепции пассивность государства дает возможность в полной мере реализоваться рыночным силам саморегулирования. Представители кейнсианской школы выдвигают концепцию гистерезиса безработицы (гистерезис в экономике – это сохраняющиеся длительное время последствия макроэкономических мероприятий, иначе говоря, невозврат к естественному уровню). После спада наступает период оживления, а значит, наблюдаются все условия для возврата к исходному уровню. Этого может и не произойти, поскольку за время спада рабочая сила могла измениться качественно и безработица не возвращается к исходному уровню. Таким образом опровергается гипотеза естественного уровня безработицы. Кейнсианцы выступают за активное вмешательство государства. Направленное на регулирование платежеспособного спроса через создание рабочих мест, оно может решить проблему занятости в экономике.

Следует подчеркнуть, что в настоящее время в арсенале правительства, как правило, существует три вида политики, позволяющей в той или иной степени сгладить проблему безработицы: социальная политика; макроэкономическая политика; политика в области занятости.

Цель социальной политики – облегчить последствия потери рабочего места для безработных. Для этого разрабатываются различные социальные программы,

например, выплаты пособий по безработице. При этом важно понимать, что социальное обеспечение должно соответствовать следующим принципам: помощь должна оказываться только тем, кто в ней действительно нуждается, то есть быть персонифицированной; социальные программы должны способствовать проведению необходимых изменений в экономике, а не препятствовать им.

Макроэкономическая политика предполагает использование денежных и бюджетно-налоговых мероприятий для сокращения безработицы. Например, целевые субсидии и кредиты предприятиям, что должно способствовать созданию дополнительных рабочих мест или сохранению существующих.

Политика в области занятости включает в себя: организацию службы информации, предоставляющей безработным сведения об имеющихся вакансиях; разработку программ переквалификации для регулирования предложения и спроса на рынке рабочей силы; выплаты подъемных людям, желающим переехать в районы, где существует возможность трудоустройства и тому подобное.

Материал периодических источников и Интернет-ресурсов поможет вам в поиске информации, отражающей состояние данной проблемы в разных странах.

### **6.3 Вопросы и задания для самопроверки**

1. Кто признается безработным?
2. Как вы считаете, к какой категории относится человек, который надеется вскоре снова получить работу: занятых, безработных, не учитываемых в составе рабочей силы, рассматривается как не полностью занятый?
3. Как рассчитывается уровень безработицы?
4. Назовите типы безработицы и поясните каждый из них.
5. Согласны ли вы с утверждением, что фрикционная безработица желательна для экономики? Почему?
6. Фрикционная безработица происходит в каждом из случаев за исключением:

а) структурного сдвига в экономике;

б) банкротства известных фирм;

в) рабочие прекращают данную работу для её поиска в другой сфере деятельности;

г) рабочие прекращают работу и поиски работы.

7. Какой из перечисленных ниже случаев является примером структурной безработицы?

а) операциониста в банке заменяют терминалом;

б) продавец бытовой техники теряет работу во время рецессии;

в) специалист по укладке асфальта остается без работы зимой;

г) менеджер увольняется с работы, чтобы переехать в место с более теплым климатом.

8. Все утверждения верны, за исключением:

а) фрикционная безработица не связана со снижением деловой активности;

б) фрикционная безработица менее продолжительна, чем структурная;

в) сезонная безработица является составной частью фрикционной безработицы;

г) фрикционная безработица включает временно уволенных, но не в результате изменения структуры потребительского спроса;

д) нет верного ответа.

9. Что понимается под полной занятостью? Что такое естественный уровень безработицы?

10. Какие факторы влияют на величину естественного уровня безработицы?

11. Как вы считаете, какое утверждение является верным: естественный уровень безработицы не меняется с течением времени; естественный уровень безработицы сокращается при увеличении доли женщин на рынке труда; естественный уровень безработицы увеличивается при увеличении продолжительности срока выплат пособий по безработице; естественный уровень безработицы повышается при создании служб занятости?

12. Естественный уровень безработицы увеличивается, если:



- а) снижается минимальная ставка заработной платы;
- б) увеличиваются размеры пособий по безработице;
- в) создается система профессиональной переподготовки;
- г) совершенствуется информация о наличии свободных рабочих мест;
- д) все ответы верны.

13. Если фактический ВВП равен потенциальному ВВП, то:

- а) существует фрикционная и циклическая безработица.
- б) отсутствует структурная безработица;
- в) фактический уровень безработицы и естественный равны друг другу;
- г) существует конъюнктурная безработица.

14. В чем состоят экономические издержки безработицы?

15. Какая связь между объемом национального производства и уровнем безработицы? Сформулируйте закон Оукена.

16. Естественный уровень безработицы составляет 6 %, а фактический - 18 %. Пользуясь законом Оукена, определите величину отставания ВВП в процентах. Какой объем продукции был потерян, если номинальный ВВП в рассматриваемом году равнялся 1400 млрд. рублей,?

17. Согласно закону Оукена, трехпроцентное превышение фактического уровня безработицы над естественным означает, что отставание фактического объема ВВП от реального равно:

- а) 7,5%;
- б) 5,5 %;
- в) 10,5%;
- г) 2,5%.

18. Какие издержки безработицы неэкономического характера вы можете назвать?

## 6.4 Рекомендуемая литература

1. Агапова, Т. А. Макроэкономика: учеб. для студентов вузов / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Ин-т переподготовки повышения квалификации преподавателей гуманитар. и соц. наук.- 9-е изд., доп. - М.: Маркет ДС, 2009. - 416 с.: ил.. - (Университетская серия). - Библиогр. в конце гл. - ISBN 978-5-94416-023-2.
2. Баликоев, В. З. Общая экономическая теория: учебник / В. З. Баликоев .- 11-е изд., стер. - М.: Омега - Л, 2008. - 732 с.: ил., табл.. - (Высшее экономическое образование). - Библиогр.: с. 724-725. - ISBN 978-5-370-00569-5.
3. Бугаян, И. Р. Современная макроэкономика: учеб. для студентов вузов / И. Р. Бугаян, И. П. Маличенко, Ю. А. Корчагин. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2009. - 510 с.: ил.. - (Высшее образование). - Библиогр.: с. 507-509. - ISBN 978-5-222-13050-6.
4. Вечканов, Г. С. Макроэкономика: для бакалавров и специалистов: учебник / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2011. - 447 с.: ил. - (Учебник для вузов). - Слов.: с. 405-440. - ISBN 978-5-459-00303-1.
5. Гукасян, Г. М. Экономическая теория: ключевые вопросы: учеб. пособие / Г. М. Гукасян.- 4-е изд., доп. и перераб. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 224 с.: ил. - (Вопрос - ответ) - ISBN 978-5-003065-4.
6. Ивашковский, С. Н. Макроэкономика: учебник / С. Н. Ивашковский. - М.: Дело, 2002. - 472 с. - ISBN 5-7749-0178-5.
7. Кузнецов, Б. Т. Макроэкономика: учеб. пособие для вузов / Б. Т. Кузнецов . - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. - 464 с. - Библиогр. в конце гл. - Прил.: с. 415-458. - ISBN 978-5-238-01524-8.
8. Макроэкономика: учеб. для бакалавров / под ред. С. Ф. Серегиной; Высш. шк. экономики, Нац. исслед. ун-т.- 2-е изд., испр. и доп. - М. : Юрайт, 2013. - 522 с. : ил. - (Бакалавр. Углубленный курс). - Библиогр. в конце гл. - Слов. экон. терминов: 494-521. - ISBN 978-5-9916-2115-1.

## **7 Инфляция как макроэкономическая проблема**

### **7.1 Понятие, причины, виды и формы инфляции**

Серьезной проблемой современной экономики выступает инфляция. Термин «инфляция» впервые стал употребляться в Северной Америке в период Гражданской войны 1861-1865 гг. и обозначал процесс разбухания бумажно-денежного обращения [17].

Из многообразия существующих определений, характеризующих инфляцию нашего времени, следует выделить два подхода: по воспроизводственному признаку и по конкретному проявлению.

Как считает профессор Красавина Л.Н., воспроизводственный подход к понятию инфляции как многофакторного социально-экономического процесса включает следующие взаимосвязанные элементы: главные причины – диспропорции в процессе воспроизводства (включая производство, распределение, обмен, потребление), а также ошибочная экономическая политика; следствие – избыток денег в обращении по сравнению с реальными потребностями хозяйственного оборота в деньгах; основная форма проявления инфляции – устойчивый общий рост цен и обесценение денег по отношению к товарам и иностранным валютам; социально-экономические последствия – перераспределение национального дохода и национального богатства в пользу предприятий-монополистов, государства, теневой экономики за счет снижения реальной заработной платы, пенсий и других фиксированных доходов населения; усиление имущественной дифференциации общества; подрыв движущих сил экономического развития [6].

В соответствии с другим подходом, инфляция выражает повышение общего уровня цен в результате переполнения каналов обращения денежной массы сверх потребностей товарооборота. Это ведет к обесцениванию национальной денежной единицы и соответствующему росту цен товаров сопоставимого качества и количества, а индекс цен выступает как определяющий показатель наличия или отсутствия инфляции.

Обратите внимание на то, что представленные определения дополняют друг

друга. Современная инфляция приняла устойчивый характер в виде систематического умеренного снижения покупательной способности денежной единицы. Это естественная реакция хозяйственной системы на происходящие в мире технико-экономические и социально-экономические изменения.

Уровень инфляции при ее открытой форме определяется темпом прироста уровня цен. В практических расчетах для оценки уровня инфляции используют индексы цен. Индекс цен – отношение ценности фиксированного набора благ (корзины), измеренной в ценах одного периода, к ценности этого же набора в ценах другого периода. Необходимо подчеркнуть, что уровень цен не тождественен индексу цен. Под первым понимают денежную оценку блага (или корзины благ), служащего масштабом цен. Второй отображает изменение уровня цен только в том случае, если между двумя рассматриваемыми моментами времени относительные цены всех благ остались неизменными.

Наряду с данными показателями применяют дефлятор (индекс Пааше). Дефлятор – это отношение номинального и реального ВВП данного года при измерении последнего в ценах базового года. Дефлятор отражает не только изменение цен по сравнению с базовым периодом, но и изменение структуры «корзины» благ. При скрытой инфляции для косвенной оценки ее уровня можно применять такие показатели, как соотношение контролируемых государством цен и цен свободного (легального или теневого) рынка, затраты времени на поиски товара, вероятность осуществления нужной покупки, объем вынужденных сбережений и т.п. Инфляция относится к числу основных дестабилизирующих факторов рыночной экономики, и чем выше ее уровень, тем более она опасна.

Следует отметить, что в международной практике наиболее популярным показателем, который используется для оперативной оценки темпов инфляции, является месячный индекс потребительских цен в формате «год к году». Такой индекс показывает, насколько изменился уровень цен в текущем месяце по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года (например, месячные индексы «январь к январю», «февраль к февралю» и т.д.).

Все теории инфляции в общем виде можно разбить на экономические и

политические. Политические теории связывают причину инфляции с факторами, находящимися вне сферы собственно экономики: войны, милитаризация и т.п. Экономические теории разбиваются на две большие группы: денежные и неденежные. В реальной экономике часто бывает трудно определить, какая именно причина вызвала инфляцию, так как они всегда существуют в какой-то комбинации. Среди причин инфляции прежде всего следует назвать следующие:

1) дезорганизация денежного обращения (причина инфляции монетарного характера). Неправильная политика Центрального банка из-за чего в обращении появляется избыточная масса денег, не обеспеченных товарами;

2) дефицит государственного бюджета;

3) структурное несовершенство производства. Например, милитаризация экономики воздействует на инфляцию следующим образом: военный сектор создает напряжение расходной части бюджета; поглощает материальные и людские ресурсы; занятые в данном секторе выступают на рынке только в роли покупателей, наращивая спрос;

4) монополизация производства;

5) неверные действия государства в сфере налогообложения;

6) перенос инфляции по каналам мировой торговли, например, через рост цен на импортное сырье.

Для более глубокого понимания вопроса необходимо рассмотреть виды инфляции, которые могут быть представлены с позиции разных критериев:

1) по темпам роста:

а) умеренная (ползучая) – цены растут на 10% в год;

б) галопирующая – цены растут на 20-200% в год;

в) гиперинфляция – цены растут свыше 200% в год или на 50% на протяжении 3-х месяцев.

2) учитывая соотношение роста цен по различным товарным группам выделяют:

а) сбалансированную инфляцию – цены различных товарных групп относительно друг друга неизменны (или все макроэкономические показатели

соответствуют изменению цен);

б) несбалансированная инфляция – цены различных товарных групп изменяются в разных процентных соотношениях.

3) по масштабам распространения:

а) региональная;

б) национальная;

в) международная.

4) по возможности государственного управления:

а) управляемая;

б) неуправляемая.

5) в зависимости от интенсивности государственного вмешательства в сферу товарно-денежных отношений:

а) открытая;

б) подавленная, которая возникает тогда, когда государство не борется с причинами, породившими инфляцию, а пытается подавить формы ее проявления. Для этого применяется временное замораживание цен и доходов населения, устанавливаются верхние пределы их роста.

Открытой инфляции свойственна тенденция повышения цен.

б) по предсказуемости:

а) ожидаемая;

б) неожиданная.

Ожидаемую инфляцию можно спрогнозировать; она, как правило, является результатом каких-либо действий правительства (например, либерализация цен в России в 1992 году). Неожиданная инфляция характеризуется внезапным скачком цен.

Охарактеризуйте каждый вид инфляции и определите ее последствия для экономики. Обратите внимание, что если экономика не заражена инфляционными ожиданиями, то внезапный скачек цен вызывает «эффект Пигу» - резкое падение спроса у населения в надежде на скорое снижение цен, в следствие этого производителя вынуждены снизить цены и экономика возвращается в состояние

равновесия.

Далее целесообразно изучить формы открытой инфляции, к которым относятся: инфляция спроса и инфляция издержек или инфляция предложения.

Инфляция спроса возникает при резком увеличении совокупного спроса (AD) в условиях полной занятости. Предпосылкой роста совокупных расходов является расширение денежной массы. То есть, изменения в уровне цен объясняются избыточным совокупным спросом. Экономика пытается тратить больше, чем способна производить. Производственный сектор не в состоянии ответить на этот спрос увеличением реального объема продукции, потому что все имеющиеся ресурсы уже задействованы. Поэтому избыточный спрос приводит к завышенным ценам на постоянный реальный объем продукции и вызывает инфляцию спроса. Данный тип инфляции можно охарактеризовать одним предложением: слишком много денег охотится за слишком малым количеством товара. Инфляция спроса может быть представлена потребительской инфляцией, инвестиционной инфляцией, фискальной инфляцией, импортированной инфляцией. Если государственные расходы превышают доходы государства, то государство может покрыть дефицит бюджета путем получения кредитов и тем самым способствовать росту совокупных расходов без соответствующего роста объема национального производства. В данном случае будет иметь место фискальная инфляция. Импортируемая инфляция: при фиксированном обменном курсе валют в случае превышения экспорта над импортом Центральный Банк вынужден закупать иностранную валюту, в результате чего растет масса денег на внутреннем рынке при одновременном экспорте благ, следовательно уровень цен растет;

Инфляция издержек объясняется ростом цен на факторы производства, что приводит к увеличению издержек на единицу продукции, сокращает прибыли производителей и, как следствие, подают объем производимой ими продукции. Уменьшение предложения вызывает повышение уровня цен. Источниками инфляции предложения выступают: повышение заработной платы, например, в результате действия профсоюзов, которые осуществляют контроль над номинальной заработной платой посредством коллективных договоров; рост цен на

сырье, энергию, комплектующие и т.п.

Обратите внимание на то, что на практике эти два типа (спроса и издержек) инфляции трудноразличимы. Инфляция спроса продолжается до тех пор, пока существуют чрезмерные общие расходы. Инфляция издержек автоматически сама себя ограничивает, так как порождается спад, сдерживающий дополнительное увеличение издержек.

Инфляция издержек, сопровождающаяся падением объемов национального производства – стагнация; инфляция данного типа, сопровождающаяся ростом безработицы – стагфляция.

## **7.2 Последствия инфляции и методы борьбы с ней**

В классической экономической теории инфляция всегда понималась как зло, с которым нужно бороться на макроуровне. С появлением и развитие кейнсианства ситуация принципиально изменилась. Кейнсианская теория рассматривает инфляцию и в положительном смысле. Изучите эти точки зрения.

Далее целесообразно перейти к определению последствий инфляции для всех макроэкономических субъектов.

Например, для государства инфляция приводит к ухудшению управляемости национальным хозяйством из-за искаженных ценовых сигналов, к увеличению государственных расходов на социальные программы; для фирм - к повышению риска принятия решений из-за искажения ценовых сигналов, растет опасность прерывания производственного цикла из-за опережения роста цены на ресурсы и на оборудование; для населения – к обесценению доходов и сбережений, к росту дифференциации в доходах населения.

Непредвиденная инфляция приводит к снижению всех видов фиксированных доходов. Инфляция ставит в невыгодное положение получателей фиксированных доходов, например, пенсионеров. В условиях инфляции выигрывают должники, а теряют кредиторы, поскольку долги погашаются деньгами, имеющими меньшую



ценность. Потери несут владельцы денежных ценностей. Налоговые поступления государства, например, подоходный налог, возрастают непропорционально быстро, и тем самым увеличиваются издержки производства общественных благ (заработная плата в бюджетной сфере), спрос на которые предъявляет государство. Правительство, имеющее значительный государственный долг, может даже проводить политику краткосрочного стимулирования инфляции, поскольку она способствует относительному обесцениванию задолженности государства. Если экономические субъекты имеют диверсифицированные источники доходов, то они имеют возможность в условиях роста инфляции компенсировать потери выгодами.

Следует подчеркнуть, что неоднозначное влияние оказывает инфляция на занятость и экономический рост. Так, фоновую инфляцию можно рассматривать как «цену», которую приходится платить за экономический рост при полной занятости ресурсов в экономике. Однако ускоренная инфляция представляет угрозу для занятости и экономического роста в стране, особенно при ее значительной зависимости от экспорта, способную вызвать резкий спад производства и занятости. Темпы инфляции оказывают существенное влияние на динамику обменных курсов валют. Если внутри страны уровень цен повышается быстрее, чем за границей, то импорт растет, поскольку иностранные блага становятся относительно дешевле, а экспорт снижается, так как отечественные блага становятся относительно дороже. При условии длительного превышения валютных платежей над валютными поступлениями происходит девальвация национальной валюты.

Важно понимать, что антиинфляционная политика должна определяться причинами инфляции. Антиинфляционная политика – комплекс мер по государственному регулированию экономики, направленных на борьбу с инфляцией. Борьба с инфляцией может быть тактической и стратегической. Тактическая борьба с инфляцией направлена на текущее сглаживание диспропорций между совокупным спросом и совокупным предложением. В рамках тактической борьбы осуществляют мероприятия, приводящие к уменьшению совокупного спроса и увеличению совокупного предложения. Сокращение совокупного спроса достигается за счет: ограничений по выдаче денег с вкладов населения, их

замораживания; проведение денежных реформ конфискующего типа; продажи ценных бумаг и облигаций; увеличения процентов по депозитам; приватизация и продажа земли. Повышение совокупного предложения за счет: увеличения импорта (в первую очередь потребительских товаров); повышения товарности в экономике, создания новых товаров и новых рынков; реализации стратегических государственных запасов. Стратегическая борьба направлена на слом самого механизма инфляции и предполагает: гашение инфляционных ожиданий за счет укрепления механизма рынка и правового механизма; стратегию уменьшения денег в экономике и ограничения дефицита госбюджета.

Опираясь на материал периодических источников и Интернет-ресурсов, определите причины, виды и последствия инфляции в российской экономике в разные временные периоды.

При исследовании инфляционных процессов в российской экономике необходимо выделить особенности инфляции в условиях плановой экономики. Для данного периода характерно наличие подавленной инфляции. Форма ее проявления – обострение дефицита, когда покупательная способность падает в связи с невозможностью приобрести требуемые товары и услуги. Подавленная инфляция – скрытое повышение цен, выражающееся в ухудшении качества товаров при неизменной цене, прекращение выпуска товаров дешевого ассортимента, продажа прежних товаров под новой маркировкой. В плановой экономике существует и открытая инфляция – общий уровень цен повышается не постепенно, а скачкообразно, рывками, а затем на некоторое время стабилизируется.

В условиях переходной экономики в результате либерализации цен происходит переход от подавленной к открытой инфляции. Чем значительнее размер товарного дефицита накануне реформы, тем больше стартовый ценовой шок [15]. Среди основных социально-экономических последствий инфляции в переходной экономике можно назвать: увеличение дифференциации доходов населения, снижение склонности к сбережениям, отвлечение капитала от производительного использования и направление на спекулятивную деятельность.

Поскольку избежать инфляции в рамках переходной экономики невозможно,

то задача – не допустить высоких темпов инфляции. Определите самостоятельно особенности антиинфляционной политики, осуществляемой в российской экономике.

### 7.3 Вопросы и задания для самопроверки

1. Что понимается под инфляцией? Как она измеряется?
2. Как называется процесс снижения общего уровня цен?
3. Какие причины вызывают инфляционный рост цен?
4. Покажите действие механизма инфляционных ожиданий.
5. Назовите виды инфляции.
6. В чем проявляется скрытая инфляция?
7. Что лежит в основе инфляции издержек?
8. Что лежит в основе инфляции спроса?
9. Что из перечисленного может послужить причиной инфляции спроса: рост налогов, товарно-материальных запасов фирм, цен на энергоносители, предложения денег.
10. Объясните, как инфляция подрывает способность денег выполнять свои функции.
11. К каким последствиям приводит инфляция для государства?
12. В чем состоят последствия инфляции для производителей?
13. В чем состоят последствия инфляции для домашних хозяйств?
14. Что понимается под антиинфляционной политикой?
15. Как отражается галопирующая инфляция и особенно гиперинфляция на продолжительность следующих процессов:
  - а) срок, на которые заключаются экономические сделки (увеличивается / уменьшается);
  - б) срок, на который предоставляются и погашаются кредиты (увеличивается / уменьшается);

в) срок, на который заключаются коллективные трудовые договоры (увеличивается / уменьшается)? Почему?

16. Что чему предшествует при разворачивании инфляционных процессов:

а) рост денежной массы предшествует росту цен;

б) рост цен предшествует росту денежной массы? Почему?

17. Индекс цен на потребительские товары в 1990 году составил 112,3%, а в 1999 году 208%. Чему равен темп инфляции в 1999 году?

18. Если в стране за текущий год реальная заработная плата увеличилась на 10% при уровне инфляции 6%, то как изменилась номинальная оплата труда?

19. Если государство покрывает дефицит бюджета, занимая средства у частного сектора, то как это может повлиять на инфляцию?

20. Инфляция спроса не может быть обусловлена увеличением:

а) военных расходов;

б) инвестиционных расходов;

в) производительности труда;

г) трансфертов;

д) нет верного ответа.

21. Какое явление не приводит экономику к инфляции издержек:

а) рост налога на заработную плату;

б) рост ставки процента;

в) рост ставки заработной платы;

г) ужесточение государством требований к охране окружающей среды;

д) нет верного ответа.

22. «Кейс-стади»

Необходимо ответить на ряд приведенных ниже вопросов, прочитав отрывок из статьи Красавиной Л.Н. (Красавина Л.Н. Снижение инфляционных рисков как фактор достижения прогнозируемых показателей и ценовой стабильности // Деньги и кредит. – 2012. - №12. – С.3-11).

«В условиях финансово-экономического кризиса и постепенного выхода из него сформировалась тенденция снижения темпа роста денежного агрегата М2. Это

послужило поводом для отрицания монетарного характера инфляции и утверждения, что данные по крайней мере за последние десятилетия не подтверждают зависимости инфляции от величины денежного предложения. Банк России полагает, что риск усиления инфляции под влиянием денежных факторов находится на приемлемом уровне в современных условиях. При этом делается вывод о постепенном снижении инфляционных рисков со стороны монетарных факторов (рост M2 снизился с 31,1 до 22,6% за 2011 г., а во II квартале 2012 г. до менее 20%).

M2 – безусловно, достаточно представительный денежный агрегат (Европейский центральный банк при проведении монетарной политики использует денежный агрегат M3). Аналитики Банка России справедливо отмечают медленное снижение темпа роста денежного агрегата M2X (включающего кроме M2 валютные депозиты) за 2011 г. с 24,6 до 21,1%. Помимо того, следовало бы учитывать валютные накопления юридических и физических лиц на срочных банковских депозитах и вне банковской системы, а также долларизацию и евроизацию российской экономики. Для реальной оценки рисков со стороны денежных факторов при ее прогнозировании и регулировании необходимо принимать во внимание динамику роста не только центральных, но и частных, особенно электронных денег, выпускаемых кредитно-финансовыми институтами, а также денежных суррогатов, хотя эти данные не всегда доступны».

Если исходить из представленного материала, то российская инфляция носит не монетарный характер. В таком случае, каковы причины инфляции в отечественной экономике?

Как вы считаете, почему Европейский центральный банк при проведении монетарной политики использует денежный агрегат M3, а не M2?

Какое влияние на российскую инфляцию оказывают долларизация, евроизация, электронные деньги, денежные суррогаты?

## 7.4 Рекомендуемая литература

1. Агапова, Т. А. Макроэкономика: учеб. для студентов вузов / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Ин-т переподготовки повышения квалификации преподавателей гуманитар. и соц. наук.- 9-е изд., доп. - М.: Маркет ДС, 2009. - 416 с.: ил.. - (Университетская серия). - Библиогр. в конце гл. - ISBN 978-5-94416-023-2.
2. Абель, Э. Макроэкономика = Macroeconomics: учебник / Э. Абель, Б. Бернанке.- 5-е изд. - СПб.: Питер, 2012. - 763 с.: ил. - (Классика МВА). - Парал. тит. л. англ. - Прил. в конце гл. - ISBN 978-5-459-01020-6.
3. Баликоев, В. З. Общая экономическая теория: учебник / В. З. Баликоев .- 11-е изд., стер. - М.: Омега - Л, 2008. - 732 с.: ил., табл.. - (Высшее экономическое образование). - Библиогр.: с. 724-725. - ISBN 978-5-370-00569-5.
4. Бродский, Б. Е. Лекции по макроэкономике переходного периода: учеб. пособие для вузов / Б. Е. Бродский. - М.: ГУ ВШЭ, 2005. - 224 с.: ил. - (Учебники Высшей школы экономики) - ISBN 5-7598-0233-X.
5. Вечканов, Г. С. Макроэкономика: для бакалавров и специалистов: учебник / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2011. - 447 с.: ил. - (Учебник для вузов). - Слов.: с. 405-440. - ISBN 978-5-459-00303-1.
6. Гукасян, Г. М. Экономическая теория: ключевые вопросы: учеб. пособие / Г. М. Гукасян.- 4-е изд., доп. и перераб. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 224 с.: ил. - (Вопрос - ответ) - ISBN 978-5-003065-4.
7. Макроэкономика: учеб. для бакалавров / под ред. С. Ф. Серegiной; Высш. шк. экономики, Нац. исслед. ун-т.- 2-е изд., испр. и доп. - М. : Юрайт, 2013. - 522 с. : ил. - (Бакалавр. Углубленный курс). - Библиогр. в конце гл. - Слов. экон. терминов: 494-521. - ISBN 978-5-9916-2115-1.
8. Экономическая теория: учеб. пособие для вузов / под ред. А. Г. Грязновой, В. М. Соколинского.- 2-е изд., перераб. и доп. - М.: КноРус, 2006. - 464 с. - Прил.: с. 439-462. - ISBN 5-85971-249-9.

## **8 Экономический рост**

### **8.1 Понятие и цели экономического роста**

Приступая к изучению данной темы, важно понимать, что экономический рост — центральная экономическая проблема, стоящая перед всеми странами. По его динамике (изменению) судят о развитии национальных экономик, о жизненном уровне населения, о том, как решаются проблемы ограниченности ресурсов.

Как правило, под экономическим ростом понимают долговременную тенденцию увеличения реального объема выпуска в экономике. Если факторы производства используются полностью и с наибольшей эффективностью, то реальный объем производства достигает своего максимального значения. Это так называемый потенциальный объем производства. Если производственные ресурсы используются недостаточно эффективно или не в полном объеме, то фактическое значение реального объема производства будет меньше потенциального [17].

Важно понимать различие между сущностью и формой проявления экономического роста. Сущность экономического роста состоит в разрешении и воспроизводстве на новом уровне основного противоречия экономики: между ограниченностью производственных ресурсов и безграничностью общественных потребностей. Это противоречие разрешается двумя основными способами: во-первых, за счет увеличения производственных возможностей, во-вторых, за счет наиболее эффективного использования имеющихся производственных возможностей и развития общественных потребностей. Однако на этом процесс не завершается: на каждом новом этапе развития при расширении производственных возможностей не все общественные потребности удовлетворяются. Производственные ресурсы и структура выпуска, как правило, не могут изменяться столь же быстро, как и структура потребностей.

Следует подчеркнуть, что в отношении форм проявления экономического роста в экономической теории сложилось два основных подхода:

1) понимание экономического роста как итоговой характеристики развития национальной экономики за определенный период времени, измеряемой либо

темпами роста реального объема НД, либо темпами увеличения этих показателей в расчете на душу населения;

2) под экономическим ростом подразумевается такое развитие национальной экономики, при котором темпы увеличения реального НД превышают темпы роста населения [17].

Для измерения экономического роста используются показатели абсолютного прироста или темпов прироста реального объема выпуска в целом (ВВП, ВНД) или в расчете на душу населения. Экономический рост измеряемый в физическом выражении – физический рост (позволяет исключить воздействие инфляции); измеряемый в денежном выражении – стоимостной рост.

Изучая данную тему, следует помнить, что экономический рост — это не только количественное изменение объема производства, но и совершенствование продукта и факторов производства.

Обратите внимание на то, что основная цель экономического роста – это не абсолютное увеличение объемов производства, а рост благосостояния населения и поддержание национальной безопасности. При этом повышение материального благосостояния предполагает:

- увеличение доходов на душу населения (достижение этой цели получает свое отражение в темпах роста национального дохода на душу населения);

- увеличение свободного времени (досуг является одним из жизненных благ, но не находит отражения в показателях реального ВВП или НД страны; поэтому при оценке степени достижения этой цели необходимо принимать во внимание, происходило ли в течение рассматриваемого периода сокращение рабочей недели и рабочего года, общей продолжительности трудовой деятельности рабочих и служащих);

- снижение дифференциации в распределении НД среди населения (если увеличение НД сопровождается ухудшением его распределения, то большая часть населения не считает экономический рост улучшением, так как благосостояние может остаться прежним или даже ухудшиться; поэтому важно, чтобы в процессе экономического развития поддерживались принципы социальной защищенности по



отношению к трудоспособным и безработным);

- повышение качества и рост разнообразия производимых товаров и услуг (эта составляющая не находит прямого отражения в показателе реального НД; в то же время вполне допустимо предположить, что более высокое качество и дифференциация товаров способствуют повышению потребительской удовлетворенности и, следовательно, получает свое отражение в увеличении расходов на покупку товаров и услуг, совокупный размер которых характеризует объем произведенного НД) [17].

Таким образом, можно сделать следующий вывод. Экономический рост – важнейший критерий, характеризующий поступательное развитие человеческого общества. Экономический рост отражает количественные и качественные изменения материальной и социальной сторон общественного благосостояния. Все большее значение приобретает и показатель продолжительности жизни.

Важно подчеркнуть, что между темпами экономического роста, с одной стороны, и повышением качества, с другой, существует определенное противоречие. Высокие темпы могут достигаться за счет ухудшения качества роста. Например, повышение продолжительности рабочего дня или увеличение интенсивности труда, ведущие к росту трудозатрат и тем самым способствующие увеличению темпов экономического роста, на качестве экономического роста будут сказываться негативно вследствие снижения свободного времени. Напротив, низкие и даже отрицательные темпы роста могут сопровождаться повышением потребительской удовлетворенности в результате выпуска более качественной продукции. Поэтому многие экономисты считают, что наиболее предпочтительны невысокие (2-3% в год), но устойчивые темпы экономического роста.

## **8.2 Факторы и типы экономического роста**

При изучении данной темы важно рассмотреть факторы экономического роста. Под последними понимаются явления и процессы, которые определяют

возможности увеличения реального объема производства, повышения эффективности и качества роста.

Обратите внимание на то, что по способу воздействия на экономический рост различают факторы делятся на прямые и косвенные. Прямые – непосредственно определяют физическую способность к экономическому росту, определяют динамику совокупного производства и спроса (например, увеличение численности и качества трудовых ресурсов; рост объема и качества основного капитала; совершенствование технологии и организации производства; повышение качества используемых природных ресурсов; рост предпринимательских способностей в обществе). Косвенные – влияют на возможность превращения этой способности в действительность (они могут способствовать реализации потенциала, заложенного в прямых факторах, или ограничивать его).

Далее целесообразно подробнее исследовать косвенные факторы экономического роста. К ним относятся:

1) факторы предложения: снижение степени монополизации рынков; уменьшение цен на производственные ресурсы; снижение налогов на прибыль; расширение возможности получения кредита.

Обратите внимание, что если изменение косвенных факторов происходит в обратном направлении (увеличивается степень монополизации рынков, растут налоги и пр.), то экономический рост будет сдерживаться. Так, резкое удорожание производственных ресурсов после либерализации цен в 1992 г. в России явилось одной из причин, стимулирующих промышленные предприятия к снижению реальных объемов производства и занятости;

2) факторы спроса (определяют возможность реализации растущего объема производства): рост потребительских, инвестиционных и государственных расходов; расширение экспорта.

Важно подчеркнуть, что если динамика спроса отстает от расширения естественного уровня реального объема производства, то в экономике наступает рецессия;

3) факторы распределения: структура распределения производственных

ресурсов по отраслям, предприятиям и регионам страны; распределение доходов между субъектами хозяйственной деятельности. Факторы распределения влияют на способность экономической системы к росту, на ее эффективность.

Далее необходимо остановиться на изучении типов экономического роста. В зависимости от использования факторов экономического роста выделяют экстенсивный и интенсивный экономический рост. Экстенсивный тип экономического роста обеспечивается за счет количественных изменений факторов, соотношения между ними. Важно помнить, что при этом средняя производительность труда в обществе остается неизменной. Экстенсивные факторы экономического роста: увеличение объема инвестиций при сохранении уровня технологии; увеличение числа занятых работников; рост объемов потребляемого сырья, материалов, топлива и т.д.

Интенсивный тип экономического роста обеспечивается качественным изменением факторов производства и технологии, то есть осуществляется за счет роста отдачи от них. Обратите внимание, что, в первую очередь, интенсивный рост может служить основой повышения благосостояния населения. Интенсивные факторы роста: ускорение НТП; повышение квалификации работников; изменения в организации производства и т.д.

Необходимо учитывать, что в реальном процессе воспроизводства интенсивный и экстенсивный типы экономического роста сосуществуют вместе. При этом в зависимости от того, какой из них в данный момент времени преобладает, можно говорить о преимущественно экстенсивном или интенсивном типе экономического роста. Если более 50% прироста продукции осуществляется за счет экстенсивных факторов, то это преимущественно экстенсивный фактор роста. Если за счет интенсивных – преимущественно интенсивный.

Следует подчеркнуть, что несомненным достоинством интенсивного увеличения производства является то, что оно преодолевает преграды экономического роста, порожденные известной ограниченностью природных ресурсов. Интенсивные факторы экономического роста приводятся в действие в результате внедрения в производство достижений НТП.

Более глубокое понимание вопроса, предполагает изучение типов НТП. По характеру воздействия на динамику макроэкономических показателей, определяющих эффективность использования труда и капитала, выделяют несколько типов НТП:

1) абсолютный НТП – рост капиталовооруженности труда ( $k$ ), сопровождается ростом производительности труда ( $y_N$ ) и капиталотдачи ( $y_K$ ).

Капиталовооруженность труда:

$$k=K/N \quad (19)$$

где  $K$  – капитал,  
 $N$  - численность занятых.

Производительность труда:

$$y_N=Y/N \quad (20)$$

где  $Y$ - реальный объем производства.

Капиталотдача:

$$y_K=Y/K \quad (21)$$

2) относительный НТП – при росте капиталотдачи и производительности труда, капиталовооруженность остается постоянной.

Типы относительного НТП: трудосберегающий (капиталоемкий) – при растущей производительности труда снижается капиталотдача; капиталосберегающий – при растущей капиталотдаче снижается производительность труда.

Нейтральный НТП – рост капиталовооруженности и производительности труда сопровождается постоянной капиталотдачей.

Типы нейтрального НТП:

а) нейтральный по Хиксу – при постоянной во времени величине капиталовооруженности труда ( $k$ ) сохраняется постоянство предельной замены

между трудом и капиталом;

б) нейтральный по Солоу – фиксированному уровню предельной производительности труда соответствует одинаковое значение средней производительности труда ( $\Delta Y/\Delta N$ - const,  $Y/N$ - const);

в) нейтральный по Харроду – при постоянной предельной производительности капитала средняя производительность капитала (капиталоотдача) -  $Y/K$  - тоже постоянна [17].

Следует помнить, что между целями и факторами экономического роста существует взаимозаменяемость и дополняемость. Применительно к целям экономического роста дополняемость основывается на том, что само существование целей невозможно без наличия ряда других, сопряженных с ними целей. Взаимозаменяемость целей отражает тот факт, что между отдельными целями существует состязательность, обуславливающая способность одних целей замещаться другими. Относительно факторов производства дополняемость означает, что средства труда, предметы труда и трудовые ресурсы являются необходимыми факторами, участвующими в производственном процессе, при отсутствии одного из них процесс производства невозможен. Взаимозаменяемость ресурсов предполагает возможность достижения заданного потока продукции при разном соотношении между средствами, предметами труда и трудовыми ресурсами.

Важно подчеркнуть, что в реальном процессе экономического роста дополняемость и взаимозаменяемость наблюдаются одновременно. Данные характеристики носят относительный характер. Относительный рост одних целей или ресурсов по отношению к другим имеет предел, за которым процесс экономического роста становится невозможным.

Обратите внимание на то, что с целью регулирования экономического роста используют три типа политики.

*Политика стимулирования роста* осуществляется с помощью стимулирования совокупного спроса (политика «дешевых денег»). В соответствии с кейнсианским подходом применяются низкие ставки процента, обеспечивающие приток инвестиций. Увеличиваются госрасходы. Стимулирование производства

осуществляется с помощью налоговых льгот, ускоренной амортизации.

*Промышленная (индустриальная) политика* предполагает усиление влияния государства на структуру народного хозяйства путем увеличения госрасходов на научные исследования, стимулирование частных инвестиций в инновационные проекты, повышение расходов на образование. В качестве составляющей может применяться политика реструктуризации.

*Политика «нулевого роста»* предполагает поддержание темпов экономического роста в соответствии с темпами роста населения, что позволяет сохранить высокий уровень жизни и равновесие между уровнем занятости и инфляции. Постепенно данная политика трансформируется в природоохранную политику (жесткие экологические стандарты, крупные штрафы, налоги на вредные выбросы).

Опираясь на материал периодических источников и Интернет-ресурсов, исследуйте экономический рост в российской экономике.

### **8.3 Вопросы и задания для самопроверки**

1. Что понимается под экономическим ростом и какие проблемы экономики он позволяет преодолеть? Как его можно измерить?
2. Определите темпы экономического роста за год, если реальный ВВП в стране X в 2011 году составил 750 млрд. ден. ед., а в 2012 году – 880 млрд. ден. ед.
3. Чем характеризуется экстенсивный и интенсивный типы экономического роста? Если известны количество затрат факторов производства и объем производимой продукции, то можно ли определить тип экономического роста?
4. Какой тип экономического роста преобладает в настоящее время в России?
5. Что из перечисленного может служить источником интенсивного экономического роста: роботизация процесса производства; открытие сланцевых месторождений нефти; увеличение продолжительности регламентированного рабочего времени; освоение целинных земель. Обоснуйте свой ответ.

6. Какие вы можете привести аргументы в защиту экономического роста и против него?

7. Какие из перечисленных мер и почему позволят правительству увеличить темпы экономического роста: политика свободной торговли; стимулирование сбережения и инвестиции; контроль демографических процессов в стране; стимулирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок; национализация основных отраслей промышленности?

#### 8. «Кейс-стади»

Необходимо ответить на ряд приведенных ниже вопросов, прочитав отрывок из статьи Сменковского В.Н. (Сменковский В.Н. К проблеме ускорения экономического роста в России // Деньги кредит. – 2012. - №1. – С.13-19).

«Простой анализ факторов производства приводит к достаточно простым выводам о первоочередных мерах экономической политики государства, необходимых для увеличения потенциально возможного темпа экономического роста в России. Среди таких мер, как представляется, должны быть следующие:

- развитие и стимулирование развития транспортной, производственной, городской и социальной инфраструктуры по всей территории страны;

- всемерное стимулирование возникновения и развития малого бизнеса на основе поощряющего налогового законодательства, прямого наделяния ресурсами отдельных категорий домохозяйств по установленным критериям соответствия кандидатов (критерии могут быть установлены на основе мировой практики), развитие общедоступных информационных баз данных и разъяснительной работы, повышение престижа малого бизнеса, который в последнее время снизился, и т.д.;

- всемерное привлечение долгосрочного иностранного капитала во все секторы российской экономики с отказом от бюрократических ограничений и препятствий;

- стимулирование обновления имеющихся ресурсов в государственно-коммерческих предприятиях в значительной степени за счет государственных средств, а на частных предприятиях – путем применения налоговых изъятий, мер амортизационной политики и прямых бюджетных дотаций в социально значимых

отраслях».

Как развитие и стимулирование развития транспортной и социальной инфраструктуры по всей территории страны может способствовать экономическому росту?

Согласны ли вы с тем, что в первую очередь необходимо всемерное стимулирование возникновения и развития малого, а не крупного бизнеса? Обоснуйте свой ответ.

Почему для увеличения потенциально возможного темпа экономического роста в России важно привлечение долгосрочного иностранного капитала?

#### 9. «Кейс-стади»

Необходимо ответить на ряд приведенных ниже вопросов, прочитав отрывок из статьи Ржевской Т.Г. (Ржевская Т.Г. Сбалансированность бюджетной системы и эффективность бюджетной политики // Экономические науки. – 2011. - №9. – С.199-202).

«В экономике России, несмотря на декларации экономического роста, реальная ситуация недостаточно позитивна: доля убыточных предприятий в их общем количестве составляет около 40%. Основная масса предприятий (без предприятий, использующих бюджетно-сырьевую «иглу») малорентабельны. Ведущая статья экспорта и получения валютной выручки – минеральное сырье и другие виды продукции с низким уровнем добавленной стоимости. Несмотря на постановку задачи достижения евроном госрасходов, отношение непроцентных расходов бюджета расширенного правительства в России остается на уровне 32-33%ВВП. Госрасходы в странах ЕС составляют более 1/2 (в отдельных – 2/3) ВВП».

Какое влияние окажет описываемая ситуация на долговременную тенденцию изменения реального объема выпуска в российской экономике?

Какие последствия для бюджета может иметь наличие в стране предприятий, использующих бюджетно-сырьевую «иглу»?



## 8.4 Рекомендуемая литература

1. Агапова, Т. А. Макроэкономика: учеб. для студентов вузов / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Ин-т переподготовки повышения квалификации преподавателей гуманитар. и соц. наук.- 9-е изд., доп. - М.: Маркет ДС, 2009. - 416 с.: ил.. - (Университетская серия). - Библиогр. в конце гл. - ISBN 978-5-94416-023-2.
2. Абель, Э. Макроэкономика = Macroeconomics: учебник / Э. Абель, Б. Бернанке.- 5-е изд. - СПб.: Питер, 2012. - 763 с.: ил. - (Классика МВА). - Парал. тит. л. англ. - Прил. в конце гл. - ISBN 978-5-459-01020-6.
3. Балабанова, А. В. Макроэкономика: механизмы повышения качества роста: учебное пособие / А. В. Балабанова. - М.: Высш. шк., 2008. - 374 с.: ил. - Библиогр. в конце гл. и с. 371-373. - ISBN 978-5-06-005944-1.
4. Бугаян, И. Р. Современная макроэкономика: учеб. для студентов вузов / И. Р. Бугаян, И. П. Маличенко, Ю. А. Корчагин. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2009. - 510 с.: ил.. - (Высшее образование). - Библиогр.: с. 507-509. - ISBN 978-5-222-13050-6.
5. Вечканов, Г. С. Макроэкономика: для бакалавров и специалистов: учебник / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2011. - 447 с.: ил. - (Учебник для вузов). - Слов.: с. 405-440. - ISBN 978-5-459-00303-1.
6. Макроэкономика: учеб. для вузов / под ред. В. С. Артамонова, С. А. Иванова. - СПб. : Питер, 2009. - 368 с. : ил.. - (Учебник для вузов). - Библиогр.: с. 367-368. - ISBN 978-5-49807-328-6.
7. Тарасевич, Л. С. Макроэкономика: учебник / Л. С. Тарасевич, П. И. Гребенников, А. И. Леусский.- 7-е изд., испр. и доп. - М.: Юрайт: Высш. образование, 2009. - 656 с. - (Университеты России). - Прил.: с. 551-651. - ISBN 978-5-9692-0371-6.
8. Ясин, Е. Г. Сценарии развития России на долгосрочную перспективу / Е. Г. Ясин. - М.: Фонд "Либеральная миссия", 2011. - 47 с - ISBN 978-5-903135-24-0.

## 9 Фискальная и денежно-кредитная политика

### 9.1 Понятие, виды и проблемы реализации фискальной политики

В рамках данной темы необходимо изучить следующие вопросы: понятие, типы, инструменты, механизм и роль фискальной политики.

Фискальная политика – составная часть экономической политики государства, направленной на регулирование экономики. Обратите внимание, что задача фискальной политики – не только обеспечение сбалансированного бюджета, но и корректировка динамики ВВП в желаемом направлении, обеспечение сбалансированности экономики. Государственные расходы и налоги оказывают прямое воздействие на уровень совокупных расходов, следовательно, и на объем национального производства и занятости. Важно подчеркнуть, что фискальная политика – инструмент регулирования спроса и предложения, инструмент в борьбе с циклическими колебаниями, инфляцией.

Позитивная фискальная политика – процесс установления государственного налогообложения и государственных расходов с таким расчетом, чтобы они: гасили колебания экономического цикла и вели к поддержанию развивающейся экономики высокой занятости, свободной от высокой инфляции.

Далее необходимо подробнее остановиться на стимулирующей (направлена на оживление деловой активности) и сдерживающей (направлена, в первую очередь, на сдерживание инфляции) фискальной политике.

Стимулирующая (экспансионистская) фискальная политика предусматривает рост госрасходов и (или) уменьшение налогов, или и то и другое одновременно (так как мультипликационный эффект от госрасходов больше, чем от снижения налогов). При этом неизбежно возникает дефицит госбюджета, который в условиях неполной занятости оказывает стимулирующее воздействие.

Обратите внимание на рисунок 13, из которого видно, что стимулирующая фискальная политика приводит к росту совокупного спроса, реальный объем производства растет от  $Y_1$  до  $Y_2$ . Важно понимать, что эти меры можно применять лишь на кейнсианском участке кривой совокупного предложения (AS). На

вертикальном отрезке они спровоцируют лишь инфляцию и не дадут стимулирующего эффекта.

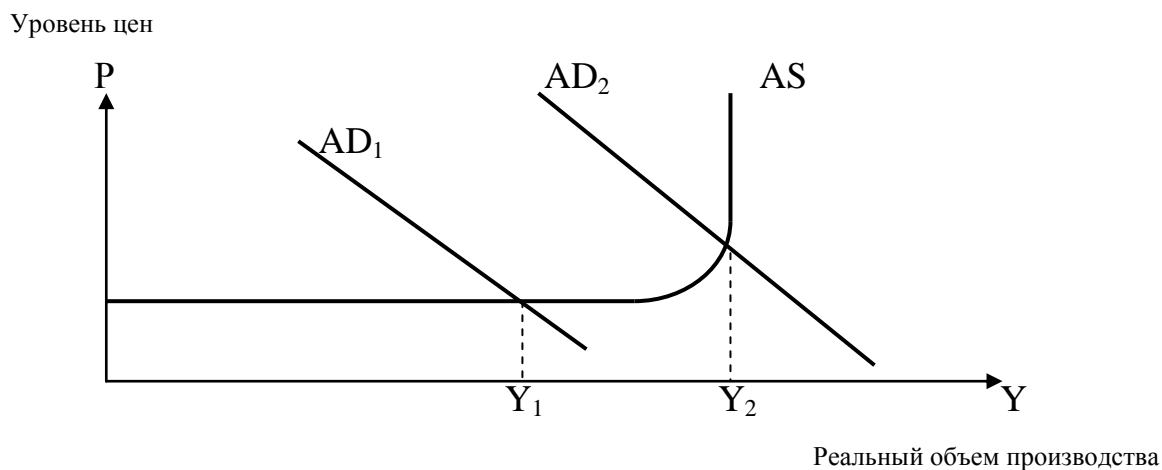


Рисунок 13 - Последствия стимулирующей фискальной политики

Сдерживающая (рестрикционная) фискальная политика предусматривает уменьшение госрасходов и (или) увеличение налогов, или и то и другое одновременно. В результате возникает положительное сальдо (излишек) госбюджета.

При изучении данной темы следует внимательно подойти к рассмотрению дискреционной и недискреционной (автоматической) фискальной политике.

Дискреционная фискальная политика – целенаправленное изменение величин государственных расходов, налогов и сальдо государственного бюджета в результате специальных решений правительства, направленных на изменение уровня занятости, объема производства и темпов инфляции. Важно подчеркнуть, что при дискреционной фискальной политике в целях стимулирования совокупного спроса в период спада целенаправленно создается дефицит госбюджета вследствие увеличения госрасходов или снижения налогов. Соответственно, в период подъема целенаправленно создается бюджетный излишек.

Недискреционная фискальная политика – автоматическое изменение названных величин в результате циклических колебаний совокупного дохода. Она предполагает автоматическое увеличение (уменьшение) чистых налоговых поступлений в госбюджет в периоды роста (уменьшения) ВВП, которое оказывает

стабилизирующее воздействие на экономику. Чистые налоговые поступления представляют собой разность между величиной налоговых поступлений в бюджет и суммой выплаченных правительством трансфертов [1].

Теоретическое исследование автоматической фискальной политики будет не полным без глубокого изучения действия встроенных стабилизаторов. «Встроенный» (автоматический) стабилизатор – экономический механизм, позволяющий снизить амплитуду циклических колебаний уровней занятости и выпуска, не прибегая к частым изменениям экономической политики правительства. В качестве таких стабилизаторов в индустриальных странах обычно выступают прогрессивная система налогообложения, система государственных трансфертов (в том числе страхование по безработице), проекты общественных работ и система участия в прибылях [1]. Целесообразно изучить механизм их действия подробнее.

Обратите внимание на то, что степень встроенной стабильности экономики непосредственно зависит от величин циклических бюджетных дефицитов и излишков, которые выполняют функции автоматических «амортизаторов» колебаний совокупного спроса.

Механизм действия автоматической фискальной политики представлен на рисунок 14.

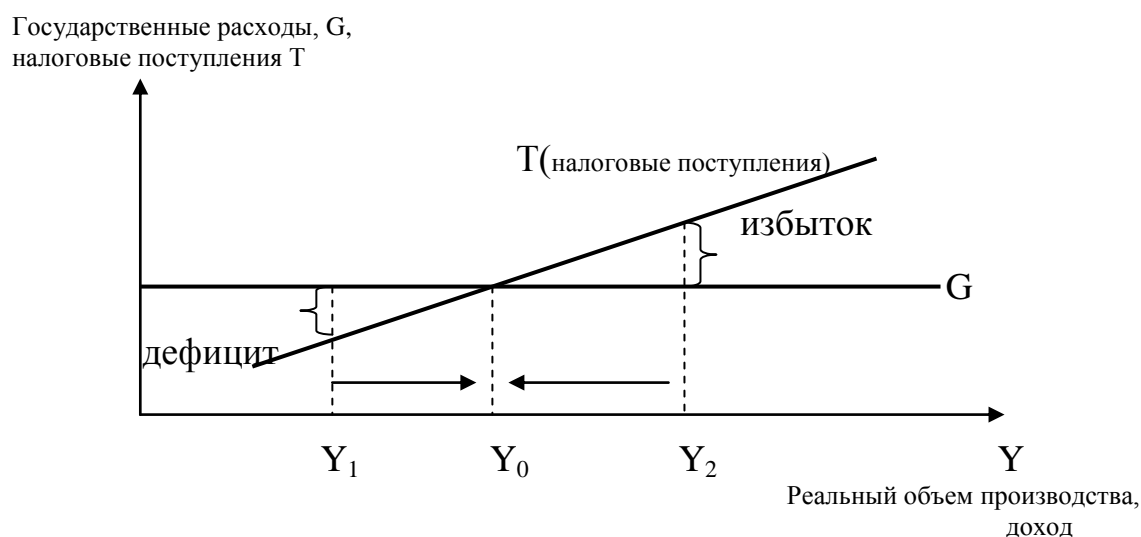


Рисунок 14 - Автоматическая фискальная политика

Наклон кривой  $T$  зависит от величины налоговой ставки. Если налоговая ставка  $t$  постоянна (то есть система налогообложения пропорциональна), то  $T = tY$ .

Все объемы производства меньше  $Y_1$  – обеспечиваются дефицитом бюджета, объемы производства больше  $Y_1$  обозначают производство при избытке госбюджета. Политика встроенных стабилизаторов направлена на то, чтобы в случае спада экономики увеличить госбюджет, что препятствует дальнейшему спаду. В случае подъема налогов и их поступлений должно произойти уменьшение бюджетного дефицита и сокращение инфляции.

Следует подчеркнуть, что фискальной политике присуще как положительные, так и отрицательные свойства. Положительная сторона фискальной политики – она может автоматически, без постороннего вмешательства обеспечивать бюджетные поступления в зависимости от уровня экономической активности. Но обратите внимание и на проблемы реализации фискальной политики. Среди них:

1) дискреционная политика правительства связана со значительными внутренними временными лагами, так как изменение структуры государственных расходов или ставок налогообложения предполагает длительное обсуждение этих мер в парламенте. Дискреционной политике свойственны три лага: лаг распознавания – промежуток времени между фактическим появлением безработицы или инфляции и моментом их фиксации; административный лаг – время между фиксацией факторов безработицы или инфляции и моментом принятия соответствующих мер воздействия; функциональный лаг – отрезок времени между задействованием этих мер и достижением из результатов относительно уровня экономической активности. Встроенные стабилизаторы экономики относительно смягчают проблему продолжительных временных лагов дискреционной фискальной политики, так как эти механизмы «включаются» без непосредственного вмешательства парламента;

2) политические проблемы реализации: наличие других целей; пристрастие к стимулирующим целям; политический деловой цикл, который обусловлен сроками переизбрания;

3) инфляционный потенциал стимулирующей фискальной политики через стимулирование AD (возможно стимулирование только на кейнсианском отрезке, эти проблемы в какой-то степени решает недискреционная политика).

4) возможность перераспределения компонентов совокупного спроса (AD), а не его рост.

## **9.2 Денежно-кредитная политика**

Изучая данную тему, следует помнить, что денежно-кредитная политика – это комплекс мер, способных воздействовать на денежно-кредитные отношения, соответствующим образом соподчиненных и проводимых с определенными целями. Обратите внимание на то, что, осуществляя денежно-кредитную политику, государство воздействует на денежную массу и процентные ставки, а они уже в свою очередь на потребление и инвестиции.

Денежно-кредитная политика проводится совместными усилиями правительства и Центрального Банка (ЦБ). Важно помнить, что в рыночной экономике для эффективного развития производства нужна высокая степень свободы. Следовательно, со стороны государства возможно лишь косвенное влияние на принимаемые предпринимателями решения. Поэтому, денежно-кредитная политика – наиболее эффективная и гибкая мера.

Основными направлениями деятельности Центрального Банка выступают: обеспечение нормальной работы валютной системы, влияние на кредитную деятельность частных банков. Таким образом, опираясь на сказанное выше, можно заключить, что денежно-кредитная политика – совокупность мер, проводимых ЦБ в области денежного обращения и кредитных отношений для придания макроэкономическим процессам нужного государству направления развития.

Глубокое понимание вопроса предполагает знание целей денежно-кредитной политики. Цель денежно-кредитной политики – обеспечение равновесного и устойчивого развития народного хозяйства страны. Её конечные цели: экономический рост; полная занятость; стабильность цен; устойчивый платежный баланс. Промежуточные цели ориентированы на: денежную массу, ставку процента, обменный курс [2].

Далее целесообразно перейти к изучению методов денежно-кредитной политики (это способы воздействия на денежно-кредитную сферу и сопряженные с ней области экономики). Обратите внимание на то, что они делятся на косвенные (например, учетная (дисконтная) политика, операции на открытом рынке, политика минимальных резервов, свободные соглашения) и прямые (например, ограничение роста кредитных вложений).

*Ограничение роста кредитных вложений* – ЦБ ограничивает рост кредитных вложений коммерческих банков в небанковский сектор. При этом учитывается процентная норма повышения сумм, проходящих через кредитные операции в течение определенного времени (при несоблюдении норм ЦБ принимает к ним санкции – в виде штрафов или (как в Швейцарии) перевода на счет ЦБ суммы, равной размеру превышения кредита). Следует подчеркнуть недостаток метода – негибкость, инертность. Прямой метод применяется когда более мягкие – косвенные – не дают желаемого результата.

*Учетная и ломбардная политика.* При их применении ЦБ выступает в качестве основного кредитора всех других банков. Кредиты выдаются при условии переучета векселей (дисконтная политика) обращающихся к нему банков или под залог их ценных бумаг (ломбардная политика). Ставка по таким кредитам называется официальной учетной (дисконтной, ломбардной) ставкой. Манипулирование официальной учетной ставкой – рычаг, с помощью которого ЦБ регулирует спрос и предложение на рынке капиталов, следовательно, регулирует деловую активность.

*Операции на открытом рынке - покупка и продажа ценных бумаг* - наиболее эффективный метод. ЦБ осуществляет активное вмешательство (в случае учета векселей – пассивное, так как коммерческие банки сами принимают решение о получении кредита). Одно из достоинств метода – выход ЦБ на нефинансовый сектор экономики (нефинансовые структуры, покупая ценные бумаги у ЦБ, сокращают свои депозиты в коммерческих банках). Недостатки метода: ограниченные временные рамки (срок действия ценных бумаг), ограниченность ценных бумаг ЦБ.

*Политика минимальных резервов.* Минимальный резерв – определенная денежная сумма, которую коммерческий банк должен держать на счетах ЦБ в форме бессрочных вкладов. ЦБ, повышая величину обязательных резервов, сдерживает деловую активность коммерческих банков, понижая – стимулирует. В России система обязательного резервирования введена в 1990 г.

*Добровольные соглашения* – заключаются между ЦБ и коммерческими банками, а также страховыми обществами, пенсионными институтами и государственными институтами. Например: указанные учреждения обязуются расширять кредиты лишь в минимальных пределах, ЦБ, в свою очередь, обязуется информировать кредитный сектор о тенденциях в осуществляемых операциях.

Важно подчеркнуть, что методы денежно-кредитной политики (ДКП) можно разделить на жесткие (противоинфляционные) – например, регулирование нормы обязательного резерва и мягкие (стимулирующие экономический рост) – например, выпуск государственных ценных бумаг.

Наиболее пристального внимания при изучении данной темы требует вопрос, связанный с типами ДКП. Поскольку каждый из них предопределен хозяйственной конъюнктурой и предполагает как свой набор инструментов, так и определенное сочетание экономических и административных методов регулирования.

1. Рестрикционная (сдерживающая) ДКП направлена на ужесточение условий и ограничение объема кредитных операций коммерческих банков, повышение уровня процентных ставок. Обратите внимание на то, что её проведение сопровождается мероприятиями в бюджетно-налоговой сфере (увеличением ставок налогов, сокращением государственных расходов), а также действиями, направленными на сдерживание инфляции и сглаживание циклических колебаний деловой активности. Последовательность денежно-кредитных мероприятий при этом будет следующей: снижение денежной массы, рост ставки процента, снижение инвестиций, снижение реального объема производства. Графически сдерживающая денежно-кредитная политика представлена на рисунок 15.



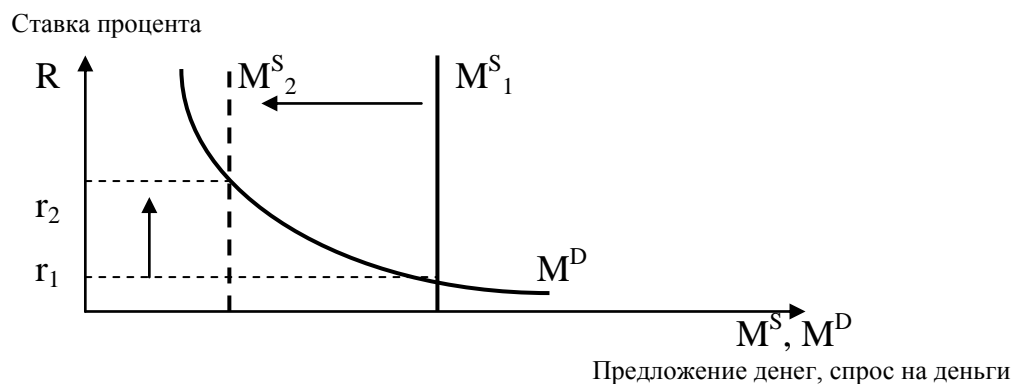


Рисунок 15 - Сдерживающая денежно-кредитная политика

2. Экспансионистская (стимулирующая) ДКП проводится при спаде производства и сопровождается расширением кредитования, ослаблением контроля над приростом количества денег в обращении, понижением уровня процентных ставок, в бюджетно-налоговой сфере – например, сокращением налоговых ставок. Последовательность денежно-кредитных мероприятий при этом будет следующая: рост денежной массы, снижение процента, рост инвестиций, рост реального объема производства. Графически стимулирующая денежно-кредитная политика представлена на рисунок 16.

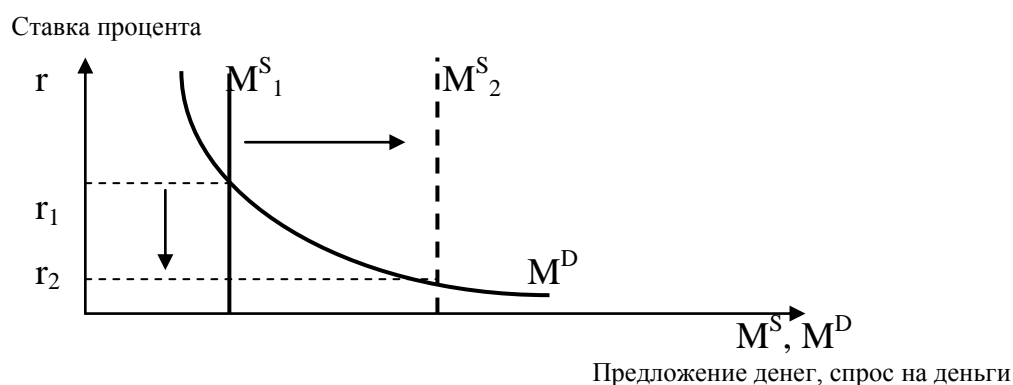


Рисунок 16 - Стимулирующая денежно-кредитная политика

Если мероприятия ЦБ распространяются на учреждения всей банковской системы, то это тотальная ДКП, например установление нормы обязательного резервирования. Селективная ДКП – мероприятия направлены на определенные

институты или виды банковской деятельности (установление лимитов по учетным операциям, регламентация условий выдачи ссуд, установление кредитных потолков).

Следует уточнить, что для оценки эффективности мероприятий ДКП необходимо учитывать временной лаг между проведением мероприятия и появлением эффекта от его реализации. Положительная сторона денежно-кредитной политики – по сравнению с фискальной она обладает быстротой и гибкостью. Отрицательная сторона денежно-кредитной политики – оказывает косвенное давление на коммерческие банки, не будучи в состоянии заставить их сократить или расширить кредиты.

### **9.3 Вопросы и задания для самопроверки**

1. Что понимается под фискальной (бюджетно-налоговой) и денежно-кредитной политикой?

2. Что понимается под дискреционной и недискреционной фискальной политикой?

3. Приведите примеры «встроенных стабилизаторов» и объясните механизм их работы?

4. Автоматические стабилизаторы:

а) могут способствовать подъему экономики;

б) не требуют для заключения действий со стороны Государственной Думы;

в) состоят из государственных трансфертов;

г) обеспечивают полную занятость в экономике.

5. На ваш взгляд пример встроенной стабильности – это: прогрессивная система налогообложения; уменьшение государством налогов в период рецессии; увеличение расходов государственного бюджета в период спада? Объясните свой выбор.

6. Какие проблемы реализации фискальной политики вы знаете?

7. Покажите влияние пропорциональных и прогрессивных налогов на совокупный спрос и доходы (в том числе и графически).

8. Если экономика переживала спад, что из ниженазванного явилось бы подходящей фискальной политикой:

а) поддержка растущих расходов Государственной Думой;

б) повышение налогов и уменьшение расходов;

в) сокращение расходов на оборону и социальные программы;

г) снижение налогов, увеличение расходов и повышение дефицита государственного бюджета.

9. Какое влияние окажет на ВВП один и тот же дефицита госбюджета, но за счет снижения налогов или за счет увеличения госрасходов.

10. Когда государство проводит дефицит бюджета, можно утверждать, что:

а) государство осуществляет сдерживающую бюджетно-налоговую политику;

б) государство осуществляет стимулирующую бюджетно-налоговую политику;

в) бюджет полной занятости не достижим без бюджетного дефицита;

г) невозможно определить тип бюджетно-налоговой политики.

11. Назовите цели и объекты денежно-кредитной политики.

12. Какие инструменты денежно-кредитной политики вы знаете? Охарактеризуйте их. В чем их преимущества и недостатки?

13. Что понимается под экспансионистской и рестрикционной денежно-кредитной политикой? В каком случае целесообразно применение каждой из них?

14. В период спада центральный банк должен: повысить (понижить) норму обязательных резервов; повысить (понижить) учетную ставку; проводить операции продажи (покупки) на открытом рынке? Объясните свой ответ.

15. В экономике высокая и длительная инфляция. Какие изменения в резервной норме, учетной ставке, операциях на открытом рынке Вы бы предложили? Объясните, каким образом данные изменения повлияют на денежное предложение, процентные ставки и совокупные расходы.

16. В стране наблюдается экономический спад. Предложите направленную

против спада стабилизационную политику, включающую как бюджетно-налоговые, так и денежно-кредитные мероприятия.

#### 17. «Кейс-стади»

Необходимо ответить на ряд приведенных ниже вопросов, прочитав отрывок из статьи Ржевской Т.Г. (Ржевская Т.Г. Сбалансированность бюджетной системы и эффективность бюджетной политики // Экономические науки. – 2011. - №9. – С.199-202).

«В настоящее время многие расходы бюджетной сферы финансируются по остаточному принципу, хотя налоги платят в расчете на выполнение государством возрастающего стандарта в оказании бюджетных услуг...

...В ближайшие годы основные трудности обеспечения прироста ВВП обусловлены состоянием технологической базы производства. Надежды на существенное обновление производственного аппарата не подкрепляются реальной политикой, поскольку инвестиции в основные фонды остаются недостаточными. В бюджетном секторе капитальные расходы составляют меньше 10% к общей сумме расходов федерального бюджета. И хотя в доле бюджетного финансирования, «пропускаемого» через ФЦП, капитальные вложения увеличиваются, это значимо не изменяет ситуации, поскольку в госсекторе экономики масштабная замена изношенных основных фондов не осуществляется...

...Для создания условий динамичного роста необходимы инвестиции в передовые технологии, подготовку кадров и, следовательно, более разумное использование каждого рубля свободных финансовых ресурсов, в том числе в тех, которые будут формироваться в профиците».

Как вы понимаете, что означает осуществление бюджетных расходов по остаточному принципу?

Каковы последствия для российской экономики того, что не осуществляется масштабной замены основных производственных фондов?

Почему современным условием роста выступают инвестиции в передовые технологии и подготовку кадров?

## 18. «Кейс-стади»

Необходимо ответить на ряд приведенных ниже вопросов, прочитав отрывок из статьи Красавиной Л.Н. (Красавина Л.Н. Снижение инфляционных рисков как фактор достижения прогнозируемых показателей и ценовой стабильности // Деньги и кредит. – 2012. - №12. – С.3-11).

«Банк России осуществляет регулирование кредитных факторов инфляции путем изменения процентных ставок на основе оценки рисков и рисков неустойчивости экономического роста. Однако воздействие процентной ставки (особенно ставки рефинансирования) на развитие российской экономики, с нашей точки зрения, недостаточно эффективно в отличие от развитых стран. Ориентация Банка России на сдерживание колебаний процентных ставок по отдельным операциям по предоставлению и изъятию ликвидности ограничивается лишь денежным рынком, т.е. операциями сроком от одного дня до года, хотя на кредитном и депозитном рынках, они осуществляются и на средний срок (от года до пяти лет) и более длительный срок.

Для оценки влияния снижения процентных ставок на стимулирование кредитной и инвестиционной деятельности неправомерно ограничиваться лишь этим элементом стоимости кредита. Практикуемое некоторыми банками включение комиссионных вознаграждений в процентную ставку, по существу, увеличивает плату за кредит».

Согласны ли вы, что кредит может играть негативную роль в развитии инфляции? Обоснуйте свой ответ.

Каковы последствия того, что Банка России ориентируется на сдерживание колебаний процентных ставок по краткосрочным операциям?

Как включение некоторыми банками комиссионных вознаграждений в процентную ставку может оказать влияние на инфляцию?

Может ли повлиять на темп инфляции рост задолженности по банковским кредитам?

## 9.4 Рекомендуемая литература

1. Агапова, Т. А. Макроэкономика: учеб. для студентов вузов / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Ин-т переподготовки повышения квалификации преподавателей гуманитар. и соц. наук.- 9-е изд., доп. - М.: Маркет ДС, 2009. - 416 с.: ил.. - (Университетская серия). - Библиогр. в конце гл. - ISBN 978-5-94416-023-2.
2. Абель, Э. Макроэкономика = Macroeconomics: учебник / Э. Абель, Б. Бернанке.- 5-е изд. - СПб.: Питер, 2012. - 763 с.: ил. - (Классика МВА). - Парал. тит. л. англ. - Прил. в конце гл. - ISBN 978-5-459-01020-6.
3. Баликоев, В. З. Общая экономическая теория: учебник / В. З. Баликоев .- 11-е изд., стер. - М.: Омега - Л, 2008. - 732 с.: ил., табл.. - (Высшее экономическое образование). - Библиогр.: с. 724-725. - ISBN 978-5-370-00569-5.
4. Вечканов, Г. С. Макроэкономика: для бакалавров и специалистов: учебник / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2011. - 447 с.: ил. - (Учебник для вузов). - Слов.: с. 405-440. - ISBN 978-5-459-00303-1.
5. Гукасян, Г. М. Экономическая теория: ключевые вопросы: учеб. пособие / Г. М. Гукасян.- 4-е изд., доп. и перераб. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 224 с.: ил. - (Вопрос - ответ) - ISBN 978-5-003065-4.
6. Макроэкономика: учеб. для бакалавров / под ред. С. Ф. Серегинной; Высш. шк. экономики, Нац. исслед. ун-т.- 2-е изд., испр. и доп. - М. : Юрайт, 2013. - 522 с. : ил. - (Бакалавр. Углубленный курс). - Библиогр. в конце гл. - Слов. экон. терминов: 494-521. - ISBN 978-5-9916-2115-1.
7. Макроэкономика: учеб. для вузов / под ред. В. С. Артамонова, С. А. Иванова. - СПб. : Питер, 2009. - 368 с. : ил.. - (Учебник для вузов). - Библиогр.: с. 367-368. - ISBN 978-5-49807-328-6.
8. Экономическая теория: учеб. пособие для вузов / под ред. А. Г. Грязновой, В. М. Соколинского.- 2-е изд., перераб. и доп. - М.: КноРус, 2006. - 464 с. - Прил.: с. 439-462. - ISBN 5-85971-249-9.

## **10 Государственное регулирование экономики: понятие, формы и методы**

### **10.1 Эволюция концепций роли государства в экономике**

Приступая к изучению данной темы, следует помнить о том, что вопросы о роли государства в экономике относятся, с одной стороны, к числу основополагающих, с другой, остро дискуссионных в социально-экономических науках. Это связано с тем, что они прямо и непосредственно затрагивают интересы различных слоёв, классов общества, политических партий и движений. К тому же, никакая другая организация не может конкурировать с государством в многообразии поставленных задач и функций.

Прежде всего, при изучении данной темы, необходимо выяснить основные причины эволюции экономической роли государства. Обратите внимание на то, что ими, в первую очередь, стали изменения, происходившие в материальном производстве. Среди них: увеличение объемов производства, усложнение экономических связей, усиление роли личного фактора в развитии современного производства. Эти изменения требовали вмешательства государства в регулирование макроэкономических пропорций и решение социальных задач, его помощи в борьбе с монополистическими тенденциями. При этом важно подчеркнуть, что первые систематические исследования влияния государства на экономику связаны с работами представителей меркантилистской школы – А.Монкретьена, В.Стаффорда, Т.Мана, А.Серра. Они обосновывали необходимость активной государственной экономической политики. Так, теория раннего меркантилизма предлагала государству осуществлять систему мер, направленных на удержание денег в стране: запрещение вывоза денег за границу, введение государственной монополии на торговлю валютой и т.д.. С точки зрения представителей позднего меркантилизма сфера государственной экономической политики переместилась в область торговли, важнейшей задачей становится создание системы активного торгового баланса. Например, регулирование ввоз путем обложения пошлинами иностранных товаров и поощрение вывоз

предоставлением премий предприятиям, продукция которых пользуется спросом на внешних рынках.

Представители классической школы политэкономии (А. Смит, Д. Риккардо) выступали за ограниченное вмешательство государства в экономику. Смит ограничивал роль государства функцией «ночного сторожа» - поддержание порядка, охраны и защиты частной собственности и конкуренции. Риккардо обращал внимание на необходимость выработки государственной экономической политики, способствующей росту производительных сил общества.

Важно помнить, что обоснование системы прямого вмешательства государства во все сферы экономической деятельности было сделано Дж.М.Кейнсом, который выявил необходимость усиления регулирующих функций государства, вплоть до полного его диктата в экономике в период кризисных ситуаций.

Следует отметить, что в вопросах государственного регулирования экономики кейнсианство неоднородно. Оно распадается на три основных течения:

- левое кейнсианство ищет выход из противоречий современной экономики путем увеличения расходов государства на общественные цели: жилищное строительство, здравоохранение, социальное страхование, дорожное строительство и так далее, а также увеличение доходов фермеров, мелких предпринимателей и заработной платы работающих;

- консервативное направление кейнсианства делает ставку на государственное регулирование экономики главным образом путем максимизации прибылей и сохранения консервативной структуры экономики;

- некейнсианская школа и ее представители полагают, что путем эффективной денежно-кредитной и фискальной политики можно осуществить интеграцию микро- и макровмешательства государства в определение уровня доходов различных слоев населения, координацию инвестиционной политики, формирование прогрессивной отраслевой структуры и т.д.

Монетаристы (М. Фридмен) объявляют государственное регулирование вредным для развития предпринимательской инициативы, дестабилизирующим



экономику и изначально бюрократичным. Они призывают к минимизации вмешательства государства в экономику, допуская лишь контроль над денежным обращением.

Представители неоклассического синтеза (Дж. Хикс, П. Самуэльсон) в зависимости от состояния экономики предлагают использовать либо кейнсианские рекомендации государственного регулирования, либо рецепты экономистов, высказывающихся за ограниченное вмешательство в экономику. Лучший регулятор, по их мнению, – денежно-кредитные методы, а рыночный механизм способен сам установить равновесие между основными экономическими параметрами: спросом и предложением, производством и потреблением.

## **10.2 Функции государства и формы регулирования в рыночной экономике**

При изучении данного вопроса, обратите внимание на то, что необходимость государственного вмешательства в рыночный механизм и его экономические функции вытекают из проявлений несовершенства рынка, среди которых: несостоятельность конкуренции, выражающаяся в возникновении монополий, которые наносят ущерб благосостоянию общества; наличие товаров, жизненно необходимых обществу, которые либо не предлагаются рынком, либо предлагаются в ограниченном количестве (главным образом услуги в образовании, здравоохранении, культуре, науке, обороне и то подобное); внешние эффекты (экстерналии); неполные рынки (например, рынок страховых услуг, медицинских и пенсионных); безработица, инфляция, экономическое неравновесие; неравномерное распределение доходов и другое.

Важно осознавать, что каждая функция государства имеет предметно-политическую характеристику. Ее содержание показывает, что является предметом деятельности государства, какие средства им используются для достижения той или иной цели.

Далее целесообразно перейти к подробному изучению функций государства.

Среди них:

1) обеспечение институционально-правовой основы деятельности экономических агентов, установление «правил рыночной игры». Это касается определения прав и форм собственности, условий заключения и выполнения контрактов, взаимоотношений профсоюзов и нанимателей, общих основ внешнеэкономической деятельности и так далее;

2) ликвидация или компенсация негативных эффектов рыночного поведения и удовлетворение потребностей в той части общественных благ, которые рынок произвести не может. Государство занимается вопросами национальной обороны, охраны окружающей среды, в ряде случаев образования и медицинского обслуживания, строительством дорог и других форм коммуникаций и т.п.;

3) осуществление экономической политики с целью поддержания нормального функционирования рыночного механизма, сглаживания циклических колебаний, преодоления последствий экономических шоков, приводящих к резким отклонениям от макроэкономического равновесия, обеспечения условий долгосрочного экономического роста. В этой группе функций государства обычно выделяют бюджетно-налоговую, кредитно-денежную, стабилизационную и структурную политики.

Стабилизационная политика направлена на восстановление и поддержание макроэкономического равновесия на уровне, близком к полной занятости факторов в условиях стабильного уровня цен. Отклонения от равновесия могут возникать как в следствии шоков со стороны спроса или предложения, так и в следствии циклических колебаний экономики. Шоки в экономике могут исходить как от частного сектора (колебания инвестиционной активности, резкие изменения цен в результате действий монополистических объединений), так и быть результатом определенной экономической политики. Стабилизационная политика связана обычно с воздействием на совокупный спрос как более динамичный компонент макроэкономического равновесия, регулируя который можно достаточно быстро вернуть экономику к потенциалу, то есть к полной занятости, и обеспечить

равновесие по крайней мере в краткосрочном периоде. Это воздействие осуществляется с помощью инструментов бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики.

Структурная политика направлена на обеспечение условий для устойчивого долгосрочного роста, то есть на увеличение потенциального объема выпуска. Инструменты структурной политики оказывают воздействие прежде всего на совокупное предложение (целевые государственные программы, предполагающие адресное расходование средств на поддержку или создание отдельных предприятий, отраслей, на фундаментальные научные исследования, подготовку кадров для отдельных секторов экономики и так далее, снижение налогов).

Следует подчеркнуть, что подобная классификация функций государства в значительной степени условна. Так, в процессе развития рыночной системы возникают явления, препятствующие в дальнейшем нормальному функционированию самого рыночного механизма, например монополии. Поэтому государству для поддержания нормальной конкурентной среды приходится осуществлять антимонопольную деятельность, скажем, через контроль за ценами на продукцию естественных монополий или установление определенных правовых ограничений на монополизацию предложения в отдельных отраслях или регионах. Подобную деятельность государства можно отнести как к первой, так и ко второй группе функций.

Как вы знаете, функционирование рыночного механизма предполагает, что доход экономического агента зависит от количества и качества имеющихся у него ресурсов, которые могут быть использованы в производстве товаров и услуг. Но значительная часть населения не в состоянии обеспечить себе достойное существование ни через организацию собственного производства, ни путем продажи имеющихся ресурсов. К этой группе населения относятся пенсионеры, инвалиды, несовершеннолетние, студенты, вынужденно безработные и т. д. Поэтому государство в целях поддержания устойчивого социального климата в обществе обязано с помощью бюджетно-налоговой политики заниматься перераспределением созданного дохода с тем, чтобы обеспечить нормальное существование названных

категорий населения (не говоря уже о более сложной задаче – определения и поддержания оптимальной степени дифференциации доходов в обществе). Обратите внимание на то, что эту функцию государства также сложно однозначно отнести ко 2-й или 3-й группе представленной классификации. Важно подчеркнуть, что в силу особой значимости, социальная политика нередко выделяется в качестве самостоятельного направления наряду с фискальной, денежной и структурной политикой.

Важно понимать, что функции государства реализуются посредством государственного регулирования, под которым понимается система мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых государственными учреждениями и общественными организациями в целях стабилизации и приспособления существующей социально-экономической системы к изменяющимся условиям. А под экономической политикой - форма реализации функций государства, то есть это мероприятия государства, направленные на обеспечение нормального функционирования экономической системы. Наиболее важные и главные из них охарактеризованы ниже.

Непосредственное государственное управление рядом отраслей, объектов полностью или частично применяется по отношению к предприятиям, организациям, имеющим жизненно важное значение для экономики и общества, представляющим общественную опасность, нуждающимся в значительной государственной поддержке. К таким объектам относят военные, оборонные, энергетические, заповедники, музеи, парки и так далее.

Налоговое регулирование осуществляется путем установления тех или иных объектов налогообложения, назначения и дифференциации налоговых ставок, введения налоговых льгот, освобождение от налогов. В том же направлении воздействует и введение пошлин, таможенных сборов. Изменяя в ту или иную сторону налоговое бремя, государство может ускорять или замедлять экономические процессы. В то же время взимание налогов есть главный источник доходов государственного бюджета, финансовая база социальной политики.

Денежно-кредитное регулирование состоит в воздействии государства на денежное обращение и объем денежной массы. Государство через центральный банк способно регулировать эмиссию и общую денежную массу, устанавливать предельные ставки банковского ссудного процента и влиять на них через учетную ставку, норму резервирования и др. нормативы, устанавливаемые центральным банком, предоставлять льготные займы, выкупать облигации и другие ценные бумаги. Такое регулирование способно изменить денежные потоки и накопления и тем самым оказывать воздействие на экономические процессы, бороться с высоким уровнем инфляции.

Бюджетное регулирование заключается в том, что государственные органы обладают возможностью распределять средства государственного бюджета по различным направлениям их расходования. При этом одним отраслям, сферам, социальным группам населения могут быть выделены большие бюджетные ассигнования, а другим – меньшие. Кроме того, государство обладает возможностью устанавливать дополнительные, кроме налоговых, платежи в бюджет, регулирование затрагивает и установление предельно допустимого дефицита государственного бюджета.

Ценовое регулирование в условиях рыночной экономики заключается в том, что государство может устанавливать предельный уровень цен, запрещая их повышение сверх этого уровня. Ущерб, наносимый продавцам, может быть компенсирован государственными дотациями. В условиях централизованной экономики государство в праве само назначать цены. Иногда ценовое регулирование проявляется в форме установления предельных уровней рентабельности для предприятий монополистов.

Социальное регулирование со стороны государства направлено на обеспечение социальной справедливости, поддержку социально незащищенных или слабо защищенных слоев населения, создание социальных гарантий, поддержание уровня условий жизни, достойных человека. Оно предусматривает меры, создающие возможность пенсионного обеспечения, помощи инвалидам, детям, другим

нуждающимся группам населения, страхование здоровья и жизни людей. Государство устанавливает минимальный уровень пенсий, пособий стипендий.

Регулирование условий труда, трудовых отношений, оплаты труда обычно осуществляется посредством государственного законодательства о труде и занятости. Такое законодательство призвано обеспечить охрану труда, соблюдение трудовых контрактов, минимальную заработную плату, выплату пособий по безработице.

Государственное регулирование охраны и восстановления окружающей среды – меры по защите природы в виде штрафов и санкций за загрязнение, а также предписаний по осуществлению обязательных природозащитных и природоохранных мероприятий. Государственные органы устанавливают нормы выделения предприятиями средств на восстановление окружающей среды.

Государственное антимонопольное регулирование направлено на ограничение или даже запрет деятельности предприятий-монополистов, за исключением области естественной монополии.

Государственное внешнеэкономическое регулирование – это обширный спектр мер и инструментов государственного воздействия на структуру экспорта и импорта, процессы внешней торговли, контроль над товарными потоками, пересекающими государственную границу, движение капитала в страну и из страны, валютный обмен. Такое регулирование преследует цели отстаивания экономических интересов страны, повышение эффективности внешнеэкономических связей, обеспечение экономической безопасности.

### **10.3 Методы государственного регулирования экономики**

Поскольку свои регулирующие функции государство выполняет посредством административных и экономических методов, то целесообразно рассмотреть их подробнее, определив содержание, цели и выделив специфику.

Важно помнить, что система государственного регулирования рыночной

экономики базируется на использовании экономических методов. Обратите внимание на то, что административные или прямые методы регулирования ограничивают свободу выбора хозяйствующего субъекта. Они диаметрально противоположны природе рынка, блокируют действие соответствующих рыночных регуляторов. Данные методы не связаны с созданием дополнительного материального стимула или опасностью финансового ущерба, базируются на силе государственной власти и включают в себя меры запрета, разрешения и принуждения. Например, меры принуждения можно проиллюстрировать тем, что государственные органы всех развитых стран обязывают промышленные предприятия организовывать у себя производственное обучение молодежи, создавать определенные бытовые удобства для занятых, устанавливать очистные сооружения. Экономические или косвенные методы государственного регулирования не ограничивают свободы предпринимательского выбора. Они адекватны природе рынка, непосредственно воздействуют на конъюнктуру рынка и через нее, косвенно, на производителей и потребителей товаров и услуг. Экономические методы управления действуют, таким образом, через рынок посредством рыночных механизмов. Помните, что разграничение между административными и экономическими методами государственного регулирования до некоторой степени условно [15]. Подумайте, почему?

Следует обратить ваше внимание на то, что высшей формой государственного регулирования являются программирование, прогнозирование и планирование [17]. Их применение связано с усложнением хозяйственных связей и необходимостью использования комплексных методов в достижении кратко-, средне- и долгосрочных целей. Задача прогноза – дать объективное, достоверное представление о том, что произойдет в экономике при тех или иных условиях.

Экономическое программирование вбирает в себя как экономические, так и административные методы, придает разнообразным инструментам регулирования целенаправленный характер, координирует их применение для достижения заданных программой целей, приоритетов, структурных пропорций. В рамках какой-либо общей программы разрабатываются частные программы развития

отдельных экономических процессов, институтов, регионов и тому подобное.

Важно понимать, что в условиях рыночной экономики планирование, в отличие от административно-командной, не имеет распределительного характера. В рыночной экономике используются преимущественно индикативные планы, то есть целевого, рекомендательного характера при определенном ресурсном обеспечении со стороны государства.

Следует констатировать, что широко используемым инструментом государственного регулирования хозяйственной и социальной жизни, наряду с экономическими и административными средствами, является метод морального убеждения. Моральное убеждение основывается не на финансовых стимулах или административных санкциях, а на авторитете правительства, справедливости и точности выдвигаемых им целей, задач, призывов и заявлений. Например, правительственные органы убеждают профсоюзы проявлять умеренность в требованиях при заключении коллективных договоров в период благоприятной конъюнктуры, пропагандируют экономию на государственных расходах в условиях бюджетного дефицита. Моральное убеждение применяется как средство социальной, культурной и экономической политики. Адресованные предпринимателям призывы авторитетных государственных лидеров не допускать сокращения числа мест для профессионального обучения молодежи на фирмах, жертвовать на дома престарелых и так далее

#### **10.4 Вопросы и задания для самопроверки**

1. Почему государство должно вмешиваться в экономику? Какова должна быть степень участия государства в экономике?

2. Что из перечисленного можно отнести к экономическим функциям государства: производство частных благ; производство общественных благ; решение проблемы внешних эффектов; удовлетворение спроса домашних хозяйств; демонополизация экономики. Объясните свой выбор.



3. Что из перечисленного ниже и почему является общественным благом: освещение улиц; стоянки для автотранспорта; охрана правопорядка в городе; спортивные комплексы.

4. Какие методы использует государство для осуществления своих функций? Какие из них и почему больше соответствуют природе рыночной экономики?

5. Что из перечисленного и почему можно отнести к административным методам регулирования экономики: изменение предложения денег; предоставление налоговых льгот; принудительное дробление предприятия, занявшего монопольное положение на рынке; установление государственных стандартов.

6. Что из перечисленного и почему можно отнести к косвенным экономическим методам государственного регулирования экономики: государственное предпринимательство; осуществление бюджетно-налоговой политики; антимонопольное законодательство; осуществление денежно-кредитной политики.

7. В чем состоят принципиальные различия государственного регулирования в плановой и рыночной экономике? Можно ли отказаться от административных методов регулирования в трансформационной экономике и рыночной экономике?

8. «Кейс-стади»

Необходимо ответить на ряд приведенных ниже вопросов, прочитав отрывок из статьи Давыдова Б. (Давыдов Б. Организационные аспекты неоиндустриального развития // Экономист. – 2012. - №6. – С.42-48).

«Одним из обязательных условий неоиндустриального развития России является разработка и применение системы технических регламентов, национальных стандартов и стандартов предприятий. Подобная система должна прийти на смену ГОСТам, построенным на принципах еще советской стандартизации. В соответствии с положением Федерального закона №184-ФЗ от 27 декабря 2002 г. «О техническом регулировании» технические регламенты, представляющие собой обязательный для исполнения документ, который принят международным договором, федеральным законом, Указом Президента или постановлением Правительства РФ, должен устанавливать обязательные для

применения и исполнения требования к продукции, процессам производства. Важными документами при техническом регулировании должны стать национальные стандарты и стандарты предприятий. Они призваны регламентировать характеристики продукции, правила осуществления и характеристики процессов производства, эксплуатации, хранения, перевозки, реализации и утилизации, выполнения работ или оказания услуг. Особое значение имеют документы по техническому регулированию обеспечения безопасности как в отраслях экономики, так и при использовании объектов непромышленного назначения, включая жилые здания и объекты жизнеобеспечения».

Когда государство разрабатывает системы технических регламентов, национальных стандартов и стандартов предприятий, какую функцию, на ваш взгляд, оно выполняет?

Разработка системы технических регламентов, национальных стандартов и стандартов предприятий – административный или экономический метод? Обоснуйте свой ответ.

Почему разработкой системы технических регламентов, национальных стандартов и стандартов предприятий должно заниматься государство?

## **10.5 Рекомендуемая литература**

1. Балабанова, А. В. Макроэкономика: механизмы повышения качества роста: учебное пособие / А. В. Балабанова. - М.: Высш. шк., 2008. - 374 с.: ил. - Библиогр. в конце гл. и с. 371-373. - ISBN 978-5-06-005944-1.

2. Бродский, Б. Е. Лекции по макроэкономике переходного периода: учеб. пособие для вузов / Б. Е. Бродский. - М.: ГУ ВШЭ, 2005. - 224 с.: ил. - (Учебники Высшей школы экономики) - ISBN 5-7598-0233-X.

3. Бугаян, И. Р. Современная макроэкономика: учеб. для студентов вузов / И. Р. Бугаян, И. П. Маличенко, Ю. А. Корчагин. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2009. - 510 с.: ил.. - (Высшее образование). - Библиогр.: с. 507-509. - ISBN 978-5-222-13050-6.

4. Вечканов, Г. С. Макроэкономика: для бакалавров и специалистов: учебник / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2011. - 447 с.: ил. - (Учебник для вузов). - Слов.: с. 405-440. - ISBN 978-5-459-00303-1.
5. Гукасян, Г. М. Экономическая теория: ключевые вопросы: учеб. пособие / Г. М. Гукасян.- 4-е изд., доп. и перераб. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 224 с.: ил. - (Вопрос - ответ) - ISBN 978-5-003065-4.
6. Ивашковский, С. Н. Макроэкономика: учебник / С. Н. Ивашковский. - М.: Дело, 2002. - 472 с. - ISBN 5-7749-0178-5.
7. Кузнецов, Б. Т. Макроэкономика: учеб. пособие для вузов / Б. Т. Кузнецов . - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. - 464 с. - Библиогр. в конце гл. - Прил.: с. 415-458. - ISBN 978-5-238-01524-8.
8. Макроэкономика: учеб. для бакалавров / под ред. С. Ф. Серegiной; Высш. шк. экономики, Нац. исслед. ун-т.- 2-е изд., испр. и доп. - М. : Юрайт, 2013. - 522 с. : ил. - (Бакалавр. Углубленный курс). - Библиогр. в конце гл. - Слов. экон. терминов: 494-521. - ISBN 978-5-9916-2115-1.
9. Макроэкономика: учеб. для вузов / под ред. В. С. Артамонова, С. А. Иванова. - СПб. : Питер, 2009. - 368 с. : ил.. - (Учебник для вузов). - Библиогр.: с. 367-368. - ISBN 978-5-49807-328-6.
10. Мэнкью, Н. Г. Принципы макроэкономики = Principles of Macroeconomics: учебник / Н. Г. Мэнкью.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2012. - 544 с.: ил. - (Классический зарубежный учебник). - Парал. тит. л. англ. - Прил.: с. 527-543. - ISBN 978-5-459900903-3.
11. Экономическая теория: учеб. пособие для вузов / под ред. А. Г. Грязновой, В. М. Соколинского.- 2-е изд., перераб. и доп. - М.: КноРус, 2006. - 464 с. - Прил.: с. 439-462. - ISBN 5-85971-249-9.
12. Ясин, Е. Г. Сценарии развития России на долгосрочную перспективу / Е. Г. Ясин. - М.: Фонд "Либеральная миссия", 2011. - 47 с - ISBN 978-5-903135-24-0.

## Список использованных источников

- 1 Агапова, Т. А. Макроэкономика: учеб. для студентов вузов / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Ин-т переподготовки повышения квалификации преподавателей гуманитар. и соц. наук.- 9-е изд., доп. - М.: Маркет ДС, 2009. - 416 с.: ил. - (Университетская серия). - Библиогр. в конце гл. - ISBN 978-5-94416-023-2.
- 2 Билич, Г.Ю. Прибыль, инфляция и экономический рост / Г.Ю. Билич // Экономические науки. – 2009. - №9. – С.69-72.
- 3 Вечканов, Г. С. Макроэкономика: для бакалавров и специалистов: учебник / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова.- 4-е изд. - СПб.: Питер, 2011. - 447 с.: ил. - (Учебник для вузов). - Слов.: с. 405-440. - ISBN 978-5-459-00303-1.
- 4 Давыдов, Б. Организационные аспекты неоиндустриального развития / Б. Давыдов // Экономист. – 2012. - №6 . – С.42-48
- 5 Зыкова, Т. Изгнали из налогового рая / Т. Зыкова // Российская Газета. 27 января 2013 г. Режим доступа <http://www.rg.ru/2013/01/27/banki-site.html>
- 6 Красавина, Л.Н. Необходим комплекс мер для снижения темпа инфляции в России / Л.Н. Красавина // Банковское дело. - 2006. - №8. - С.25-31
- 7 Красавина, Л.Н. Снижение инфляционных рисков как фактор достижения прогнозируемых показателей и ценовой стабильности / Л.Н. Красавина // Деньги и кредит. – 2012. - №12. – С.3-11
- 8 Курс экономической теории: общие основы экономической теории. Микроэкономика. Макроэкономика. Основы национальной экономики: учеб. пособие для студентов вузов / науч. ред. А. В. Сидорович. - М.: Дело и Сервис, 2007. - 1040 с. - (Учебники Московского государственного университета им. М. В. Ломоносова). - Прил.: с. 986-1035 - ISBN 978-5-8018-0335-7.
- 9 Липсиц, И. Трансформация культуры и изменение в моделях потребительского поведения / И. Липсиц // Вопросы экономики. – 2012. - №8. – С.64-79
- 10 Маевский, В.И. Реальный сектор и банковская система / В.И. Маевский //

Журнал новой экономической ассоциации. – 2009. - №1-2. – С.245-249

11 Ржевская, Т.Г. Сбалансированность бюджетной системы и эффективность бюджетной политики / Т.Г. Ржевская // Экономические науки. – 2011. - №9. – С.199-202

12 Сменковский, В.Н. К проблеме ускорения экономического роста в России / В.Н. Сменковский // Деньги кредит. – 2012. - №1. – С.13-19

13 СТО 02069024.101-2010. Стандарт организации. Работы студенческие. Общие требования и правила оформления. - Введ. 2010-10-01. – Оренбург: ГОУ ОГУ, 2010. – 92 с.

14 СТО 02069024.110-2008. Стандарт организации. Издания для образовательного процесса. Общие требования и правила оформления. - Введ. 2009-10-30. – Оренбург: ГОУ ОГУ, 2009. – 71 с.

15 Экономика переходного периода: Учебное пособие / Под ред. В.В. Радаева, А.В. Бузгалина. – М.: Изд-во МГУ, 1995. – 410 с. – ISBN 5-211-03316-7.

16 Экономическая теория: учеб. пособие для вузов / под ред. А. Г. Грязновой, В. М. Соколинского.- 2-е изд., перераб. и доп. - М.: КноРус, 2006. - 464 с. - Прил.: с. 439-462. - ISBN 5-85971-249-9.

17 Экономическая теория [Текст]: учеб. для вузов / под общ. ред. В. И. Видяпина [и др.]- Изд. испр. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2009. - 672 с.: ил. - (Высшее образование) - ISBN 978-5-16-003507-9.