

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ

Государственное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
«Оренбургский государственный университет»

В. В. БОБРОВА
Ю.И. КАЛЬВИНА

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Рекомендовано к изданию Редакционно-издательским советом
государственного образовательного учреждения
высшего профессионального образования
«Оренбургский государственный университет»

Оренбург 2005

УДК 339.9 (07)

ББК 65.5 я 7

Б 72

Рецензент

Боброва В.В., Кальвина Ю.И. Мировая экономика: Учебное пособие. - Оренбург: ГОУ ОГУ, 2004. - 208 с.

В учебном пособии рассмотрены актуальные вопросы и важнейшие тенденции развития мировой экономики в целом, а также современное состояние экономики наиболее развитых стран мира, исследуются тенденции развития природных ресурсов, научно-технического потенциала, трудовых ресурсов; выявляются сильные и слабые стороны базовых и инфраструктурных отраслей национальных экономик; показаны современные валютно-финансовые и экологические проблемы, формы и методы государственного регулирования экономических процессов. Пособие адресовано студентам специальности 060600 «Мировая экономика» при изучении курса «Мировая экономика».

0604000000

Б

ББК 65.5 я 7

© Боброва В.В., 2005

© Кальвина Ю.И., 2005

© ГОУ ОГУ, 2005

Введение

Ни одно государство в мире не может стабильно и динамично развиваться без интеграции в мировую экономику. Наблюдается прямая зависимость между степенью интеграции в мировое хозяйство и уровнем развития внутренней экономики. Чем более интегрирована страна в мировое экономическое пространство, тем выше уровень развития ее внутренней экономики и наоборот.

Среди дисциплин, формирующих систему экономического знания современного экономиста в любой стране, большое значение имеет мировая экономика. Национальные экономики уже давно являются частью динамичной системы мирового хозяйства. Сегодня очевидно – чем активнее страна включается в систему мирохозяйственных связей, тем точнее выверен курс ее взаимодействия с остальным миром, тем динамичнее и результативнее ее собственное развитие, тем выше благосостояние общества и его граждан. Поэтому знание закономерностей развития мирового хозяйства, меры успеха одних стран и кризисного состояния других сегодня экономисту просто необходимо.

Особенность данного учебного пособия в том, что в нем, наряду с анализом общих направлений развития мирового хозяйства в XX – XI вв., авторы пытаются рассмотреть изменение ситуации в основных секторах мировой экономики.

В прошлом веке произошло заметное ускорение экономического развития мира. Ускорение экономического развития стало результатом действия ряда факторов, прежде всего повышения эффективности хозяйственной деятельности. За последние 100 лет производительность труда в целом по миру выросла в 5 раз, в том числе в развитых в 6,3 раза, в развивающихся – в 5,9 раза.

Повышение эффективности хозяйственной деятельности особенно заметно в области использования природных ресурсов. Так, суммарная продукция добывающей промышленности, сельского, лесного и рыбного хозяйства сейчас в мировом ВВП составляет менее 10 – 12 % (в начале прошлого века – 30 – 35 %).

В страновом разделе учебного пособия показано, как приспособлялись к меняющимся условиям мирового развития ведущие страны мира и дана оценка их сегодняшних экономических проблем.

Содержащийся в учебном пособии анализ развития отдельных стран подтверждает тот факт, что единого рецепта долговременного экономического успеха нет.

В учебном пособии имеется отдельная глава по России. Благодаря чему, читатель может составить представление о долгосрочных тенденциях развития в конкретных секторах российской экономики.

1 Становление мирового хозяйства

1.1 Понятие и периодизация мирового хозяйства

Для изучения мировой экономики сначала необходимо дать определение этому термину и выяснить, почему все страны мира имеют экономические связи друг с другом, какие формы принимают эти связи и как они воздействуют на национальную экономику, как можно классифицировать страны мира по группам. Этим вопросам посвящена данная глава.

Термины «мировая экономика», «мировое хозяйство», «всемирное хозяйство» рассматриваются в учебнике как синонимы.

Мировое хозяйство – совокупность национальных хозяйств, взаимосвязанных друг с другом системой международного разделения труда и международных экономических отношений и подчиняющихся объективным законам рыночной экономики.

Основу мирового хозяйства составляют международное и национальное, ограниченное рамками отдельных государств, производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление. На этой основе между странами возникают международные экономические отношения, т.е. хозяйственные отношения между резидентами и нерезидентами. Их можно классифицировать по формам.

Традиционно в отдельную форму выделяют международную торговлю товарами и услугами. Перемещение факторов производства лежит в основе таких форм международных экономических отношений, как международное движение капиталов, международная миграция рабочей силы, международная передача технологий. В отдельную форму выделяют международные валютно-расчетные отношения, которые хотя и являются производным от международной торговли и движения факторов производства, приобрели самостоятельность в мировом хозяйстве.

Мировое хозяйство является исторической и политико-экономической категорией. Это объясняется тем, что каждому конкретному историческому этапу присущи определенные масштабы и уровень производства. интернационализации хозяйственной жизни, а также социально-экономическая структура

Мировое глобальное хозяйство сложилось к началу XX в. в результате дополнения мирового рынка международным переплетением ссудного и предпринимательского капитала, создания системы международной

эксплуатации западными державами огромной колониальной периферии. К этому времени был закончен территориальный раздел мира, сформировались международные монополии, процесс обобществления производства приобрел мировой характер. Мировое хозяйство начала XX в. состояло из индустриальных стран Запада - метрополий и их колоний - аграрно-сырьевых придатков.

Условием формирования мирового хозяйства был мировой рынок, образование которого особенно интенсивно проходило с середины XIX в., когда машинное производство стало преобладающим в странах Запада.

Мировой рынок сыграл важную роль как в малых, так и в крупных странах. Развитие массового производства способствовало перерастанию мирового рынка в мировое хозяйство. Наряду с обменом товарами большое развитие получили международные производственные связи по изготовлению конечных продуктов. Они развивались благодаря растущей миграции капитала.

Глубокий социально-экономический кризис мирового хозяйства 20-30-х гг. сопровождался общей неустойчивостью экономических связей, вызванной первой мировой войной. Перевод национальных экономик на военные рельсы, физическое уничтожение огромных производственных и людских ресурсов в ходе войны, экономическое разграбление захваченных территорий нарушили прежние хозяйственные связи.

Мировой экономический кризис ("Великая депрессия") конца 20-х - начала 30-х гг. вызвал сильные тенденции к автаркии (экономике самообеспечения), привел к общему снижению роли экспорта товаров и капитала в мировом хозяйстве, усилил значение национальных сфер производства и сбыта. Экспортная квота ведущих стран в их ВВП в 30-е гг. была в 1,5-2 раза ниже по сравнению с 20-ми гг. Так, в США с 1913 по 1938 гг. она сократилась с 6,1 до 3,6 %; в Дании - с 29,1 до 21,3 %.

После второй мировой войны произошла новая ломка структуры всемирного хозяйства в связи с образованием мирового социалистического хозяйства, развивающегося на иной социально-экономической основе с огосударствлением промышленности, сферы услуг, коллективизацией сельского хозяйства, с жестко централизованной системой управления в рамках национальных хозяйств. Координация внешнеэкономических отношений, основанная на классовом подходе, сузила сферу прежде единого всемирного хозяйства, но не разрушила всемирный рынок.

При всей обособленности мирового социалистического хозяйства

экономические потребности социалистических и капиталистических стран обеспечивали поддержание внешнеэкономических отношений, которые имели сугубо материально-техническое содержание. Характер взаимодействия был сложен и противоречив. Хозяйственные связи между государствами с различными общественными системами сочетались с противоборством и соревнованием, причем последние моменты преобладали.

Этот период развития всемирного хозяйства протекал в условиях интенсивного роста вывоза предпринимательского капитала в мировой капиталистической экономике. За это время рост зарубежного производства оказал основное влияние на организационно-экономические параметры всемирного хозяйства. Главной силой в производственных связях стали транснациональные корпорации (ТНК), являющиеся носителями единичного разделения труда. Они образовали интернациональные производственные комплексы, включающие создание продукта, его реализацию, расчеты, кредитование.

В условиях дальнейшего сужения хозяйственной территории, противостояния двух общественных систем произошло усиление взаимосвязи между несоциалистическими странами. Резко усилившие свою экономическую мощь в годы второй мировой войны, США внесли большой вклад в экономическое возрождение Западной Европы. Не последнюю роль в этом процессе сыграли политические соображения. После завершения плана Маршалла (1951), по мере распада колониальных империй программы помощи были переориентированы на развивающиеся страны с целью сохранения их в системе взаимоотношений западных стран.

Ликвидация колониальной системы в середине 60-х гг. вызвала на авансцену международной жизни большую группу развивающихся стран, которые до сих пор занимают особое место в мировом хозяйстве. На смену отношениям колониального типа, существовавшим между колониями и метрополиями, пришли связи другого характера. Острейшие внутризкономические проблемы развивающихся стран, их экономическая отсталость, угроза разрыва сложившихся хозяйственных связей между бывшими колониями и метрополиями оказались решающими факторами поддержания и развития отношений "Север-Юг". Они осуществлялись через вывоз в освободившиеся страны предпринимательского капитала, проведения программ помощи на двусторонней и многосторонней основе.

Потом произошло сближение уровней развития США и других промышленно развитых стран. В 1955 г. совокупный ВВП шести ведущих

стран (после США) составлял 74 % ВВП США, а уже в 1970 г. – 114 %, в 1990 г. – 132 %. Однако каждая отдельная страна не смогла достаточно близко подойти к уровню развития американской экономики. Вместе с тем, общемировое экономическое доминирование США стало перерождаться в многополюсную систему.

Кризисная полоса в мировой экономике в 70-80-е гг. не сопровождалась тенденцией к экономической автаркии, как это было в 20-30-е гг. Экспортная квота промышленно развитых стран не только не уменьшилась, но даже возросла за 60-е - первую половину 90-х гг. с 11 до 21%, а развивающихся стран - с 18 до 26 %.

Последнее десятилетие XX в. предположительно можно считать началом нового периода в развитии мирового хозяйства. Возросла степень освоения географического пространства, формирования международных, а в ряде случаев - планетарных производительных сил, усилилось экономическое взаимодействие и взаимозависимость.

Этот период характеризуется следующими направлениями развития мировой экономики:

1) возросла степень освоения географического пространства, формирование международных, а в ряде случаев производительных сил, усилилось экономическое взаимодействие и взаимозависимость;

2) расширился обмен товарами и услугами между странами. В каналы международной торговли ежегодно поступает 1/5 часть всего того, что производится на Земле;

3) самые современные производительные силы сконцентрированы в 10 ведущих западных странах, на долю которых приходится 4/5 промышленного производства и 2/3 международной торговли стран с рыночной экономикой. При этом США, Япония и Германия с 9 % населения аккумулируют половину мирового дохода и обладают более чем 1/3 покупательной способности всех стран мира. Позиции этих государств в мирохозяйственных связях определяются наличием у них высокоразвитых информационно-индустриального и научно-инвестиционного комплексов, свободного капитала, их контролем над большей частью глобальной инфраструктуры международных экономических отношений, включая услуги, транспорт и т.п.;

4) с 1960-х годов в систему мирового хозяйства вошли развивающиеся страны. К середине 80-х годов среди них заметно выделились так называемые новые индустриальные страны (НИС) (в Юго-Восточной Азии:

первая волна – 4 «малых дракона» – Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур и страны Латинской Америки; Бразилия, Аргентина, Мексика). В настоящее время на долю НИС приходится 4/5 объема общего производства и экспорта промышленных изделий всех развивающихся стран. Эти страны вывозят продукцию машиностроения, электроники, швейные изделия и др.

1.2 Классификация стран, включенных в мировое хозяйство

Мировое хозяйство состоит из подсистем, которые образуются в зависимости от различных критериев. Наиболее распространенными критериями выступают:

- уровень экономического развития, который характеризуется объемом ВВП на душу населения;
- уровень индустриализации и структура производства, которые являются важными факторами роста национального дохода;
- расход сырья и энергии на единицу продукции. По мере повышения уровня экономического развития сокращается расход сырья и энергии и, вместо натурального сырья, во все большей степени используются материалы промышленного, в основном химического происхождения;
- и т.д.

Разделение макроэкономики на секторы экономической деятельности и определение основных экономических взаимосвязей между ними позволяют не только анализировать тенденции развития отдельных стран, но и сравнивать их между собой. В мире в целом около 200 стран, очень различных по уровню экономического развития. И знание их классификаций чрезвычайно важно для взаимного изучения и обмена опытом экономического развития. Принятое в международной экономике определение страны несколько отличается от определения, принятого в международном праве, и обыденного. В рамках международной экономики страной считаются только территориальные единицы, являющиеся государством, но и некоторые территориальные единицы, которые не являются государствами, однако проводят самостоятельную и независимую экономическую политику и ведут отдельный статистический учет своего экономического развития. Это касается некоторых островных зависимых территорий Великобритании, Нидерландов и Франции, которые, не являясь

самостоятельными государствами, рассматриваются, тем не менее, международной экономикой как отдельные страны.

Наиболее полное представление о группах стран в международной экономике дают данные универсальных международных организаций, членами которых являются большинство стран мира, - ООН, МВФ и Мирового банка. Оценка этими организациями групп стран в международной экономике несколько различается, поскольку различно количество стран-членов этих организаций (ООН - 191, МВФ - 182, Мировой банк - 180), а международные организации наблюдают за экономикой только своих стран-членов. Например, из классификации МВФ выпадают Куба, КНДР и некоторые другие небольшие по размеру страны, которые не являются его членами. Некоторые страны-члены международных организаций не предоставляют полные данные о своей экономике или предоставляют их несвоевременно, в результате чего оценки развития их экономики выпадают из общих оценок международной экономики. Это Сан-Марино из числа развитых и Эритрея из числа развивающихся государств. В конечном итоге любая классификация составляется исходя из задач каждой организации. Например, Мировой банк обращает больше внимания на оценку уровня экономического развития каждой страны, ООН - на социальные и демографические аспекты и т.д.

Паритет покупательной способности - это соотношение между национальными валютами по их ППС, т.е с учетом в каждой стране цен на определенный набор товаров и услуг. А так как цены во всех странах мира различны, то ППС практически не совпадает с обменным курсом национальных валют (официальным или рыночным). Поэтому паритет покупательной способности применяется в аналитических целях, а не в хозяйственных расчетах.

При установлении обменного курса национальной валюты берется соотношение спроса и предложения на эту валюту, которое преобразуется вследствие внешнеторговых операций, т.е. на базе торгуемых товаров и услуг. Однако в большинстве стран мира они представляют меньшую часть их ВВП. При определении ППС берется как можно более широкий круг товаров и услуг, чтобы в него попали как торгуемые, так и неторгуемые товары и услуги. Так. В рамках Программы международных сопоставлений ООН, нацеленной на определение объема ВВП разных стран по ППС их национальных валют,

берут 600-800 основных потребительских товаров и услуг, 200-300 основных инвестиционных товаров и 10-20 типичных строительных объектов. Затем определяют, сколько стоит этот набор в национальной валюте исследуемой страны и в долларах США. На основе установления ППС определяют покупательную способность той или иной национальной валюты. Так, в 1996 г. среднегодовой обменный курс российского рубля по отношению к доллару США составлял 5124 р., а по ППС – 2208 р., В результате в 1996 г. ВВП России на душу населения составил 3 тыс. долл. по официальному обменному курсу рубля, но 6,9 тыс. долл. по ППС рубля. Для государств с переходной экономикой и развивающихся стран характерно, что ППС их национальной валюты превышает ее обменный курс, для развитых стран – наоборот, ППС чаще ниже обменного курса (и только в США в связи с тем, что их цены берутся в качестве отправных, ППС доллара полностью совпадает с его обменным курсом).

Для стран с высоким уровнем развития типична ситуация, когда в структуре их ВВП преобладает третичный сектор - сфера услуг), вторичный сектор (промышленность и строительство) представлен прежде всего обрабатывающей промышленностью, а доля первичного сектора (сельское и лесное хозяйство, охота и рыболовство) невелика. Хотя в структуре ВВП некоторых развивающихся стран велика доля третичного и вторичного секторов, обычно она объясняется широким развитием туризма или торговли, или добывающей промышленности.

Уровень и качество жизни в стране определяются массой показателей, в первую очередь продолжительностью жизни, состоянием личной безопасности, природной среды, безработицей, уровнем потребления различных товаров и услуг. Попыткой обобщить некоторые наиболее важные из этих показателей является показатель индекс человеческого развития, который вбирает в себя индексы предстоящей продолжительности жизни, охвата населения образованием и уровня жизни.

Индекс предстоящей продолжительности жизни строится на предпосылке, что в современных условиях минимальная продолжительность жизни в самых неблагополучных странах не опускается ниже 25 лет, а в наиболее благополучных странах максимальная продолжительность жизни не превышает в среднем 85 лет.

Индекс уровня жизни упрощенно может быть представлен как отношение национального ВВП на душу населения, скорректированного по паритету покупательной способности, к среднемировому значению этого показателя.

В целом индекс человеческого развития равен среднеарифметическому от суммы трех составляющих его Среднемировой индекс человеческого развития составляет примерно такую же величину; в наиболее развитых странах он приближается к 1,0, а в наименее развитых – был близок к 0,2.

В аналитических целях в рамках международной экономики страны делятся на три большие группы – индустриальные страны, развивающиеся страны и страны с переходной экономикой. Роль отдельных групп стран в международной экономике характеризуется следующими данными (2000 г.):

Таблица 1 – Три группы стран в мировой экономике

Группы стран	Количество стран	Доля в мировом ВВП, (%)	Доля в мировом экспорте, (%)
1	2	3	4
Индустриальные страны	24	52,6	56,8
Развивающиеся страны	132	39,7	41,2
Страны с переходной экономикой	28	7,7	2,0

Источник: World Development Report 2000/2001. – Washington: The World Bank, 2001.

Выделение стран в те или иные группы и подгруппы связано с особенностями их исторического, экономического, культурного и политического развития. Обычно в группы стран в международной экономике объединяются страны, имеющие или близкие характеристики экономического развития, схожую институциональную структуру хозяйственного управления, близкие принципы организации производства и общие стоящие перед ними проблемы.

Из 184 стран мира, по которым к середине 90-х годов имелись сопоставимые данные о ВВП и экспорте, индустриальные страны играли

ведущую роль, создавая более половины мирового ВВП и более 2/3 экспорта. Согласно прогнозам, роль развивающихся стран в производстве мирового ВВП и экспорте будет в ближайшие годы постепенно увеличиваться за счет сокращения удельного веса развитых стран. Удельный вес стран с переходной экономикой изменится незначительно.

Индустриальные страны (industrial countries) – 24 промышленно развитые страны Северной Америки, Западной Европы и Тихоокеанского бассейна с высоким уровнем доходов.

Среди индустриальных стран наиболее существенную роль играют страны так называемой Группы 7 (Group of 7, G-7), обеспечивающие 47% мирового ВВП и 51% международной торговли. Эти государства координируют свою экономическую и финансовую политику на ежегодных встречах в верхах, которые проводятся начиная с 1975 года. На Европейском континенте, где находятся 4 из 7 крупнейших индустриальных стран, наиболее значимым объединением является ЕС в составе 15 стран, дающих 21 % мирового ВВП и 41 % экспорта.

Страны с переходной экономикой (economies/countries in transition) – 28 государств ЦВЕ и бывшего СССР, переходящие от централизованно – планируемой к рыночной экономике.

В числе стран с переходной экономикой в силу своей политической значимости обычно отдельно, вне связи с другими группами, рассматривается Россия (2 % мирового ВВП и 1 % экспорта). Отдельной группой выделяются некогда входившие в социалистический лагерь страны ЦВЕ, а также страны бывшего СССР, которые называют странами бывшей “рублевой зоны”.

Развивающиеся страны (developing countries) – 132 государства Азии, Африки, Латинской Америки, характеризующиеся низким и средним уровнем доходов.

В силу большого разнообразия развивающихся стран в международной экономике их принято классифицировать как по географическим признакам, так и по различным аналитическим критериям.

Наиболее важным методом классификации стран в международной экономике является их деление по уровню экономического развития. Это связано с тем, что отнесение к той или иной группе предоставляет либо закрывает ей доступ к льготному финансированию со стороны мирового сообщества, получению безвозмездной помощи от развитых стран, определенным видам

кредитов от международных организаций. Мировой банк, статистика которого охватывает 209 стран, выделяет три основных уровня развития:

страны с низким уровнем доходов (low-income countries) - 64 государства, в которых ВВП на душу населения составил менее 725 долл. в 1994 г. Например, Мозамбик, Эфиопия, Танзания, Сомали.

страны с доходами ниже среднего уровня (lower middle-income countries) – 66 государств, в которых ВВП на душу населения составил 726-2895 долл. в 1994 г. В числе этих стран Индия, Пакистан, Индонезия, Нигерия.

страны с доходами выше среднего уровня (upper middle-income countries) – 35 государств, в которых ВВП на душу населения составил 2896-8995 долл. в 1994 г. К этим странам относятся Греция, Португалия, ЮАР, ряд латиноамериканских стран – Венесуэла, Бразилия, Уругвай, Оман, Ливия и др.

страны с высоким уровнем доходов (high-income countries) – 44 государства, в которых ВВП на душу населения более 8995 долл. в 1994 г. В их число входят большая часть стран Западной Европы, США, Канада, Япония, а также Саудовская Аравия, Израиль, Гонконг, Сингапур, Кувейт, ОАЭ.

Географически большинство стран с высоким уровнем дохода являются индустриальными государствами Америки, Западной Европы, практически все страны с низким уровнем доходов – африканские государства к югу от Сахары. В группу стран с доходами ниже или выше среднего уровня включаются все страны с переходной экономикой и многие развивающиеся государства латинской Америки, Азии и Арабского Востока. Россия и большинство других стран с переходной экономикой относятся к странам с доходами ниже среднего уровня.

По степени открытости мировому рынку, которая обычно измеряется долей экспорта в ВВП, Мировой банк выделяет 5 групп стран, располагая соответствующей информацией лишь по 163 государствам. Условно выделяются страны с относительно закрытой экономикой с долей экспорта в ВВП менее 10 % в 1994 г., страны с относительно открытой экономикой с долей экспорта в ВВП более 35 % в том же году. Большинство переходных стран, включая Россию, относятся к весьма открытым экономикам с долей экспорта в ВВП 25-34 %.

Определить роль отдельных стран в международной экономике можно только на основе нескольких ключевых показателей их экономического развития, объединенных некоторой взаимозависимостью. Неизбежна проблема выбора этих показателей. Если ориентироваться только на объемы производства, то очевидно, что страны Группы 7 займут лидирующее место в международной экономике. Если же учесть показатели платежного баланса, например, движение портфельных инвестиций, то весьма значительная роль отводится международным финансовым центрам – Сингапуру, Японии, Великобритании. Если же принять во внимание обеспеченность такими факторами производства, как земля и рабочая сила, то роль Китая и Индии в международной экономике оказывается весьма существенной.

Наиболее полную оценку роли отдельных стран осуществляет МВФ в рамках происходящего каждые пять лет пересмотра квот стран-участниц, которые в соответствии с уставными документами этой организации должны отражать относительную роль стран-членов в международной экономике.

Статистические вычисления для определения относительного места каждой из стран основываются только на экономических данных о размерах их ВВП, официальных резервов, текущих платежах и поступлениях и не учитывают размеры территории, демографические и социальные показатели. Расчетные удельные веса являются статистической основой последующего политического согласования относительных долей каждой из стран, что позволяет учесть не только их экономическую, но и политическую роль в международной экономике.

Итак, в международной экономике в аналитических целях и практических целях выделяются группы индустриальных стран, стран с переходной экономикой и развивающихся стран. В зависимости от поставленной цели исследования или решаемого практического вопроса в рамках каждой из этих групп можно выделить ряд подгрупп, основанных на географических и аналитических признаках. С точки зрения уровня экономического развития все страны делятся на страны с низким, средним и высоким доходами. Относительная доля отдельных стран может быть определена только на основе набора экономических показателей с поправкой на экспертную оценку относительного политического влияния каждой из них на международную экономику.

Мировое хозяйство на рубеже XXI века – глобальное по своим масштабам; оно основывается всецело на принципах рыночной

экономики, объективных закономерностей международного разделения труда.

Одной из ведущих тенденций мирохозяйственного развития послевоенных десятилетий явился переход многих стран от замкнутых национальных хозяйств к экономике открытого типа.

Открытая экономика – экономика, широко интегрированная в мировую хозяйственную систему, участвующая в международном разделении труда, в которой не существует ограничений на перемещение товаров и услуг при экспорте и импорте, или эти ограничения минимальны.

Факторы, которые повлияли на открывание экономики:

1) государство – оно взяло функции стимулирования экспортных производств, поощряя вывоз товаров, капиталов, услуг. Содействовало кооперации с зарубежными фирмами, т.е. дало развитие внешнеэкономическим связям. Дало прочную правовую основу для облегчения притока инвестиций и информации;

2) транснациональные корпорации. Они обходили барьеры других стран и интернационализировали международный обмен;

3) транспортные и информационные средства связи (их прогресс). Увеличение мобильности населения.

Открытая экономика предполагает целостность экономики. Это единый экономический комплекс, интегрированный в мировое хозяйство, мировой рынок. Открытая экономика предполагает активное использование различных форм совместного предпринимательства, организацию свободно-экономических зон, эффективное использование принципа сравнительных преимуществ страны в МРТ. Для открытости экономики важным является критерий – благоприятный инвестиционный климат, стимулирующий приток капитала, технологии и информации, определенной экономической целесообразностью. Открытая экономика предполагает доступность внутреннего рынка. Это страна, которая участвует в МРТ, т.е. сама участвует и дает другим странам участвовать в своей экономике. Антипод открытой экономике – автаркия, т.е. опора на собственные силы. Страна не знает, что происходит в другом мире, продукция неконкурентоспособна.

Преимущества открытой экономики:

1) происходит углубление специализации и кооперации производства;

2) происходит распространение мирового опыта через систему МЭО;

3) происходит рациональное распределение ресурсов в зависимости от степени эффективности;

4) рост конкуренции между отечественными производителями, стимулируемый конкуренцией на мировых рынках, т.е. конкуренция между импортом и отечественными товарами и между самими отечественными товарами.

Показатели открытости экономики (степень вовлеченности страны в мирохозяйственные связи).

1 Экспортная квота – доля экспорта в ВВП или ВНП. Если экспортная квота больше 10 %, то страна участвует в мирохозяйственных связях активно.

$$\mathcal{E}_k = \frac{\mathcal{E}_n}{\text{ВВП}} * 100 \%,$$

где \mathcal{E}_n – экспорт национальный

2 Импортная квота – показывает, как импортные товары участвуют в воспроизводственном процессе страны.

$$\mathcal{I}_k = \frac{\mathcal{I}_n}{\text{ВВП}} * 100 \%,$$

где \mathcal{I}_n – импорт национальный

3 Внешнеторговая квота. Если она больше 25 %, то экономика считается открытой.

$$\text{ВТ}_k = \frac{\text{ВТ}_o}{\text{ВВП}} * 100 \%,$$

где $\text{ВТ}_o = \mathcal{E}_n + \mathcal{I}_n$

К недостаткам показателей экспортной, импортной и внешнеторговой квоты относится отсутствие учета величины экспорта капитала.

4. Коэффициенты эластичности экспорта (E_e) и импорта (E_i) по отношению к ВВП показывают, насколько возрастает экспорт (или импорт) при увеличении ВВП страны на 1 %, и рассчитываются как отношение

процентного изменения стоимости экспорта (или импорта) за рассматриваемый период к процентному изменению ВВП за тот же период:

$$E_{\text{э}} = \Delta \text{Э} (\%) / \Delta \text{ВВП} (\%);$$

$$E_{\text{и}} = \Delta \text{И} (\%) / \Delta \text{ВВП} (\%).$$

Значение данных коэффициентов больше единицы практикуют как увеличение открытости экономики, меньше единицы – как уменьшение открытого характера экономики.

Факторы, которые влияют на степень открытости экономик и уровень развития международных экономических отношений:

- 1) объем внутреннего рынка страны;
- 2) уровень ее экономического развития;
- 3) участие страны в международном производстве.

1.3 Основные черты современной мировой экономики

1.3.1 Новый этап интернационализации производства и углубления общественного разделения труда на основе НТР.

- 1) все более полная взаимозависимость национальных хозяйств;
- 2) углубление общемирового разделения труда, повышение товарности и экспортной ориентации экономик;
- 3) переход от предметной к поддетальной и функциональной специализации национальных хозяйств;
- 4) переход к единым критериям технико-экономической эффективности производства.

1.3.2 Экономическая интеграция – межгосударственные объединения с особой организационной структурой, новый этап обобществления производства:

- 1) структурная интеграция – объединение высокоразвитых национальных хозяйств для координации экономической политики производственной кооперации, стимулирование миграции капиталов и рабочей силы (ЕЭС, ОЭСР, ГАТТ и др.);
- 2) хозяйственная интеграция – объединение развивающихся национальных хозяйств для использования преимуществ специализации и более полного использования экономических ресурсов.

1.3.3 Глобальные экономические и экологические проблемы – общемировые процессы, затрагивающие интересы всего человечества:

- 1) демографическая проблема в связи с признаками абсолютной перенаселенности в ряде стран;

- 2) продовольственная проблема в связи с голодом и недоеданием (в т.ч. скрытым) больших масс людей;
- 3) преодоление экономической отсталости развивающихся стран, в этой связи проблемы долгов;
- 4) преодоление угрозы экологической катастрофы, энергетическая проблема;
- 5) преодоление угрозы ядерной войны, конверсия военной промышленности;
- 6) преодоление международного терроризма.

1.3.4 Новый этап развития всемирной торговли в условиях интернализации производства и экономической интеграции

- 1) острейшая конкуренция («торговые войны»);
- 2) создание специфической торговой инфраструктуры развитыми капиталистическими странами (монополия на информационные и другие инфраструктурные услуги);
- 3) господствующее положение Японии, США, стран Европейского союза;
- 4) неэквивалентный обмен с развивающимися странами. Монопольное положение на рынке ТНК.

1.3.5 Возрастающие масштабы миграции капитала и рабочей силы:

- 1) огромное увеличение масштабов миграции в связи с интернализацией производства;
- 2) решающая роль в миграции ссудного капитала международных финансово-кредитных учреждений МВФ, МБРР и др.;
- 3) преобладающее значение в миграции капиталов экспорта-импорта предпринимательского капитала – прямые и портфельные инвестиции ТНК, совместных предприятий и др.;
- 4) проблема утечки мозгов и иностранной рабочей силы, порожденная миграцией работников.

При изучении современной мировой экономики уделяется внимание не только изучению экономического развития отдельных стран и анализу отношений между ними, но также рассмотрению сложившихся в мировом хозяйстве системы рынков и инфраструктуры (схема 1 и 2).

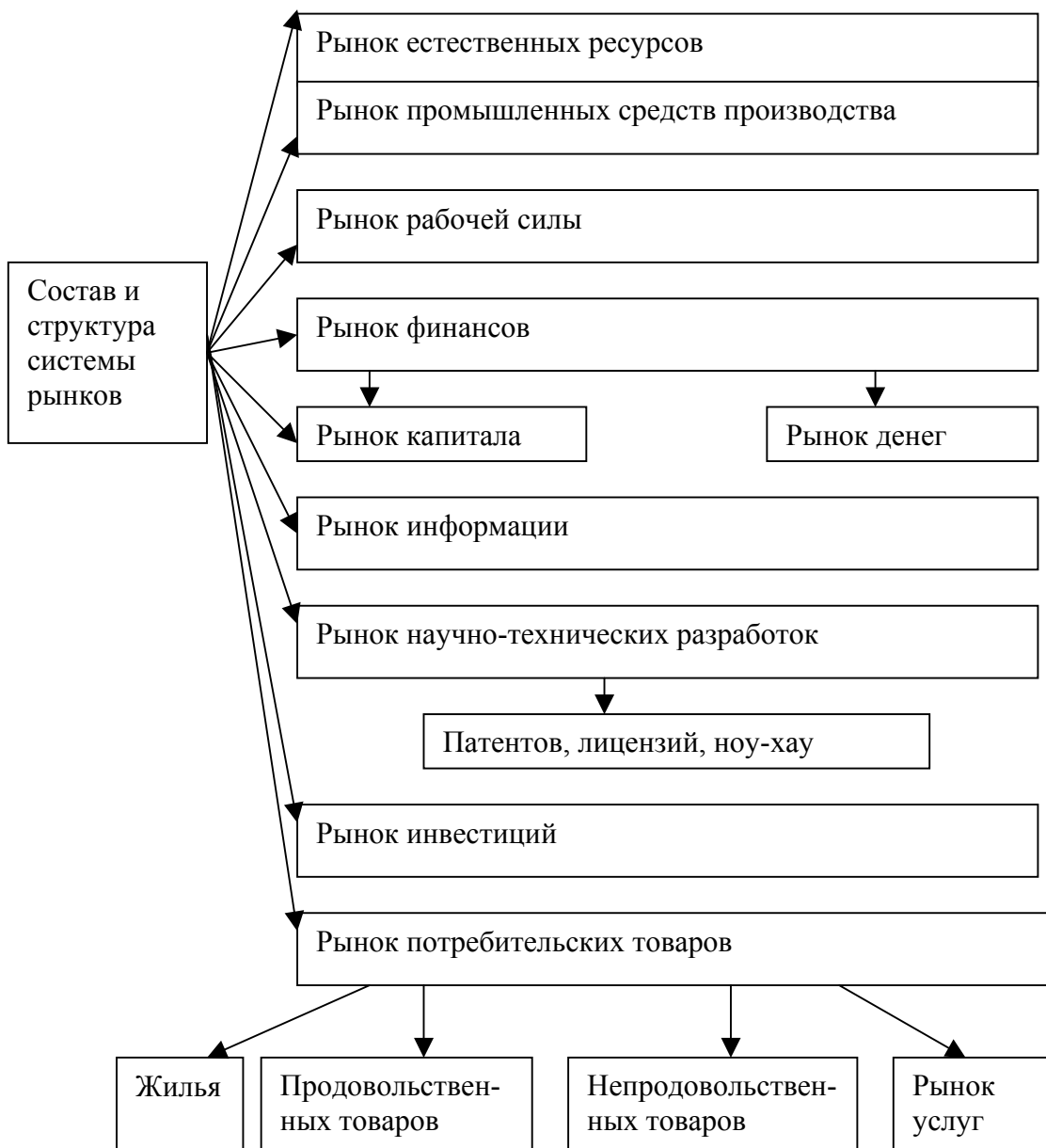


Рисунок 1 - Состав и структура системы рынков

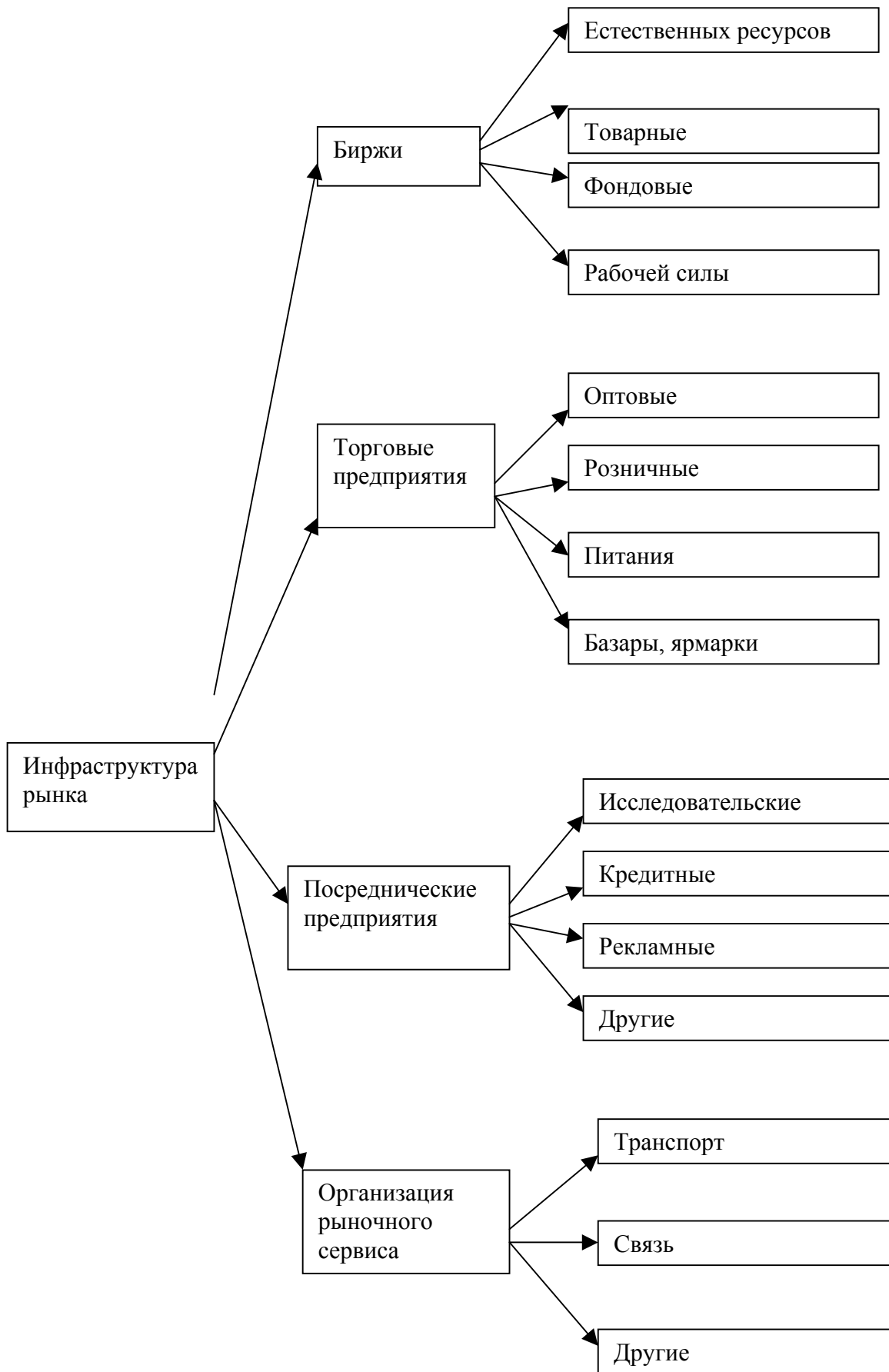


Рисунок 2 – Инфраструктура мировых рынков

1.4 Тренировочные задания

Почему мировое хозяйство сформировалось именно в конце XIX века?

Ответ: Мировое глобальное хозяйство сложилось к началу XX в. в результате дополнения мирового рынка международным переплетением ссудного и предпринимательского капитала, создания системы международной эксплуатации западными державами огромной колониальной периферии. К этому времени был закончен территориальный раздел мира, сформировались международные монополии, процесс обобществления производства приобрел мировой характер. Мировое хозяйство начала XX в. состояло из индустриальных стран Запада - метрополий и их колоний - аграрно-сырьевых придатков.

Условием формирования мирового хозяйства был мировой рынок, образование которого особенно интенсивно проходило с середины XIX в., когда машинное производство стало преобладающим в странах Запада.

Какова главная характеристика мирового хозяйства в последние десятилетия XX века?

Ответ: Последнее десятилетие XX в. предположительно можно считать началом нового периода в развитии мирового хозяйства. Возросла степень освоения географического пространства, формирования международных, а в ряде случаев - планетарных производительных сил, усилилось экономическое взаимодействие и взаимозависимость.

Каков главный недостаток в показателях открытости экономики?

Ответ: К недостаткам показателей экспортной, импортной и внешнеторговой квоты относится отсутствие учета величины экспорта капитала.

Что включает в себя термин «экономическая интеграция»?

Ответ: Экономическая интеграция – межгосударственные объединения с особой организационной структурой, новый этап обобществления производства

1.5 Тест

1 Какой период в развитии мировой экономике характеризуется экономическим спадом и повышением взаимозависимости между странами?

- 1) 1920 – 1930-е годы;
- 2) последние десятилетия XX века;
- 3) 1970-1980-е годы;
- 4) конец XIX века.

2 В какие годы на авансцену мировой экономики выходят развивающиеся страны?

- 1) в 90-е годы XX века;
- 2) в 60-70-е годы XX века;
- 3) в 80-е годы XX века;
- 4) в 50-е годы XX века.

3 Главная причина роста миграции предпринимательского капитала в XIX веке была:

- 1) окончание территориального раздела мира;
- 2) формирование международных монополий, которые по своим внутрифирменным каналам распределяли капитал;
- 3) наличие двух полюсов: метрополии и колонии;
- 4) машинное производство в развитых странах, которое способствовало нарастанию массового производства.

4 В чем основное отличие транснациональных компаний от других компаний?

- 1) наличие филиалов и дочерних компаний;
- 2) особая система кредитования;
- 3) они являются носителями единичного разделения труда;
- 4) наличие огромных активов.

5 Каковы основные показатели открытости экономики?

- 1) ВВП;
- 2) внешнеторговый оборот;
- 3) внешнеторговая квота;
- 4) все перечисленное.

6 Какой элемент инфраструктуры в большей степени способствует открываемости экономики?

- 1) фондовые биржи;
- 2) оптовые торговые предприятия;
- 3) кредитные посреднические предприятия;
- 4) организация рыночного сервиса.

7 К какой интеграционной группировке принадлежит РФ?

- 1) ЕС;
- 2) СНГ;
- 3) АСЕАН;
- 4) все перечисленное.

8 Какой тип специализации присущ современному этапу развития мирового хозяйства?

- 1) межотраслевая специализация;
- 2) специализация группы стран;
- 3) стадийная специализация;
- 4) поддетальная специализация.

9 Какой новый элемент инфраструктуры появился в России после распада СССР?

- 1) биржи;
- 2) торговые предприятия;
- 3) посреднические предприятия;
- 4) организация сервиса.

10 К какой группе стран принадлежат новые индустриальные страны?

- 1) промышленно-развитые страны;
- 2) страны с переходной экономикой;
- 3) развивающиеся страны;
- 4) социалистические страны.

11 Какие страны или группы стран занимают ведущие позиции в международной торговле?

- 1) США;
- 2) ЕС;
- 3) Юго-Восточная Азия;
- 4) ЕС, США и Япония.

1.6 Рекомендуемая литература

- 1.6.1 Авдокушин Е. Международные экономические отношения. - М.: ЮРИСТ. – 1997. – 525 с.
- 1.6.2 Бойко Ю. Европейский союз: углубление и расширение интеграции // МЭ и МО. – 1998 - №8. – С. 5 – 8.
- 1.6.3 Болотин Б. Международные сравнения: 1990 – 1997 гг. // МЭ и МО. - 1998. – № 10. – С. 10 – 15.
- 1.6.4 Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация. - М., - 1997. – 125 с.
- 1.6.5 Иванов И. Старт «зоны евро» // МЭ и МО. – 1999. – №1. – С. 8 – 11.
- 1.6.6 Иванов И. Расширение Евросоюза: сценарии, проблемы, последствия // МЭ и МО. – 1998. – № 9. – С. 5 – 8.
- 1.6.7 Киреев А. Международная экономика. – Т. 1. – М., - 1997. – 330 с.
- 1.6.8 Круглый стол МЭ и МО «Актуальные вопросы глобализации» // МЭ и МО. – 1999. – №4. – С. 3 – 8.
- 1.6.9 Кузнецов В. Что такое глобализация? // МЭ и МО. – 1998. – №2, 3. – С. 3 – 8.
- 1.6.10 Ломакин В.К. Мировая экономика. – М., ЮНИТИ. – 2000. – 727 с.
- 1.6.11 Овчинников К. Международное разделение труда: модели, тенденции, прогнозы. – М., Изд-во «Юрист». – 1998. – 312 с.
- 1.6.12 Семенов И. Группы интересов в Европейском Союзе: региональный аспект // МЭ и МО. – 1998. – №4. – С. 8 – 11.
- 1.6.13 Тенденции и перспективы мирового развития: 1950 – 2015. – М., Изд-во «Международные отношения». – 1999. – 135 с.
- 1.6.14 Шишков Ю. Эволюция мирового сообщества: поляризация или возрастание гомогенности // МЭ и МО. – 1998. – № 3. – С. 11 – 15.
- 1.6.15 Шреплер Х.-А. Международные экономические организации. – М., Изд-во «Международные отношения». – 1999. – 454 с.
- 1.6.16 Эльянов А. Индустриализация развивающихся стран в интерьере мирохозяйственных связей и Россия // МЭ и МО. – 1999. – № 1,2. – С. 15 – 20.

2 Потенциал мировой экономики

2.1 Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства

Экономическое развитие всегда опирается на ресурсы. От их количества и качества, а также от эффективности их использования в значительной мере зависят характер и темпы развития отдельных национальных экономик. В данном учебном пособии рассматриваются следующие виды ресурсов:

- природные;
- финансовые;
- научные;
- трудовые.

Неравномерность размещения минеральных ресурсов в недрах Земли, а также различная обеспеченность стран земельными и лесными ресурсами способствуют развитию МРТ и на этой основе - МЭО. В начале 90-х гг. по каналам экспорта реализовывалось - 97 % олова, железной руды около 70 %, марганцевой руды - свыше 60 %, нефти - более 50 %, алюминия - около 50 %, угля и природного газа - 11 %, пиломатериалов - 34 %, кофе - 83 %, зерна - 11 %.

В результате снижения ресурсо- и материалоемкости хозяйства развитых стран и развития собственной добычи полезных ископаемых в некоторых из них (США, Канада, Австралия, Норвегия) произошло значительное ослабление зависимости стран Запада от импорта из развивающихся государств. При этом индустриализация ряда развивающихся стран (НИСы) ведет к значительному увеличению потребления сырья и топлива, а, следовательно, к сокращению сырьевого экспорта из этих стран и увеличению импорта этих товаров.

В развитии мировой торговли природными ресурсами во второй половине XX в. проявились важные тенденции:

- сократился удельный вес топливно-сырьевых товаров (в связи со снижением материалоемкости и энергоемкости);
- сократился экспорт продовольствия (повышение уровня самообеспеченности Западной Европа, Китай, Индия - путем «зеленой революции» и др.);
- снижение экспорта сырья растительного происхождения (внедрение синтетических материалов).

Экспорт минерального сырья топлива и продовольствия преимущество развивающихся стран, т.к. эти товарные группы составляют основную часть их экспорта.

Природно-ресурсный потенциал (природные ресурсы) мирового хозяйства многообразен. Он включает:

- энергетические;
- земельные и почвенные;
- водные;
- лесные;
- биологические (растительный и животный мир);
- минеральные (полезные ископаемые);
- климатические;
- рекреационные ресурсы.

Природные ресурсы подразделяются на неисчерпаемые, возобновимые (т.е. неисчерпаемые при условии рационального их использования) и невозобновимые.

К неисчерпаемым ресурсам относится прежде всего энергия солнца и производные от нее энергия ветра и воды.

Возобновимые ресурсы - ресурсы биосферы: почва, флора и фауна, рекреационные ресурсы, воздух и пресная вода.

Невозобновимые - ископаемые (минеральные) ресурсы. Возобновимые ресурсы играли главную роль в доиндустриальной экономике, в настоящее время - на их эксплуатации основываются сельское и лесное хозяйство, рыболовство и новая отрасль - туризм.

Сейчас стремительно нарастает эксплуатация невозобновимых ресурсов, в XIX в. - угля и железной руды, в XX в. нефти, руд цветных металлов, газа и иных видов полезных ископаемых. Экономическая оценка

ресурсов зависит от их редкости и концентрации, определяющей возможность и издержки использования того или иного ресурса.

Воздух и вода — не имеют цены в силу их доступности.

За последние 30-40 лет из недр Земли добыто столько же ископаемых ресурсов, сколько за всю предшествующую историю.

Запасы ископаемых ресурсов имеют разные градации. Различают достоверные (доказанные) и вероятные запасы, причем только часть доказанных запасов пригодна для рентабельной разработки при каждом данном уровне цен.

Динамика цен на сырье и топливо определяется двумя группами факторов, действующих разнонаправлено.

С одной стороны по мере истощения наиболее богатых и легко осваиваемых месторождений.

С другой стороны, технический прогресс обеспечивает снижение ресурсоемкости производства.

Неустойчивое равновесие спроса и предложения на рынках ископаемых ресурсов обуславливает частые скачки цен и отсутствие четко выраженной тенденции ценообразования на рынках сырья.

По имеющимся оценкам, при уровне добычи середины 90-х годов промышленных запасов (к ним относят достоверные и вероятные запасы, освоение которых рентабельно, при современном уровне цен и технологий) железной руды хватит на 190 лет, меди - на 60 лет, алюминия - на 280, никеля - на 76. Запасов угля хватит на 600, газа на 45 лет, нефти - на 54 года. Благодаря широкомасштабным геологоразведочным работам и совершенствованию технологий добычи и обогащения руд с середины XX в. промышленные запасы многих полезных ископаемых возрастали значительно более быстрыми темпами, чем их потребление (в 1950-1990 гг. промышленные запасы фосфатов в мире выросли в 112 раз, нефти в 11, железных руд - в 2,2 раза, алюминия — в 37, меди в 5,7 раза.).

Использование всех природных ресурсов тесно переплетено. Так, земельные ресурсы (с/х угодья) обычно дают больший объем продукции, если они возделываются техникой приводимой в движение горючим (минеральными ресурсами), а также с применением искусственных удобрений (изготовленных на основе также минеральных ресурсов).

Наиболее часто природно-сырьевые ресурсы отождествляются с минеральными ресурсами (полезные ископаемые: уголь, нефть, природный газ, металлические руды, неметаллическое сырье - фосфаты, калийные соли,

асбест и т.д.). Запасы полезных ископаемых имеют различную степень изученности.

По степени достоверности определения запасов их разделяют на категории.

В России различают 4 категории запасов: А, В, С¹ и С².

К категории А относятся - детально разведанные месторождения с точно определенными границами залегания;

В - разведанные месторождения с примерно определенными границами залегания;

С¹ - разведанные в общих чертах месторождения с запасами, подсчитанными с учетом экстраполяции данных о хорошо известных залежах;

С² - предварительно оцененные запасы.

Существует категория прогнозных геологических запасов, оцениваемых как возможные.

В зарубежных странах применяется иная классификация запасов: разведанные (конечно извлекаемые), т.е. те, которые доказаны геологоразведочными работами; достоверные (извлекаемые при современном уровне развития техники); прогнозные или геологические (наличие которых в недрах Земли предполагается на основе научных прогнозов и гипотез).

Мировые прогнозные геологические запасы минерального топлива превышают 12,5 трлн. т. При современном уровне добычи этих ресурсов должно хватить на 1000 лет. Эти запасы состоят из угля (до 60 %), нефти и газа (около 27 %), а также сланцев и торфа.

Обеспеченность минеральным сырьем оказывает неоднозначное влияние на уровень и динамику экономического развития (Таблица 2).

Таблица 2 - Зависимость между богатством и наличием природных ресурсов

Группы стран	Хорошо обеспеченные ископаемыми ресурсами	Плохо обеспеченные ископаемыми ресурсами
Богатые	США, Канада, Австралия, Кувейт	Япония, Италия, Швейцария, Австрия
Бедные	Боливия, Замбия, Казахстан, Монголия, Албания	Армения, Парагвай, Непал, Бангладеш, Эфиопия

Обладание запасами полезных ископаемых играло неодинаковую роль в разные периоды.

На заре индустриальной цивилизации, когда развитие шло по экстенсивному и ресурсоемкому типу и выплавка чугуна, а позже и стали, сооружение ж/д были главными моторами промышленного развития, обладание запасами железной руды и каменного угля давало преимущество таким странам, как Англия, США. Например, присоединение двух французских провинций к Германии во время франко-прусской войны 1870 г. дополнило собственные ресурсы каменного угля запасами железной руды, что способствовало ускорению промышленного развития Германии.

Доступ к нефтяным ресурсам способствовал успеху автомобилизации Америки. Открытие богатых месторождений нефти в странах Персидского залива (в 60-х гг. XX в.) позволило им превратиться в один из мировых финансовых центров. Но открытие и освоение залежей полезных ископаемых способно оказать на экономику и негативное воздействие: «Голландская болезнь» (обнаружил Ян Гинберген).

Смысл: с ростом добычи и экспорта природного газа промышленный экспорт Голландии все более приходил в упадок.

Эффект следует из теоремы Рыбчинского: рост одного из факторов, производства не только повышает удельный вес сектора, где он интенсивно используется, но при неизменных мировых ценах ведет к сокращению выпуска в остальных секторах экономики. Рабочая сила и капитал перемещаются в добывающую отрасль, где з/плата и прибыли выше, а также рост экспорта повышает курс национальной валюты, что может снизить конкурентоспособность промышленной продукции местного производства.

В странах, где государственные органы традиционно оказывают решающее влияние на инвестиционные приоритеты и распределение льгот участникам внешнеторговых операций, хорошая обеспеченность природными ресурсами нередко создает психологическую атмосферу, препятствующую усилиям по модернизации обрабатывающих отраслей (Россия - экспорт нефти и газа, а машиностроение в упадке).

Но именно недостаток собственных сырьевых и топливных ресурсов стимулирует в ряде стран переход к их рачительному интенсивному использованию, сдвиг структуры экономики в пользу менее ресурсоемких отраслей и развитие производств, ориентированных на экспорт (например, Япония, НИС).

Добывающие отрасли дают 5 % мирового ВВП и 14 % промышленного производства. Они не доминируют в структуре производства ни одной из развитых или среднеразвитых стран. Но без них невозможно развитие других отраслей.

Две важнейшие группы добывающих отраслей — добыча топливных ресурсов и металлических руд. Группа металлов в добывающей промышленности в 80-90-е годы развивалась наиболее высокими темпами. По стоимости 80 % потребления всех металлов приходится на сталь, на медь - 6 %, алюминий - 5 %, цинк - 2 %.

Природные ресурсы распределены крайне неравномерно между странами. Только 20-25 стран располагают более 5 % мировых запасов какого-либо одного вида минерального сырья. Лишь несколько крупнейших стран мира (Россия, США, Канада, Китай, ЮАР и Австралия) обладают большинством его видов.

Практически ни одна страна не располагает запасами всех необходимых для современной экономики видов минерального сырья и не может обойтись без его импорта.

Существуют значительные различия между имеющимися в отдельных странах природными ресурсами и объемами их потребления в различных странах.

По некоторым оценкам:

США – 4,5 % населения мира, 20 % минеральных ресурсов планеты и потребляют до 40 % мировых природных ресурсов (прежде всего топливно-сырьевых). На долю США приходится 1/3 мировой продукции горнодобывающей промышленности. На долю США приходится 25 % мирового потребления нефти, а удельный вес мировой нефтяной добычи - 12 %.

Западная Европа, Канада, Япония - 9 % населения, 20 % природных ресурсов, потребляют - 30 % ресурсов.

Развивающиеся страны (включая Китай, Вьетнам) 60 % населения, сосредоточено до 35 % минеральных ресурсов, потребляют 16 %.

Но в 90-е гг. мировой спрос на нефть, черные и цветные металлы увеличился за счет НИС, в связи с чем, увеличилась доля развивающихся стран в потреблении важнейших видов минерального сырья.

Развитые страны играют значительную роль в производстве пшеницы (около 40 %), кукурузы (около 50 %), мяса, молока, шерсти. Они являются главными экспортерами зерна и мясомолочных продуктов.

Доля развивающихся стран в мировом производстве с/х продукции составила 46 % (экспортируют кофе, какао-бобы, чай, натуральный каучук).

Россия - население 2,5 %, минерально-сырьевая база - 25 % минеральных ресурсов, потребляет 4 % ресурсов. Общие запасы разведанных полезных ископаемых (1998 г.) - 28,3 трлн. долл. Россия производит: 11,6 % мировой добычи нефти, 30 % газа, 12 % угля, 10,2 % железной руды, 10-15 % цветных и редких металлов, 26,3 % алмазов.

В странах с развитой добывающей промышленностью происходит истощение наиболее крупных и экономически эффективных месторождений.

Решение проблемы:

- 1) ускоренное увеличение объемов геологоразведочных работ;
- 2) снижение материалоемкости и энергоемкости готовой продукции;
- 3) вторичное использование многих видов сырья.

Так в США и Западной Европе стоимость используемого вторичного сырья оценивается в 15-20 % от стоимости потребляемых первичных ресурсов.

2.2 Финансовые ресурсы мирового хозяйства

Капитал как экономический ресурс подразделяется на реальный и денежный.

Денежный капитал или капитал в денежной форме, представляет собой финансовые ресурсы (финансовые активы, финансы).

Финансовые ресурсы принадлежат частным лицам, компаниям, национальным и международным организациям, государствам. Они неравномерно распределены между странами и поэтому перемещаются между ними. Это движение финансовых активов принимает форму международного движения капитала. Одновременно часть финансовых ресурсов занята в обслуживании платежей, возникающих в ходе международной торговли товарами и услугами, передачи знаний (технологии), и международной миграции рабочей силы. Это движение финансовых активов в мире принимает форму международных валютно-расчетных отношений. Разделение движения финансовых ресурсов на две формы МЭО (международное движение капитала и международные валютно-расчетные отношения) условно и применяется для аналитических целей. На практике - это финансовые потоки через национальные границы.

Под финансовым сектором национальной экономики подразумевают совокупность учреждений, инструментов и правовых установлений, обеспечивающих функционирование кредитно-денежной системы. Особое место здесь отводится системе государственных финансов, в том числе бюджету и налоговой системе. Кроме чисто финансовых учреждений - банков, кредитных союзов, фондовых бирж, инвестиционных фондов, брокерских компаний, с финансовым сектором и его инфраструктурой связаны все юридические лица, поскольку они имеют расчетные счета в банках, и физические лица, поскольку получают и тратят наличные деньги, а многие имеют счета в банках, застрахованы, делают взносы в пенсионные фонды и распоряжаются ценными бумагами.

Финансовые ресурсы национального или мирового хозяйства - денежный эквивалент его реальных ресурсов, обеспечивающий возможность хозяйственных взаимодействий. С бухгалтерской точки зрения финансовые ресурсы подразделяются на активы и пассивы.

Активы - это деньги субъекта в наличной и безналичной форме, а также деньги отданные в долг и присутствующие у субъекта (у нас) в виде долговых расписок разного рода (например, облигации). К активам относятся также титулы собственности, такие как акции. Другая часть ресурсов пассивы.

Пассивы - это те средства, которые мы сами должны другим субъектам, но пока, временно, можем ими распоряжаться. К ним относят: размещенные (в том числе за рубежом) облигации, взятые нами кредиты, деньги, которые мы еще не уплатили за полученные нами товары и услуги. В российской экономике к пассивам относятся и вовремя не выданная зарплата.

Финансовые ресурсы существуют в форме наличных и безналичных денег и финансовых инструментов - документов на бумажных или электронных носителях, обладающих ликвидностью. Все финансовые инструменты оцениваются по трем важнейшим параметрам: доходности, ликвидности (способность быстро и с минимальными издержками превратиться в деньги), а также надежности (рisku).

Некоторые финансовые инструменты не могут менять владельца (за исключением передачи по наследству). Другие активно обращаются на соответствующих финансовых рынках.

В составе денежной массы преобладают безналичные деньги (3/4). Значение наличных денег более велико в менее развитых странах, тогда как жители стран с высоким уровнем среднедушевого дохода предпочитают

пользоваться кредитными картами для хранения и транспортировки денег и для расчетов. Существенным фактором мировой экономики стало распространение некоторых национальных валют за пределы национальных границ. Использование доллара как средства сбережения наиболее характерно для Аргентины, для стран с переходной экономикой.

В 90-е гг. прирост долларовой наличности вырос вдвое по сравнению с предыдущим пятилетием. Так в 70-е гг., $\frac{3}{4}$ прироста долларовой наличности использовалось в США, а $\frac{1}{4}$ - в остальном мире, то в 90-х это соотношение сменилось на обратное: до $\frac{3}{4}$ прироста долларовой массы или 15-25 млрд. долл. в год оседает за пределами США - странах, жители которых, приобретая доллары, по существу кредитуют американское правительство.

Национальные финансовые системы включают финансовые учреждения разных типов. Различается и законодательство, регулирующее их деятельность. Наиболее изощренной и разнообразной является финансовая система США. В США встречаются практически все основные виды финансовых учреждений, существующие в мире. Такие как:

Учреждения депозитного типа - банки, а также сберегательно-кредитные ассоциации, взаимные сберегательные банки, кредитные союзы. Их пассивы состоят из текущих и сберегательных вкладов. Их активы примерно поровну состоят из казначейских обязательств, муниципальных облигаций, займов бизнесу, кредитов потребителям, залоговых кредитов, наличности и резервов.

Взаимные сберегательные ассоциации. Они выпускают акции, являющиеся вкладами, начисляют проценты. На эти вклады клиенты могут выписывать чеки на ограниченные суммы.

Финансовые институты инвестиционного типа - взаимные фонды, инвестиционные фонды и траст-фонды. Они позволяют маломощным инвесторам иметь диверсифицированный портфель акций. Взаимные фонды привлекают средства за счет выпуска акций и продажи их населению. В отличие от обычных корпораций, взаимные фонды по требованию владельцев скупают свои акции обратно. Так что эти акции — по сути, паи участников. Инвестиционные компании закрытого типа помимо пакета акций при открытии, выпускают еще и облигации, аккумулированные деньги вкладывают в акции корпораций. Если доход от приобретенных акций превышает выплаты по выпущенным облигациям, то владельцы акций получают усиленный эффект на свои капиталы. Поэтому эти компании более

склонны к риску, чем взаимные фонды. К этой же группе относятся трастовые компании. Теперь они управляют портфелями ценных бумаг не только семей и бесприбыльных организаций, но и корпораций. В том числе гасят облигации корпораций по истечении их срока за счет так называемых отложенных фондов, куда корпорации регулярно перечисляют свои средства. Активы их — преимущественно консервативные, например, закладные. Трастовые фонды нередко управляются трастовыми отделами коммерческих банков.

Финансовые институты контрактно-сберегательного типа - страховые компании и пенсионные фонды. Деньги, привлекаемые на основе заключения контрактов с клиентами, они вкладывают в закладные, акции, облигации корпораций и казначейские обязательства. Могут позволить себе иметь мало ликвидные, но доходные активы. По структуре активов и доходов страховые компании и пенсионные фонды приближаются к предыдущей группе финансовых учреждений - финансовым институтам инвестиционного типа. И тех, и других часто объединяют единым термином «институциональные инвесторы». Роль и масштабы их операций в последние годы растут особенно быстро.

Регулирование банковской деятельности. Банки остаются важнейшим элементом финансовых систем всех государств. Банковская система США и Японии длительное время отличались от европейских разделением банков по их функциям. В годы великой депрессии в США был принят закон Гласса-Стигала, запрещавший начисление процентов по текущим счетам и запрещавший коммерческим банкам заниматься инвестиционной деятельностью. Это было связано с тем, что во время биржевого краха 1929 г. многие банки вели себя недобросовестно, по-разному работали с чужими и собственными акциям. С 80-х в американской финансовой системе усилилась тенденция к дерегулированию. Так, с 1981 г. банки США практикуют открытие для граждан и бесприбыльных организаций сберегательных счетов с оговоренным правом доступа и автоматически переводимых счетов - чековых счетов, которые по мере исчерпания пополняются путем перевода со сберегательного счета клиента. Одновременно в США возросло число парабанковских организаций, сочетающих коммерческую и инвестиционную деятельность. В конце 1999 г. Конгресс США принял новый закон о банковской деятельности, отменявший запрет на деятельность банков на рынке ценных бумаг.

В большинстве европейских стран банки наделены универсальными правами и проводят все виды операций.

В условиях транснационализации банковской деятельности клиенты вольны выбирать те банки, которые предоставят им кредит на более выгодных условиях. В 80-е годы в такой позиции оказались японские банки.

Японские банки стали побеждать в конкурентной борьбе, сосредоточив в своих руках более 1/3 всего международного кредита.

В мировых финансах пробивает себе дорогу тенденция глобальной стандартизации. В 1988 г. были подписаны Базельские соглашения. Они позволили несколько снизить риски и минимизировать конкурентные преимущества, вытекающие из различий в национальных системах регулирования банковской деятельности.

Вторая половина 90-х отмечена появлением мультимедийных банков. Растущее число банков начинает предоставлять банковские услуги через Интернет. Клиенту не обязательно ходить в банк, а банку - содержать прежний штат клерков. Важной статьёй дохода банков стала работа с кредитными картами.

Электронные сети до предела упростили и межбанковские расчеты. Один из самых популярных инструментов - система СВИФТ (Всемирная межбанковская телекоммуникационная сеть, официально функционирует с 1977г.). Основная задача СВИФТ – скоростная передача любой банковской и финансовой информации на базе средств вычислительной техники. К 2000 г. с этой системой международных расчетов работали более 6 тыс. пользователей из 160 стран мира. За последние пять лет число ее пользователей и объем «передач» выросли на 70 %. В день система обрабатывает до 3,6 млн. сообщений. Инфраструктура сети используется ЕС для организации связи центральных банков в рамках европейской системы платежей TARGET. Ряд стран, в числе которых Великобритания, Финляндия, Словения, выбрали сеть СВИФТ в качестве инфраструктуры для организации национальных платежных систем.

Глобализация конкурентной борьбы толкает банки и финансовые компании к заключению стратегических альянсов и слияниям.

Финансовый рынок - рынок, где товарами являются деньги, финансовые инструменты, а также права их временного использования (своеобразной аренды). Финансовый рынок многолик и разнообразен, но предмет купли-продажи по сути дела один - деньги, предоставляемые в пользование (временное или постоянное в различных формах).

Хозяйственные субъекты, имеющие избыток средств, предоставляют их в пользование субъектам, испытывающим недостаток в средствах.

Существует несколько способов.

Классификация финансовых рынков.

По принципу возвратности финансовый рынок делится на рынок долговых обязательств и рынок титулов собственности.

В обоих случаях сделка оформляется документом, относящимся к ценным бумагам. В последнее время выделился еще один сегмент финансовых рынков - рынок производных финансовых инструментов (дериватов).

По характеру движения ЦБ рынок делится на первичный и вторичный. На вторичном рынке осуществляется перепродажа ЦБ.

По форме организации финансовые рынки делятся на организованные и неорганизованные. На организованном биржевом рынке продаются акции наиболее крупных и надежных компаний - листинговых компаний.

По срокам предоставления денег финансовый рынок подразделяется на рынок денег и рынок капиталов. На рынке денег образуются краткосрочные обязательства (сроком до одного года), на рынке капиталов - со сроком более года.

По географическому признаку и потому, каким законодательством они регулируются, финансовые рынки (и финансы вообще) делятся на национальные и международные.

Международный финансовый рынок - это часть национальных финансовых рынков, где сделки заключаются между представителями (резидентами) разных стран, а также с инструментами или валютой, происходящими из других стран.

Международный финансовый рынок состоит из: рынка долговых обязательств, рынка титулов собственности и рынка производных финансовых инструментов, валютного рынка.

На валютный рынок приходится более 95 % всего объема сделок, совершаемых в мировой экономике.

Для балансирования международных расчетов в рамках Европейского платежного союза (ЕПС) использовались американские доллары. По завершении функционирования ЕПС в 1958 г. доллары остались в европейской банковской системе и получили название европейских долларов и составили основу евровалютного рынка. Этот рынок включает и другие валюты, не ограничивается пределами Европы - операции с евровалютами,

предоставление еврокредитов могут происходить и в Торонто, и в Гонконге, роль евровалют в Токио может играть евро, австрийский доллар, в США - та же йена.

Международные финансовые центры, где ведутся операции с евровалютами, отличается льготный по сравнению с национальным режим валютного контроля, регистрации, налогов (исключение Германия). Этот режим стал универсальным. К середине 90-х годов объем евродолларового рынка превысил 20 трлн. долл. Большая доля этих средств находится на банковских депозитах. Особо активны на еврорынке ТНБ, имеющие сети зарубежных филиалов.

В 1960 только 8 американских банков имели филиалы за границей, а их активы составляли более 4 млрд. долл. В конце второго тысячелетия зарубежные филиалы уже имели более 100 американских банков с активами свыше 500 млрд. долл.

Особенности развития мировых финансов:

- 1) опережающее развитие международных финансовых операций, глобализация финансовых рынков;
- 2) усиление роли фондовых рынков в качестве основного механизма перераспределения финансовых ресурсов;
- 3) появление большого числа новых производных финансовых инструментов (свопы, депозитные расписки).

Финансовый рынок стал самым глобализованным и разросся до невероятных масштабов. Соотношение стоимости валютных и торговых операций превышает 60 : 1. Компьютерные сети обеспечивают проведение финансовых операций в реальном масштабе времени, позволяют перемещать через границы и океаны миллиарды долларов, йен, евро.

2.3 Научные ресурсы мира

Научные ресурсы (научно-технический потенциал, наука) определяют возможности той или иной страны осуществлять у себя научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР).

На научно-технический потенциал страны, его состояние, тенденции развития влияют две группы факторов. Первую группу образуют количественные факторы — наличие в стране подготовленных научных исследователей, а также материально-техническое обеспечение НИОКР, прежде всего, объем выделяемых на науку и научное обслуживание

финансовых ресурсов. Вторая группа факторов (качественных) включает систему организации НИОКР, приоритеты научных разработок, а также уровень развития такой отрасли, как научное обслуживание.

Научные ресурсы: основные показатели

Важнейшими показателями, характеризующими научные ресурсы отдельных стран и групп стран, являются:

- доля расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) в ВВП;
- расходы на НИОКР на душу населения;
- доля бюджетных ассигнований на НИОКР в общих расходах государственного бюджета;
- численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании (в том числе и относительно численности населения данной страны);
- количество международных премий (прежде всего Нобелевских) за выдающиеся научные достижения;
- индекс цитирования (частота ссылок в научных трудах на работы исследователей из данной страны);
- доля наукоемкой продукции в ВВП и промышленной продукции (по определению национального научного фонда США, к наукоемким относятся отрасли, в которых доля расходов на НИОКР составляет более 3,5 %, а доля научного персонала – не менее 2,5 %; в число наукоемких отраслей входят авиакосмическая, приборостроительная, электротехническая, электронная и др.);
- доля данной страны на мировом рынке высоких технологий (к числу высоких технологий чаще всего относят пять важнейших направлений технологического развития: информационные технологии; технологии, основанные на использовании новых материалов; космические технологии; ядерные технологии).

Расходы на НИОКР

В 1996 г. общие расходы на НИОКР в семи странах с крупнейшим научно-техническим потенциалом (табл.3) составили около 370 млрд. долл. (по паритету покупательной способности валют). Удельный вес расходов на

НИОКР в ВВП развитых стран имеют тенденцию к стабилизации на уровне от 2 до 3 %.

Таблица 3 - Расходы на НИОКР в ведущих странах мира в 1996 г.

Страны	Всего, млрд долл. (по ППС)	Доля в ВВП, %	Ассигнования в расчете на душу населения, долл.
1	2	3	4
США	184,7	2,54	680,9
Япония	82,0	3,00	654,5

Продолжение таблицы 3

1	2	3	4
Германия	36,4	2,26	466,6
Франция	27,1	2,34	466,1
Великобритания	21,4	2,05	364,8
Италия	12,8	1,13	221,6
Россия	5,4	0,86	36,5

Источник: Мировая экономика и международные отношения. 1998. № 8. С. 6.

Однако не существует жесткой зависимости между уровнем развития той или иной страны и долей расходов на науку в ее ВВП. В целом развитые страны расходуют на НИОКР относительно больше финансовых ресурсов, чем развивающиеся государства, а крупные развитые страны, как правило, тратят на науку больше средств, чем малые. Но многое зависит от исторически сложившихся условий данной страны: доля затрат на НИОКР в Швеции — 3 %; Израиле - 2,2 %; в Новой Зеландии – всего 1 %.

Доля государства в расходах на НИОКР составила в 1995 г. в Великобритании и Франции — около 50 %; США — 36 %. В этих странах, особенно в США, значительная часть исследований осуществляется в военных целях, что и является одним из факторов ведущей роли государства в финансировании НИОКР. Другой фактор — традиционно высокая доля фундаментальных исследований, финансируемых во многих случаях за счет госбюджета.

В ряде стран решающую роль в финансировании НИОКР играют частные фирмы. Так, в конце 90-х гг. из общих ассигнований на НИОКР на долю частного сектора приходилось в Южной Корее — 82 %, в Швейцарии — 75 %, Швеции — 68 %.

Для российской науки вплоть до середины 90-х гг. была характерна крайне централизованная система финансирования, при которой доля

государственных средств достигала 93 % расходов на исследования и разработки. Однако объем бюджетных ассигнований на НИОКР во второй половине 90-х гг. резко сократился и в результате доля бюджетных средств в структуре финансирования исследований и разработок (с учетом средств предприятий государственного сектора) в 1997 г. составила 60,2 %.

Результативность сферы НИОКР

Экономическую эффективность научно-технической сферы можно определить как отношение прироста выпуска наукоемкой продукции к расходам на НИОКР. Другим важным показателем результативности НИОКР является число ежегодно выдаваемых авторских свидетельств на изобретения или патентов. Немалую роль для оценки научных достижений играют Нобелевские премии по различным направлениям исследований.

Таблица 4 - Результаты научных исследований в развитых странах

Страны	Количество национальных патентных заявок в 1995 г., тыс. шт.	Количество Нобелевских премий за 1901-1995гг.
1	2	3
США	127,5	179
Япония	335,1	4
Германия	51,9	59
Великобритания	25,4	70
Франция	16,1	24
Россия	17,6	10
Италия	1,6	4

Важнейшие научно-технические центры мира

Научные ресурсы мировой экономики сосредоточены в небольшом числе стран. На долю США приходится около половины всех выделяемых на НИОКР финансовых ресурсов. Среди остальных центров следует отметить находящиеся в Западной Европе, Японии и России.

Малые развитые страны (Швеция, Швейцария, Нидерланды и др.) входят в число лидеров лишь на отдельных, сравнительно узких направлениях научно-технического прогресса, при этом нередко в кооперации с фирмами других стран. Некоторые новые развитые страны

(Южная Корея) и ключевые развивающиеся страны (Индия) прорываются на отдельных направлениях в число лидирующих.

Научно-технический потенциал США

Соединенные Штаты Америки обладают крупнейшим в мире научно-техническим потенциалом. Выделяемые в них ежегодно ассигнования на НИОКР превышают аналогичные расходы остальных ведущих в научно-техническом отношении стран, вместе взятых. В 90-х гг. общая численность занятых в науке и научном обслуживании в США приблизилась к 7 млн. человек, в том числе научных работников — к 1 млн. человек (в пересчете на полный рабочий день).

В сочетании с высоким уровнем квалификации ученых и технического оснащения научных центров это обеспечивает ведущую роль США в мировой науке.

Фундаментальные исследования как часть НИОКР на 60 % сосредоточены в высших учебных заведениях, которых в общей сложности насчитывается примерно 3 тыс. Особую роль среди вузов США играют 156 университетов; в большинстве своем они обладают современной технической базой и высококвалифицированными кадрами. В свою очередь, среди них выделяются 20 ведущих университетов с наибольшим объемом научных исследований (Массачусетский технологический институт, Стэнфордский, Гарвардский, Принстонский университеты и др.).

В отличие от фундаментальных прикладные исследования (опытно-конструкторские работы как часть НИОКР) осуществляются в основном в промышленности. Опытно-конструкторские работы выполняются преимущественно частными фирмами в специальных исследовательских институтах и лабораториях.

Основной формой участия государства в НИОКР является контракт, заключаемый на конкурсной основе либо с университетами и их исследовательскими центрами, либо с фирмами. Большое значение имеет быстро развивающийся инновационный бизнес, который соединяет науку и предпринимательство. Его центрами становятся территориальные научно-производственные комплексы (технопарки, технополисы). В технополисах осуществляются разработка принципиально новых изделий и технологий, материалов и товаров, а также экспериментальное, мелкосерийное

производство наукоемкой продукции. В 1997 г. в США насчитывалось 105 технополисов.

Соединенные Штаты Америки лидируют в мире по таким направлениям научно-технического прогресса, как выпуск суперкомпьютеров военного и производственного назначения и их программное обеспечение, производство авиационной и космической техники, лазеров и биотехнологии. Сюда входит и разработка новых технологий по охране окружающей среды.

Они остаются крупнейшим в мире производителем наукоемкой продукции: их доля в мировом производстве этой продукции около 40 %.

Научно-технический потенциал Западной Европы

Западная Европа — один из главных в мире центров науки. Общая численность научных работников в ней превышает 700 тыс. человек, к которым следует добавить исследователей в странах Центральной и Восточной Европы — 300 тыс. человек. Ведущие страны региона расходуют на научно-технические исследования свыше 2 % ВВП (кроме Италии).

В 1997 г. в Германии насчитывалось 62 технополиса, в Великобритании — 40, во Франции — 30.

В течение длительного времени Западная Европа заметно отставала от США и Японии, прежде всего по исследованиям в сфере высоких технологий. Это отставание, хотя и сократилось, все же сохраняется и в настоящее время. Расходы на НИОКР в расчете на душу населения в Западной Европе в целом ниже, чем в США и Японии. В этом регионе мира не столь широко используется передовая технология (например, меньше применяется компьютерная техника). Отличительной чертой научно-технического потенциала Западной Европы является сравнительно большое количество военных и космических исследований по сравнению с США.

Научно-технический потенциал стран Западной Европы в значительной степени ориентирован на фундаментальные исследования. Страны региона занимают передовые рубежи в строительстве АЭС, производстве фармацевтических препаратов, технике связи, ряде отраслей транспортного машиностроения. В то же время Западная Европа отстает в таких областях, как производство интегральных схем и полупроводников, изготовление микропроцессоров, биоматериалов.

Научно-технический потенциал Японии

До начала 80-х гг. Япония заметно отставала от США и отчасти Западной Европы по научно-техническому потенциалу, особенно в области фундаментальных исследований. Но затем, исчерпав экстенсивные факторы развития экономики, Япония перешла к опережающему росту- наукоемких отраслей. С этой целью государство и частные компаний сосредоточили усилия на развитии собственных исследований вместо преимущественного использования зарубежных научно-технических достижений, как это было в 50-60-е гг. Расходы Японии на НИОКР возросли с 2,1 % ВВП в 1975 г. до 3,1 % в 1985 г. и 3,0 % в 1996 г.

Приоритетными отраслями японской экономики стали такие наукоемкие производства, как выпуск промышленных роботов, медицинской электроники, информационных систем, интегральных схем, новых металлов и керамики, оптических волокон, биотехнологий. Япония занимает ведущие позиции по экспорту микроэлектронных компонентов и электронной потребительской техники. Но, несмотря на успехи японских фирм в развитии наукоемких производств, все еще сохраняется значительная зависимость от американских технологий.

Научно-технический потенциал России

К началу 90-х гг. СССР занимал второе место в мире после США по научно-техническому потенциалу. Затраты на НИОКР в 1990г. составляли 3,5 % ВВП. Общее число научных работников на начало 1991г. составляло 1985 тыс. человек, в том числе 542 тыс. докторов и кандидатов наук. Научно-технический потенциал СССР ориентирован на все возможные виды исследований по всем направлениям знаний, но прежде всего на оборонные НИОКР, доля которых составляла около 75 % общего объема затрат на научно-технические работы.

В период перехода к рыночной экономике в России значительно снизились ассигнования на науку (менее 1 % ВВП в 1996-1997 гг.), примерно вдвое уменьшилась численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании.

Российская наука занимает лидирующие в мире позиции по таким направлениям, как авиационная и космическая техника, атомная энергетика, биотехнология на основе биоинженерии, керамические и сверхтвердые

материалы, белковые препараты и компоненты, системы искусственного интеллекта и виртуальной реальности.

В связи с длительной нехваткой финансовых ресурсов России пришлось отказаться от проведения научных исследований по всему фронту НИОКР и перейти к тактике точечных прорывов. Из 100 главных направлений НИОКР (по отечественной классификации) Россия лидирует по 17 из них.

Научно-технические связи в мире

Высокие темпы научно-технического прогресса во второй половине XX в. привели к расширению технологического обмена. Международный технологический обмен может осуществляться:

1) на некоммерческой основе (научно-технические публикации, конференции и симпозиумы, миграция ученых и специалистов), этот обмен распространяется главным образом на фундаментальные НИОКР;

2) на коммерческой основе (передача на условиях лицензионных соглашений прав пользования изобретениями - патентов, лицензий, ноу-хау, т.е. секретов производства и технологического опыта и т.д.).

Передача технологии осуществляется двум главным группами покупателей: зарубежным филиалам (дочерним фирмам ТНК) и независимым фирмам. Новые технологии предоставляют преимущественно ТНК своим филиалам или дочерним фирмам. Независимым фирмам чаще всего продают технологии отраслей, не относящихся к числу наукоемких (металлургия, металлообработка, текстильная промышленность и др.).

Крупнейшим в мире экспортером технологии являются США. Положительное сальдо в торговле лицензиями имеют Великобритания и Швейцария. Япония, которая в 50—80-х гг. была одним из крупнейших в мире потребителей научно-технических достижений и в настоящее время все еще больше платит за иностранную технологию, чем получает за экспорт своей, но этот разрыв уменьшается. Такие страны, как Аргентина, Бразилия, Мексика, Индия, Турция, целенаправленно осуществляют закупку иностранных технологий, а экспортируют в небольшом объеме лицензии в основном в соседние государства. Россия также импортирует технологии в гораздо большем объеме, чем экспортирует.

Научно-технические связи тесно переплетены с торговлей наукоемкой продукцией. Поэтому о масштабах и географии этих связей можно судить, исходя из положения той или иной страны на рынке высоких технологий и тем более — наукоемкой продукции в целом.

Весь мировой рынок высокотехнологичной продукции условно делится на 50 макротехнологий. США контролируют мировой рынок по 22 макротехнологиям, Германия—по 11, Япония— по 7.

Общий объем продаж наукоемкой продукции на международном рынке составляет 2,3 трлн долл. Из этого объема на долю США приходится 39 %, Японии — 30, Германии — 16, России — менее 1 % (низкая доля нашей

страны во многом объясняется преобладанием в недалеком прошлом военных НИОКР и слабым развитием коммерческой деятельности в научной сфере).

2.4 Трудовые ресурсы мира

Численность населения и её динамика

В демографической науке для обозначения коренных изменений в процессе воспроизводства населения применяются понятия “демографическая революция” и “демографический переход”. Первое из них было введено в научное обращение в 1934 году французским демографом А. Ландри, второе - в 1950 году американским демографом Ф. Ноутстайном. В работах отечественных демографов А. Я. Боярского, Б. Ц. Урланиса, Д. И. Валентя, А. Я. Кваши, А. Г. Вишневого, Я. Н. Гузеватого оба эти понятия либо рассматриваются как равнозначные, либо демографическая революция трактуется как кульминация демографического перехода, представляющая собой коренной качественный скачок в процессе воспроизводства населения. Ученые считают, что на протяжении всей человеческой цивилизации было три таких демографических революции.

Первая из них была связана с так называемой неолитической революцией в социально-экономической сфере, которая означала переход от присваивающей к производящей экономике и появлением прибавочного продукта. В результате этой революции население Земли, по имеющимся оценкам, за период неолита возросло с 5 -6 до примерно 50 млн. человек. Вслед за этим на многие тысячелетия установился так называемый традиционный тип воспроизводства населения, основные черты которого (высокая рождаемость и высокая смертность) были неразрывно связаны с господством в мире аграрной экономикой.

Вторая демографическая революция произошла в XVIII — XIX веках в связи с переходом от аграрной к индустриальной экономике, которой ознаменовались промышленные перевороты в странах Европы. Постепенное снижение смертности по мере развития здравоохранения привело тогда к заметному увеличению естественного прироста населения. Однако во всех других регионах мира продолжал сохраняться традиционный тип его воспроизводства.

Третья демографическая революция началась в 50-е годы XX века. Она охватила, прежде всего, развивающиеся страны, тем самым, распространив

свое влияние на большую часть мира. В известной мере ее можно считать следствием незавершенности демографического перехода — в смысле не синхронности изменений, произошедших в процессах смертности и рождаемости. Переход к новым показателям коэффициента смертности совершился в странах Азии, Африки и Латинской Америки за феноменально короткий срок в 15 — 20 лет. Благодаря широкому использованию достижений медицины и предупреждения различных заболеваний, особенно эпидемических, уровень смертности сократился в 2 — 3 раза. А показатели коэффициента рождаемости еще долгое время продолжали оставаться на прежнем очень высоком уровне. Эта “вилка” и обусловила возникновение демографической революции наших дней, которая стала одной из наиболее характерных черт современного этапа развития человеческой цивилизации. Для ее обозначения очень широко применяется термин “демографический взрыв”, который из публицистической литературы перешел и в научные исследования.

Более детально “демографический взрыв” представлен в таблице 5. Сравнение данных за 1950, 1960 и 1970 годы показывает, что только за эти 30 лет население мира увеличилось почти на 1,2 млрд. человек, а ежегодный абсолютный его прирост вырос в 3 раза. Во второй половине 60-х годов темпы среднегодового прироста населения также достигли своего максимума — 2 % (при таком показателе удвоение населения происходит за 35 лет).

Таблица 5 - Динамика численности населения мира

Годы	Население, млн. чел.	Прирост за десятилетие, млн. чел.	Ежегодный абсолютный прирост, млн. чел.	Среднегодовой темп прироста, %
1	2	3	4	5
1950	2515	220	22	1,6
1960	3019	504	50	1,8
1970	3698	679	68	2,0
1980	4450	752	75	1,8
1990	5292	842	84	1,7

Продолжение таблицы 5

1	2	3	4	5
2000	6261	969	97	1,6
2010	7190	929	93	1,4
2020	8000	810	81	1,3

Бурное начало “демографического взрыва” уже тогда вызвало немалое беспокойство политиков, ученых, общественности.

В таблице 5 представлены также прогнозы ООН, касающиеся численности населения Земли в 2010 и в 2020 годах. Они составляют соответственно 7,2 и 8 млрд. человек. Вторая из этих “контрольных цифр” фигурировала на конференции 1992 года в Рио-де-Жанейро. Для 2025 года там же был определен уровень в 8,5 млрд. человек. А в конце 1994 года ООН обнародовала свой более долгосрочный прогноз, согласно которому к 2050 году население планеты должно достигнуть 9,8 млрд. человек. (При этом низший уровень определен в 7,9 млрд. человек, а высший в 11,9 млрд.) Несмотря на перспективы такого роста населения Земли, данные таблицы 5 свидетельствуют о том, что постепенное затухание “демографического взрыва”, по-видимому, коснется уже не только относительных, но и абсолютных показателей воспроизводства населения. При этом нужно также учитывать, что в 1994 году Фондом ООН по народонаселению был разработан двадцатилетний план демографического развития планеты, по которому предусматривается к 2015 году распространить программы ограничения роста народонаселения практически по всему миру.

Явление “демографического взрыва” было бы неправильно рассматривать только в общепланетарном аспекте, поскольку оно имеет и ярко выраженный региональный аспект.

Таблица 6 - Темпы прироста населения по регионам мира (в %)

	1955-1985	1985-2000	2000-2025
1	2	3	4
Мир в целом	1,9	1,6	1,2
Зарубежная Европа	0,7	0,3	0,1
Зарубежная Азия	2,1	1,6	1,0
Африка	2,6	3,1	2,5
Северная Америка	1,3	0,8	0,6

Продолжение таблицы 6

1	2	3	4
Латинская Америка	2,6	2,0	1,4
Австралия и Океания	1,9	1,4	0,9
Россия, СНГ	1,3	0,8	0,6

Таблица 7 - Численность населения по регионам в 1990 — 2025 годах

Мир, регионы	Население, млн. чел.				Доля, %	
	1990	2000	2010	2025	1990	2025
1	2	3	4	5	6	7
Мир в целом	5292	6251	7190	8465	100,0	100,0
Зарубежная Европа	498	508	513	512	9,4	6,0
Зарубежная Азия	3108	3698	4226	4890	58,8	57,8
Африка	648	872	1148	1581	12,2	18,7
Северная Америка	276	295	312	333	5,2	3,9
Латинская Америка	448	540	631	760	8,5	8,9
Австралия и Океания	26	30	34	39	0,5	0,5
Россия, СНГ	288	308	326	351	5,4	4,2

Из таблицы 7 вытекает, что во второй половине XX века во всех крупных регионах мира наметилось снижение среднегодовых темпов прироста населения, особенно заметное в зарубежной Европе. Исключение составляет только Африка, где, судя по всему, пик демографического взрыва еще продолжается. В 2000 — 2025 годах эта тенденция в целом сохранится, причем захватит и Африку. Такое снижение относительных показателей скажется и на абсолютных показателях численности населения крупных регионов.

Анализируя данные таблицы 7, необходимо отметить следующее, что самой населенной частью света является зарубежная Азия, на долю которой приходится 58 % населения мира.

И, тем не менее, доля зарубежной Азии в мировом населении к 2025 году несколько уменьшится. Это объясняется, прежде всего, бурным “наступлением” Африки, где, несмотря на некоторое снижение среднегодовых темпов прироста, они и в первой четверти XXI века останутся самыми высокими. По доле в мировом населении Африка еще в начале 80-х годов обогнала зарубежную Европу и в перспективе это ее положение еще

более закрепится. Третье место, как по численности населения, так и по доле в мировом населении сохранится за Латинской Америкой. А наибольшее сокращение этой доли произойдет в зарубежной Европе и Северной Америке — регионах с самым низким среднегодовым приростом. Заметно снизится и доля стран СНГ.

Судя по всему, эта тенденция сохранится и в период с 2025 по 2050 годы. Согласно прогнозу ООН, в 2050 году население Азии составит 5741 млн. человек (58,4 % от общемирового), население Африки — 2141 млн. (21,8 %), население Латинской Америки 839 млн. (8,5), население зарубежной Европы — 548 млн. (5,6 %), население Северной Америки — 389 млн. (4 %), а население России — 130 млн. (1,3 %).

Если рассматривать явление “демографического взрыва” на субрегиональном уровне, то можно заметить существенные различия, в особенности в пределах Азии и Африки. Так, в начале 90-х годов население Восточной Азии росло на 1,3 % в год, население Юго-Восточной Азии — на 1,9 %, Южной Азии — на 2,3 %, Юго-Западной Азии — на 2,7 %, а Африки — на 3 % в год. Подобная очередность субрегионов, по-видимому, сохранится и в перспективе. Она и определяет прогноз роста численности населения на этом уровне.

Из всего сказанного вытекает, что “демографический взрыв” в странах Азии, Африки и Латинской Америки, занявший несколько десятилетий, в XXI веке заметно пойдет на убыль. Это закономерный ход событий, свидетельствующий о том, что и в этих регионах постепенно включаются такие “тормозные двигатели”, как рост урбанизированности, изменение возрастной структуры населения, увеличение средней продолжительности жизни, вовлечение женщин в производственный процесс, прогресс образования и здравоохранения. Общее повышение социального и культурного уровня развития этих стран должно привести также к расширению арсенала средств и методов регулирования рождаемости.

И, тем не менее, нельзя не видеть, что быстрый рост населения мира уже создал и продолжает создавать своего рода демографический фон для всех остальных глобальных проблем человечества. Это вполне понятно: ведь чем больше людей, тем больше нагрузка на территорию, тем больше требуется продовольствия и природных ресурсов. Многие исследователи этой проблемы не видят иной альтернативы: или человечество найдет в себе силы для ее решения, или разрушающаяся усилиями человека природа избавится от вида *Homo sapiens*, внесшего такое возмущение в биосферу,

которое за всю историю жизни на планете не вносил ни один из существовавших видов. В такой трактовке демографическая проблема в наши дни становится едва ли не важнейшей проблемой выживания человечества.

С целью объяснения процессов роста населения мира была разработана концепция демографического перехода. Согласно этой концепции, в традиционном обществе рождаемость и смертность высоки, и численность населения растет очень медленно. Демографический переход начинается почти одновременно с формированием индустриального общества. Переход от традиционного к современному типу воспроизводства (низкая рождаемость – низкая смертность – невысокий естественный прирост) завершился в индустриальных странах Западной Европы и Северной Америке в 50-х гг. XX в., а в последней четверти века он начался в ряде развивающихся стран и регионов (Китай, Юго-Восточная Азия, Латинская Америка).

В первой фазе снижение смертности (вследствие улучшения качества питания и здравоохранения) происходит быстрее, чем снижение рождаемости, в результате чего резко увеличивается естественный прирост населения. В этой фазе - “демографический взрыв”.

Во второй фазе смертность продолжает снижаться, но рождаемость падает еще быстрее, вследствие чего прирост населения постепенно замедляется.

Для третьей фазы характерно замедление снижения рождаемости при некотором повышении смертности, так что естественный прирост сохраняется на невысоком уровне. К завершению этой фазы в настоящее время близки промышленно развитые страны.

В четвертой фазе показатели смертности и рождаемости становятся почти одинаковыми, и процесс демографической стабилизации заканчивается.

Ожидается, что процесс демографического перехода продлится примерно до 2100 г., когда произойдет стабилизация численности населения на уровне 10,5 млрд. человек.

Уровень урбанизации населения

В конце XX в. в городах живет почти половина жителей Земли, а в промышленно-развитых странах горожан около 75 %. Чем выше уровень экономического развития, тем сильнее городской образ жизни

распространяется на сельскую местность. Поэтому для богатых стран с хорошо развитой транспортной, энергетической и информационной инфраструктурой различия между городом и сельскими поселениями уже не имеют большого социально-экономического значения. В развивающихся странах, напротив, рост городов, распространение городского образа жизни оказывают сильное влияние на тип воспроизводства населения, миграционную активность, структуру потребления и склонность к сбережению. В городах ниже рождаемость, сильнее социальная динамика и острее социальные контрасты. Урбанизация содействует росту предпринимательской активности, но она же требует расширения государственных социальных программ. Аграрное перенаселение и миграция сельских жителей в города становятся причиной формирования обширных трущобных районов, населенных представителями маргинальных слоев. Ожидается, что в 2025 г. в городах будут жить уже 55 % жителей развивающихся государств. Уже сейчас в этой части мира находятся крупнейшие и наиболее быстрорастущие мегаполисы: Мехико, Каир, Сан-Паулу, Сеул, Бомбей, Шанхай и др.

Таблица 8 - Уровень урбанизации населения некоторых государств

Мировые и региональные лидеры	Численность городского населения в 1997 г.		Население, проживавшее в 1995 г. в городах с численностью (в % от всего городского населения)		
	Млн. чел.	% от всего населения	Меньше 750000 человек	750000-3000000 человек	Свыше 3000000 человек
1	2	3	4	5	6
Австралия	15,7	85	32	24	44
Бразилия	130,1	80	56	14	30
Великобритания	52,7	89	71	15	15
Германия	71,3	87	49	28	23
Индия	264,1	27	59	18	23
Испания	30,2	77	75	12	14
Италия	38,4	67	66	15	19
Канада	23,3	77	46	20	34
Китай	390,7	32	60	19	21

Продолжение таблицы 8

1	2	3	4	5	6
США	204,8	77	44	27	29
Франция	44,0	75	70	8	22
ЮАР	20,2	50	36	64	-
Япония	98,9	78	50	8	42
Республики бывшего СССР					
Азербайджан	4,3	56	56	44	-
Армения	2,6	69	50	50	-
Белоруссия	7,4	72	76	24	-
Грузия	3,2	59	58	42	-
Казахстан	9,6	60	87	13	-
Латвия	1,8	73	50	50	-
Молдавия	2,3	53	66	34	-
Россия	112,9	77	73	14	13
Узбекистан	9,9	42	76	24	-
Украина	36,1	71	73	27	-
Страны ЦВЕ					
Болгария	5,7	69	79	21	-
Венгрия	6,7	66	69	31	-
Польша	24,9	64	66	20	14
Румыния	12,8	57	83	17	-
Чехия	6,8	66	82	18	-
Хорватия	2,7	57	63	37	-

При оценке демографического потенциала развивающихся стран нельзя обойти вниманием еще одно связанное с ними феноменальное явление, получившее наименование “городского взрыва”. По имеющимся данным, в начале 90-х годов городское население в Африке увеличивалось на 4,9 % в год (причем в отдельных странах Тропической Африки на 20-25 %), в Южной Азии – на 4,2 %, в Юго-Восточной Азии – на 3,8 %, в Латинской Америке – на 2,7 % и в Восточной Азии – на 2,1 %. В результате этого города развивающихся стран концентрируют уже более половины всего городского населения мира.

Важнейшая особенность “городского взрыва” в странах Азии, Африки и Латинской Америки – преимущественный рост больших городов и в

первую очередь городов – “миллионеров”, а также создание на их основе крупных городских агломераций и даже мегаполисов. В 1940 году лишь 1 человек из 100 жителей Азии, Африки и Латинской Америки жил в городе с населением более 1 млн. человек, а в 1980 году в таких городах проживал уже каждый 10-й. В 1950 году во всем развивающемся мире имелся всего 1 город с населением свыше 5 млн. человек, а к 1980 году число таких городов увеличилось до 20. В 1990 году было уже 13 городов с населением от 5 до 10 млн. человек, 8 городов с населением от 10-20 млн. человек и 1 город (Мехико) с населением более 20 млн. человек.

Экономически активное население и структура занятости

Ситуация на рынках рабочей силы определяется многими факторами, связанными с особенностями социально-экономического развития, изменениями в технологической базе производства, демографической обстановкой. В связи с этим положение на рынках труда, адаптация рабочей силы к меняющимся условиям воспроизводства складывается в подсистемах мирового хозяйства с различной степенью интенсивности и имеет свои особенности.

Экономически активное население составляет около половины жителей в большинстве развитых стран, а также в Восточной Европе и СНГ. В развивающихся странах этот показатель несколько ниже за счет большей доли младших возрастных групп. Структура занятости в развитых странах довольно однотипна. Более 60 % населения – в сфере услуг, около 30 % (в Германии и Японии почти 40 %) – в промышленности и менее 5 % - в сельском хозяйстве. В странах с переходной экономикой идет отлив населения из промышленности (пережившей спад) в сферу услуг. В Латинской Америке и Африке третичный сектор также доминирует, но выше доля занятых в сельском хозяйстве. А в густонаселенных рисосеющих странах Азии в сельском хозяйстве все еще занята основная часть трудоспособного населения.

По оценкам Международной организации труда (МОТ), из 3 млрд. трудоспособного населения мира 25-30 % заняты только частично, а 140 млн. являются полностью безработными. К серьезным социальным проблемам относится безработица среди молодежи: 60 млн. чел. в возрасте от 15 до 24 лет ищут, но не могут найти работу.

Проблема безработицы в развитых и развивающихся государствах имеет свою специфику. В первой группе стран безработица носит, главным образом, структурный характер: люди не могут найти работу, соответствующую их профессии, квалификации и их требованиям по уровню оплаты труда. Достаточно высокий уровень пособий по безработице позволяет безработным отказываться от тяжелой или грязной работы; эти вакансии нередко заполняют иммигранты.

Масштабы безработицы в развивающихся странах не полностью отражаются статистикой. Для этих стран характерна неполная или временная занятость и огромные масштабы скрытой безработицы в результате аграрного перенаселения. Крайне низок уровень социальной защиты безработных; часто она полностью отсутствует. Проблема эта связана с исчерпанием экстенсивных источников роста в сельском хозяйстве, низкой трудопоглощающей способностью современной промышленности и низким уровнем образования. Современная экономика предъявляет новые требования к рабочей силе. Растет спрос на квалифицированных, высокообразованных работников, способных к переобучению. В то же время растет значение занятости в сфере услуг, на малых предприятиях.

Таблица 9 – Занятость и уровень безработицы экономически активного населения некоторых стран

	1998 г., тыс. человек			Уровень безработицы, %			
	Экономически активное население	Занятое население	Число безработных	1996	1997	1998	1999
1	2	3	4	5	6	7	8
Австралия	9343	8597	750	8.6	8.6	8.0	7.0
Австрия	3888	3077	238	7.0	7.1	7.2	6.7
Бельгия	4241	3700	541	13.8	13.3	12.6	11.7
Великобритания	28713	26947	1362	7.5	5.7	4.7	4.2
Германия	39709	33970	4266	11.5	12.7	12.3	11.7

Продолжение таблицы 9

1	2	3	4	5	6	7	8
Дания	2848	2692	180	8.7	7.8	6.5	5.6
Исландия	152	148	4	4.4	3.9	2.8	...
Испания	16265	13205	3060	22.2	20.8	18.8	15.5
Италия	22889	20087	2804	12.1	12.3
Канада	15632	14326	1305	9.7	9.2	8.3	7.4
Китай	705280	699570	5710	3.0	3.0	3.1	...
Мексика	39507	38618	890	3.7	2.7	2.3	...
Нидерланды	7735	7398	286	6.6	5.5	4.1	3.2
Польша	17162	15356	1756	14.3	11.5	10.0	11.9
США	137673	131464	6210	5.4	5.0	4.6	4.2
Турция	23415	21958	1547	5.8	6.9	6.2	...
Финляндия	2532	2222	285	16.3	12.6	11.4	10.2
Франция	26404	22318	2977	12.1	12.3	11.8	...
Чехия	5183	4866	317	4.0	4.8	6.5	...
Швейцария	3974	3803	140	4.7	5.2	3.9	2.7
Швеция	4255	3978	278	8.0	8.0	6.5	5.6
Южная Корея	21390	19926	1463	2.0	2.6	6.8	6.3
Япония	67930	65143	2787	3.4	3.4	4.1	4.7

На рынках труда стран с развитой рыночной экономикой в 2000 г. - первой половине 2001 г. продолжались тенденции последних четырех лет.

Уровень безработицы в 29 странах ОЭСР снизился на 0,4 процентного пункта, до отметки 6,5 % рабочей силы. В США последовательное сокращение безработицы на протяжении всего десятилетия привело к тому, что ее уровень достиг самого низкого показателя в послевоенной истории страны. В странах Западной Европы ослабление напряженности на рынке рабочей силы выразилось в снижении общего уровня безработицы с 10,6 % в 1996г. до 8,8 % в 2000г., что, впрочем, выше показателя начала 90-х годов (8 %). В Японии, напротив, ситуация продолжала обостряться. Хотя на годовом

уровне безработица стабилизировалась на отметке 4.6 % , в конце 2000 г. она вновь стала увеличиваться быстрыми темпами. Об относительном благополучии американского рынка труда свидетельствует существенный разрыв в уровне безработицы между США и странами Западной Европы. Этот разрыв, составивший в 1990 г. 1.4 раза, увеличился к концу десятилетия до 2.2 раза. Число стран ЕС, уровень безработицы, в которых выше американского, увеличилось за тот же период с 11 до 14. Лишь в Люксембурге, Нидерландах, Норвегии и Швейцарии удельный вес лиц, не имеющих работы, ниже уровня, зарегистрированного в Новом Свете. В Японии, начиная с 1999 г., норма безработицы впервые превысила американский уровень.

Несмотря на нерешенность многих болезненных структурных проблем безработицы, наметилась тенденция к сокращению расходов государства на политику занятости. Она включает профессиональную переподготовку безработных, субсидирование дополнительных рабочих мест в государственном и частном секторах, поддержку занятости среди групп, находящихся в особо невыгодном положении на рынке труда, в первую очередь молодежи и инвалидов. Доля этих расходов снизилась по сравнению с 1994 г. в Германии с 3.7 до 3.5 % ВВП, Норвегии - с 2.4 до 1.4, в Швеции - с 5.55 до 3.9 , в Испании - с 3.2 до 2.3 %. США, которые традиционно направляли гораздо меньше средств на проведение политики занятости (в том числе из-за более низкой безработицы), снизили соответствующие расходы с 0.5 до 0.4 % ВВП.

Одновременно в арсенале средств государственного регулирования все большую роль начинают играть так называемые программы активизации. Их цель - интенсифицировать поиск безработным нового места работы. Это означает, с одной стороны, давление на безработного с помощью экономических рычагов, с другой - экономическое поощрение тех, кто быстро находит новую работу. На это направлена реформа системы страхования по безработице, в частности усиление страхового принципа, в результате которого отсекаются лица с коротким сроком выплат, а также те, кто неоднократно терял работу.

90-е годы внесли новые коррективы в государственную политику на рынке рабочей силы. Основными ее чертами стали:

- отказ от наращивания расходов на мероприятия непосредственно на рынке рабочей силы;

- приоритет институциональных изменений в сфере занятости, включая ужесточение системы страхования по безработице и либерализацию трудового законодательства;
- усиление экономической мотивации предпринимателей по найму наиболее уязвимых категорий рабочей силы;
- различные программы разделения рабочих мест.

Экономически значимые качественные характеристики населения стран мира

Как для ведения бизнеса, так и для научных исследований важно иметь представление о количественных и качественных характеристиках населения интересующих стран или этносов. Необходимо оно и для грамотной оценки социально-экономической ситуации в собственной стране, расстановки акцентов в программах развития. Качественные характеристики населения включают показатели здоровья, физических, моральных и психологических качеств людей, уровень образования и интеллектуальный потенциал. Исследования показывают, что уровень и темпы вложения в человеческий капитал оказываются наиболее рентабельными. Увеличение продолжительности обучения на 1 год может привести к росту ВВП на 3 %. Между тем на 1995 г. 22,6 % взрослых в мире были неграмотны, в странах Африки и беднейших странах Азии половина детей не заканчивают даже начальную школу. По числу и доле неграмотных лидирует Южная Азия, включая Индию, где (в космической и ядерной державе) неграмотна половина взрослого населения. Тяжелое положение также в Африке и мусульманских странах, где высоки показатели неграмотности женщин. В то же время статистика показывает заметный прогресс в деле ликвидации неграмотности за последние десятилетия (таблица 10).

Таблица 10 - Неграмотность населения (15 лет и старше), %

Страны, регион	1980 г.		1995 г.	
	Женщины	Мужчины	Женщины	Мужчины
1	2	3	4	5
Развитые страны	5	2	2	2
Латинская Америка	23	18	15	12

Продолжение таблицы 10

1	2	3	4	5
Восточная и Юго-Восточная Азия	42	20	24	9
Юго-Западная Азия и Северная Африка	74	45	56	32
Тропическая Африка	71	48	53	33
Южная Азия	76	47	63	37

В развитых странах грамотность почти полная, средняя продолжительность обучения превышает 15 лет, происходит переход к непрерывному образованию в течение всей жизни человека.

Экономически существенны различные ипостаси человеческого бытия.

Если Вы продвигаете свои товары и услуги на рынок другой страны, ее жители интересны для Вас, прежде всего как *потребители и покупатели* (их число, платежеспособность, требовательность, постоянство привычек и пристрастий, имеющиеся табу и т.д.), а также как партнеры по бизнесу. Если Вы причастны к организации зарубежного производства или хотя бы представительства фирмы, к организации совместной деятельности или найму на работу представителей некоренных народов или зарубежных стран, Вам небезразличны такие качества будущих работников, как уровень и структура трудовой мотивации, квалификация, дисциплина, честность и ответственность, инициативность и творческий потенциал, а также присущие им человеческие слабости и национальные привычки. Для бизнеса важнейшей характеристикой рабочей силы является ее цена. Различия в уровнях оплаты труда очень велики и лежат в основе международных экономических связей, являясь одной из главных причин международной торговли, зарубежных инвестиций и трудовой миграции. Различия эти неплохо аппроксимируются различиями в уровнях среднедушевого ВВП с учетом паритетов покупательной способности. Другая группа значимых показателей отражает образовательный уровень населения. Имея дело с государственными чиновниками, да и с бизнесменами новой для Вас страны, естественно поинтересоваться, в какой мере характерна для них обязательность, как принято там сочетать государственные и личные интересы, какова роль личных связей в деловых отношениях. Результаты опроса бизнесменов, проведенные министерством торговли США,

показывают, что уровень коррупции чиновников хорошо коррелирует с уровнем развития страны.

Основная часть названных качественных характеристик с трудом поддается объективной оценке. Поэтому в практике межнациональных отношений важную роль играют стереотипы, предубеждения и субъективные суждения. В частности, существуют общепринятые представления об экономических особенностях населения, принадлежащего к крупным цивилизациям и культурно-хозяйственным типам. Считается, что представители западной цивилизации активны, предприимчивы, рабочая сила здесь дорогая, но достаточно дисциплинированная, образованная и квалифицированная, покупатели требовательны и разборчивы, ценности и мотивации индивидуалистические, но при высоком уровне законопослушности.

Западно-восточное и российское общество отличается большим разнообразием и даже контрастами качественных экономических характеристик групп населения. Российский работник – недорогой, выносливый, отличается низкой дисциплиной, но неплохой обучаемостью и высоким творческим потенциалом. Потребитель в массе мало заботится о комфорте и умеренно требователен к качеству товаров и услуг. Широко распространена коррупция, уровень законопослушности населения невысокий. Традиция коллективизма и восходящая к православию традиция “справедливость превыше прибыли” отчасти сохраняются, но сильно размыты за последние годы.

Представители восточных народов чаще ощущают себя и действуют в группах. Восточно-азиатские работники в среднем не слишком квалифицированные, но привычные к интенсивному труду, дисциплинированные, легко обучаемые, рабочая сила в этой части мира в большинстве стран дешевая, но дорожает, обыватели бережливы, бизнесмены предприимчивы, руководители авторитетны и по-своему эффективны, но нередко коррумпированы.

Южно-азиатские жители в среднем чаще социально пассивны, но привычны к интенсивному низкооплачиваемому труду. Африканцы выносливы, доброжелательны, в массе низкоквалифицированы, отличаются невысокой трудовой мотивацией, малопредприимчивы, система их традиционных ценностей далека от западной, но имеет некоторые парадоксальные сходства с российской.

Разумеется, подобные стереотипы имеют усредненный характер и не отражают реального многообразия жизни, носят отпечаток субъективности и “западноцентризма” наблюдателей, ни в коей мере не должны рассматриваться как этические. То есть не должны являться основанием для наклеивания ярлыков на народы и расы. Тем не менее, они реально влияют на интенсивность и направления экономических связей между регионами и народами.

Швейцарский институт Веги каждый год проводит сравнительную оценку качества рабочей силы 49 стран мира. Интегральный показатель качества рабочей силы представляет собой средневзвешенную величину из четырех составляющих: трудовое законодательство и тарифные соглашения, соотношение между уровнями заработной платы и производительности труда, трудовая дисциплина и отношение к труду, уровень квалификации работников. Экспертные оценки каждой из четырех составляющих взвешиваются из следующих значений весов: 30, 30, 25 и 15 соответственно.

Получаемые таким образом интегральные показатели для разных стран можно условно разделить на четыре группы: 66-100 баллов – страны, благоприятные для размещения производства; 51-65 баллов – страны, приемлемые для размещения производства; 36-50 баллов – страны, не очень благоприятные для размещения производства; менее 35 баллов – страны, не подходящие для размещения какого-либо производства.

Оценки института Веги широко используются промышленными и финансовыми компаниями для определения наиболее эффективных точек приложения капитала, прежде всего иностранного. По интегральному показателю качества рабочей силы возглавляет список из 49 стран Сингапур – 82 балла из возможных 100. Соответствующий показатель по Японии составил 74 балла, по США – 69, по ФРГ – 64, по Китаю – 41, по России – 36 баллов. Таким образом, Китай и Россия попали в третью группу стран – там можно размещать капитал, но условия для этого не очень благоприятные.

Наиболее высокую оценку Россия получила по уровню квалификации работников, хотя и он далек от максимального. Выше всего оценена квалификация работников 5 стран – Швейцарии, Японии, США, Нидерландов и ФРГ. Кроме того, по этому показателю Россия уступает Сингапуру, Великобритании, Франции, Бельгии, Австрии, Испании, Южной Корее, Чехии, Турции, Польше.

Более или менее благоприятная оценка была дана России по показателю трудовое законодательство и тарифные соглашения.

Не очень удовлетворительная оценка России по показателю трудовая дисциплина и отношение к труду – всего 1/3 от максимально возможного уровня. Этот показатель для Китая выше российского в 1.3 раза. Самую высокую оценку по этому показателю получила Япония. Однако ни в одной стране мира не было выставлено 100 баллов. Во всех странах мира есть определенные проблемы с обеспечением должной дисциплины и должного отношения к труду.

Самой низкой оказалась для России оценка соотношения уровня заработной платы и производительности труда – всего лишь 1/5 максимально возможного уровня. Иными словами, при низкой, как всем известно, заработной плате производительность труда в сравнении с другими странами у нас намного ниже. Как бы ни горька была правда, факт остается фактом: мы слишком плохо работаем относительно даже той мизерной зарплаты, которую получаем.

Наивысшую оценку по этому показателю получил Сингапур. Соотношение зарплаты и производительности представляет собой серьезную проблему не только для России, но и для многих других стран. Достаточно сказать, что самые низкие оценки по этому показателю по сравнению с остальными тремя получили также Япония, Австрия, Южная Корея, Турция и другие.

Конечно, как и все прочие рейтинговые исследования, работа швейцарского института не лишена недостатков и неточностей. Это связано с дефицитом достоверной информации, трудностями анализа современной экономической ситуации, субъективностью оценок экспертов.

В нашей стране широко распространено мнение, что иностранные инвестиции устремляются, прежде всего, в страны с низкой заработной платой. На самом деле все гораздо сложнее, а в ряде случаев совсем не так, как представляется многим.

Согласно докладу, подготовленному экономистами Wayne State University (штат Мичиган), американские компании предпочитают вкладывать свои капиталы в экономику тех стран, где уровень заработной платы высок, имеется высокопрофессиональная рабочая сила, соблюдаются права рабочих. Наибольший объем прямых инвестиций компаний США направлялся во Францию, западные земли ФРГ, Норвегию, Нидерланды, Швейцарию. Государства с низкооплачиваемой, но низко профессиональной рабочей силой не привлекают американских инвесторов, прежде всего

потому, что уровень конкурентоспособности продукции на мировом рынке у многих из этих стран низок.

2.5 Тренировочные задания

1. Что лежит в основе определения научных ресурсов как отдельного государства, так и мирового сообщества в целом?

Ответ: научные ресурсы определяются как численностью исследователей и материально-технической базой НИОКР, так и системой организации науки и научного обслуживания, приоритетами научных разработок.

2. Какова географическая расположенность научных ресурсов?

Ответ: основные ресурсы сосредоточены в небольшом числе развитых стран и в России. Почти половина общемировых расходов на НИОКР приходится на долю США. России в связи с длительной нехваткой финансовых ресурсов пришлось отказаться от проведения научных исследований по всему фронту НИОКР и перейти к тактике прорывов на отдельных направлениях.

3. Каким способом осуществляется международный технологический обмен? Назовите основных экспортеров технологий.

Ответ: международный технологический обмен осуществляется как на коммерческой (продажа лицензий, патентов и т.д.), так и на некоммерческой (публикации, конференции, «утечка умов») основе. Крупнейшими экспортерами технологий являются США, Япония, Германия.

4. Обозначьте наиболее важные тенденции в развитии мировой торговли природными ресурсами во второй половине XX в.

Ответ: сократился удельный вес топливно-сырьевых товаров (в связи со снижением материалоемкости и энергоемкости); сократился экспорт продовольствия (повышение уровня самообеспеченности Западной Европа, Китай, Индия - путем «зеленой революции» и др.); снижение экспорта сырья растительного происхождения (внедрение синтетических материалов).

5. Каковы основные составляющие природно-ресурсного потенциала (природные ресурсы) мирового хозяйства?

Ответ: энергетические; земельные и почвенные; водные; лесные; биологические (растительный и животный мир); минеральные (полезные ископаемые); климатические и рекреационные ресурсы.

6. Опишите три демографических революции, произошедших на протяжении всей человеческой цивилизации.

Ответ: первая из них была связана с переходом от присваивающей к производящей экономике и появлением прибавочного продукта. В результате этой революции население Земли возросло с 5 -6 до примерно 50 млн. человек. Вторая демографическая революция произошла в XVIII — XIX веках в связи с переходом от аграрной к индустриальной экономике, которой ознаменовались промышленные перевороты в страны Европы. Третья демографическая революция началась в 50-е годы XX века. Она охватила, прежде всего, развивающиеся страны, тем самым, распространив свое влияние на большую часть мира. Уровень смертности сократился в 2 — 3 раза, а показатели коэффициента рождаемости еще долгое время продолжали оставаться на прежнем очень высоком уровне.

7. В какой форме существуют финансовые ресурсы и по каким параметрам оцениваются финансовые инструменты?

Ответ: финансовые ресурсы существуют в форме наличных, безналичных денег и финансовых инструментов. Финансовые инструменты оцениваются по трем параметрам: доходности, ликвидности и надежности.

8. Какие типы финансовых учреждений включают национальные финансовые системы?

Ответ: учреждения депозитного типа; взаимные сберегательные ассоциации; финансовые институты инвестиционного типа; финансовые институты контрактно-сберегательного типа.

2.6 Тест

1 Своеобразное географическое явление последних десятилетий XX века, получившее в научной литературе название "расширение ресурсных рубежей мировой экономики" связано с:

- 1) вовлечением в промышленную разведку и разработку практически всех стран и регионов мира;
- 2) началом разработки новых источников полезных ископаемых в условиях труднодоступных территорий и шельфовых акваторий;
- 3) открытием принципиально новых видов полезных ископаемых.

2 Профессиональная структура населения страны отражает:

- 1) политическую активность страны на международной арене;
- 2) степень развития общества в целом;
- 3) половозрастной состав населения;
- 4) достигнутую структуру экономики страны;

- 5) общие тенденции в распределении рабочей силы между различными сферами национальной экономики;
- 6) уровень безработицы в стране.

3 Перемещение людей через границы тех или иных территорий с переменной места жительства навсегда или на достаточно длительное время - это:

- 1) диверсификация населения;
- 2) маргинализация населения;
- 3) миграция населения;
- 4) урбанизация;
- 5) геополитизация.

4 Китай можно охарактеризовать как:

- 1) слабоурбанизированную страну;
- 2) сильноурбанизированную страну;
- 3) среднеурбанизированную страну.

5 Природные ресурсы подразделяются на:

- 1) неисчерпаемые;
- 2) возобновимые;
- 3) рационально используемые;
- 4) невозобновимые.

6 Важнейшим элементом финансовых систем всех государств являются:

- 1) банки;
- 2) биржи;
- 3) ТНК;
- 4) холдинги.

7 К особенностям развития мировых финансов относят:

- 1) опережающее развитие международных финансовых операций, глобализация финансовых рынков;
- 2) усиление роли биржевых операций в качестве основного механизма перераспределения финансовых ресурсов;
- 3) появление большого числа новых производных финансовых инструментов (свопы, депозитные расписки).

8 Важнейшими показателями, характеризующими научные ресурсы отдельных стран и групп стран, являются:

- 1) доля расходов на образование в ВВП;
- 2) расходы на НИОКР на душу населения;
- 3) доля бюджетных ассигнований на НИОКР в общих расходах государственного бюджета;
- 4) численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании;
- 5) доля данной страны на мировых рынках.

2.7 Рекомендуемая литература

- 2.7.1 Боброва В.В. Население в мировом хозяйстве: Учебное пособие. – Оренбург, ИПК ОГУ. – 2002. – 97 с.
- 2.7.2 Брук С.И. Население мира. Этнодемографический справочник. – М., 1986.
- 2.7.3 Доклад о развитии человека за 1997 г. – Нью – Йорк., - 1998.
- 2.7.4 Дэниелс Д., Радеба Л. Международный бизнес. – М. Изд-во «Экономика». – 1998. – 85 с.
- 2.7.5 Илларионов А. Критерии экономической безопасности. – Вопросы экономики. – 1998. – № 10. – 85 с.
- 2.7.6 Киреев А. Международная экономика. Ч. 2. – М., Международные отношения. – 1999. – 420 с.
- 2.7.7 Ломакин В.К. Мировая экономика. – М., - ЮНИТИ. – 1998. – 727 с.
- 2.7.8 Максаковский В. Географическая картина мира. – Ч. 1. – М., - Изд-во МГУ. – 1998. – 125 с.
- 2.7.9 Международные валютно-кредитные и финансовые отношения. / Под ред. Красавиной Л.Н. – М., Финансы и статистика. – 1994.
- 2.7.10 Мировая экономика. Учебник / Под ред. Булатова А.В. – М., - ЮРИСТ. – 1999.
- 2.7.11 Мировая экономика. Экономика зарубежных стран. Учебник под ред. Колесова В.П., Осьмовой М.Н. – М., ИНФРА – М. – 2000. – 198 с.
- 2.7.12 Халевинская Е., Крозе И. Мировая экономика. – М., ЮРИСТ. – 1999. – 252 с.
- 2.7.13 Хэррис Дж. М. Международные финансы. – М., Международные отношения. – 1996. – 158 с.

3 Развивающиеся страны

3.1 Состав и структура развивающихся стран

Развивающиеся страны – это страны Азии, Африки, Латинской Америки – бывшие колониальные, полуколониальные и зависимые страны, ставшие независимыми политически государствами после крушения колониальной системы капитализма.

Состав и структура развивающихся стран:

- 1 Капиталоизбыточные нефтяные страны: Бруней, Катар, Кувейт, Ливия, Оман, Саудовская Аравия.
- 2 НИС, в том числе:
 - города-государства: Гонконг, Макао, Сингапур.
 - страны с более емким внутренним рынком: Южная Корея, Бразилия, Аргентина и т.д.
- 3 Сравнительно развитые малые страны: Бахрейн, Кипр, Ливан.
- 4 Аграрно-сырьевые экспортеры, в т.ч.:
 - нефтеэкспортеры: Алжир, Ирак, Иран.
 - прочие аграрно-сырьевые экспортеры: Египет, Индонезия, Иордания, Малайзия, Марокко, Сирия, Таиланд, Тунис, Турция, Филиппины, Шри-Ланка.
- 5 Страны эндогенного развития, в т.ч.:
 - крупные страны: Пакистан, Индия.
 - отсталые аграрные страны: Афганистан, Бангладеш, Бирма, Бутан, Мавритания, Непал, Судан и т.д.

Рассмотрим вкратце основные характеристики групп и подгрупп:

1 Капиталоизбыточные нефтяные страны.

Основные характеристики группы:

- высокие темпы роста ВВП в 70-х годах;
- значительное активное сальдо платежного баланса;
- массивный экспорт капитала;
- высочайший уровень душевого дохода;
- высокая степень зависимости от внешних факторов развития;
- однобокая многоотраслевая структура ВВП и экспорта.

Главным и стремительным фактором взлета стран этой группы была нефть. Резкое и неоднократное повышение цен на нефть на мировом рынке в начале 80-х годов привело к значительному притоку нефтедолларов в эти страны, однако, их экономика оказалась не в состоянии адсорбировать этот

приток. В последние годы конъюнктура на нефтяном рынке резко ухудшилась, добыча нефти сократилась, что в сочетании с падением мировых цен резко обострило экономические проблемы этих стран. В результате бюджетного дефицита постепенно «продаются» зарубежные активы. Перестройка экономики, диверсификация отраслевой структуры идут медленно.

2 Новые индустриальные страны (НИС).

Основные признаки группы:

- самые высокие темпы роста ВВП;
- сравнительно высокий уровень ВВП на душу населения;
- активная вовлеченность в международное разделение труда;
- промышленная специализация экспорта;
- экспортноориентированная стратегия развития.

В группе существуют определенные различия между странами, в нее входящими. Гонконг, Сингапур и Макао (в меньшей степени) помимо экспорта промышленных изделий имеют в мировом капиталистическом хозяйстве важные посреднические функции (реэкспорт, транзит, финансовые операции, туризм и т.п.). В городах-государствах отсутствует сельскохозяйственный сектор, такая категория как внутренний рынок, к ним практически неприменима. Подгруппа, включающая Южную Корею и Тайвань, обладает сравнительно емким внутренним рынком, имеющийся аграрный сектор значительно менее развит, чем промышленный. Вовлеченность Южной Кореи и Тайваня в международное разделение труда несколько ниже, чем городов-государств.

3 Сравнительно развитые малые страны.

Общими для этой группы являются следующие характеристики:

- промышленная специализация экспорта;
- достаточно высокий уровень ВВП на душу населения.

Вместе с тем серьезные экономические проблемы для Кипра и Ливана порождаются внутренней и внешнеполитической нестабильностью. По этой причине Ливан практически утратил свою роль финансового, торгового, транзитного и туристического центров Средиземноморья и Ближнего Востока. Бахрейн в экономическом развитии совершает эволюцию от капиталозбыточного нефтеэкпортера к группе НИС. Бахрейн постепенно превращается в крупный торгово-финансовый центр средиземноморско-ближневосточного региона. Бахрейн практически не имеет аграрного сектора и соответственно сельскохозяйственного экспорта.

4 Аграрно-сырьевые экспортеры.

Самая многочисленная и неоднородная группа. Факторы, определяющие сходство аграрно-сырьевых экспортеров:

- умеренные темпы роста ВВП;
- относительная сбалансированность экспорта и импорта;
- более высокая доля аграрного сектора, чем в капиталоизбыточных и новых индустриальных странах;
- значительная роль минерального сырья в экспорте.

По товарной структуре экспорта в группе выделяются три страны: Алжир, Ирак и Иран, образующие подгруппу нефтеэкспортеров. Эти нефтеэкспортеры существенно отличаются от капиталоизбыточных нефтяных стран более диверсифицированной отраслевой структурой экономики, более емким внутренним рынком, наличием аграрного сектора в народном хозяйстве, меньшими запасами нефти.

Среди прочих аграрно-сырьевых экспортеров немало стран, экспортирующих нефть: Индонезия, Тунис, Египет, Малайзия, Сирия. Помимо нефти они вывозят руды цветных металлов, натуральный каучук, древесину, продовольственные и промышленные товары.

5 Страны эндогенного развития.

Основными факторами сходства стран являются:

- низкий уровень душевого дохода;
- невысокая доля экспорта в ВВП;
- значительный удельный вес аграрного сектора;
- относительно слабая включенность в международное разделение труда.

Главным отличием подгруппы крупных стран является то, что в них уже созданы основы совершенного воспроизводственного комплекса, практически завершен импортозамещающий этап индустриализации. Экспортная структура этих стран (особенно Индии) достаточно диверсифицирована, причем в экспорте растет доля промышленных товаров. В странах подгруппы существует собственная база научно-исследовательских и конструкторских работ, они осуществляют ядерные и космические программы. Однако на растущий промышленный потенциал крупных стран оказывает давление отсталая и многочисленная аграрная периферия. Что же касается подгруппы отсталых аграрных государств, то отсталость их экологических структур, ограниченный доступ к внешним ресурсам, узость экспортной базы, неразвитость внутреннего рынка и т.д. не

позволяет этим странам в перспективе добиться изменения своего экономического статуса.

3.2 Основные параметры и характеристики развивающихся стран

Основные параметры экономики системы развивающихся стран:

- 1) доля в население мира ок. 50 %;
- 2) доля в промышленном производстве мира ок. 9 %;
- 3) доля в мировой добыче металлических руд ок. 45 %;
- 4) доля в мировой выплавке металлов 15-16 %;
- 5) доля в мировой добыче нефти и газа 70 %;
- 6) доля в мировом выпуске химической и нефтехимической продукции 19-20 %;
- 7) доля в мировом потреблении первичных источников энергии 6 %;
- 8) производство ВВП на 1 жителя в % к уровню развития капстран 6-7 %.

Общая характеристика экономик развивающихся стран.

Экономика многоукладная – от родоплеменных, патриархальных до современных экономических отношений. Большинство населения охвачено натурально-хозяйственными отношениями. В большинстве стран капиталистический уклад не является ведущим, капиталистическая формация имеет черты периферийного капитализма. Более 30% населения живет в условиях абсолютной бедности. Видимая полная и частичная безработица охватывает от 1/3 до 1/2 трудоспособного населения. Внешняя задолженность развитым странам в 1987 г. составила около 1 трлн. долларов (в 2,4 раза больше, чем в 1979 г.). Более 1/3 доходов от экспорта (в отдельных странах 80-90 % уходит на выплату долга). ТНК насаждают неокOLONИСТИЧЕСКИЙ тип индустрии, монопроизводство. На долю 3-х основных видов сырья приходилось в африканских странах около 95 % всего экспорта, в странах Азии – 91 %, в странах Латинской Америки – 58 %.

69 % мировой территории приходится на развивающиеся страны. В них проживает 50% населения земли. Производят валовой продукт - 18 % от мирового валового продукта. Для них характерно: многоукладность экономики и сильная дифференцированность. С одной стороны нефтедобывающие страны и НИС (богатый полюс). С другой стороны наименее развитые страны (бедный полюс), где ВВП менее 600 долларов (в год на человека). К наименее развитым странам относят страны Черной

Африки (кроме ЮАР). Здесь проживают около 400 млн. человек. Их положение ухудшается. ВВП падает. Их экономика зависит от состояния в промышленно-развитых странах и от конъюнктуры на мировом рынке. Если подъем, то товары пользуются спросом, если спад, то страны остаются без средств к существованию. Существует еще среднее звено (полус) от 600 до 6000 долларов. Оно тоже дифференцировано. Образовались новые эшелоны новых индустриальных стран: Азия – Филиппины, Малайзия и т.д.; Латинская Америка – Чили, Колумбия, Парагвай. Характерные особенности новых индустриальных стран следующие:

- 1) доля обрабатывающей промышленности в ВВП и в экспорте (более 20 %);
- 2) размер ВВП более 6000 долларов США;
- 3) объем экспорта промышленных изделий и их доля в общем экспорте (60-65 %).

В РФ около 20 % составляет экспорт промышленных изделий, а 60 % составляет экспорт сырья. По некоторым показателям НИС превосходят промышленно развитые страны. Например, по темпам экономического роста (8-10 %). Южная Корея стала членом ОЭСР. (клуб промышленно-развитых стран). В список крупных ТНК входят около 40 компаний из НИС (Тайвань, Мексика, Сингапур) из 500 крупнейших ТНК (минимальный товарооборот около 2 млрд. долларов и максимальный 144 млрд. долларов). Сейчас в США сложился целый сектор экономики, который контролирует НИС, их капиталами. Например, Азиатские страны вложили средства от швейной продукции в производство бытовой аппаратуры, вложили в наукоемкое производство (автомобилестроение, судостроение, компьютеры). Это им позволило захватить мировой рынок в этих отраслях. Таких успехов НИС добились благодаря своему трудолюбию, стратегии развития и иностранному капиталу. Большое внимание в НИС уделялось созданию современной инфраструктуры, благоприятному инвестиционному климату, что в свою очередь способствовало привлечению частного иностранного капитала в виде прямых инвестиций.

Существует ряд общих черт для развивающихся стран:

- многоукладный характер экономики;
- низкий уровень развития производительных сил, сельского хозяйства и социальной инфраструктуры;
- зависимое положение в системе мирового хозяйства.

Развивающиеся страны – это крестьянские страны, где многоукладность выступает как отражение. В данной группе стран

определяющим является мелкотоварный уклад ведения хозяйства. В новых индустриальных странах капиталистические рыночные отношения являются определяющими. Периферийный характер отличает капитализм этих стран от капитализма промышленно-развитых стран не только по степени развития, но и моделью способа производства и распределения материальных благ. В развивающихся странах преобладает имитационная модель капитализма. Она начинается уже с создания рынка, на которой узкая привилегированная часть населения может приобрести все, что хочет, а основная масса населения из рынка исключается. Модель не предполагает создания среднего класса, как например в Германии, хотя это пытаются сделать НИС. Цель – создать богатый средний класс.

Общие черты для большинства развивающихся стран: бедность, перенаселение, высокий уровень безработицы, внешняя задолженность. В своем социальном развитии они отстают от промышленно-развитых стран в 20-50 раз. Доля развивающихся стран в экспорте – 20 %, из них 20 % - 80 % приходится на НИС.

Модернизация технической базы в развивающихся странах осуществляется путем наращивания импорта из высокоразвитых стран. В целом для роста в развивающихся странах были характерными экстенсивность, высокая материалоемкость, и трудоемкость производства. Переход к индустриальному типу производительных сил осуществляется скачкообразно, что обуславливает серьезные экономические издержки. Страны вынуждены вкладывать все большие средства на обеспечение прироста каждой единицы процента ВВП, то есть происходит быстрый рост фондоемкости производства, отражая слабую эффективность производства.

3.3 Участие развивающихся стран в международном разделении труда и международных экономических отношениях

Международное разделение труда является базовой категорией мировой экономики и участие развивающихся стран в МРТ определяет положение их в мировом хозяйстве.

Главное изменение в экономическом развитии развивающихся стран – это возрастание уровня целостности воспроизводственного процесса и постепенный перевод его на национальную экономическую базу. Укрепился контроль развивающихся стран над своими ресурсами в отличии от недавнего прошлого, когда он принадлежал Западу. Важную роль здесь играют государственные финансово-экономические институты, призванные

обслуживать воспроизводственный процесс. Это позволило регулировать иностранный капитал, постепенно включать бывшие автономные производственные анклавы в национальные системы межотраслевых связей.

Существенной чертой экономического развития развивающихся стран является то, что оно перекрывается устойчивой тенденцией роста населения. Рост населения повышает уровень потребительского спроса, создавая напряжение во всех звеньях массового потребления и, тем самым предъявляет повышенные требования к производству основных средств потребления. Демографический фактор оказывает сильное воздействие на инвестиционный процесс, вынуждая государство расширять производственный аппарат, состоящий из мелких, кустарных и полукустарных предприятий для обеспечения роста занятости хотя бы в соответствии с ростом резерва рабочей силы.

Правительство пытается развивать новые отрасли: добычу медной и хромовой руды, занимаясь поисками новых месторождений полезных ископаемых, одновременно уделяют внимание сельскому хозяйству и рыболовству, туризму, приобретающему все большее значение для заинтересованных сторон как внутри страны, так и за ее пределами. Развитие агропромышленного комплекса позволило сократить импорт продовольствия и достичь удовлетворительного уровня самообеспечения.

Одной из главных целей государства было поощрение частного сектора. Торговые и промышленные предприятия были освобождены от некоторых налогов на прибыль и доходов компаний.

Для рассмотрения участия развивающихся стран в международных экономических отношениях необходимо рассмотреть основные формы МЭО, которыми являются следующие:

- 1) международная торговля;
- 2) международное движение капитала;
- 3) международная миграция рабочей силы;
- 4) международные валютные, финансовые и денежно-кредитные отношения;
- 5) международная интеграция.

Участие развивающихся стран в международной торговле

На долю развивающихся стран приходится 29 % мировой торговле. Их доля возросла от 22 % в 1987 г. до 29 % в 1992 году. Доля Африки уменьшается, Азии и Латинской Америки возрастает.

Внешняя торговля имеет важное значение во внешних связях, за счет нее эти страны обеспечивают стабильность воспроизводственного процесса, т.к. значительная часть товаров производят на базе импорта, а также происходит совершенствование производственной базы развивающихся стран.

Также развивающиеся страны, выходя на мировые рынки, приобретают валюту, которая нужна для выплаты заказов, услуг, пополнения валютных запасов, а также для пополнения средств для выплат внешних задолженностей.

Необходимо помнить о дифференциации стран. Сюда входят 135 государств. Дифференцированы они по социально-экономическим показателям. Последние десятилетие происходит увеличение доли развивающихся стран в мировом товарообороте. В настоящее время доля развивающихся стран увеличилась до 29 % (97 г.). Однако, это увеличение характерно не для всех развивающихся стран. Это увеличение произошло за счет роста стран Азии. Доля стран Африки сократилась в 2 раза.

Происходит изменение товарной структуры внешней торговли развивающихся стран. В первую очередь товарная структура экспорта. Это проявляется в том, что снижается доля сырьевых товаров и продовольствия в экспортной структуре развивающихся стран, но повышается доля готовой продукции. Доля готовой продукции в экспорте развивающихся стран к середине 90-х годов выросла до 58 %. Доля продовольствия и сырья снизилась и составила около 42 %. Почему это происходит? Это связано с тем, что промышленно-развитые страны - основные покупатели у развивающихся стран перешли на материалы из энергосберегающих технологий, что уменьшило потребности промышленно-развитых стран в сырье. А также произошла «зеленая революция», которая привела не только к самообеспеченности промышленно-развитых стран продовольствием, но и сделала их крупными экспортерами.

Развивающиеся страны также развивают процесс индустриализации и также нуждаются в сырье. Почему происходит увеличение промышленного экспорта? Связано с политикой индустриализации в развивающихся странах и развитии крупной индустриальной базы в НИС. Т.е. идет рост за счет НИС, т.к. на долю 17 государств (НИС и нефтеэкспортеры) приходится 70 % промышленного экспорта развивающихся стран. На долю 5 НИС приходится 50 % всего промышленного экспорта развивающихся стран. Особенно быстрыми темпами увеличивается в промышленном экспорте экспорт машин

и оборудования. Рост произошел в 90 раз (за последние 30 лет). И составил 22 % совокупного товарного экспорта развивающихся стран. Этот факт подтверждает: доля развивающихся стран увеличилась по 10-ти из 14-ти наиболее значимых по стоимости видов машино-технической продукции. Многие развивающиеся страны (Африка) – основной экспортер сырья. Но определенная часть (НИС) так быстро развиваются, что влечет за собой изменение в структуре экспорта других развивающихся стран. Происходит увеличение доли наименее развитых стран, т.е. сокращение их доли. Сейчас они живут за счет программ экономической помощи. Таким образом, сырьевая специализация теряет свою основную движущую функцию. Она способна выполнять вспомогательную функцию, роль в экономическом росте.

Все больше роль играет торговля промышленной продукцией. Развивающиеся страны начинают играть все большую роль в торговле услугами (туризм и трудовые ресурсы). Туризм одно из средств получения крупных валютных поступлений. В Египте туризм занимает третье место в экономике в качестве притока доходов в СКВ. Турция: должна войти в первую пятерку стран, где наиболее динамично развивается туризм. Соперничает с Грецией и Испанией.

Поступление от экспорта рабочей силы часто ведущий источник поступлений валюты и они растут из года в год. В Пакистане, к примеру, денежные переводы рабочих из-за рубежа в 5 раз больше поступлений от экспорта. В Турции 60 % от общей стоимости экспорта товаров и услуг составляют денежные переводы.

Особенность: промышленно-развитые страны являются главными контрагентами в мировой торговле с развивающимися странами, но возрастает торговля и внутри развивающихся стран (36 %). Это связано с интеграционными процессами. Например, МЕРКОСУР, АСЕАН. Происходит усиление роли в мировой торговле и изменение роли развивающихся стран в мировой торговле, и изменение структуры экспорта (промышленные изделия). В развивающихся странах более высокие тарифные барьеры по сравнению с промышленно-развитыми странами. Они делятся на три группы:

- ставки таможенного обложения не более 50 % и беспошлинный режим ввоза товаров;
- государства с более высокими пошлинами – 50-100 %;
- пошлины превышают 100 %.

Существует характерная черта развивающихся стран, связанная с применением таможенных тарифов. В развивающихся странах таможенный тариф состоит из более 4 колонок (в промышленно-развитых странах 4 колонки). В развивающихся странах таможенный тариф может состоять от 5 до 15 колонок, т.е. многоколонные таможенные тарифы.

Однако, несмотря на активное вовлечение развивающихся стран в международную торговлю, их влияние на нее достаточно незначительно, о чем свидетельствует данные таблицы 11, из которой видно, что доля развитых стран высока и колеблется от 70-80 % (80-е-90-е годы), тогда как доля развивающихся стран 20-30 %.

Таблица 11 - Участие отдельных регионов в производстве мирового ВВП

	1980		1989		1997	
	ВВП, млрд. долл.	В % от мирово го ВВП	ВВП, млрд. долл.	В % от мирово го ВВП	ВВП, млрд. долл.	В % от мирово го ВВП
1	2	3	4	5	6	7
Весь мир	10.939,5	100,0	17.210,0	100,0	28.286,8	100,0
Центральная и Южная Африка	270,4	2,5	220,0	1,3	304,3	1,1
Арабские страны	350,0	2,0	408,2	1,4
Южная Азия	237,3	2,2	450,0	2,6	505,4	1,8
Восточная и Юго-Восточная Азия	503,8	4,6	960	5,6	2.205,1	7,8
Латинская Америка	782,2	7,2	780,0	4,5	2.018,4	7,1
Справочно: развитые страны	7.936,5	72,5	14.430,0	83,8	21.700,0	76,7

Участие развивающихся стран в международном движении капиталов

Развивающиеся страны являются активными импортерами частного капитала. Особенно быстро возрастает приток иностранного капитала в 90-е гг. В 1999 г. в развивающиеся страны поступило около 208 млрд. долларов

прямых инвестиций. 51 % частных инвестиций поступило в страны Азии, в том числе 37,7 % поступило в 1999г. в Китай, 10 % в Южную Корею. 43 % прямых инвестиций идет в Латинскую Америку, где в Аргентину поступает 25,5 % прямых инвестиций в Латинскую Америку, 12,2 % в Мексику. Порядка 9 % прямых инвестиций развивающихся стран поступает в Африку.

Слаборазвитые страны полагаются на иностранную помощь по государственным каналам. В развивающихся странах 700 млрд. долларов (24 % от общего объема прямых иностранных инвестиций за рубежом). Тенденция: иностранный капитал идет в обрабатывающую промышленность и сферу услуг. У наименее развитых стран – программы помощи, которые снизились до 60 млрд. долларов. Главными экспортерами в развивающиеся страны являются промышленно развитые страны: Японии, США, Франции. Объем помощи 0,3 % ВВП. Главными импортерами частного капитала среди развивающихся стран являются НИС, но в связи с финансовым кризисом произошло сокращения, т.к. НИС (особенно азиатские) ограничили деятельность иностранного капитала на своих биржах. НИС хотят создать валютные центры. Тайвань делает это в течение 10 лет. Страны НИС сами также вкладывают прямые инвестиции в экономику промышленно-развитых стран. Нефтедобывающие страны вкладывают в недвижимость и акции.

Обмен технологиями незначителен. В основном участвуют НИС. 92-94 % происходит внутри США, Японии и Европы.

Региональная интеграция в зонах развивающихся стран

1. Интеграционные процессы в Южной Америке.

В Латинской Америке и Карибском бассейне осуществляется ряд инициатив в области региональной интеграции. После десятилетия застоя в 80-е годы, переживает возрождение Андская группа, в состав которой входят Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу, Эквадор. Предусматривалось трансформировать эту организацию в Андскую систему интеграции и дать экономическим взаимоотношениям импульс к «Более высокой степени интеграции».

В наблюдающейся активизации интеграционных процессов в Южной Америке все более заметную роль играет МЕРКОСУР – Общий рынок стран Южного конуса, созданный в 1991 году Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем и в короткий срок превратившийся в один из основных участников реальной региональной интеграции. В настоящее время МЕРКОСУР – это крупнейший интегрированный рынок Латинской Америки, где

сосредоточено 45 % населения (более 200 млн. чел.), 40 % прямых зарубежных инвестиций, более 60 % совокупного объема товарооборота и 33 % объема внешней торговли континента.

Договором о создании МЕРКОСУР предусматривалась отмена всех пошлин и тарифных ограничений во взаимной торговле между четырьмя странами, т.е. создание ЗСТ в субрегионе к 31 декабря 1994 г.: свободное движение капиталов и рабочей силы, введение единого внешнего тарифа и образование таможенного союза, координация политики в области промышленности, сельского хозяйства, транспорта и связи в валютно-финансовой сфере, унифицированные правила функционирования свободных промышленных зон, единый порядок определения происхождения товаров. В результате предпринимаемых усилий товарооборот вырос с 3,5 млрд. долларов в 1991 году до 11,5 млрд. долларов в 1995 г.

В Центральной Америке постепенное распространение мира и демократии являлось основным фактором оживления процесса интеграции среди членов Центральноамериканского Общий Рынок (Гватемала, Гондурас, Коста-Рика, Никарагуа, Сальвадор). Сформирована зона свободной торговли, предусматривается ликвидация пошлин внутри блока и введение единого таможенного тарифа в отношении третьих стран.

КАРИКОМ, или Карибское сообщество (14 англоязычных стран Карибского бассейна) – достаточно развитая интеграционная группировка, имеет ряд единых внешних тарифов.

2. Сотрудничество в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

В Азии, особенно в тихоокеанском поясе, наблюдаются самые высокие в мире темпы экономического роста. В большинстве стран региона повышается уровень дохода на душу населения, снижается уровень нищеты и улучшаются многие другие социальные показатели. Вслед за Японией среднегодовые темпы экономического роста азиатских НИС в период 1970-1990 годов составили почти 9 %.

Высокие темпы экономического роста в течение этих десятилетий наблюдались также в трех из четырех богатых ресурсами стран Ассоциации Государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), которая создана в 1967 г. и является субрегиональной организацией. В нее входят: Индонезия, Малайзия, Филиппины, Сингапур, позже – Бруней и Вьетнам. Эти страны делают ставку на расширение использования мирового рынка и приток прямых иностранных инвестиций, расширением притока капитала, передачи технологии и торговли при наличии активного частного сектора.

В настоящее время в АТР предпринимаются достаточно активные усилия для развития сотрудничества в рамках Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) – организации, созданной в 1989 г. В ней представлены все страны с весомым и растущим экономическим присутствием в АТР.

3. Интеграционные процессы в Африке.

Идея интеграции в Африке, хотя и встречает живой отклик, до сих пор в этой области не было достигнуто особых успехов: внутриафриканская торговля составляет, по-прежнему, менее 5 % стоимостного объема региональной торговли.

Рассмотрим деятельность некоторых, наиболее успешно функционирующих (по африканским меркам) интеграционных группировок.

Все большее значение в Африке уделяется реализации Договора о поэтапном создании Африканского экономического сообщества (АфЭС), соглашение которое вступило в силу в мае 1994 г. и предусматривает создание общего рынка на базе существующих региональных организаций.

В Западной Африке наиболее заметна некоторая активизация деятельности Экономического сообщества западно-африканских государств (ЭКОВАС), ставящего создание общего рынка в регионе.

В ноябре 1993 г. в г. Кампале (Уганда) был подписан Договор о преобразовании Зоны преференциальной торговли стран Восточной и Южной Африки (ЗПТ) в Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА), в планах которого формирование Общего рынка к 2000 г., Валютного союза – к 2020 г., сотрудничество в экономической, юридической и административных сферах.

Сообщество развития Юга Африки (САДК) – политико-экономический региональный блок, созданный в 1992 году на базе Конференции по координации развития стран Юга Африки (САДКК), существовавший с 1980 г. В настоящее время в САДК входят 12 государств. Развитие сотрудничества, по замыслу учредителей, должно идти по принципу «гибкой геометрии» и разнотемповости интеграционных процессов как между отдельными странами, так и группами стран внутри сообщества.

В Центральной Африке в плане экономической интеграции более-менее динамично развивался Таможенный и экономический союз ЦА (ЮДЕАК), который имеет в своем составе 6 стран за 30 лет существования внутри региональная торговля возросла в 25 раз, введен единый внешний

таможенный тариф, на основе совместного участия стран ЮДЕАК в «зоне французского франка» создан Валютный союз Центральной Африки, центральным институтом которого является Банк государств Центральной Африки.

4. Интеграционные процессы в Арабском регионе.

Целый ряд региональных интеграционных соглашений и организаций действует в странах арабского региона. Общей, универсальной организацией для всех стран выступает Лига Арабских Стран со штаб-квартирой в Каире.

Восемь государств Африки (Алжир, Египет, Ливия, Мавритания, Марокко, Сомали и Тунис) являются членами Арабского Валютного Фонда (АВФ). Основными задачами АВФ в валютной сфере являются стабилизация обменных курсов валют стран-участниц и создание условий для их взаимной обратимости, устранение в рамках организации и создание эффективного механизма взаимных расчетов.

3.4 Влияние ТНК на развивающиеся страны

ТНК вложили в экономики развивающихся стран около 500 млрд. долларов. ТНК из США, Япония, Великобритания, Франция, Германия вложили 4/5 от этих 500 млрд. долларов. Приток иностранных инвестиций в 90-е годы резко возрос. В 1995 г. 120 млрд. долларов в год, а в 1992 г. около 51 млрд. долларов. Существует 15-20 стран, куда идут инвестиции. Отношения претерпели эволюцию. Развивающиеся страны пересмотрели свои законодательства о прямом зарубежном инвестировании в сторону либерализации и предоставлении гарантий зарубежным инвесторам. Переосмысление роли ТНК многими развивающимися странами связано с изменением предоставления о том, что могут дать ТНК для структурных изменений и стимулировании НТП в развивающихся странах. Вклад ТНК выражается в следующем:

- 1) передача передовых технологий в текстильной, швейной, электронной и др. отраслях;
- 2) превращение развивающихся стран из экспортеров сырья в продавцов готовых изделий (для развивающихся стран);
- 3) ТНК способствуют перемещению процессов инноваций, хотя это и связано с экологическим загрязнением развивающихся стран;
- 4) ТНК улучшают ситуацию с занятостью (1% от экономически активного населения) в тех странах, куда идут инвестиции.

ТНК все же ставят на первое место свои интересы, чем интересы государственно-экономической политики стран-приемщиков. ТНК ведут политику трансфертных цен, что противоречит законодательству многих стран. Цены завышаются или занижаются (выше или ниже мировых), в связи с чем, налоговые поступления в бюджет страны снижаются. ТНК диктуют цены, устанавливая монопольные. Способствуют дифференциации развивающихся стран, разделению третьего мира на более и менее богатые.

3.5 Внешний долг развивающихся стран. Причины возникновения и пути урегулирования

В 70-е годы увеличился внешний долг развивающихся стран. В 1970 г. он составлял 66 млрд. долларов. В 1990 г. – 1,3 трлн. долларов. Сейчас превышает 3 трлн. долларов. Задолженность росла, т.к. развивающиеся страны активно обращаются на мировой рынок ссудных капиталов. Внутренние и внешние факторы увеличения задолженности развивающихся стран:

1 Внешние факторы:

- ухудшение условий внешней торговли;
- падение спроса на мировом рынке на экспортные товары стран-должников;
- ухудшение условий международного кредитования (в 60-е и 70-е годы программы помощи от Запада были большие и на льготных условиях, т.к. экономическая ситуация в Западных странах ухудшилась, то помощь снизилась значительно, поэтому стали обращаться за кредитами в частные коммерческие банки).

2 Внутренние факторы:

- бюджетный дефицит. Он образовался из-за энергетического кризиса 73-75 гг., когда цены на нефть резко возросли (более чем в 15 раз), т.е. развивающиеся страны на закупку нефти должны были тратить в 10-15 раз больше, поэтому увеличился бюджетный дефицит;
- инфляция во многих странах;
- завышенный валютный курс;
- неэффективность и убытки государственных предприятий;
- низкая отдача от капиталовложений.

В 1986 году была очень острая долговая ситуация и внешний долг достиг 38 % ВВП развивающихся стран. При этом было необходимо еще обслуживать долг. Отношение к экспорту платежей по обслуживанию долга

(основная часть * %) – норма обслуживания долга. Если он составляет около 25 %, то страна с трудом может свой долг обслуживать, а у многих он в 80-е годы достиг 50 %. Тяжесть внешнего долга раскрывает показатель выплат: отношение выплат к экспорту (основная часть + проценты). Критический показатель 25 %. У многих стран этот показатель более 25 %. Это связано с кризисом внешней задолженности, поэтому Мексика и другие страны заявили о невозможности осуществлять платежи по задолженности. Хотели пересмотреть внешний долг.

Таблица 12 - Отношение расходов на обслуживание внешнего долга к общему объему экспорта в 2000г., превышающая 24 %.

Страна	В процентах	Страна	В процентах
1	2	3	4
Либерия	70,0	Эфиопия	50,0
Аргентина	65,1	Конго	49,1
КНДР	60,0	Алжир	49,0
Бразилия	55,9	Турция	46,0
Греция	52,0	Албания	45,0
Югославия	45,0	Панама	25,0
Бельгия	24,0	Италия	25,9
Германия	24,0	Нигер	26,0
Камерун	24,0	Нигерия	26,0
Россия	24,5	США	26,0
Эстония	33,4	Молдавия	37,0

На таблице 12 показаны государства, у которых наибольшее соотношение расходов на обслуживание внешнего долга и экспорта и практически все из них являются развивающимися странами. Все это говорит о необходимости поиска путей урегулирования внешней задолженности развивающихся стран.

Пути урегулирования внешней задолженности у должников и кредиторов:

1) процедура пересмотра графика платежей при сохранении плавающей процентной ставки;

2) конверсия в облигации по номиналу при фиксированной процентной ставке. В ряде случаев должнику предоставляется право выкупа

своих долговых обязательств по пониженной цене (Венесуэла и Коста-Рика выкупили свои долги со скидкой в 80 %);

3) конверсия долговых обязательств в прямые инвестиции, т.е. разгосударствление предприятий. Предприятие оценивается и продается пакет акций кредиторам;

4) продажа долговых обязательств со скидкой (от 2 до 80 % от номинала) на вторичном рынке капитала, и скидка зависит от платежеспособности страны. Чем выше платежеспособность, тем меньше скидка и наоборот. В 80-м году долговые обязательства Перу котировались на рынке 2 % от номинала. Здесь интерес у фирм, которые покупали эти долговые обязательства, т.е. продажа на вторичном рынке.

3.6 Новые индустриальные страны в мировой экономике

60-80-е годы XX века стали периодом глобальных изменений как в общей структуре развивающихся стран – из их среды отпочковываются т.н. «новые индустриальные страны», так и периодом коренных изменений в народном хозяйстве, социально-экономической структурой самих НИС.

1 эшелон: Азиатские драконы (тигры): Корея, Гонконг (Сянь-ган), Тайвань, Сингапур, а также Аргентина, Бразилия и Мексика.

2 эшелон: Малайзия, Таиланд, Индонезия, Чили.

Основные показатели выделения НИС из общего массива развивающихся стран:

- 1) размер ВВП на душу населения;
- 2) среднегодовые темпы прироста ВВП;
- 3) средний удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП (должен быть более 20 %);
- 4) объем экспорта промышленных изделий и их доля в общем экспорте (более 60 %);
- 5) объем прямых инвестиций за рубежом.

Рассмотрим эти показатели на примере некоторых новых индустриальных стран в различных регионах мира.

Таблица 13 - Структура и размер ВВП на душу населения, 2000г.

Страна	Структура ВВП, %			ВВП на душу населения, тыс. долл.
	Сельское хозяйство	Промышленность	услуги	
Китай	16	23	61	3,9
Бразилия	8	36	56	7,0
Мексика	5	27	68	9,2
Аргентина	7	37	56	7,4
Южная Корея	6	43	51	15,2

Таблица 14 - Доля промышленной продукции в экспорте некоторых НИС по регионам (в процентах от экспорта), 1999г.

Страна	Доля промышленной продукции в экспорте	Страна	Доля промышленной продукции в экспорте
Америка		Азия и Океания	
Аргентина	34	Индонезия	42
Бразилия	54	Китай	85
Мексика	81	Малайзия	76
Ямайка	69	Новая Зеландия	92
		Пакистан	86
		Индия	72
		Сингапур	95
		Таиланд	71
		Филиппины	45
		Южная Корея	29

По всем этим показателям НИС не только выделяются на фоне других развивающихся стран, но и зачастую превосходят подобные показатели ряда промышленно развитых стран.

Например, по темпам экономического роста (8-10 %) НИС превосходят развитые страны Запада (2-5 %).

Таблица 15 - Темпы роста валового внутреннего продукта в НИС и в некоторых развитых странах.

Страны	1995	1996	1997	1998	1999
США	2,3	3,4	3,9	3,9	3,2
Германия	1,9	1,3	2,0	1,9	1,4
Франция	2,1	1,6	2,3	3,2	2,5
Япония	1,5	3,9	0,9	-2,8	1,0
Бразилия	3,9	3,0	3,6	0,2	-0,5
Китай	10,5	9,5	8,8	7,8	7,6

Сингапур входит в первую девятку богатейших государств мира. Ежемесячный доход ВВП на душу более 24000 долларов. Крупнейший порт и финансовый центр мира.

Причины выделения НИС из остального развивающегося мира:

1) внешние причины:

а) НИС оказались в сфере особых политических и экономических интересов промышленно развитых стран. Так, сфера политических интересов США распространялись на Тайвань и Южную Корею, как на противостоящие «коммунистическому влиянию» страны Восточной Азии. Им была оказана беспрецедентная экономическая помощь и военная поддержка.

Например, Тайваню была оказана помощь в 1,5 млрд. долларов. С 1950-1965 года помощь США составляет 34 % совокупных инвестиций на Тайвань (чаще всего безвозмездно);

б) большое влияние на НИС оказали прямые инвестиции. В первую половину 80-х годов прямые инвестиции в экономику НИС достигли 42 % прямых капиталовложений в развивающиеся страны. Главным инвестором являются США, на НИС приходится 10 % всех зарубежных инвестиций. Второе место по объему инвестиций, вложенных в экономики этих стран у Японии. На базе иностранных инвестиций была создана производственная база, позволившая этим странам стать высококачественными экспортерами готовых изделий. Инвестиции вкладываются в обрабатывающую промышленность этих стран, благодаря этому была создана их базовая экономика.

2) внутренние причины:

а) демократические и политические преобразования, направленные в сторону реформ;

б) предоставлены гарантии инвесторам;

в) трудолюбие, бережливость, старательность местных жителей.

В определенной степени эти факторы легли в основу двух моделей развития НИС.

Первая модель – предполагает развитие национальной экономики с преимущественной ориентацией на внешний рынок, на экспорт.

Вторая модель – ориентирована на импортозамещение.

Первой модели следовали в конце прошлого века США, после 2-й мировой войны – западноевропейские страны, Япония, а затем и НИС Азии. Вторая модель в значительной степени свойственна латиноамериканским НИС.

Мировой опыт показывает, что стратегия импортозамещения играет большую роль, т.к. создает новые производства, увеличивает уровень самообеспеченности по многим товарам, однако, такая модель имеет и минусы. Вследствие нее может возникнуть кризис, т.к. в основе ее лежит протекционизм, защита национального производителя, выражающийся в отсутствии конкуренции со стороны иностранных компаний, дешевизне кредитов и т.д. Вот почему политика импортозамещения не способствует изменению роли развивающихся стран в мировом хозяйстве.

Кроме того, замещение импорта влечет очень часто зависимость от внешних факторов, так как происходит консервация отставания. Протекционизм влечет за собой неэффективную работу отечественных производителей, которые пользуются своим монопольным положением на местном рынке.

Стадию импортозамещения прошли многие развивающиеся страны.

Для латиноамериканских стран (Бразилия, Аргентина, Мексика) данная модель способствовала созданию диверсифицированной национальной экономики. Они, обладая мощным экономическим потенциалом, так и не смогли провести необходимую модернизацию экономики, так как у них отсутствовал рост экспорта. Все это привело к внешне- и внутриэкономическим проблемам: дефицит платежного бюджета, потребность во все новых кредитах, технологическое отставание.

К середине 90-х годов некоторые НИС Латинской Америки выходят из длительного кризиса 80-х годов. В результате либеральных экономических реформ вновь возрастают темпы экономического роста, появляется положительное сальдо торгового баланса (Бразилия, Чили). Политика Бразилия ориентирована на создание открытой экономики, в связи с чем, снижаются импортные тарифы.

НИС Азии используют в своих экономиках как элементы импортозамещения, так и элементы экспортно-ориентированной политики. Вместе с тем планируется полный переход к экспортно-ориентированной экономике при фронтальной экспортной экспансии.

Так, к началу формирования современной структуры производства многие страны Азии имели импортозамещающую модель экономики, кроме Гонконга и в некоторой степени Сингапура, которые из-за ограниченного внутреннего рынка вынуждены были ориентироваться на экспорт. Политика импортозамещения должна была способствовать развитию тех сравнительных преимуществ в экономике, которые данные страны не имели:

- повышение нормы прибыли в обрабатывающей промышленности;
- выпуск потребительских товаров;
- выпуск товаров промежуточного спроса и товаров длительного потребления.

С начала Азиатские страны начали выпуск трудоемкой продукции на экспорт, так как имели сравнительные преимущества в дешевой рабочей силы. Вкладывая средства, полученные от экспорта в базовые производства они перешли к капиталоемким отраслям, поэтому структура постоянно растущего экспорта меняется в пользу обрабатывающих отраслей. Работа на внешний рынок удовлетворению внутренних потребностей во многих важных товарах – машинах, металлах, оборудовании и т.д. Таким образом, в НИС Азии экспортноориентированная политика сочетается с эффективным импортозамещением, обеспечивая экономический прогресс региона.

Основные составляющие политики НИС Азии:

- 1) Экспортная политика НИС Азии представляет собой политику всемерного удовлетворения потребностей партнеров на мировом рынке.
- 2) Постоянно обновляются экспортная номенклатура товаров, идет постоянный поиск собственного места и ниш на мировом рынке.
- 3) Для привлечения иностранного капитала используются СЭЗ.
- 4) Приоритет в ориентации на внешние рынки поначалу отдается наиболее развитым странам мира, поскольку их рынки наиболее устойчивые и емкие. В процессе развития происходит постепенная диверсификация рынков, продвижение на рынки других развитых и развивающихся стран.

Место и роль НИС в международном разделении труда, прежде всего, определяется в международной торговле. Ориентация на внешние рынки привела к резкому увеличению их доли в мировом экспорте. В 2000 году

доля Гонконга в мировом экспорте составила 4,7 %, Сингапура – 3,3 %, Южной Кореи – 3,3 %, Тайваня – 3,3 %. Характерно, что доля машин и оборудования – наиболее весомой и динамичной группы товаров в международной торговле – в совокупном товарном и общем промышленном экспорте азиатских НИС особенно быстрыми темпами росла в 80-е – начале 90-х годов.

Дальневосточные «драконы» и члены АСЕАН в начале 90-х годов оказались в первой десятке крупнейших экспортеров сколько-нибудь значимых видов машинотехнической продукции. А по отдельным статьям вошли в число мировых лидеров. На них приходится 11 % мирового экспорта машин по автоматической переработки данных. На долю экспорта сырья и продовольствия Южной Кореи и Тайваня приходится 7 %. Южная Корея обогнала Японию по судостроению. У Южной Кореи на первом месте в экспорте обувь. В Тайване – игрушки и спорттовары. Таким образом, НИС привлекли иностранный капитал и использовали свою дешевую рабочую силу и заработали капитал на электронике, а затем бросили силы в наукоемкие отрасли.

Страны являются крупными импортерами капитала, однако с конца 80-х годов становятся и его экспортерами. Здесь образуются крупные ТНК. Около 30 ТНК из НИС и нефтеэкспортеров. Вывозят капитал в промышленно-развитые страны и азиатско-тихоокеанский регион. Тайвань вывез в Китай (за 10 лет последние) около 9 млрд. долларов. В Гонконге половина совместных предприятий образовано с Китаем. Интернализация товарообменных процессов произошла совместно с интернализацией финансовых рынков. Сейчас многие из азиатских НИС становятся международными финансовыми центрами. Наиболее крупные из них - Сингапур и Гонконг. По оценке МБРР НИС, в первую очередь Азии, значительно укрепят свои позиции и войдут в число промышленно-развитых стран. Темпы будут расти на 6 % в год. Центр деловой активности перемещается в этот регион. В начале (80-е годы) ориентация была на капиталоемкие отрасли (бытовая электроника), в 90-е годы перешли к наукоемкой продукции (автомобилестроение, судостроение и т.д.).

Преобладающая тенденция ориентации только на промышленно-развитые страны Запада дополняется поисками торгово-экономических партнеров в своем регионе и прилегающих субрегионах. Главным направлением принятой в этих странах экономической стратегии остается выпуск наукоемкой продукции. Трудоемкие и малорентабельные

производства «доверяются» странам НИС «второй волны», а также Китаю и Вьетнаму.

Достигнутые успехи в развитии НИС, их интеграция в мировое хозяйство позволяют с уверенностью говорить о том, что перспективы их экономического роста, повышения уровня жизни народа и нарастания их внешнеэкономической экспансии достаточно благоприятны. В XXI веке эти страны займут более высокие места в мировой экономике, продемонстрируют новые значительные результаты. По прогнозам Всемирного Банка, в течение ближайших 10 лет средние темпы роста в Южной Азии составят 5,4 %, Восточной Азии – 7,7 %, Латинской Америке – 3,5 %. Прирост дохода на душу населения за 1996 – 2004 годы составляет в Восточной Азии 6,6 %. В среднем же доходы каждого жителя Земли ежегодно увеличиваются на 1,9 %.

3.7 Современное состояние Азиатских новых индустриальных стран

Юго-восточная Азия демонстрирует непостижимую способность к экономической регенерации. Уничтоженные кризисом фондовые рынки восстанавливаются, а валюты укрепляются прямо на глазах. За пять месяцев 1999 г. инвестиционный индекс Международной Финансовой корпорации вырос для Индонезии на 51,7 %, Таиланда – на 44,7 %, Южной Кореи – на 40 %. Аналитики МВФ считают, что в 1999 г. прирост ВВП в азиатских странах составил, по крайней мере, 2-4 %.

Создается впечатление, что Азия постепенно начала возвращать себе ключевые позиции в мировой экономике. Золотовалютные запасы Кореи, например, в два раза больше, чем до кризиса 1997 года.

Эффект девальвации

Импульсом для послекризисного роста азиатских экономик стала девальвация – мощный стимул для экспорта и естественный барьер на пути импорта. Для Южной Кореи, например, эффект девальвации означал, что на смену 10-миллиардному дефициту текущего платежного баланса в 1997 г. пришел почти 40-миллиардный профицит.

Под влиянием растущего спроса на крайне дешевую продукцию оживило производство полупроводников в Малайзии, Южной Корее и на Тайване. Это оживило всю региональную экономику. В Юго-Восточной Азии на выпуск

электронной продукции приходится в среднем 20 % промышленного производства и 30 % экспорта. Начиная с последнего квартала 1998г. именно рост продаж электронной продукции (сбыт полупроводников вырос на 7 %) стал ключевым фактором экономического роста ЮВА.

Еще лучше чувствуют себя экспортные отрасли, использующие преимущественно местное сырье. Например, малазийское производство бумаги, мебели и пластмассы переживает сегодня настоящий бум. В районах Индонезии, сумевших избежать политических беспорядков, (например, на островах Суматре или Сулавеси) население ощущает себя в экономическом плане лучше, чем когда-либо раньше. А на Индонезийских островах крестьяне благодаря продаже мускатных орехов и других пряностей зарабатывают сейчас в три раза больше (даже с учетом инфляции), чем до азиатского кризиса.

Эффект девальвации не ограничился улучшением торгового баланса. Девальвация предоставила азиатским экономикам еще один канал для притока денег: иностранный капитал активно скупал подешевевшие и разрешенные к продаже под нажимом МВФ активы азиатских экономик. Только в Южной Корее четыре из восьми крупнейших коммерческих банков перешли под контроль иностранцев.

В итоге золотовалютные резервы государств региона начали быстро расти. Правительства стран ЮВА получили уникальную возможность «накачивать» экономики деньгами, совершенно не опасаясь девальвации. Инфляция до последнего времени не представляла особой опасности – сырьевые цены на мировом рынке были крайне низкими, причем сами азиатские экономики имеют мощные производственные отрасли, способные удовлетворить без повышения цен внутренний спрос практически любых масштабов. Приток денег из-за рубежа был использован главным образом для стимулирования внутреннего спроса.

Внутренний спрос

Новое «Экономическое чудо» в Юго-Восточной Азии имеет свою специфику. В обеспечении подъема важную роль играет внутренний спрос. Девальвация – всего лишь исходная точка роста. Чтобы увеличить занятость и повысить доходы, необходимо стимулировать потребление. Эта политика широко применяется в Азии. Косвенным подтверждением становится в первую очередь рост импорта. Увеличение экспорта в Таиланде за первый

квартал 1999 г. составило 2,5 %, а импорт увеличился на 9,4 %. Таиландцы после многомесячного перерыва начали приобретать импортные товары. Продав год назад значительную часть золотых украшений государству (так правительство Южной Кореи восстанавливало золотовалютный запас страны), корейки вновь закупают драгоценности. Увеличивается сбыт товаров долговременного пользования. В апреле объем продаж легковых автомобилей в Малайзии на 15 % превышал показатель марта, а в Южной Кореи сбыт машин увеличился на 50 % по сравнению с апрелем прошлого года. Спрос вырос даже на предметы роскоши: такие фирмы, как Гучи, Гермес с начала года сообщают о росте продаж в Южной Кореи и в Индонезии.

Переориентация азиатских экономик на внутренний рынок дает повод говорить о формировании более стабильной экономической модели для Азии. Новые индустриальные экономики восточно-азиатских стран на первый взгляд все больше принимают вид, характерный для развитых постиндустриальных стран - США, Японии и Европы. Не случайно, что оживление в значительной мере вызвано ускоренным ростом ориентированной на внутренний рынок сферы услуг (развитая сфера услуг характерна для богатых стран). В целом по региону процент прироста ВВП в первом квартале 1999 г. обеспечивался тремя процентами роста в сфере услуг.

Отрицательные стороны подъема

Сегодняшний подъем в Азии имеет свою отрицательную сторону. Для достижения показательного роста азиатские страны пошли на достаточно авантюрный шаг. Источником увеличения потребления стали не спрос со стороны частного сектора и не инвестиции, а мягкая денежная политика финансовых властей и бюджетные вливания. Пытаясь стимулировать внутренний спрос, правительства идут на значительное снижение налогов и процентных ставок. В Таиланде, например, власти все больше сокращают налоги (НДС был сокращен с 10 до 7 %). Домашние хозяйства Малайзии вообще получили полное освобождение от подоходного налога на весь 1999 г. В Южной Кореи процентные ставки по корпоративным облигациям опустились на треть ниже докризисного уровня (8 % годовых по сравнению с 12 % в 1997 г.), а бюджетный дефицит вырос до 5 % ВВП. Несбалансированность государственных финансов может привести к

сокращению профицита текущего платежного баланса, что поставит под угрозу устойчивость национальных валют.

Тем временем экономический подъем в регионе, который является одним из крупных импортеров сырья, уже способствует росту мировых сырьевых цен. Стимулирование экономического роста привело к увеличению стоимости экспорта в нынешних условиях хронического перепроизводства промышленных товаров, составляющих основу экспорта стран ЮВА, весьма ограничено. Положительное сальдо текущего платежного баланса на ближайшие месяцы уже изменено в сторону сокращения: «огромное положительное сальдо платежного баланса, поддерживающее низкие процентные ставки и сильную валюту, не может существовать достаточно долго, так как оно появилось главным образом за счет резкого сокращения импорта».

Экономический рост и надежды вернуться к экспортному процветанию, сказались на готовности правительств государств ЮВА проводить структурную перестройку экономики. Характерно, что, как только начался подъем, и капиталы снова потекли в ЮВА, решимость властей проводить болезненные реформы мало-помалу улетучилась.

До сих пор не решена проблема малых и средних предприятий, которые не представляют особого интереса с точки зрения экспортной экспансии. Именно они наиболее сильно пострадали во время кризиса. Банкротствами и ухудшением финансового положения мелкого и среднего бизнеса во многом определялся резкий рост безработицы. Однако, уже восстановившиеся банки, несмотря на низкие процентные ставки, отказываются кредитовать средний и малый бизнес, считая его слишком рискованным, что очень напоминает ситуацию, сложившуюся в Японии с кредитованием предприятием.

С другой стороны, в Южной Корее уже отошла на второй план реструктуризация работающих, прежде всего на экспортные поставки гигантских чеболей и избыточных мощностей по производству автомобилей и других товаров, характерных для корейского экспорта. Реструктуризация чеболей лишь привела к передаче подразделений одним конгломератом другому. Чеболи по-прежнему остаются основой южнокорейской экономики. На предприятиях пяти ведущих корпораций заняты около 40 % всей рабочей силы Южной Кореи. Им принадлежат примерно половина суммарных корпоративных активов страны. На них же приходится львиная доля из 100 млрд. проблемных долгов корейским банкам. «Реформирование чеболей

прекратили из-за хороших экономических новостей, чем лучше выглядит экономика, тем труднее решится на структурные реформы».

Дилемма

Но дело не только в том, что азиаты на дух не переносят перемены. Пространство для маневра действительно минимально. Обе модели экономики, как ориентированной на экспорт, так и на внутренний рынок, мало подходят для Азии. «Модель экспортного роста для стран региона за счет технологий второго и третьего уровня (если американские и европейские технологии считать первыми) себя исчерпала», - считает главный аналитик Института Дальнего Востока РАН Василий Михеев. Вслед за ростом благосостояния выросли и издержки производства, что подрывает основу дальнейшего экспортного процветания. В то же время сравнительно недавно государства ЮВА (население Южной Кореи составляет 45,3 млн. человек, Тайваня – 21,5 млн., Малайзии – 20,6, Таиланда – 58,7 млн.) обречены на значительную долю внешней торговли в своей экономике. Построить самодостаточную индустриальную экономику для них – цель почти недостижимая.

Разрешить это противоречие могла бы региональная экономическая интеграция по типу ЕС и формирование системы разделения труда в рамках подобного союза, который за счет появления большого единого рынка будет значительно более самодостаточным. Именно о региональной интеграции много говорили сразу после кризиса лидеры некоторых стран АСЕАН (включая вариант создания единой валюты). Ситуация здесь действительно достаточно странная. Между Индонезией и Таиландом всего пара сотен километров, но таможенные пошлины делают более выгодным экспорт товаров в США, чем в соседние страны. Интеграция представляет для экспорта совсем иные возможности. Развитие региона не может опираться на экспорт полупроводников в США. Объем взаимного товарооборота стран АСЕАН составляет всего 15-20 % всей внешней торговли.

Однако не хватает общего стремления местных элит к экономическому единству. Сегодня транснациональная экономическая интеграция идет в основном за счет проникновения сюда американских и японских корпораций. В итоге государства АСЕАН больше интегрируются в мировую экономику, а не в экономику региональную, что только закрепляет их подчиненный статус в глобальной экономической системе. Этому процессу способствует то

обстоятельство, что Индонезия, до кризиса центральное звено региональной интеграции стран ЮВА, переживает тяжелейшие политико-экономический кризис.

Тем не менее, у интеграции практически нет viable альтернатив. Поодиночке страны ЮВА обречены постоянно отставать на один шаг от «богатого мира», занимаясь тиражированием уже отработанной технологии. Государства региона (в первую очередь Южную Корею и Малайзию) можно назвать пороговыми. По уровню развития промышленности они в принципе готовы присоединиться к клубу развитых стран. Однако без собственной научно-технической базы азиатские страны не смогут попасть в клуб тех, кто определяет траекторию технологического развития. Пока не понятно, как страны региона могут решить проблему повышения уровня технологий производства, без которого выйти на высокие темпы очень сложно. Не имея собственной фундаментальной науки, создание которой – процесс чрезвычайно длительный и дорогостоящий, не располагая технологической самостоятельностью, азиатские страны не в состоянии выйти на более устойчивую траекторию развития. Они просто обречены ориентироваться на экспорт, оставаясь «промышленными придатками Запада» и регулярно попадая в циклические кризисы, охватывающие периферию глобальной экономики. Сегодня в Азии решается не только проблема подходящей экономической модели. Местным элитам предстоит выяснить, стоит ли переходить «порог» (что связано с большим внешнеполитическим и внутренними хлопотами), отделяющий «третий» мир от «первого».

Таблица 16 - Рост реального ВВП в Азиатских НИС за период 1996 – 2000 года.

Страны	Рост реального ВВП, %				
	1996 г.	1997 г.	1998 г.	1999 г.	2000 г.
МАЛАЙЗИЯ	9 %	8 %	-6,1 %	2,5 %	3 %
ЮЖНАЯ КОРЕЯ	8 %	5 %	-13,5 %	-2,9 %	4,5 %
ИНДОНЕЗИЯ	8 %	5 %	-13,5 %	-2,9 %	4,5 %
ТАИЛАНД	6,2 %	-1%	-7,5 %	2,3 %	2,9 %
ФИЛИППИНЫ	6 %	5 %	-0,5 %	2,2%	2,9 %

3.8 Экономика Китая

Внушительные успехи, достигнутые в КНР за период проведения хозяйственных реформ (с конца 70-х гг.), привлекают внимание всего мира.

На протяжении последних двух десятилетий Китай являлся одним из мировых лидеров по темпам мирового роста. Среднегодовые темпы прироста ВВП в 1995г. – 1999г. составил 8,8 %. Поставленная в 1980г. задача увеличить к 2000г. национальное производство товаров и услуг решена досрочно – уже в 1995г.

Ресурсный потенциал Китая

КНР расположена в Центральной и Восточной Азии. На востоке омывается водами Желтого, Восточно-Китайского и Южно-китайского морей Тихого океана. У берегов Китая есть много островов, среди них наиболее крупные Тайвань и Хайнань. Китай граничит более чем с десятью государствами: на Севере - с Монголией и Россией, на Западе - с Казахстаном и Афганистаном, на Юго-западе с Индией, Непалом, Бутаном, Бирмой, Таиландом, Лаосом, Вьетнамом, на Востоке с Кореей, имеет морскую границу с Филиппинами и Японией, длина которой примерно равна 11 тыс. км (а включая длину береговых линий островов - 21 тыс. км). Длина же сухопутных границ составляет около 15 тыс. км.

Китай занимает первое место в мире по численности населения. Первая перепись населения была проведена 30 июля 1935 года и определило количество жителей в 601 млн. 938 тыс. из которых 574 млн. 505,9 тыс. составляло население непосредственно подвергшаяся переписи, сюда входили эмигранты, студенты за границей, а также жители острова Тайвань. Отсутствие в стране не только регулярных переписей, но даже текущего учета не дает возможности составить истинное представление о величине естественного прироста населения, который вряд ли был значителен, так как наряду с большой рождаемостью велика была и смертность. Но вместе с тем уже к 1957 году в Китае проживало около 656 млн. человек, что составило 1/4 всего населения земного шара. А в 1986 году количество жителей достигло 1060 млн. человек, и согласно переписи 1990 года - уже 1 млрд. 134 млн. человек. Неслучайно потому в течение двух тысячелетий Китай - самая многочисленная страна мира, что накладывает свой отпечаток на все стороны жизни общества, и прежде всего отражается в особенностях проводимой демографической политики. Согласно конституции Китая в стране должно осуществляться плановое деторождение. Запрещено вступать в брак студентами, одна семья должна иметь не более одного ребенка, а на

рождение второго или третьего ребенка уже нужно разрешение специального комитета по плановому деторождению.

В КНР, как и во всякой социалистической стране, земля, ее недра и промышленные предприятия принадлежат народу, и лишь малая часть по отношению к государственной собственности находится в руках частных владельцев, поэтому в Китае не существует крупных собственников, а основными классами являются крестьяне, рабочие, торговцы и интеллигенция.

Этнический состав Китая насчитывает около 50 национальностей. Подавляющее большинство населения Китая составляют китайцы (ханьцы). Китай принадлежит к трем языковым семьям и населяет более 1/2 всей территории страны.

К настоящему моменту в Китае более чем 800 млн. человек трудоспособного населения, из которых 2/5 - молодежь. 51,172 % - мужчин и 48,18 % - женщины.

Как и для многих национальных стран для Китая очень характерны значительные контрасты расселения. Население неравномерно распределено по территории страны: к Востоку от условной линии проходящей от города Хэйхэна до города Тэнчун на Юнани, на площади не многим более 1/3 территории страны сосредоточено около 90 % всего населения, а средняя плотность здесь превышает 170 чел./км². В остальной, большей по площади, западной части страны приходится лишь несколько человек на квадратный километр. Особенно плотно заселены равнины по среднему и нижнему течению реки Янцзы, низменная полоса Юго-восточного побережья, где местами плотность населения достигает 600-800 чел./км². Кроме того, в Китае более 30 городов, в которых численность населения превышает 1 млн. человек, среди них: Пекин, Шанхай, Шэньян, Тяньцзинь, Чунцин, Гуанчжоу, Ухань, Харбин, Цаншин, Татюань, Люйда, Слань, Чэнду, Циндао.

Сложность демографической ситуации отразилась на том, что в сельских районах где проживает 75 % населения сложилась ситуация при которой страна, имеющая 7 % мировой пашни кормит 24 % населения мира. Сложной проблемой является перенаселенность деревни, в которой к настоящему моменту уже 1/3 всех рабочих семей является избыточной, что составляет примерно 210 млн. человек (1995 год). В 1985 году эта цифра превысила 150 млн. человек, в 1990 году - 190 млн. человек, а к 2000 году - более 230 млн. человек (прогноз). Всего в сельском хозяйстве Китая занято

более 400 млн. человек, а по числу занятых в промышленности Китай занимает первое место в мире.

Если в недавнем прошлом Китай по темпам и уровням урбанизации принадлежал к числу сильно урбанизированных стран, то после 1994 года постепенно начинает увеличиваться количество городского населения, за счет строительства новых промышленных центров.

В этот период в стране появляется более 500 больших городов и городов "миллионеров" (более 30), кроме того, Китай занимает первое место в мире по количеству горожан.

Китай принадлежит к числу наиболее богатых полезными ископаемыми стран.

Здесь добывают: каменный уголь, нефть, магниевые и железные руды, вольфрам, мед графит и олово. В пределах Синайского щита сосредоточены крупнейшие в стране месторождения каменного угля (который по своему происхождению восходит к юрскому периоду), нефти (преимущественно мезозойского и мезо-кайнозойского периода). Месторождения цветных и редких металлов, крупнейшим из которых является месторождение вольфрама, занимающее по своим размерам первое место в мире, расположены в пределах Южно-Китайского массива, здесь так же добывают сурьму, олово, ртуть, молибден, марганец, свинец, цинк, медь и др.

А в Тянь-Шане, Монгольском Алтае, Куньлуне, Хингане находятся месторождения золота и других драгоценных металлов.

Особенности рельефа отразились, прежде всего, на распределении водных ресурсов страны. Наиболее влажными являются Южная и Восточная части, имеющие густую и сильно разветвленную систему. В этих районах протекают крупнейшие в Китае реки - Янцзы и Хуанхэ. К их числу относятся так же: Амур, Сунгари, Ялохэ, Сицзян, Цагно. Реки восточного Китая в большинстве своем многоводны и судоходны, а режим их характеризуется неравномерностью сезонного стока - минимальных расходов зимой и максимальных - летом. На равнинах нередки паводки, вызванные бурным весенним и летним таянием снегов.

Западная, засушливая часть Китая бедна реками. В основном они маловодны, судоходство на них развито слабо. Большинство из рек этой местности не имеют стока в море, а течение их носит эпизодический характер. Наиболее крупные реки этого района - Тарим, Черный Иртыш, Или, Эдзин-Гол. Крупнейшие в стране реки, несущие свои воды в океан, зарождаются в Тибетском нагорье.

Формирование открытой экономики в Китае

В середине 80-х гг. экономическая политика китайского руководства претерпела существенные изменения. Их инициатором был председатель Госсовета КНР Ден Сяопин. Всеобщее удивление вызвала та скорость, с которой страна с миллиардным населением стала жить по новым законам, мало напоминающим принципы социализма. Однако в отличие от других социалистических стран, развитие частного предпринимательства сопровождалось демократизацией политической жизни, в бывшей «Поднебесной империи» эволюция пошла по другому пути.

Как уже отмечалось, под последними реформами в Китае понимают открытие экономики внешнему миру. Этот процесс осуществляется постепенно. Тактика реформ постоянно корректируется (движение то ускоряется, то замедляется), но стратегия не меняется. К концу первого десятилетия проведения реформ в Китае начался политический кризис (вторая половина 1988 г. — весна — лето 1989 г.), закончившийся известными событиями на площади Тяньаньмынь в Пекине. Вслед за этим была провозглашена политика «урегулирования» экономики. Приоритетными целями ее были объявлены достижение баланса между совокупным спросом и предложением, преодоление «перегрева» экономики, диспропорции между основными отраслями, снижение инфляции. Влияние политики «урегулирования» расценивается в целом как положительное и стабилизирующее. Это, в частности, связано с действиями китайского правительства по увеличению эффективности экспорта, усилению контроля за внешнеэкономическими операциями, банковской деятельностью, по сокращению числа экспортно-импортных компаний.

С учетом выплат по внешнему долгу власти более осторожно стали подходить к определению инвестиционной и импортной политики. Например, ограничивали валютный кредит, поощряли в целях экономии капитала создание полностью иностранных предприятия, несколько раз снижали валютный курс юаня в целях стимулирования экспорта и сдерживания импорта. В результате этих мер в 1990-1991 гг. впервые за десятилетие удалось достигнуть положительного торгового баланса (примерно 8 млрд. долл.). Инвалютные резервы КНР выросли к началу 1992 г. почти до 43 млрд. долл. при сумме внешней задолженности около 53 млрд. долл.

В экономику Китая вложены огромные средства. Немалую роль играет здесь Гонконг - главный торговый партнер и инвестор, который в 1997 г. воссоединился с КНР. Важным фактором успехов Китая является наличие за рубежом большого числа хуацяо (китайской диаспоры), среди которых много состоятельных людей. Примерно 2/3 привлеченного в страну капитала вложено ими.

Цели политики «урегулирования» были достигнуты в 1992 г., и Китай приступил к углублению экономических реформ и осуществлению открытой политики.

Составной частью нового этапа экономических реформ является территориальная открытость. Реализация этой политики началась с определения районов, в которых создавался льготный режим для иностранных инвестиций. Одной из первых (в апреле 1990 г.) была создана зона развития Пудун близ Шанхая. В 1991 г. был утвержден план организации зон высоких технологий (ЗВТ). В 1992 г. китайское правительство приступило к разработке тотальной стратегии по ускорению развития экономики и внешних связей с упором на освоение «четырех полос» ее территории. Под «четырьмя полосами» понимаются территории приморские, внутренние приграничные, вдоль реки Янцзы и железнодорожной магистрали от порта Ляньюньган (провинция Цзяньсу) до пограничного пункта Алашанькоу (Синьцзянь — Уйгурский автономный регион). С этого времени процесс территориальной открытости пошел особенно быстро. В 1992 г. на различных уровнях (от общегосударственного до уездного) было санкционировано создание около 2 тыс. новых преференциальных зон. Возникли новые формы открытости: зоны свободной торговли, приграничные открытые зоны. В комплексе с прежними преференциальными образованиями они составляют многоярусную, диверсифицированную структуру.

Территориальная политика реформ предполагает перенесение «экономического центра тяжести» с Востока на Запад, т.е. с наиболее развитого в индустриальном отношении приморского района, которому отведена роль форпоста технологической модернизации и структурной перестройки, на слаборазвитый «окраинный» западный пояс. Таким образом, импульсы ускоренного экономического роста, исходящие из преференциальных зон побережья, будут постепенно распространяться на внутренние районы.

В каждом конкретном случае большое значение имеют так называемые стартовые условия экономического роста. Например, в центральном поясе к таковым относятся либо богатые природные ресурсы, либо потенциал отдельных индустриальных районов, либо сравнительно развитая транспортная сеть.

Внешние факторы активизации экономического роста (иностраннный капитал) могут быть важной его основой, но далеко не единственной и главной. Определяющим условием являются массированные вложения государства и местных органов (главным образом в создание инфраструктуры), на которые приходится примерно 70 % инвестиций, тогда как на иностранные источники - менее 20 %.

Однако распространение «открытости» в глубь страны является не единственной функцией преференциальных зон. Другая их задача заключается в активизации связей с ближайшими соседями Китая. Например, в конце 80-х — начале 90-х гг. были созданы зоны развития, специализирующиеся на привлечении инвестиций из конкретной страны. В 1989 г. в провинции Фуцзянь была создана зона Мавэй, ориентированная на тайваньские инвестиции; в 1993г. достигнуто соглашение о создании в Тяньцзине парка южнокорейских инвестиций и т.д. В Китае существуют и открытые зоны, выполняющие обе эти функции. Такие зоны, ориентированные на связи с Россией, созданы в провинциях Хэйлунцзян, Цзиминь и автономном районе Внутренняя Монголия.

Еще одним аспектом открытости является отраслевой. Дело в том, что иностранные инвесторы заинтересованы в экспортной ориентации совместных проектов лишь в том случае, если это обеспечивает заметную экономию в результате использования дешевой китайской рабочей силы. Поэтому самые высокие валютные доходы приносят, как правило, низкотехнологичные трудоемкие отрасли промышленности и сфера услуг. Предприятия высокотехнологичных отраслей обрабатывающей промышленности с трудом добиваются валютной окупаемости, поскольку они создаются иностранными вкладчиками в основном для освоения внутреннего рынка КНР. А если национальные предприятия не всегда могут обеспечить поставки сырья и компонентов нужного качества, то значительная часть валюты уходит на импорт материалов.

Принципиально важным для китайской экономики стал XIV съезд Коммунистической партии Китая в 1992 г., провозгласивший целью экономических реформ в стране создание системы социалистической

рыночной экономики. По мнению китайских реформаторов, данная система связана с режимом социализма; рынок играет базовую роль в размещении ресурсов при осуществлении государством макрорегулирования и макроконтроля. Для формирования системы социалистической рыночной экономики необходимо:

- придерживаться курса на совместное развитие разных экономических секторов при доминирующем положении общественной собственности;

- продолжать трансформацию хозяйственного механизма государственных предприятий;

- создать современные предприятия, соответствующие требованиям рыночной экономики, на которых четко решены вопросы собственности (в правах и ответственности), разграничены функции правительства и предприятия, а также внедрено научно обоснованное управление (менеджмент);

- сформировать в масштабах всей страны систему открытых рынков, тесно соединив городские рынки с сельскими, увязать внутренний рынок с мировым, стимулировать оптимальное размещение материальных ресурсов;

- преобразовать правительственные функции по управлению экономикой с целью создания совершенной системы макрорегулирования, опирающейся на косвенные методы;

- создать системы распределения доходов с упором на распределение по труду, приоритетом эффективности и учетом справедливости, поощряя достижение зажиточности некоторыми районами и некоторыми людьми с опережением других;

- создать многоступенчатую систему социального обеспечения, предоставляя городскому и сельскому населению социальные гарантии, соответствующие реалиям Китая.

С 1995 г. реформы экономической системы Китая вступили в новый этап, отличающийся от предыдущих: прорывы наблюдались во всех областях экономики (на предыдущих этапах реформированию подвергались отдельные отрасли или направления). Во время выполнения Восьмого пятилетнего плана развития народного хозяйства Китая (1991-1995 гг.) был сделан огромный шаг в направлении реформ китайской экономики и достигнуты впечатляющие результаты. Ежегодно ВВП страны увеличивался в среднем на 12 % и достиг 5773 млрд. юаней (почти в пять раз больше, чем в

1978 г.). Среднегодовой прирост продукции сельского хозяйства составил 4,1 %; продолжалось развитие волостно-поселковых предприятий. Средний прирост промышленного производства—более 10 % в год. Общий объем экспорта и импорта превысил 1 трлн долл., увеличившись по сравнению с показателем седьмой пятилетки в два раза. Сумма фактически использованных иностранных капиталов превысила 160 млрд. долл., 70 % которых составили прямые иностранные инвестиции. Заимствование иностранных передовых технических достижений и передового управленческого опыта ускорило повышение производственно-технического и управленческого уровня в стране.

Однако, несмотря на определенные достижения в экономическом и социальном развитии, Китаю еще предстоит преодолеть немало проблем и трудностей на пути продвижения вперед. На первый план вышла проблема довольно высокой инфляции: в последнюю восьмую пятилетку цены росли в среднем на 11-12 % в год. Большие трудности испытывают в своей производственно-хозяйственной деятельности государственные предприятия; их управленческий и хозяйственный механизм не приспособлен к требованиям рыночной экономики. Сельское хозяйство по-прежнему не в состоянии удовлетворить потребности экономического развития и улучшения жизненного уровня. Все еще не гармонизированы отношения распределения доходов; разница в них у различных частей населения огромна, а система социальных гарантий развита весьма слабо.

Новый этап реформ предполагает два решительных поворота, а именно: во-первых, от планового регулирования перейти во всех отраслях народного хозяйства к рыночным отношениям; и во-вторых, от экстенсивных форм развития производства перейти к интенсивным формам. Без этого невозможны будут ни устойчивый рост сельскохозяйственной продукции, ни высокие темпы промышленного производства, а, следовательно, невозможно будет добиться повышения жизненного уровня населения страны. Как уже отмечалось, среди множества проблем социально-экономического развития страны, которые предстоит решать в ближайшие годы китайским реформаторам, первоочередными является две: модернизация сельского хозяйства и радикальное реформирование государственных промышленных предприятий. Решение этих двух ключевых взаимосвязанных проблем должно способствовать вхождению в систему рыночных механизмов, что, в свою очередь, даст мощный долговременный стимул росту промышленности и сельского хозяйства.

Не менее важной проблемой, и в то же время наиболее сложной, является перестройка системы управления государственными предприятиями. Реформирование крупных государственных промышленных предприятий рассматривается не только как экономическая, но и как важная политическая задача, при этом подчеркивается, что от ее решения зависит судьба социализма в Китае. Государственные фабрики и заводы составляют основу национальной промышленности, на них сосредоточено 65 % производственных мощностей, 2/3 общего числа рабочих и служащих. Но ни по производительности труда, ни по качеству продукции они не в состоянии держать конкуренцию с частными и иностранными предпринимателями. Государственные предприятия часто убыточны и требуют больших государственных дотаций.

Некоторые китайские экономисты считают, что государственные предприятия необходимо приватизировать, но руководство страны занимает в этом вопросе твердую позицию: крупные и средние предприятия должны оставаться в государственной собственности. При этом сторонники госсобственности приводят в качестве отрицательного примера опыт России, где, по их мнению, приватизация привела к экономическому хаосу. Руководители Китая считают, что в течение ближайших 15 лет, т.е. до 2010 г., сумеют доказать, что переход к рынку при сохранении государственной собственности возможен, что удастся осуществить техническую модернизацию промышленных предприятий и вывести их на уровень мировых стандартов. Китайские руководители полагают, что они сумеют при сохранении ведущей роли КПК как гаранта социализма осуществить рыночные преобразования и обеспечить рост экономики, не допустив сползания страны на капиталистический путь развития.

Сельское хозяйство Китая

По масштабам производимой продукции сельское хозяйство Китая является одним из крупнейших в мире. Одной из основных особенностей сельского хозяйства становится постоянная нехватка угодий. Из 320 млн. га распаханых площадей может быть использовано только 224 млн. га, в то время как площадь пахотных земель составляет около 1/2 мировой пашни. По Китайской классификации лишь 21 % земельного фонда относится к высокопродуктивному. Это, прежде всего равнины Северо-востока Китая, среднего и нижнего бассейна реки Янцзы, дельта реки Чжуцзян и

Сычуанская котловина. Эти районы отличаются благоприятными для растениеводства условиями: продолжительном вегетативном периоде, высокими суммами активных температур, обилием осадков, что позволяет выращивать два, а на крайнем Юге Китая даже три урожая в год.

Сельскому хозяйству страны традиционно присущи растениеводческая, прежде всего зерновая направленность, зерно составляет 3 % пищевого рациона страны, а главными продовольственными культурами являются рис, пшеница, кукуруза, гаолян, просо, клубнеплоды и соя.

Около 20 % посевных площадей занято под рисом, на его долю приходится примерно половина всего сбора зерна в стране. Основные рисоводческие районы находятся южнее реки Хуанхэ. За многовековую историю выращивания риса в Китае было выведено около 10 тыс. сортов. Пшеница - вторая по значению зерновая культура в стране, стала распространяться с VI-VII века. К настоящему моменту не в одной стране мира не собираются такие высокие урожаи пшеницы как в Китае, кроме того в большом количестве выращиваются сладкий картофель (батат), клубни которого богаты крахмалом и сахаром.

В условиях Китая важное значение имеет выращивание технических культур. В результате сложившейся структуры цен их производство гораздо более доходно, чем зерна, хлопка, овощей и фруктов, даже не смотря на то, что по выращиванию, например хлопка Китай занимает третье место в мире. Кроме того, широко распространено выращивание масличных культур, служащих основным источником пищевых жиров. Главными из них являются арахис, рапс и кунжут (выращиваемые в провинции Шаньдун).

Не последнее место занимает Китай и по выращиванию чая, который употребляется как лекарственное средство с IV века нашей эры, а с VI века он становится общепринятым напитком. До сих пор большинство сортов зеленого и черного чая идет почти исключительно на экспорт. Чай выращивают в провинциях Чжэцзян, Хунань, Аньхой, Фцзюй.

Высокая плотность населения и интенсивное использование земельного фонда отражаются, прежде всего, на развитии животноводства, роль которого в целом незначительна. В Китае исторически сложилось два типа животноводства: один тесным образом связан с земледелием и носит подсобный характер; в равнинных земледельческих районах разводят преимущественно свиней, тягловый рабочий скот и птицу. Западным же районам свойственно экстенсивное, кочевое или полукочевое скотоводство.

Производство и потребление продукции животноводства особенно в расчете на душу населения низки. Наиболее развито свиноводство, известное в Китае еще до нашей эры, на него приходится около 90 % всего производимого мяса. Характерной особенностью животноводства в Китае является высокая доля рабочего скота и слабая развитость молочного животноводства.

Китай является крупнейшим в мире производителем многих видов сельскохозяйственной продукции. Последние годы были весьма благоприятны для развития сельского хозяйства и всей сельской экономики. В целом успех отрасли, был обеспечен главным образом высоким урожаем зерновых (435 млн. т. зерна в 1995 году - наибольший в истории уровень производства). Кроме того, увеличился сбор хлопка и масличных культур. Большие усилия прилагаются для развития сельского хозяйства, ускорения создания баз по лесо-разведыванию.

Стабильно развивается и животноводство, хотя основной отраслью продолжает оставаться свиноводство. К настоящему моменту Китай занимает второе место в мире по производству мяса.

В начале 1995 года на Всекитайском совещании, посвященном проблемам работы в деревне, было определено семь основных направлений в области сельского хозяйства: стабилизации и совершенствования основных направлений экономической политики в деревне, всемерное увеличение капиталовложений в сельское хозяйство, полное использование сельскохозяйственных ресурсов, развитие сельского хозяйства с акцентом на агротехнику, реформа структуры обращения продукции в сельском хозяйстве, продолжение упорядочения структуры сельского хозяйства, производства и потребления, усиление макроэкономики регулирования сельского хозяйства.

В основе реформы - сохранение главных направлений агро-политики при введении систем семейного порядка, при существовании различных форм собственности и хозяйствования, а так же организация малых сельских предприятий. 1995 год стал первым годом реализации задачи выведения АПК на первое место в экономической работе. Усиление внимания к АПК предусматривает прежде всего увеличение капиталовложений в отрасль. Кроме того, во многих провинциях возобновляется практика обязательного участия крестьян в ирригационном строительстве и других видах земледельческих работ. Дали первые результаты многолетние

целенаправленные усилия по внедрению высокоурожайных сортов пшеницы и хлопчатника.

Успехи в развитии экономики способствовали стабилизации экономического положения, сокращения противоречий между общественным спросом и предложением, насыщению рынка продукцией АПК и снижению цен.

В настоящее время основой АПК в Китае все еще остается земледелие, и занимает первое место в мире по сбору риса, одной из первых по производству пшеницы и хлопка.

Промышленность Китая

Сегодня отраслевая структура промышленности страны представлена более чем 360 отраслями. Помимо традиционных созданы новые современные такие как: электроника, нефтехимия, авиастроение, металлургия редких и рассеянных металлов. Однако оборудование предприятий в основной массе своей устарело и изношено.

Основные индустриальные центры расположены в восточных приморских провинциях и районах Цзянсу, Шанхае, Ляонине, Шаньдуне, Гуандуне, Чжецзине.

В крупных городах с населением выше 500 тыс. человек сосредоточено более половины основных фондов государственной промышленности (13.1 % - всех промышленных предприятий, 9.6 % - пищевая промышленность и машиностроение, 4.7 % - текстильная промышленность, 2,4 % - углеродо-добывающая промышленность).

Топливо-энергетические отрасли промышленности относятся к числу слабых звеньев индустриального комплекса Китая. Несмотря на наличие богатых природных ресурсов, развитие добывающих отраслей в целом отстает от обрабатывающих.

За последние годы в Китае во многом возросли мощности угледобывающей промышленности, а объем добычи предприятий превысил 920 млн. тонн уже в 1989 году. Потенциальные же запасы угля составили 3200 млрд. тонн, а разведанные лишь 850 млрд. тонн. Запасы размещены не равномерно, около 80 % приходится на Северный и Северо-Западный Китай, а самое крупное месторождение в стране находится вблизи города Датун (пров. Шанси). В целом же в стране более 100 крупных центров добычи угля.

На нефтедобывающую промышленность приходится 21 % производства топливно-энергетических ресурсов. Нефть обеспечивает около 16 % валютных поступлений от экспорта. В целом в стране более 32 предприятий по добыче нефти, а в районах Китая, общие запасы нефти составляют 64 млрд. тонн. Наиболее крупные предприятия по добыче и переработки нефти расположены в провинциях Хэйлуньцзян, Шаньдун, Даган, Юймэнь, Цайдам, а также в слабо развитых районах нередко вдали от центров нефтепотребления. Большая же часть из 580 нефтеперерабатывающих заводов сосредоточена в Северо-восточном Китае.

Южный Китай и особенно его Восточная зона богаты запасами природного газа, которые оцениваются в 4 тыс. млрд. тонн: к настоящему моменту разведано лишь 3,5 %. Крупнейшим центром добычи и переработки газа является провинция Сеньхуа.

Тем не менее, в Китае до сих пор ведущими остаются такие отрасли легкой промышленности, как текстильная и пищевая, на которые приходится более 21 % всей производимой промышленной продукции. Предприятия этих отраслей расположены преимущественно в Восточном, Северном, Центральном-Южном районах. На Северо-востоке страны сосредоточены главным образом предприятия бумажной, сахарной и масломолочной промышленности, на Северо-западе - предприятия по переработке хлопка и продукции животноводства, на Юго-западе наиболее развита пищевая промышленность. В целом пищевая промышленность имеет более 65,5 тысяч предприятий, кроме того, в стране более 23,3 тысяч предприятий текстильной промышленности, а производство и переработка сырья на них четко ориентирована: на Севере - шерсть, конопля, на Юге - шелк, джут, кенаф.

Легкая промышленность в Китае имеет древние традиции и занимала ведущее место в экономике еще до революции. Вместе с тем в Китае, начиная с 1949 года, постепенно начинает развиваться машиностроение. До 1949 года объем производств этих отраслей был в 250 раз ниже чем в США, практически не производилась комплектная энергетическая, горнорудная, машиностроительная промышленности, тракторы, самолеты. К настоящему моменту количество видов продукции машиностроения превышает 53 тыс. изделий, что полностью обеспечивает внутренние потребности страны. Крупнейшими центрами машиностроения являются Шанхай, Шэньян, Тяньцзинь, Харбин, Пекин, Далянь.

Кроме того, располагая значительными запасами сырья, Китай имеет прочную базу для развития металлургической промышленности. А в результате проведения широких геологических работ в последние годы уточнены границы старых и обнаружены новые месторождения железных и магниевых руд, угля, нефти и других видов сырья. По запасам железной руды Китай занимает третье место (после России и Бельгии), а по разведанным запасам магниевых руд - второе место в мире.

В целом предприятия черной металлургии превышают 1,5 тыс. и расположены практически во всех провинциях и автономных районах. Вместе с тем общий технический уровень металлургических производств остается невысоким, а оснащение ведущих предприятий современными видами оборудования проходит частично и за счет импорта. Более 70 % предприятий отрасли вообще не имеют очистных сооружений. В Китае выплавляют более 1 тысячи сортов стали, включая жаропрочные сплавы для авиационной промышленности, высоколегированные стали для ускорителей ядерных частиц и сплавы с заранее заданными свойствами. Кроме того, в стране производятся сурьма, олово, вольфрам, ртуть и молибденовые концентраты, пользующиеся повышенным спросом на внешних рынках, хотя в то же время потребности страны в алюминии, свинце и цинке полностью не удовлетворяются и Китай импортирует эти металлы.

Переход Китая во второй половине 70-х годов к модернизации хозяйства и крупным экономическим преобразованиям совпал по времени с развертыванием в мире второй НТР. Ее базовыми направлениями были микроэлектроника, информатика, биотехнология.

Приобщения к новшествам НТР для Китая оказалось непростым делом. Ограниченные финансовые возможности, сравнительно низкий научный потенциал (особенно ослабленный в ходе культурной революции), относительно низкий образовательный и культурный уровень населения - все это препятствовало развертыванию широкомасштабной научно-технической революции. Тем не менее в конце 70-х годов к Китаю был разработан и принят восьмилетний план развития науки на 1978-1985 г.г., который предусматривал проведение большого объема исследований и разработок в области микроэлектроники, новых поколений ЭВМ, информатики, генной инженерии, а так же крупные технические преобразования в сельском хозяйстве. Вскоре выяснилось, что план этот слишком обширен и по ряду позиций не выполним в данных условиях.

Китайская промышленность развивается с крайне слабой начальной базы. В 1949 г. основные фонды страны составляли лишь 12,4 млрд. юаней, производство промышленной продукции было крайне низким, например, пряжи - 327 тыс. тонн в год, угля - 32 млн. тонн. Подавляющая часть промышленной продукции импортировалась из-за рубежа.

После образования Нового Китая в 1949 г. китайское правительство начало плановое крупномасштабное экономическое строительство, окрепла промышленная основа страны, уровень производства быстро повысился. С нуля были созданы такие отрасли индустрии, как производство современного металлургического, горнодобывающего, электроэнергетического оборудования, самолето- и автомобилестроение, приборостроение, авиакосмическая промышленность и другие новые отрасли, которые по сей день неуклонно развиваются и укрепляются. С 1978 г. реформы и открытость заставили отечественную промышленность начать масштабные преобразования и новый виток в развитии, в результате среднегодовой прирост ее продукции за 1978 -1997 гг. составил 12 процентов, сводная промышленная мощь страны заметно окрепла, все это приковало внимание мировой общественности. В 1998 г. добавленная стоимость промышленности составила 3,354 трлн. юаней, увеличившись в 9,37 раза по сравнению с 1978 г.

Реформа в промышленности, в первую очередь, выразилась в предоставлении прав получать и управлять прибылью, в расширении других прав предприятий на самостоятельное хозяйствование, в осуществлении системы подрядной ответственности госпредприятий, что в полной мере мобилизовало активность и творческую инициативу предприятий, рабочих и служащих, создало благоприятные условия для хозяйственной самостоятельности предприятий и дальнейшего совершенствования механизма хозяйствования. В этих условиях последующая практика привлечения зарубежных инвестиций и осуществление политики доступа к внешнему миру, создание совместных предприятий и предприятий, основанных целиком на иностранном капитале, принесли не только средства, но и передовое оборудование и современные методы управления, повысили технический и управленческий уровень предприятий. Благодаря 20-летним реформам отечественная индустрия покончила с отсталостью с односторонним ассортиментом продукции, низким техническим уровнем, достигла значительного роста в производстве промышленной продукции. В 1998 г. выплавка стали достигла 116 добыча угля - 1,25 млрд. тонн, выработка

электроэнергии - 1,167 трлн. к Вт. ч., производство цемента-536 млн. тонн, что соответственно увеличилось в 3,6, 2, 4,5 и 8,2 раз по сравнению с 1978 г. Рост производства химического во.; химических удобрений, полиэтилена, пластмассовых изделий, листового стекла и другой продукции средств производства составил два и более раза. Страна впервые стала производить предметы потребления, тесно связанные с бытом - цветные телевизоры, холодильники, стиральные машины, кондиционеры, фотоаппараты, видеомагнитофоны, плееры, VCD и музыкальные центры, рост выпуска некоторых видов этой продукции составил сто и более раз. В геометрической прогрессии растет производство продукции высоких и новейших технологий - коммутаторов с программным управлением сверхкрупных интегральных схем и микро-ЭВМ. Значительно возрос выпуск семейных автомобилей, спрос на них становится все заметнее по мере повышения жизненного уровня населения.

Реформа госпредприятий, особенно крупных и средних, неизменно составляет центральное звено реформы экономической структуры Китая. Исходя из требований современной системы предприятий - четкое определение имущественного статуса, уточнение прав и обязанностей, разделение административных и производственных функций, внедрение методов научного управления, осуществляется стратегическая реорганизация крупных и средних госпредприятий с созданием на их базе холдингов, промышленных групп и компаний. В последние годы в Китае в ходе структурной реорганизации предприятий путем их слияния создана плеяда крупных корпораций - Китайская нефтехимическая корпорация, Шанхайская металлургическая группа "Баошань", группы "Хайэр", "Чанхун", "Конка", "Кэлун" и TCL, электронные группы "Легенд" и "Фандер", которые сегодня достойно конкурируют на внутреннем и международном рынках.

Хотя промышленность в Китае получила большое развитие, все еще существуют много вопросов, таких, как неоптимальная промышленная структура и неравномерность районного развития экономики. Реформа госпредприятий только начинается, задачи поставлены весьма сложные. На пороге 21-го века Китай будет ускорять реформирование промышленности, интенсивно формировать новую промышленную структуру, соответствующую экономическому развитию социалистического рынка.

Тяжелая промышленность

Тяжелая промышленность в Китае включает энергетику, металлургию, химическую промышленность и машиностроение. В 1998 г. добавленная стоимость тяжелой промышленности достигла 1,106 трлн. юаней. Главные направления энергетической отрасли Китая: добыча угля, нефти и производство электроэнергии, уголь занимает ведущее место среди энергоносителей. В настоящее время крупными угледобывающими предприятиями Китая являются шахты в Датуне (Шаньси), Кайлуане (Хэбэй), Пиндиншане (Хэнань), Хуайбэе (Аньхой), Яньчжоу (Шаньдун), Сюйчжоу (Цзянсу), Цзиси (Хэйлуцзян), Тефа (Ляонин) и других местах, всего 16 крупных угледобывающих центров. В последние годы по мере развития реформы промышленной структуры угледобывающие предприятия переходят к интенсивным формам экономического роста, наряду с этим быстро развиваются многоотраслевые хозяйства в угольной промышленности. В настоящее время из числа главных угледобывающих шахт создано 17 тыс. многоотраслевых хозяйств, валовая добыча угля которых составляет свыше половины общего объема в стране.

Дацин (Хэйлуцзян), Ляохэ (Ляонин), Шэнли (Шаньдун), Хуабэй (Хэбэй), Даган (Тяньцзинь) являются главными нефтепромыслами Китая. В последние годы обнаружены нефтяные месторождения в Таримской, Турфан-Хамиской и Джунгарской впадинах Синьцзяна. Одновременно с созданием гигантских центров добычи и переработки нефти и природного газа, активно эксплуатируются нефтяные месторождения в Бохайском море, на востоке и на западе Южно-Китайского моря. Китайская нефтегазовая холдинговая корпорация и Китайская нефтехимическая холдинговая корпорация являются крупнейшими в стране. В 1996 г. торговый оборот Китайской нефтехимической холдинговой корпорации составил 38,9 млрд. долларов США, это 62-е место в мире среди 500 ведущих транснациональных корпораций.

Стремительно развивается электроэнергетическая промышленность, в которую входят тепловая, гидравлическая и атомная энергетика. Со 100 млн. кВт. ч. до 200 млн. кВт. ч. возросли в 90-е гг. выработка электроэнергии в стране и мощности ее энергоагрегатов, это вывело Китай на второе место в мире. Ныне дают ток или строятся 58 крупных ГЭС, из них 19 имеют мощность более 1 млн. кВт. каждая. Строятся крупные гидроэлектростанции в Эртане, Сяоланди и на реке Янцзы. Идет строительство атомной

электростанции в Ляньюньгане и Линьао. В последнее время введены в эксплуатацию Циньшаньская АЭС (Чжэцзян) и Даяваньская АЭС (Гуандун). Отечественная энергосистема покрывает все города и подавляющую часть деревень страны.

Крупные металлургические предприятия созданы в Аньшане, Тайюане, Баотоу, Пекине, Шанхае, Тяньцзине, Ухане, Паньчжихуа. 24 металлургических комбинатов выплавляют 1 млн. тонн стали в год каждый, в том числе Баошаньская металлургическая группа, созданная в Шанхае. Благодаря применению передовых технологий, преобразованию и обновлению оборудования большой ряд крупных металлургических комбинатов производит холоднокатаный лист, холоднокатаное кремнистое железо, оцинкованный лист, а также стальные трубы для нефтедобычи и ряд высоких марок проката. В настоящее время в Китае выплавляется более 1400 сортов стали, выпускается более 20 тыс. видов проката, страна на 90 процентов обеспечивает свои потребности в стали.

К машиностроительной отрасли в Китае относятся предприятия по производству сельскохозяйственных машин, инженерной техники и механизмов, измерительных приборов, машин и механизмов общего назначения, тяжелого горнодобывающего оборудования, станков, электроприборов, подшипников, автомобилей, машин для пищевой отрасли. Благодаря заимствованию, освоению и внедрению стремительно развивается ряд промышленных предприятий на базе высоких технологий, представляющих современный уровень развития промышленности Китая. Ныне эти предприятия обрели первоначальные масштабы. Например, в автомобилестроении Первая автомобильная корпорация в Чанчуне и Шанхайская автомобильная промышленная группа заимствовали технологии и производственные линии у германской фирмы "Фольксваген", их автомобили высокого и среднего класса "Джетта", "Ауди", "Сантана" и др. пользуются спросом на внутреннем рынке. Машиностроение в Китае способно обеспечить различные отрасли народного хозяйства всеми видами современного комплексного оборудования. Это оборудование для доменных печей, для непрерывной разливки стали, энергоблоки, карьерные машины и экскаваторы для крупных карьеров, нефтеразведочное оборудование, буровые установки, полное технологическое оборудование для нефтеперерабатывающих и химических заводов, линии по производству листового стекла и др. Машиностроительная продукция и транспортное оборудование стали одной из главных статей экспорта.

Авиакосмическая промышленность

Авиакосмическая промышленность Китая основана в 50-х гг. Сегодня в Сиане, Шанхае, Шэньяне и Чэнду созданы четыре крупнейшие базы самолетостроения. Они производят различные типы самолетов военного и гражданского назначения. Пассажирские самолеты "Юнь-7", выпущенные Сианьской компанией самолетостроения, играют важную роль в перевозках на внутренних местных линиях. После 1979 г. Китайская авиационная компания установила и поддерживает торговые связи и технико-экономическое сотрудничество более чем с 70 странами и регионами мира, поставляет в более 10 стран самолеты, двигатели и погрузочное оборудование, а также выполняет заказы иностранных клиентов на изготовление самолетов и запчастей для двигателей.

В Китае создана широкая комплексная сеть исследовательских, конструкторских, испытательных и производственных структур космической промышленности. В результате эта отрасль способна проектировать и изготавливать различные ракеты-носители и искусственные спутники Земли, образована национальная космическая измерительно-контрольная система. В настоящее время Китай способен изготавливать и запускать разного рода спутники, владеет техникой возвращения спутников на Землю, запуска касетных спутников с помощью одной ракеты-носителя, слежения и управления полетами спутников, а также техникой стыковки ракет-носителей повышенной мощности. В этих технологиях он стоит в ряду ведущих держав мира. В стране уже сформирована система в составе околоземного возвращаемого спутника дистанционного зондирования, гелиосинхронного спутника связи и геосинхронного метеоспутника. Китай имеет условия для коммерческих запусков спутников, способен вести измерения и контроль за космическими полетами по поручению иностранных заказчиков. С 1970 по 1998 г. с помощью ракеты серии "Чанчжэн" Китай успешно запустил 51 спутник.

Электронная промышленность и информатика

С 1978 г. электронная промышленность и информатика в Китае получили стремительное развитие, что оказало далеко идущее позитивное влияние на различные отрасли народного хозяйства. ЭВМ, программное обеспечение и связь образуют в Китае три важных направления информатики. К 1998 г. по общему объему этих компонентов страна вышла в

первые ряды в мире, а по выпуску цветных телевизоров, музыкальных центров и телефонных аппаратов Китай уже занимает первое место в мире. Доходы страны от реализации продукции электронной промышленности и информатики составили 310 млрд. юаней, объем экспорта-27 млрд. долларов США. Такие компьютерные корпорации, как "Легенд", "Фондер" при Пекинском университете стали лидерами на емком отечественном рынке, а также экспортируют свою продукцию в Юго-Восточную Азию и Японию. Вместе с тем осваивается программное обеспечение для компьютеров, развивается информационное обслуживание, рыночные потенциалы этих сфер неисчерпаемы. В настоящее время в Китае банки, учреждения связи, центры науки и техники, просвещения и торговли, государственные ведомства имеют свои информационные сети и банки данных, подключенные к Интернету. В настоящее время в Китае насчитываются 2,1 млн. абонентов международной сети электронной связи и информации Интернет. В 1998 г. в Пекине для пользователей информации открыты новые каналы выхода на международные сети мощностью 45 мегабайтов, таким образом общий диапазон международных каналов связи Китая достиг 130 мегабайтов. Промышленность средств связи получила за годы реформ и открытости самое быстрое развитие, так в восьмой пятилетке темпы ее роста составили более 30 процентов. В Китае сформировалась комплексная система связи, включающая оптико-волоконную, цифровую и микроволновую, спутниковую, мобильную связь, коммутаторную связь с программным управлением. Эта система обслуживает всю страну и связывает ее со всем миром.

Легкая и текстильная промышленность

В Китае она охватывает более 40 отраслей, выпускающих продукцию свыше 300 тыс. наименований и видов. В их числе - производство бумаги, бытовых машин, пищевой соли, пищевых продуктов, силикатов бытового назначения, пластмассовых изделий, электроосветительной аппаратуры, бытовой химии, металлических изделий, электробытовых приборов, изделий из кожи и меха. За время проведения политики реформ и открытости предприятия легкой промышленности надежно адаптировались к условиям рынка, широко и эффективно заимствуя инвестиции и передовые технологии. В результате значительно обогатился ассортимент товаров широкого потребления, появилась огромная масса фирменной и высококачественной

продукции легкой промышленности. Текстильная промышленность развивается быстро, ее продукция не только удовлетворяет потребности внутреннего рынка, но и успешно конкурирует на мировом. Добавленная стоимость легкой и текстильной промышленности в 1998 г. составила 898,4 млрд. юаней.

Особые экономические районы и открытые приморские города

С 1978 г. китайское правительство преобразовывает экономическую систему, одновременно планомерно и последовательно осуществляет политику открытости страны. Начиная с 1980 г. в Китае создано 5 особых экономических районов: Шэньчжэнь, Чжухай, Шаньтоу (пров. Гуандун), Сямэнь (пров. Фуцзянь) и Хайнань (охватывающий всю пров. Хайнань). В 1984 г. китайское правительство предприняло новый шаг для открытия страны внешнему миру: 14 городов-Далянь, Циньхуандао, Тяньцзинь, Яньтай, Циндао, Ляньюньган, Наньтун, Шанхай, Нинбо, Вэньчжоу, Гуанчжоу, Фучжоу, Чжаньцзян и Бэйхай обрели статус открытых приморских городов. С 1985 г. стали создаваться открытые экономические зоны в дельтах Янцзы и Чжуцзян, в экономическом треугольнике на юге провинции Фуцзянь, на Шаньдунском и Ляодунском полуостровах, в провинции Хэбэй и Гуанси-Чжуанском автономном районе. В результате сформировалась открытая экономическая полоса в приморье страны. Начиная с 1992 г. с санкции Госсовета статус открытых для внешнего мира зон получили ряд приграничных городов, а также административные центры всех внутриконтинентальных провинций и автономных районов. В крупных и средних городах страны создано 15 беспошлинных зон, 32 зоны технико-экономического освоения и 53 зоны освоения новых и высоких технологий государственного значения. Таким образом, сложилась структура многоступенчатой и всесторонней открытости Китая внешнему миру на базе приморья, бассейна Янцзы, приграничья и внутриконтинентальных районов страны. Все эти районы, открытые для внешнего мира, играют роль «окон» и посредников в ходе развития ориентирующейся на внешний рынок экономики, в увеличении валютных доходов, ввозе передовой зарубежной техники и технологий.

Пять особых экономических районов представляет собой зону, ориентирующуюся на внешний мир. Она развивает главным образом обрабатывающую промышленность, выпускающую экспортную продукцию,

и объединяет в единый комплекс научные исследования, производство и торговлю. На ее территории проводится специфическая экономическая политика и осуществляется особая система экономического управления. ОЭР накопили богатый опыт привлечения зарубежных инвестиций и развития внешней торговли Китая, в освоении международных рынков. В последние годы ОЭР всегда идут в авангарде поиска нового, наращивания промышленного потенциала, расширения внешних связей и в других областях, служа примером для всей страны. В 1998 г. ОЭР Шэньчжэнь был утвержден вторым экспериментальным городом, где банки с участием зарубежного капитала могут в опытный порядок заниматься операциями с жэньминьби. Транснациональные корпорации Европы и Америки одна за другой ведут здесь переговоры о капиталовложениях, что дает новый импульс ОЭР Шэньчжэнь.

С 1992 г. новый район Пудун в Шанхае добился больших успехов как в привлечении зарубежных инвестиций, так и в содействии развитию экономики в бассейне Янцзы. Правительство Китая предоставило новому району Пудун более широкие, по сравнению с ОЭР, льготы. Так, в Пудуне действуют не только все законы и положения, разработанные правительством для ОЭР и зон технико-экономического освоения (как, например, частичное или полное освобождение от уплаты таможенных пошлин и подоходного налога), но установлены такие льготы, которые действуют исключительно на территории Пудуна. Например, государство дало разрешение иностранным инвесторам на создание в Пудуне финансовых учреждений и предприятий третьей индустрии, на открытие в Шанхае фондовой биржи и выпуск акций, а также расширило его компетенции по утверждению капиталовложений, дало разрешение банкам с участием зарубежного капитала вести операции с жэньминьби. В 1998 г. валовая промышленная продукция района составила 142,2 млрд. юаней, что превысило этот показатель всего Шанхая в 1998 г., это значит, что фактически был создан новый Шанхай. В настоящее время здесь зарегистрировано 72 финансовых учреждения с участием зарубежных инвестиций, среди них 18 банков с иностранным капиталом получили разрешение вести операции с жэньминьби, 28 провинций, городов центрального подчинения и автономных районов создали в Пудуне дочерние торговые кампании, представительства 35 известных крупных объединений или предприятий из 14 провинций и городов страны зарегистрированы в этом районе, объекты с участием более 60 стран и регионов мира уже пустили

корни в Пудуне и получили значительный экономический эффект, роль Пудуна как головы дракона в содействии развитию экономики всей страны с каждым днем становится все значительнее.

Политика реформ и открытости содействует быстрому развитию внешней торговли Китая. В 1998 г. общий объем импорта и экспорта Китая составил 323,9 млрд. долларов США, что в 287 раз больше по сравнению с показателем (1,13 млрд. долларов) 1950 г. В 1998 г. общий объем импорта и экспорта возрос в 15,7 раза по сравнению с 1978 г. По объему внешней торговли Китай поднялся с 32-го места (1978 г.) на 10-ю позицию в мире.

За последние 20 лет произошли огромные перемены в импортной и экспортной торговле Китая. Во-первых, непрерывно оптимизируется структура импортной и экспортной продукции, значительно снизилась доля продукции первичной переработки, в которой ведущую роль играли продовольствие, сельскохозяйственная и побочная продукция, ее удельный вес в экспорте снизился с 53,5 процента в 1978 г. до 11,2 процента в 1998 г. Удельный вес экспорта готовой промышленной продукции увеличился с 46,5 процента в 1978 г. до 88,8 процента в 1998 г. Особенно быстро растет экспорт электромеханической продукции, экспорт возрос с 1,41 млрд. долларов США до 66,5 млрд. долларов в 1998 г. Во-вторых, зародились и стали стремительно развиваться предприятия с участием зарубежного капитала, они уже стали новым актом роста внешней торговли Китая. В 1981 г. доля экспорта предприятий с участием зарубежного капитала составила 0,1 процента общего объема экспорта Китая, а доля импорта - 0,5 процента. К концу 1998 г. доля экспорта предприятий с участием зарубежного капитала составила 44,1 процента, доля импорта - 54,7 процента. В-третьих, международный рынок в Китае развивается в плюралистическом направлении. В 1980 г. число стран и регионов, поддерживавших торговые связи с Китаем, составило 181, к концу 1998 г. оно достигло 228. В 1998 г. при снижении экспорта в Азию непрерывно рос экспорт Китая в США, Европейский Союз, Латинскую Америку и Африку. В-четвертых, многообразие форм торговли расширило сферу внешней торговли. В настоящее время значительно возросла обрабатывающая торговля и мелкая приграничная торговля, таким образом сложилась ситуация, когда конкурируют друг с другом обычная торговля, торговля по обработке поступающих от заказчиков материалов и сырья, торговля по сборке продукции из предоставляемых деталей, торговля по обработке ввозимых из-за границы материалов и сырья и мелкая приграничная торговля.

Наряду с созданием ОЭР китайское правительство приняло ряд мер по реформе системы внешней торговли. В частности, расширены права местных органов власти на утверждение экспорта, расширены права внешнеторговых организаций на самостоятельное управление экспортными операциями. В основном преобразована прежняя система внешней торговли, при которой государство монопольно курировало эту сферу, чрезмерно централизовало права на экспорт товаров, когда не были отделены функции правительства от предприятий, существовал порядок централизованной ответственности за убытки и прибыли. Постепенно суживается директивное планирование внешней торговли и внешнеторговых организаций, при этом создается новая система управления, при которой путем таможенных пошлин, курса валюты, кредитов, возврата налогов и других рычагов косвенно регулируется и контролируется внешняя торговля.

Чтобы внешнеэкономическая деятельность страны в еще большей степени соответствовала международным стандартам, Китай в 1986 г. подал заявку на восстановление своего места в Генеральном соглашении о тарифах и торговле. После создания ВТО в 1995 г. Китай подал заявление на продолжение переговоров о принятии в ВТО. За этот период Китай многократно снижал импортные тарифы. Осуществлена конвертируемость юаня по текущим операциям. За 13 лет Китай приложил большие усилия для принятия в ВТО. Китайское правительство избрало четкую и принципиальную позицию в вопросе участия КНР в ВТО, а именно: при условии признания Китая как развивающейся страны и на основе договоренностей в рамках "уругвайского раунда" Китай готов взять на себя посильные обязательства в соответствии с уровнем развития национальной экономики. Китай активно участвует в переговорах с США и другими странами-членами ВТО, принимает активное участие в деятельности организации Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества и играет в ней важную роль. Ныне непрерывно укрепляются двухсторонние торговые связи Китая с США, Европейским Союзом, Россией, Японией и другими странами.

Привлечение зарубежного капитала

Используемые иностранные финансовые средства включают внешние займы и прямые инвестиции (международная аренда, компенсационная торговля, переработка и сборка). В настоящее время зарубежные бизнесмены

более 170 стран и регионов мира сделали капиталовложения в Китай. После создания первого в Китае предприятия с участием зарубежного капитала китайское правительство начало активно привлекать зарубежный капитал, рассматривая это как важный аспект основной государственной политики открытости. В начальный период зарубежные предприятия вкладывали капиталы лишь в обрабатывающую промышленность, затем начали финансировать основные отрасли промышленности и предприятия с ориентацией на внешний рынок, сейчас же их капиталы постепенно переходят в такие сферы, как торговля, финансы, информация, консультационные услуги и недвижимость. Подавляющее большинство предприятий с участием зарубежного капитала сконцентрировано в приморских городах, однако они постепенно создаются и во внутриконтинентальных районах Китая. В последние годы благодаря непрерывному улучшению инвестиционного климата в Китае крупные международные консорциумы и транснациональные корпорации высоко оценивают потенциал и возможности китайского рынка, они один за другим вкладывают капиталы в Китай, более 300 из 500 крупнейших в мире транснациональных корпораций уже сделали капиталовложения в стране. Инвестиции зарубежных коммерсантов уже стали важным источником средств для экономического строительства Китая. В 1998 г. объем прямых иностранных инвестиций составил 45,5 млрд. долларов США, сумма внешних займов - 11 млрд. долларов, число объектов с участием прямых зарубежных инвестиций составило 19,846 тыс. За 1979 - 1998 гг. из использованных Китаем зарубежных капиталов прямые зарубежные инвестиции составили 265,6 млрд. долларов США, а внешние займы - 127,13 млрд. долларов. К концу 1998 г. число предприятий с участием капиталов зарубежных инвесторов, утвержденных правительством Китая, уже достигло 325 тыс., из них 150 тыс. начали свою оперативную деятельность, их хозяйственное положение неплохое и они получают значительную экономическую прибыль.

Международное технико-экономическое сотрудничество

Китай начал предоставлять технико-экономическую помощь развивающимся странам еще в 50-х гг. С началом политики реформ и открытости в 1978 г. были ускорены шаги внешней помощи. Она направляется в такие отрасли народного хозяйства, как земледелие, лесное и

водное хозяйство, легкая, текстильная и пищевая промышленность, электроэнергетика, машиностроение, металлургия, химическая промышленность, транспорт, а также культура и просвещение, здравоохранение, коммунальное хозяйство и т. д. Среди объектов, построенных с помощью Китая, есть не только крупно- и среднемасштабные, но и небольшие, требующие незначительных капиталовложений, однако дающие быстрый и высокий эффект. К концу 1998. число стран и регионов, получивших помощь Китая, достигло 136, за рубежом насчитывается 1554 объекта, построенного с помощью Китая.

Подрядное строительство за рубежом и предоставление рабочей силы иностранным заказчикам являются совершенно новой сферой, которая начала развиваться за годы проведения политики реформ и расширения внешних связей. В настоящее время Китай подписал соответствующие соглашения с 187 странами и районами мира. Заключенные Китаем в 1997 г. договоры о подрядном строительстве объектов за рубежом и экспорте рабочей силы в стоимостном выражении составили 11,8 млрд. долларов США, фактически выполнены заказы на 10,1 млрд. долларов США, число направленных за границу рабочих составило 350 тыс. человеко-раз.

Первоначальное развитие получила также практика инвестиций Китая за рубежом. Ныне Китай вложил капитал в более чем 160 странах, число таких предприятий за рубежом составило 5666, общая договорная сумма инвестиций с китайской стороны в них составила 6,33 млрд. долларов США. Деятельность этих предприятий затрагивает торговлю, капиталовложение, информационное обслуживание, банковское дело, страхование, туризм и ресторанное дело, подрядное строительство и предоставление рабочей силы, культурно-просветительную сферу, здравоохранение, техническое освоение и т. д.

3.9 Современное состояние Латиноамериканских новых индустриальных стран (Бразилия, Мексика, Аргентина)

Наиболее развитыми, с точки зрения интегрированности в мировую торговлю, в странах Латинской Америки являются: Аргентина, Мексика и Бразилия. На их долю приходится 2/3 промышленного экспорта Латинской Америки. Рассмотрим развитие экономик данных стран в контексте мировой экономики.

Экономика Бразилии

90-е годы стали переломными в экономическом состоянии Бразилии. ВВП в 1994-1997 г. увеличивался в среднем на 4 % в год. Объем промышленного производства вырос на 25 % по сравнению с 1991 годом.

Развитие основных отраслей Бразилии происходило следующим образом:

1) наиболее высокими темпами развивалось производство потребительских товаров – 75,5 % прироста за 1991-1997 гг.;

2) средние темпы приходятся на черную металлургию – 24,4 % за 1991-1997 гг.;

3) рост сельского хозяйства – 20 % прироста за 1991-1997 гг. Основные сельскохозяйственные направления Бразилии – сои и соепродукты, цитрусоводство;

4) текстильная промышленность испытывает кризис - 16,4 %.

Повышения динамики и конкурентоспособности бразильской промышленности в значительной степени связано с решением проблемы финансирования капитальных вложений. Используется высокая стоимость внутреннего кредита. Ведущим инструментом финансирования частных инвестиции стали средне- и долгосрочные облигации, размещаемые преимущественно в Европе.

Внешнеторговая политика Бразилии направлена на либерализацию внешнеэкономической деятельности и ускоренная интеграция в рамках МЕРКОСУР. За 1991-1997 года объем внешней торговли Бразилии увеличился более чем в два раза и составил 111,5 млрд. долларов. Рост торговли обеспечивался главным образом за счет прироста импорта, который увеличился в три раза, экспорт возрос на 63 %.

Невысокие темпы роста экспорта связаны:

1) снижение конкурентоспособности бразильских товаров;

2) увеличение внутреннего спроса;

3) незавершенность модернизации базовых отраслей.

Основные экспортные товары:

1) сельскохозяйственные товары (сои, соепродукты, апельсиновый сок, кофе, птица) – рост на 50 %.

2) продукция обрабатывающей промышленности – рост на 10 %, а по статье «автомобили» – более чем на 100 %.

Основными покупателями продукции обрабатывающей промышленности выступают страны-члены МЕРКОСУР, на которые

приходится до 30 % объема экспорта данной группы товаров, а также США (20 %) и ЕС (16 %).

Импорт вырос на 11 %.

Структура импорта:

- 1) сырье и полуфабрикаты – 45,5 %;
- 2) машины и оборудование – 26,4 %;
- 3) нефть и нефтепродукты – 9,5 %;
- 4) потребительские товары – 18,6 %.

Общее улучшение экономической ситуации в стране, проведение масштабной приватизации и снятие законодательных запретов на деятельность зарубежных инвесторов в целом ряде отраслей национальной экономики вызвало усиление притока прямых иностранных инвестиций. В 1997 г. приток иностранного предпринимательского капитала достиг 16 млрд. долларов.

В 1996-1997 гг. доля прямых инвестиций составила 30 % по сравнению с 15 % в 1995 г. Причина роста - высокий уровень их рентабельности.

Сферы приложения иностранного капитала:

- 1) автомобилестроение (15 %);
- 2) химическая промышленность;
- 3) металлургия;
- 4) станко- и приборостроение;
- 5) электротехническая;
- 6) пищевая;
- 7) фармацевтическая промышленность.

Основные инвесторы прямых инвестиций: США (40 %); Германия (15 %); Великобритания (12 %) и Япония (10 %).

Важным каналом притока иностранного капитала выступают также портфельные инвестиции. Открытие фондового рынка способствовало оживлению сделок с корпоративными ценными бумагами, повышению их котировок и росту активности иностранного капитала.

Таблица 17 - Основные показатели экономического развития Бразилии¹

Показатели	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
ВВП (в сопоставимых ценах)	0,1	-1,1	4,4	5,7	3,9	3,2	3,5	0,2	-0,5

¹ Темпы прироста, % к уровню предыдущего года.

Продолжение таблицы 17

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Объем промышленного производства	-0,7	-4,7	9,6	7,6	1,7	1,5	5,1	-	-
Инфляция	475,8	1172,0	2497,6	929,3	22,0	9,1	4,8	-	-
Дефицит государственного бюджета, % ВВП	-0,2	-1,8	-0,8	1,1	-4,9	-3,9	-2,7	-2,1	-2,8
Экспорт товаров, млрд. долларов.	31,6	35,8	39,6	44,1	46,5	47,7	51,5	51,2	47,6
Импорт товаров, млрд. долларов.	21,0	20,6	53,3	33,2	49,8	53,3	60,0	58,9	51,1
Сальдо платежного баланса по текущим операциям, млрд. долларов.	-1,4	6,1	0	-1,2	-17,9	-24,3	-34,4	-40,8	-43,1

Экономика Аргентины

Аргентина находится на Юго-востоке Южной Америки, занимает 2767000 км². Население составляют в основном аргентинцы (21,6 млн. человек), которые являются потомками испанцев и переселенцев из других стран Европы.

Сегодня Аргентина представляет собой одну из наиболее динамично развивающихся стран мира.

Последние два десятилетия Аргентина подвергается серьезным экономическим реформам, которые осуществляются по следующим основным направлениям:

- 1) приватизация государственных предприятий и резкое сокращение госсектора;
- 2) предоставление открытого доступа иностранному капиталу;
- 3) устранение импортных ограничений и либерализация внешней торговли;
- 4) динамичная интеграция с различными странами Латинской Америки.

Для текущего десятилетия характерен быстрый рост прямых и портфельных инвестиций. Географическая структура притока иностранного капитала выглядит так: США (20,9); Чили (13,8 %); Канада (13,5 %); Франция (7,35); Япония (7,2 %).

Главные экспортные статьи страны – аграрные продукты (соя, кукуруза, пшеница и растительное масло). Главные отрасли животноводства – скотоводство и мясошерстное овцеводство. В Аргентине ведется добыча

нефти и природного газа, бериллиевых и вольфрамовых руд. Основные отрасли промышленности – пищевая, кожевенно-обувная, текстильная промышленность. Черная металлургия, нефтепереработка, химия.

В 1999 г. Аргентина испытывала кризис во внешнеторговой деятельности, т.к. цена на сельскохозяйственные товары падали.

Внешнеторговая политика направлена на либерализацию. К 1996 г. таможенные тарифы в Аргентине были снижены в среднем до 13,9 %. В 1990-1996 гг. темпы роста внешней торговли были одними из самых высоких в мире. Аргентина опережает все страны по динамике импорта. По темпам роста экспорта она занимает 11-е место в мире. Доля экспорта по отношению к ВВП за последние годы увеличилась с 15 % до 20 %, а доля промышленного экспорта увеличилась вдвое. Это привело к увеличению объемов диверсификации, расширение внешнеэкономических связей. Аргентина пытается выходить на мировой рынок с электроникой, компьютерами, биотехнологиями.

Основные торговые партнеры: Бразилия, США, Германия, Италия, Испания.

Экономика Мексики

Мексика располагается в юго-западной части Северной Америки, занимает территорию в 1958, 2 тыс. км². Население – 84,3 млн. человек.

По показателю ВВП она занимает 3-е место в Латинской Америке.

Структура ВВП:

- 1) сельское хозяйство – 7,5 %;
- 2) добывающая промышленность – 2,3 %;
- 3) обрабатывающая промышленность – 22,8 %;
- 4) строительство – 3,4 %;
- 5) торговля, транспорт и сфера услуг – 47,8 %.

Ведущие отрасли:

- горнодобывающая;
- нефтяная;
- нефтехимическая;
- металлургическая;
- строительная;
- текстильная;
- пищевая.

Общий объем иностранных инвестиций превысил 50 млрд. долларов (в совместные предприятия – 2 млрд., прямые иностранные инвестиции – 34 млрд., вложения в ценные бумаги – 15 млрд.).

Структура иностранных капиталовложений:

- 1) обрабатывающая промышленность – 57,5 %;
- 2) сфера услуг – 32,6 %;
- 3) торговля – 8 %;
- 4) горнодобывающая промышленность и сельское хозяйство – 1,9 %.

Основные странам инвесторы: США (63 %); Германия (6 %); Великобритания (6 %); Япония (5 %); Франция (4,2 %); Швейцария (4 %); Испания (2,1 %); Канада (1 %).

Структура экспорта:

- 1) готовые изделия и полуфабрикаты – 56,2 %;
- 2) нефть и нефтепродукты – 32 %;
- 3) сельскохозяйственные товары, леса и пиломатериалы, морепродукты – 8 %.

Структура импорта:

- 1) полуфабрикаты – 68,5 %;
- 2) машины и оборудование – 21,3 %;
- 3) потребительские товары – 10 %.

Основные торговые партнеры: США (65 %), ЕС, Япония, государства Азиатско-Тихоокеанского региона, Канада, страны Центральной Америки.

Обобщенные показатели развития стран Латинской Америки представлены на диаграммах 1 и 2.

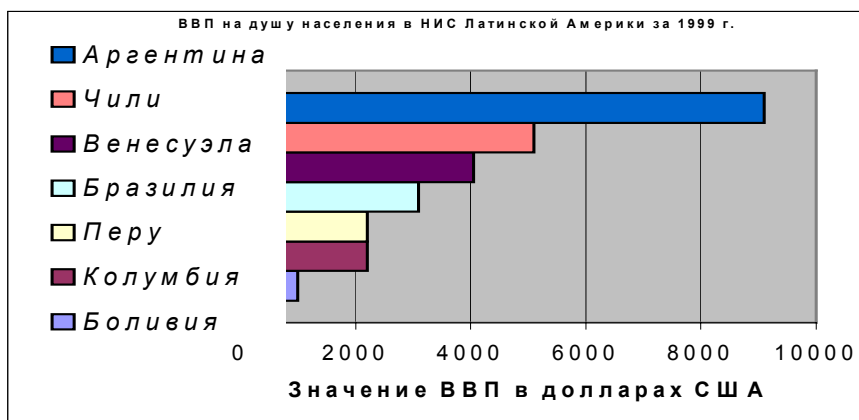


Диаграмма №1

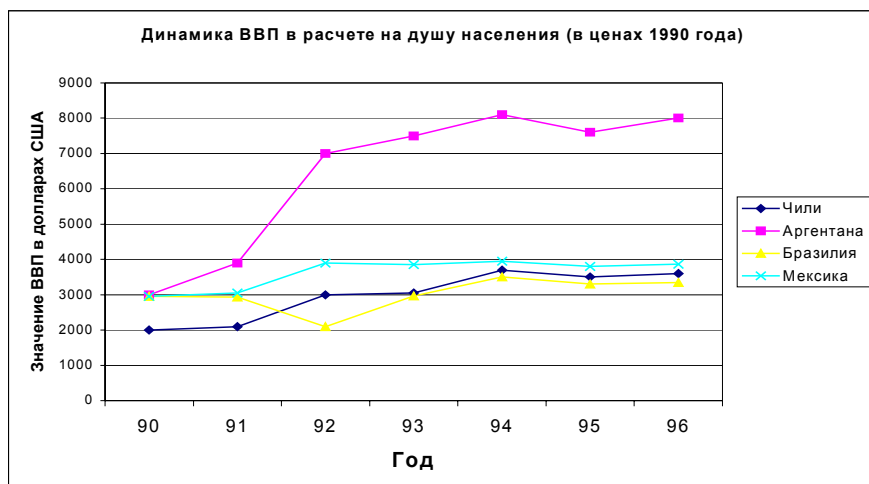


Диаграмма № 2

3.10 Тренировочные задания

1) Опишите характерные черты развивающихся стран?

Ответ: характерные черты развивающихся стран следующие: многоукладный характер экономики; низкий уровень развития производительных сил, сельского хозяйства и социальной инфраструктуры; зависимое положение в системе мирового хозяйства.

2) Какие группы стран входят в «развивающиеся страны»?

Ответ: капиталозбыточные нефтяные страны; НИС; Сравнительно развитые малые страны; Аграрно-сырьевые экспортеры; Страны эндогенного развития.

3) Какова географическая направленность торговли развивающихся стран?

Ответ: основная доля внешнеторгового оборота развивающихся стран приходится на промышленно-развитые стран, в основном это три центра мировой торговли: США, Япония и страны ЕС. Однако в последние время возрастает доля торговли между развивающимися странами. Этот процесс связан ростом интеграционных связей между странами. На долю торговли между развивающимися странами приходится 36 % всей торговли.

4) Опишите особенность внешнеторговой политики развивающихся стран?

Ответ: хотя на современном этапе развития многие развивающиеся страны используют политику либерализма во внешней торговли, они до сих пор используют более высокие тарифные барьеры по сравнению с промышленно-развитыми странами. Величина таможенных пошлин может

составлять более 100 %. Также в развивающихся странах используют многоколонные таможенные тарифы.

5) В какие отрасли экономик развивающихся стран идут иностранные инвестиции?

Ответ: иностранные инвестиции идут в основном в обрабатывающую промышленность и сферу услуг.

6) Опишите основные интеграционные группировки в Латинской Америке и АТР?

Ответ: в Латинской Америке наиболее эффективно функционирует МЕРКОСУР – Общий рынок стран Южного конуса, созданный в 1991 году Аргентиной, Бразилией, Парагваем. В настоящее время МЕРКОСУР – это крупнейший интегрированный рынок Латинской Америки, где сосредоточено 45 % населения (более 200 млн. чел.), 40 % прямых зарубежных инвестиций, более 60 % совокупного объема товарооборота и 33 % объема внешней торговли континента.

Договор о создании МЕРКОСУР предусматривает отмену всех пошлин и тарифных ограничений во взаимной торговле между четырьмя странами. В результате предпринимаемых усилий товарооборот вырос с 3,5 млрд. долларов в 1991 году до 11,5 млрд. долларов в 1995 г. Высокие темпы экономического роста в течение этих десятилетий наблюдались также в трех из четырех богатых ресурсами стран Ассоциации Государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), которая создана в 1967 г. и является субрегиональной организацией. В нее входят: Индонезия, Малайзия, Филиппины, Сингапур, позже – Бруней и Вьетнам. Эти страны делают ставку на расширение использования мирового рынка и приток прямых иностранных инвестиций, расширением притока капитала, передачи технологии и торговли при наличии активного частного сектора.

7) В чем причины роста влияния ТНК на развивающиеся страны?

Ответ: смягчение политики развивающихся стран относительно деятельности ТНК в этих странах, предоставление гарантии неприкосновенности инвесторам, а также возможность использования сравнительных преимуществ развивающихся стран для максимизации своей прибыли: дешевая рабочая сила, неразвитость экологического законодательства, емкий рынок сбыта и дешевое сырье.

8) Назовите основные недостатки экономики импортозамещения.

Ответ: основные недостатки данной модели следующие: отсутствие конкуренции со стороны внешнего рынка, что ведет к развитию

неэффективных производств, дешевизне кредитов, наличию монополии и таким образом в долгосрочном плане ведет к консервации отставания.

9) Определите, какой необходимо сделать шаг Азиатским новым индустриальным странам, чтобы попасть в круг развитых стран?

Ответ: азиатским НИС необходимо увеличить степень своей интеграции в регионе, чтобы совместными усилиями создать высокотехнологическую базу, которая так необходима им для дальнейшего развития.

3.11 Тест

1 Доля развивающихся стран в международной торговле увеличивается за счет увеличения экспорта:

- 1) сырья и продовольствия;
- 2) продукции добывающей промышленности;
- 3) продукции обрабатывающей промышленности;
- 4) продукции легкой промышленности.

2 В каком регионе интеграционные процессы между развивающимися странами наименее развиты?

- 1) Латинская Америка;
- 2) Юго-Восточная Азия;
- 3) Африка;
- 4) все перечисленное.

3 Главными экспортёрами капитала в развивающиеся страны являются следующие страны:

- 1) США, Япония и Германия;
- 2) США и АСЕАН;
- 3) НАФТА и ЕС;
- 4) Франция, Германия и Великобритания.

4 Основной фактор увеличения внешней задолженности развивающихся стран:

- 1) падение спроса на сырье и продовольствие;
- 2) кризис в развитых странах;
- 3) повышение курса национальной валюты в развивающихся странах;
- 4) приватизационные процессы в развивающихся странах.

5 Выберите основные показатели выделения новых индустриальных стран:

- 1) среднегодовые темпы прироста ВВП;
- 2) доля добывающей промышленности в экспорте;

- 3) удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП;
- 4) объем портфельных инвестиций;
- 5) доля промышленных изделий в экспорте;
- 6) объем прямых инвестиций.

6 Какое утверждение относительно моделей новых индустриальных стран верно?

- 1) модель экономики с ориентацией на экспорт свойственна Азиатским Новым индустриальным странам;
- 2) модель экономики с ориентацией на импортозамещение свойственна Азиатским странам;
- 3) модель экономики с ориентацией на экспорт свойственна Латиноамериканским НИС;
- 4) модель экономики с ориентацией на импортозамещение свойственна Азиатским НИС.

7 Прямые иностранные капиталовложения – это:

- 1) иностранные капиталовложения, которые вкладываются в ценные бумаги ради получения процента;
- 2) иностранные капиталовложения необходимые для финансирования облигационных займов государственных банков или крупных компаний;
- 3) долгосрочные иностранные капиталовложения в инфраструктуру страны;
- 4) иностранные капиталовложения, вкладываемые в производство, во имя получения долгосрочного интереса и обеспечивают его с помощью прав собственности или решающих прав в управлении.

8 Какой регион наиболее динамично развивается в последние десятилетия:

- 1) Юго-Восточная Азия;
- 2) Азиатско-Тихоокеанский регион;
- 3) Латинская Америка;
- 4) Европа.

9 Страны-члены АСЕАН являются основными экспортерами:

- 1) химической продукции;
- 2) нефтепродуктов;
- 3) машинотехнической продукции;
- 4) швейной продукции.

10 Продукция какого производства развивается в Бразилии наиболее активно?

- 1) сельское хозяйство;
- 2) горнорудное производство;

- 3) производство потребительских товаров;
- 4) черная металлургия.

11 Какова главная статья экспорта Аргентины?

- 1) обрабатывающая промышленность;
- 2) сельское хозяйство;
- 3) потребительские товары;
- 4) автомобили.

12 Какая страна обладает наилучшими показателями ВВП в Латинской Америке?

- 1) Перу;
- 2) Мексика;
- 3) Чили;
- 4) Аргентина.

13 Отметить основные элементы экономической политики Китая:

- 1) ограничение прироста кредитной массы;
- 2) контроль за состоянием денежного обращения;
- 3) контроль за денежной эмиссией;
- 4) контроль за исполнением государственного бюджета;
- 5) поддержание положительного сальдо торгового и платежного балансов;
- 6) курс на стабилизацию национальной валюты;
- 7) проведение свободной валютной политики;
- 8) регулирование инфляции.

14 Политика Китая в сфере регулирования внешнеэкономической деятельности в период 80-х середины 90-х гг. характеризовалась:

- 1) высокой либеральной направленностью;
- 2) высокой степенью протекционизма;
- 3) гибкостью в используемом наборе фискальных и инвестиционных льгот;
- 4) тотальным либерализмом китайской реформы;
- 5) сочетанием б и в.

15 Специфические для Республики Корея организационно-экономические формы финансово-промышленных групп называются:

- 1) "сого-сеся";
- 2) "дэнко-секико";
- 3) "сюданы";
- 4) "чеболи".

16 Южноамериканский рынок, объединяющий более 200 млн.чел., на экономическом пространстве которого производится около 60 % ВВП Латинской Америки, в его организации участвуют Аргентина, Бразилия, Уругвай, Парагвай с 1991 г. - это:

- 1) НАФТА;
- 2) АТЭС;
- 3) МЕРКОСУР;
- 4) ЕС;
- 5) АТР.

3.12 Рекомендуемая литература

- 3.12.1 Авдокушин Е. Международные экономические отношения. – М., ЮНИТИ. – 1997. – 257 с.
- 3.12.2 АСЕАН: итоги, проблемы, перспективы. – М., Международные отношения. – 1998. – 73 с.
- 3.12.3 Африка: показатели социального развития. – М., Международные отношения. – 1997. – 85 с.
- 3.12.4 Африка южнее Сахары: реформы и развитие. – М., Международные отношения. – 1994. – 68 с.
- 3.12.5 Бобровников А. Латинская Америка: стратегия и практика экономической модернизации в период перехода к индустриальной цивилизации. – М., Международные отношения. – 1998. – 69 с.
- 3.12.6 Былиняк С. Адаптация к мировому хозяйству: опыт Азии и российские проблемы. – М., Международные отношения. – 1998. – 79 с.
- 3.12.7 Воронцов А. Республика Корея: социально-экономическая структура и торгово-экономические отношения с СНГ. – М., Международные отношения. – 1998. – 56 с.
- 3.12.8 Доклад о развитии человека за 1998 г. – Нью-Йорк, - 1998.
- 3.12.9 Карлусов В. Частное предпринимательство в Китае. – М., Международные отношения. – 1996. – 117 с.
- 3.12.10 Китайская Народная Республика. Политика, экономика, культура. 1995 – 1996 гг. – М., Международные отношения. – 1992. – 97 с.
- 3.12.11 Латинская Америка: что принесли неолиберальные преобразования? – М., Международные отношения. – 1997. – 130 с.
- 3.12.12 Мельянцев В. Восток и Запад во втором тысячелетии: экономика, теория и современность. – М., ИНФРА-М. – 1996. – 88 с.
- 3.12.13 Неклесса А. Перспективы глобального развития и место Африки в новом мире // МЭ и МО. – 1995. – №5. – 15 с.
- 3.12.14 Пивоварова Э. Строительство социализма со спецификой Китая. Поиск пути. – М., Международные отношения. – 1992. – 169 с.
- 3.12.15 Потапов М. Внешнеэкономическая политика Китая: проблемы и противоречия. – М., Международные отношения. – 1998. – 138 с.

- 3.12.16 Страны АСЕАН: на грани долгового кризиса? – М., Международные отношения. – 1988. – 62 с.
- 3.12.17 Годаро М. Экономическое развитие. – М., Международные отношения. – 1997. – 77 с.
- 3.12.18 Черкасов Ю. Тропическая Африка: есть ли выход из экономического тупика? – М., Международные отношения. – 1995. – 69 с.
- 3.12.19 Экономические реформы в Азии в переходной период. – М., Международные отношения. – 1996. – 83 с.

4 Промышленно развитые страны

4.1 Общая характеристика промышленно-развитых стран

Группа стран с развитой рыночной экономикой к началу XXI в. насчитывает немногим менее 40 государств, расположенных в Западной Европе, Северной Америке, Азии, Австралии и Океании. 29 из них объединены в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), а 7 государств (США, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Канада, Италия) называют Большой семеркой Севера. Именно эти страны определяют как направления развития всей системы мирового хозяйства, так и тенденции социально-экономического прогресса во всех государствах и регионах мира.

Одним из основных показателей уровня экономического развития отдельных стран и их группировок является размер ВВП на душу населения. По объему ВВП на душу населения развитые страны опережают среднемировой показатель в 3,7 раза, развивающиеся страны — в 6,8 раза, бывшие социалистические страны Европы — в 3,9 раза, страны СНГ — в 6,7 раза.

Развитые страны сконцентрировали на своей территории значительную часть мирового общественного производства. При численности населения в 840,5 млн. человек (14,2 % от общей численности жителей Земли) в 2000 г. они произвели ВВП стоимостью 24500 млрд. долл. (52,6 % мирового объема).

Основная черта промышленно развитых стран состоит в высокой доли продукции обрабатывающей промышленности в ВВП. Промышленно развитые страны занимают ведущие позиции в современной мировой экономике. Они диктуют свои правила игры другим группам стран, т.к. обладают конкурентными преимуществами. Они располагают излишками капитала; у них в наличии высококвалифицированная рабочая сила; они имеют самыми передовыми научными достижениями и занимают с помощью своих крупных ТНК монопольное положение на многих мировых рынках.

Промышленно развитые страны развиваются устойчивыми темпами роста, в среднем они составляют 2-4 % прироста в год.

ВВП на душу населения составляет в странах ОЭСР в среднем 17,5 тыс. долл. Усиление господства корпораций, участвовавшие кризисы перепроизводства, особенно Великая депрессия 1929—1933 гг. потребовали

усиления государственного регулирования экономики, так как рыночный механизм саморегулирования перестал справляться с такими проявлениями нестабильности экономики, как инфляция, безработица, спады производства.

Заметное повышение роли государства в экономике развитых стран произошло после второй мировой войны, в результате чего в большинстве из них сложилась так называемая «смешанная» экономика, в которой при господствующей роли частного бизнеса значительное место принадлежит государственному сектору.

В зависимости от соотношения государственного сектора и рыночных элементов хозяйственного механизма можно выделить несколько моделей «смешанной» экономики в развитых странах:

- либеральная (американская) модель, для которой характерны приоритетная роль частной собственности, рыночно-конкурентный механизм в сфере производства, сбыта, инвестирования, использования рабочей силы, высокий уровень социальной дифференциации. Правительство регулирует экономику на макро- и микроуровне через законодательство, налоговую и денежно-кредитную политику в целях развития конкуренции и ограничения власти монополий, смягчения провалов рынка, защиты интересов отдельных социальных групп населения и т.п. Эта модель характерна для США, Канады, приближаются к ней в определенной степени экономические системы Великобритании, Ирландии, Бельгии, Италии, Франции;

- социально-рыночная (германская) модель, представляющая собой социальное рыночное хозяйство, в котором конкурентный рыночный механизм дополняется созданием особой социальной инфраструктуры. Она предусматривает постоянную поддержку тех, кто испытывает трудности в нерегулируемом капитализме (малообеспеченные семьи, безработные, молодежь, мелкие и средние фирмы). Государство берет на себя широкие обязательства в обеспечении благосостояния тех, кто не может самостоятельно обеспечить достаточный уровень доходов, и проявляет большую экономическую активность;

- шведская модель, распространенная в Швеции, других скандинавских странах, Австралии. Для нее характерен высокий уровень социальных гарантий, основанный на широком перераспределении доходов и поиске социального консенсуса. Дополнением этой характеристики служат сильные профсоюзы и многообразные «свободные ассоциации», способствующие координации общественных и частных интересов, а также развитие идеологии социального партнерства, закреплённой в соглашениях

предпринимателей и профсоюзов, которая реализуется посредством переговоров участников политического процесса. Эта модель еще называется корпоративистской, так как экономические решения осуществляются путем добровольной и постоянной координации конфликтных целей различных групп при активном участии государства.

Разновидностью шведской модели может служить японская модель. Она представляет собой модель регулируемого корпоративного капитализма, в которой возможности частного накопления капитала сочетаются с активной ролью государства в области программирования экономического развития, структурной, инвестиционной, внешнеэкономической и социальной политики при невысокой доле государства в предпринимательском секторе. Особое внимание уделяет государство повышению квалификации рабочей силы путем ее непрерывной профессиональной подготовки. Для японской модели характерно также сочетание самых передовых форм организации производства и труда с национальными традициями. Поэтому японскую модель экономического развития называют еще иерархическим корпоративизмом.

Развитая рыночная экономика на протяжении последних столетий продемонстрировала свои преимущества перед другими экономическими системами: гибкость и приспособляемость к изменению производительных сил, способность осваивать достижения НТП, быстро реагировать на изменения потребительского спроса и полностью удовлетворять его.

Промышленно развитые страны занимают доминирующее положение во всех формах международных экономических отношениях. Рассмотрим их влияние по каждой форме МЭО.

1. Международная торговля.

Развитие и углубление международного разделения труда между промышленно развитыми странами ведет к увеличению их взаимной торговли и уменьшению доли развивающихся стран. Основные товаропотоки протекают в рамках «большой триады»: США – Западная Европа – Япония. Ежегодный товарооборот между США и ЕС составляет около 1,7 млрд. долларов.

Поскольку в экспорте промышленно развитых стран преобладает сложная техника, развивающиеся страны представляют для них сравнительно меньший интерес как рынки сбыта такой продукции. Сложная техника часто бывает не нужна развивающимся странам, поскольку не

вписывается в сложившийся производственный цикл. Иногда же она просто им не по карману.

Важная тенденция – расширение торговли машинами и оборудованием между промышленно развитыми странами. В связи с ростом такой торговли, резко вырос обмен услугами: научно-техническими, производственными, коммерческими, финансово-кредитного характера.

За период с 1980 по 2000 гг. экспорт машин и оборудования из промышленно развитых стран вырос более, чем в три раза. Наиболее быстрыми темпами растет экспорт электротехнического и электронного оборудования, на долю которого приходится более 25 % всего экспорта машинотехнической продукции.

За последние десятилетие прослеживается тенденция роста объемов мировой торговли. Быстрый рост мировой торговли связан в основном с резким ростом импорта США, Италии, Канады, а также улучшением хозяйственной конъюнктуры в промышленно развитых странах на Дальнем Востоке и в Латинской Америке.

Если ликвидация торговых барьеров успешно продолжится, то емкость рынка товаров будет расти в среднем на 6 % ежегодно.

Рассматривая роль отдельных стран в развитии мировой торговли, следует отметить, что наиболее крупными экспортерами и импортерами были промышленно-развитые страны. Самым крупным экспортером и импортером является США, его внешнеторговый оборот составляет порядка 25-30 % мировой торговли. Вслед за США идут Германия (18,8 %) и Япония (15,8 %). В первую десятку крупнейших торговых держав мира вошли Франция, Великобритания, Италия, Канада, Голландия, Гонконг, Бельгия (вместе с Люксембургом).

2. Международное движение капитала.

С территориально-географической точки зрения, преобладающие потоки вывоза капитала осуществляется из промышленно развитых стран. Происходит активная миграция капитала между самими промышленно развитыми странами.

Миграцию капитала в рамках промышленно развитых стран следует рассматривать на нескольких уровнях:

- 1) между странами «триады»: США – Западная Европа – Япония;
- 2) между отдельными промышленно развитыми странами;
- 3) между одними и теми же отраслями промышленно развитых стран.

В послевоенный период наиболее интенсивным регионом миграции становится Западная Европа. Лидирующее положение в Европе по импорту капитала занимает Великобритания. Она фактически захватила львиную долю иностранных инвестиций, поступающих в Европу как с Запада, так и с Востока. В Англии в конце 80-х годов концентрировалось более 40 % всех американских активов в странах ЕС и 50 % японских инвестиций.

Самыми крупными экспортерами на Европейском континенте остаются страны ЕС, Скандинавия и Швейцария. При исчислении в процентах инвестиций к ВВП самый большой приток капитала в середине 90-х годов был в Бельгии и Люксембурге, а крупнейшим инвестором стали Нидерланды. Характерно, что взаимные инвестиции затрагивают одни и те же ведущие отрасли: машиностроение и химическую промышленность.

В мировой классификации крупнейшими «донорами» капитала в первой половине 90-х годов являлась Япония (53 %), Швейцария и Тайвань. А наиболее крупными «заемщиками» – США (27 %), Великобритания, Мексика и Саудовская Аравия.

Таблица 18 - Распределение инвестиций по группам стран за 1999 г.

Страна	Импорт, млрд. долл.	Процент, %	Экспорт, млрд. долл.	Процент, %
1	2	3	4	5
Весь мир	844,0	100	798,0	100
Промышленно развитые страны	636,0	75,36	732,0	91,73
Развивающиеся страны	208,0	24,64	66,0	8,27
По регионам:				
Азия	106,0	12,56	37,0	4,64
Ближний Восток	9,0	1,07	нет данных	нет данных
Южная Азия	3,2	0,38	нет данных	нет данных
Центральная Азия	2,8	0,33	нет данных	нет данных
Центральная и Восточная Европа	22,9	2,71	нет данных	нет данных
Латинская Америка	90,5	10,72	27,3	3,42

Продолжение таблицы 18

1	2	3	4	5
Африка	10,0	1,18	1,5	0,19

Источник: БИКИ.-№131, 132-2000г.

Как видно из таблицы 18 промышленно развитые страны занимают доминирующее положение как в мировом экспорте (91,73 %), так и в мировом импорте капитала (75,36 %).

3. Международная миграция рабочей силы.

Можно выделить 5 направлений международной миграции рабочей силы:

- 1) миграция из развивающихся стран в промышленно развитые страны;
- 2) миграция в рамках промышленно развитых стран;
- 3) миграция рабочей силы между развивающимися странами;
- 4) миграция рабочей силы из бывших социалистических стран в промышленно развитые страны (сходна с миграцией из развивающихся в промышленно развитые);
- 5) миграция научных работников, квалифицированных специалистов из промышленно развитых стран в развивающиеся страны.

Для промышленно развитых стран иностранная рабочая сила из развивающихся стран означает обеспечение ряда отраслей, инфраструктурных служб необходимыми работниками, без которых невозможен нормальный производственный процесс, а иногда просто нормальная повседневная жизнь. Например, во Франции эмигранты составляют 24,64 % всех занятых в строительстве, 1/3 в автомобилестроении. В Бельгии они составляют половину всех шахтеров, в Швейцарии – 40 % строительных работников.

Международная миграция рабочей силы, существующая в рамках промышленно развитых стран, связана в большей степени с неэкономическими факторами, чем с экономическими. Однако и для промышленно развитых стран характерно такое явление как «утечка умов». Например, из Европы в США.

Особо следует отметить международную миграцию рабочей силы в рамках ЕС. В ЕС принята «Хартия основных социальных прав рабочих ЕЭС», где воплощены принципы свободного перемещения в рамках ЕС.

Существует миграция рабочей силы из промышленно-развитых стран в развивающиеся страны. В основном – это сравнительно небольшой поток квалифицированных кадров из стран Европы и Северной Америки в развивающиеся страны.

4. Интеграционные процессы.

Наиболее активно интеграция между странами протекает в рамках ЕС, а затем уже в рамках Северной Америки.

Европейский союз (ЕС) – Австрия, Германия, Великобритания, Италия, Ирландия, Франция, Испания, Португалия, Финляндия, Швеция, Дания, Бельгия, Люксембург, Нидерланды, Греция.

Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА) – США, Канада, Мексика.

Европейская Ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) – Исландия, Норвегия, Швейцария, Лихтенштейн.

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) – Австралия, Бруней, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Индонезия, Филиппины, Тайвань, Гонконг, Япония, Южная Корея, Китай, Канада, США, Мексика, Чили. Позже вошли: Перу, Вьетнам, Россия.

4.2 Основные закономерности экономического развития

Рыночная экономика промышленно развитых стран представляет собой высшую форму товарного производства, когда все обмениваемые блага являются воспроизводимыми, и их производство может быть увеличено в любой пропорции. В этих государствах закономерностью общественного воспроизводства является его циклический характер, т.е. периодические колебания уровней производства, занятости, цен. В экономической теории причинами цикличности называют периодические колебания инвестиционной активности, объемов денежной массы, совокупных расходов, массовое обновление основного капитала, смену технологической основы производства и др.

За последнюю четверть XX в. экономика развитых стран пережила три циклических спада в периодах: 1974—1977, 1980—1982 и 1990-1993 гг. Причем в отличие от циклодинамики 70-х годов 80—90-е годы характеризуются значительной асинхронностью цикла. В цикле 1982—1993 гг. подъем достиг наивысшей точки в США и Канаде в 1984 г, в Японии,

Великобритании, Франции и Италии — в 1988 г., в Германии — в 1990 г, когда в США, Великобритании и Канаде уже обозначился новый спад.

После спада начала 90-х годов в США наблюдается стабильный экономический рост, тогда как в континентальной Европе подъем набрал силу только в 1995 г., а в Японской экономике, прошедший низшую точку кризиса в 1993 г., подъем был прерван финансовым кризисом, охватившим Юго-Восточную Азию в 1997 г.

Синхронность фаз экономического цикла в развитых странах в 70—80-е годы была обусловлена глобальным повышением цен на нефть, другие энергоносители и сырье. По мере затухания их влияния циклодинамика в ведущих странах приобрела автономный характер.

На характер цикла в современных условиях влияют не только сроки обновления основного капитала, но и способность к быстрой реализации новшеств, а также превращение информации в один из главных ресурсов общественного производства.

Другой важной отличительной чертой экономики индустриальных стран является неравномерность социально-экономического развития отдельных стран, их различных группировок в отдельные периоды, что непосредственно связано с цикличностью развития рыночной экономики. Она выражается в различных темпах роста общественного производства, производительности труда, различиях в уровне доходов на душу населения и т.д. Если в начале XIX в. лидером в мировой экономике была Англия, то к концу XIX в. она уступила свое первенство США, но продолжала сохранять ведущие позиции в Западной Европе. В начале XX в. быстро укрепили свои позиции в мировой экономике Германия и Франция.

Самые большие скачки в экономическом развитии связаны с двумя мировыми войнами, основной причиной развязывания которых явилась как раз неравномерность развития. Она приводила к изменению позиций отдельных стран и их группировок в мировом хозяйстве. Результатом первой мировой войны явилось поражение Германии, потеря ею колоний и усиление позиций США, Англии, Франции в мировом хозяйстве. Попытка Германии утвердить свое мировое господство во второй мировой войне закончилась ее поражением и распадом, а безусловным лидером развитых капиталистических стран стали США.

Во второй половине XX в. под влиянием достижений НТР усилился процесс сближения уровней производительности труда в развитых странах. В результате несколько ослабили позиции США в подсистеме развитых стран:

сократился их удельный вес в мировом ВВП, в мировой торговле и вывозе капитала, в то же время усилились позиции стран Западной Европы, прежде всего Германии и Японии. Таким образом, на протяжении двух послевоенных десятилетий XX в. сложились три центра силы в мировом хозяйстве США, Западная Европа, Япония, экономический потенциал которой в 70—80-е годы превратил ее во вторую экономическую державу мира.

В последние десятилетия XX столетия усилились процесс выравнивания уровней экономического развития. Этому способствовали освоение достижений НТР, развитие интеграционных процессов в Западной Европе и Северной Америке деятельность ТНК, создавших сеть зарубежных филиалов по сути «вторую экономику». 24 тыс. ТНК, составляющие сегодня основу мирового экономического порядка, имеют штаб-квартиры в 14 из наиболее развитых стран мира, а 407 из 500 крупнейших промышленных, сервисных и сельскохозяйственных корпораций принадлежат странам Большой семерки. Эти 500 крупнейших ТНК производят сегодня более 1/4 общемирового объема товаров и услуг, их доля в экспорте промышленной продукции равна 1/3, а в мировой торговле технологиями и управленческими услугами — 4/5.

В то же время, сохраняется довольно серьезный разрыв между отдельными государствами по важнейшими показателям социально-экономического развития). Данные свидетельствуют о значительном отставании стран Западной Европы и Японии от США по уровню производительности труда в промышленности, объему ВВП и потреблению товаров и услуг у населения.

Производительность труда в промышленности западноевропейских стран в 2000 г. составила чуть более 64,7 % к уровню США, в промышленности Японии — 68,9 %; объем ВВП на душу населения составлял соответственно 71,2 % и 79,6 %. Значительно отстают по уровню социально-экономического развития такие страны, относящиеся к развитым, как Испания, Португалия, Греция. Таким образом, проблема выравнивания уровней экономического развития остается актуальной для развитых стран на ближайшую перспективу.

Во второй половине XX в. произошло существенное изменение структуры общественного производства развитых стран. В этой структуре выделяются три основных сектора: первичный — добывающие отрасли и сельское хозяйство; вторичный — обрабатывающая промышленность и третичный — сфера услуг.

К концу 60-х годов во всех этих странах и прежде всего в США в силу возросшей эффективности сельского хозяйства и добывающей промышленности отмечались резкое снижение удельного веса первичного сектора в структуре ВВП и выдвигание на одно из доминирующих мест в национальном хозяйстве сферы услуг при стабильной доле обрабатывающей промышленности.

Структурной перестройке экономики развитых стран способствовал энергетический и сырьевой кризис 1973—1975 гг, положивший начало развитию нематериалоемких отраслей и свертыванию неэффективных производств.

Освоение энергосберегающих технологий сопровождалось снижением энергоемкости производства. В результате за период 1973—1985 гг. ВВП стран — членов ОЭСР вырос на 32 %, а потребление энергии — только на 5 %.

Зависимость развитых стран от поставщиков ресурсов стала активно преодолеваться со второй половины 70-х годов. К тому же развитые страны активизировали разработку собственных запасов полезных ископаемых.

Вместе с тем промышленность продолжала оставаться ведущей отраслью материального производства, и технологический процесс в 60—80-е годы исходил в первую очередь из потребностей промышленности. С конца 60-х годов американские и западноевропейские производители начали переносить массовое производство трудоемкой и ресурсоемкой продукции за пределы своих границ, прежде всего в страны Юго-Восточной Азии, закладывая тем самым основу для их ускоренного индустриального развития.

Доля промышленности в ВВП постепенно сокращалась вплоть до конца 80-х годов. В 90-е годы она стабилизировалась, составив в 1997 г. в США и Японии около 22,5 %, в странах Западной Европы — 24,5 % (от 29 % в Германии до 16,4 % в Португалии).

В 70-е годы в развитых странах началось абсолютное сокращение занятости в материальном производстве, прежде всего в материалоемких отраслях массового производства, в том числе и в обрабатывающей промышленности.

В структуре ВВП в 70-е годы снизилась доля транспорта, сельского хозяйства, строительства при одновременном увеличении доли информационных отраслей, производства вычислительной техники и программного обеспечения, т.е. наукоемких отраслей промышленности. На

потребительском рынке появились принципиально новые товары — персональные компьютеры, системы сотовой и спутниковой связи и т.п.

К началу 80-х годов в хозяйственной структуре стран стал формироваться четвертичный сектор, охватывающий наукоемкие технологии и производство новой информации и знаний.

На основе достижений второго этапа НТР (80—90-е годы), получившего название микроэлектронной революции, начался переход наиболее развитых стран к новой «информационной цивилизации», или постиндустриальному обществу. Его основной чертой является соединение достижений НТР со все более социально ориентированной рыночной экономикой, а главной движущей силой — производство и потребление не материальных благ, а различных информационных ценностей, бурное развитие информатики и телекоммуникаций, постоянное обновление и быстрое внедрение передовых технологий, увеличение выпуска наукоемкой продукции, совершенствование системы организации и управления всеми сферами жизнедеятельности общества. Главным фактором развития становится человек с его интеллектом, высоким уровнем образования и профессиональной подготовки, деловой и общественной активности.

Вместе с тем ускоренное развитие сферы услуг послужило одной из основных причин замедления экономического роста в 70—90-е годы. В сфере услуг производительность труда традиционно ниже, чем в промышленности, а расходы на внедрение технических новшеств высоки.

Другой причиной замедления экономического роста в развитых странах в тот период явился рост мировых цен на сырье и энергоресурсы, начавшийся еще в конце 60-х годов. С 1965 по 1970 гг. нефть подорожала более чем на 15 %, уголь — почти на 20, серебро — на 40, никель — на 60, а медь более чем на 70 %. Вплоть до 1975 г. цены на нефть, черные и цветные металлы продолжали расти, несмотря на сокращение спроса.

Кроме того, впервые за послевоенные годы в развитых странах получил развитие серьезный инфляционный процесс, резко обесценивший доходы большей части населения. Согласно официальным данным Федерального казначейства, уровень цен в США в 1973 г. вырос на 87 %, а в 1974 г. — на 12,3 %. За период 1972—1982 гг. стоимость жизни в США выросла на 133 %. Инфляция в ФРГ, Франции и Великобритании превысила в 1974 г. 10 % в годовом исчислении.

Впервые в истории развитых стран инфляционные процессы протекали в условиях экономического спада. Это явление получило название

стагфляции. Замедление экономического роста и снижение инвестиционной активности сопровождались ростом безработицы. В западноевропейских странах и США в 1973—1975 гг. она выросла более чем вдвое. С 1979 г. началась новая волна роста цен на нефть, и к 1 июля 1980 г. цена на нее достигла 34,72 долл. за баррель (для сравнения, в начале 1999 г. цена на нефть опускалась до 10,2 долл. за баррель). Начался быстрый рост цен и на другие базовые виды сырья, обусловивший новую инфляционную волну.

Правительства США и западноевропейских стран пытались изменить ситуацию путем усиления государственного вмешательства в экономику, что привело к увеличению государственных расходов и повышению доли ВВП, перераспределяемого через бюджет. Государственные расходы в развитых странах выросли с 1970 по 1980 гг. с 2810 до 4635 млрд. долл., или на 65 % .

Увеличение правительственных расходов сопровождалось образованием дефицита бюджета и государственного долга. Суммарный государственный долг стран — членов ОЭСР вырос с 42 % их ВВП в 1974г. до более чем 77 % в середине 90-х годов. Кроме того, рост государственных расходов требовал увеличения налогов. К началу 80-х годов налоги становятся в развитых странах основным препятствием для экономического роста.

Преодоление возникших сложных социально-экономических проблем стало возможным на пути неоконсервативных экономических реформ, получивших название «рейганомики» в США и «тэтчеризма» — в Великобритании. Главной целью этих реформ являлась активизация предпринимательства, частных производственных инвестиций и венчурного капитала, направляемого в сферу разработки новых высоких технологий. Эта цель могла быть реализована только путем радикального снижения налогов с корпораций и частных лиц и обуздания инфляции, а также проведения активной государственной денежно-кредитной политики.

Главная цель — рост производственных инвестиций — была достигнута. Они направлялись, в первую очередь, в высокотехнологичные отрасли. Высокие учетные ставки процента в США привлекли крупнейшие иностранные инвестиции, что позволило продолжить технологическую перестройку экономики на основе достижений второго этапа НТР.

В последние десятилетия наблюдается *усиление социальной ориентации* экономики развитых стран, так как человеческий фактор во многом определяет конкурентоспособность стран в мировом хозяйстве.

Были значительно увеличены расходы на развитие целого ряда социальных услуг (образование, здравоохранение, социальное обеспечение). Так, социальные расходы государства во всех развитых странах Запада за период 1970—1997 гг. выросли более чем в три раза, в том числе на образование — в 2,8 раза, на здравоохранение — в 3,1 раза. Наиболее высокие темпы роста социальных расходов в государственных бюджетах отмечались в Японии (6 раз), Канаде (4,1 раза), Испании (5 раз).

Усиление социальной ориентации экономики развитых стран выражается также в росте доходов населения.

Среднемесячный душевой денежный доход в развитых странах с 1970 по 1997 г. увеличился почти вдвое, в том числе среднемесячная заработная плата рабочих и служащих — в 1,6 раза. Вместе с тем произошло выравнивание душевых доходов и заработной платы между странами. Самый высокий уровень среднемесячного душевого дохода в 1997 г. был в США (2240 долл.), самый низкий — в Греции и Португалии (1165 долл.). США лидируют также по уровню среднемесячной заработной платы (2800 долл.).

Одновременно с ростом доходов населения происходило сокращение разрыва в доходах между богатейшими и беднейшими слоями населения.

Вместе с тем сохраняется большой разрыв между доходами богатейших и беднейших семей в США (в 19 раз) и в ряде стран Западной Европы (Франция, Англия и др.)

Степень социальной ориентации экономики значительно выше в странах Западной Европы по сравнению с США, Канадой и Австралией. Так, в 1997 г. все расходы на социальные нужды составили в США 59 % расходов федерального бюджета, в Канаде — 61,7, в Австралии — 25,2, тогда как во Франции — 74,3 % Италии — 70, Швеции — 76,3 %, а в Швейцарии даже 85 %. Этот факт в значительной мере объясняется сильными, позициями социал-демократических партий в странах Западной Европы. Во многих странах эти партии находятся длительно время у власти, в том числе в таких государствах, как Германия и Великобритания.

В последнее время значительно усилилась социальная ориентация государственных расходов в Японии. Если в 1970 г государство в этой стране тратило на социальные нужды 56,2 % бюджетных средств, то в 1997 г. уже 68 %. Однако учитывая что государственные расходы Японии в 1997 г. составили всего 27 % от общего объема ВВП, следует отметить меньшую степень социальной защиты населения этой страны по сравнению, например, со странами Западной Европы, хотя частично такое отставание

компенсируется системами социальных гарантий со стороны крупных частных компаний (система пожизненного найма, пенсии и др.).

Усиление социальной ориентации государственных расходов приводит к необходимости наращивать налоговое бремя. В среднем по странам ОЭСР доля налоговых поступлений в государственный бюджет составляла в 1975—1980 гг. 27,3 % от объема ВВП, в 1981-1985 гг. - 29, в 1986-1992 гг. - 30,4 %. По отдельным странам этот показатель был значительно выше: в Голландии в 1986—1992 гг. — 45,2 % от объема ВВП, в Италии — 37,3, в Швеции — 36,7, во Франции — 37,6 %. Надо сказать, что чрезмерные налоговые изъятия подрывают стимулы к деловой активности и высокоэффективному труду и способствуют расцвету теневой экономики.

Вместе с тем усиление социальной ориентации экономики связано с демографическими процессами в развитых странах, особенно западноевропейских. Речь идет о старении населения, которое выражается в увеличении относительной доли лиц пожилого возраста (старше 65 лет) в общей численности населения. Население страны считается стареющим, если эта доля превышает 7—8 % общей численности. В 1997 г. в странах ЕС проживало 15 % пожилых людей, в США — 12 %, в Японии — 15 %.

Это связано, во-первых, со спадом рождаемости: в странах ЕС суммарный коэффициент рождаемости упал с 2,61 ребенка на одну женщину в 1960 г. до 1,4 в 1997 г., и, во-вторых, с ростом продолжительности жизни. В 1996 г. она превысила 80 лет у женщин и 74 года для мужчин, составив в среднем 77,2 года против 73,3 года в 1970—1975 гг.

4.3 Тенденции социально-экономического развития постиндустриальных государств на рубеже XX—XXI веков

Последнее десятилетие в развитии экономики развитых стран характеризовалось стабилизацией социально-экономических процессов, прежде всего темпов экономического роста. После экономического спада начала 90-х годов в промышленно развитых странах, начиная с 1994 г., а в США — с 1992 г., продолжается непрерывный экономический рост. Исключение составляет Япония, где в 1998 г. наблюдался новый спад после непродолжительного подъема 1995—1996 гг.

Аналогичная динамика прослеживается в развитии промышленного производства. В 1998 г. беспрецедентный длительный период экономического подъема в США продолжился на основе растущего внутреннего спроса на потребительские товары и инвестиционного спроса.

Подобная тенденция в 1998 г. отмечалась и в западноевропейских странах. Однако в конце 1998—1999 гг. под влиянием ухудшения перспектив сбыта товаров за рубежом в ведущих странах Европы наметилось замедление экономического роста.

Японская экономика находится под влиянием финансового кризиса 1997 г. в Юго-Восточной Азии. Японское правительство приняло программу стабилизации банковской системы, рассчитанную на вложение в нее около 500 млрд долл., а также разработало систему мер по расширению налоговых льгот и увеличению объема общественных работ, выделив на эти цели на 1999-2000 финансовый год 170 млрд долл. Эти меры позволят сократить снижение ВВП с 2,6 % в 1998 г. до 0,5 % в 1999 г.

Для сравнения в Южной Корее инвестиции в 1996 г. составили 36,6 % ВВП, а в Китае — 42 %.

Таким образом, в развитых странах налицо отсутствие прямой связи между нормой личных сбережений и инвестиционной активностью, т.е. значительная доля инвестиций осуществляется за счет заемных средств и прибылей компаний.

Вместе с тем, растут затраты на повышение творческого потенциала личности, на поддержание ее способности эффективно участвовать в общественном производстве, т.е. затраты на образование, повышение квалификации, здравоохранение, поддержание социальной стабильности в обществе и т.п. Они инвестиционны по своей природе и получили название инвестиций в человеческий капитал. Эти затраты стимулируют личное потребление, прежде всего в сфере услуг. Таким образом, максимизация личного потребления позволяет стимулировать экономический рост.

Возникает механизм самоподдерживающегося развития, когда развитие личности инициирует хозяйственный рост, который происходит, прежде всего, за счет бурного развития сферы услуг, объединяющей множество видов хозяйственной деятельности, призванных удовлетворять личные потребности населения и нужды производства. Услуги предприятий транспорта, связи, оптовой и розничной торговли, финансово-кредитных учреждений, страхового бизнеса, бытовые, деловые и социально-культурные услуги в развитых странах к середине 90-х годов составили 62—74 % в объеме ВВП и 63—75 % — в общей численности занятых. Более 50 % общего объема инвестиций направлялось на развитие этой сферы.

Роль сферы услуг в современной экономике не исчерпывается вкладом ее в создание ВВП и новых рабочих мест. Именно в этой сфере формируются

такие неперенные факторы экономического роста, как научные знания, информационные технологии, нематериальные факторы накопления. Кроме того, происходит совершенствование самого человека, его интеллектуальных и физических возможностей, удовлетворение его социально-культурных и духовных запросов (человеческий фактор экономического роста).

В группу быстрорастущих отраслей сферы услуг входят также различные виды обслуживания свободного времени населения, его культурных и социальных запросов: туризм, различные формы активного отдыха, кинопроизводство, видео- и аудиобизнес.

Сравнительно низкими темпами развиваются традиционные услуги — общественное питание, ремонт бытовой техники, одежды, обуви, прачечные, химчистка, ибо купить новый и более годный товар зачастую дешевле, чем отремонтировать старый.

Преобладание в структуре услуг более сложных и наукоемких их видов способствовало развертыванию НТР в этой сфере, формированию собственной научно-технической базы.

Доля сферы услуг в общих расходах бизнеса на НИОКР достигла к 1993г. 1/3 по всем странам ОЭСР, тогда как в начале 80-х годов она не превышала 1,3 — 4,2 %.

Информационные технологии и компьютерная техника обеспечивают потребителям услуг широкий доступ к огромному массиву информации, создают условия для контактов на расстоянии участников торговых и финансовых операций, производителей и потребителей услуг образования и медицины, способствуют удешевлению новых видов услуг и повышению их качества. Достаточно сказать о стремительной компьютеризации домашних хозяйств на Западе.

К концу 1997 г. количество компьютеров, приходящихся на 100 человек, превышало 20 единиц почти во всех развитых европейских странах и Японии, а в США оказалось больше 40.

Фантастичен прогресс компьютерных и телекоммуникационных сетей. Четверть века назад система спутниковой связи (ИНТЕЛСАТ) принимала 240 одновременных разговоров через Атлантику, а в настоящее время — 120 тыс., причем стоимость разговора упала в 10 раз. Продолжает расти практически бесконечный Интернет, темпы подключения к сети которого в развитых странах в 1996—1999 г возрастали на 60—100 % ежегодно.

Важным фактором экономической стабилизации в развитых странах в 90-е годы послужило резкое замедление инфляционных процессов

В США сокращение безработицы является устойчивой тенденцией с 1992 г., в результате чего достигнут самый низкий ее показатель за последние годы — 4,5 %.

Безработица в развитых странах во все возрастающей степени носит структурный характер, т.е. в ее составе преобладают работники, квалификация и профессиональный уровень которых не соответствуют предъявляемому рынком труда спросу.

Уровень циклической безработицы в последние годы значительно снизился, а в США, Великобритании, Ирландии, Нидерландах, Дании и Австрии в 1997—1998 гг. он стал практически равен нулю. В большинстве других промышленно развитых стран циклическая безработица, по расчетам экспертов ОЭСР составляет не более 20—30 % общего числа безработных.

Основным источником дополнительной занятости в развитых странах является сфера услуг, хотя в 1998 г. наблюдался рост численности работающих в материальном производстве на 0,2—1,1 % в США, Канаде, Франции и Германии.

Положительное влияние на рынок труда развитых стран оказали как макроэкономические меры стимулирования занятости (достижение сбалансированного и безынфляционного роста) так и структурные преобразования, такие, как стимулирование технического прогресса, предпринимательства, дерегулирование рынков, изменения в системе страхования безработицы, проводимые в странах ОЭСР с середины 90-х годов.

Способствовали сокращению безработицы увеличение гибкости рынка труда, в том числе применение нетрадиционных форм занятости, ужесточение условий выплаты пособий по безработице, децентрализация установления размеров заработной платы и т.п.

На ближайшую перспективу в проведении политики занятости в развитых странах на первый план выдвигаются две проблемы:

- изменения в системе минимальной заработной платы, закон об общенациональном регулировании которой действует в 19 странах;
- совершенствование программы подготовки и переподготовки рабочей силы.

В настоящее время в большинстве развитых стран наибольшей поддержкой пользуется идея об отмене минимальной заработной платы, поскольку ее регулирование способствует вытеснению с рынка труда рабочей силы низкой квалификации, прежде всего молодежи. Вместе с тем

предлагается установить социальные пособия тем работающим, доходы которых ниже прожиточного минимума, а также ввести налоговые скидки для низкооплачиваемых категорий работников.

Для решения проблемы безработицы большое значение придается дальнейшему совершенствованию системы профессиональной подготовки рабочей силы как на общенациональном уровне, так и на уровне отдельных компаний.

Стратегия политики занятости включает также финансирование мелкого и среднего бизнеса, венчурных технологий, развитие трудоемких отраслей в сфере услуг.

Высокая трудоемкость большинства услуг и сравнительно большие размеры стартового капитала для организации собственного дела благоприятствуют развитию малого бизнеса в этой сфере. Мелкое предпринимательство более оперативно реагирует на изменение потребительского спроса. В ряде услуг предприниматель может обходиться собственными силами и трудом членов своей семьи, не прибегая к наемной рабочей силе. Поэтому в последние 20 лет малый бизнес активно развивается в сфере услуг, особенно в информационном секторе.

Вместе с тем для развитых стран характерно быстрое формирование крупных корпораций в ряде услуг. Например, американская компания «Майкрософт» (производитель компьютерной техники и программного обеспечения) занимает третье место в списке крупнейших компаний мира; промышленный лидер «Дженерал электрик» работает в сфере телевидения, финансовых и компьютерных сетевых услуг; крупные коммерческие банки, торговые фирмы, страховые компании занимают ведущее место в оказании соответствующих услуг.

Крупные фирмы и малые предприятия зачастую вступают в отношения партнерства, особенно в торговле, общественном питании, гостиничном деле. Так, в США успешно используется система контрактных отношений «фрэнчайз»: крупная фирма передает мелкому предпринимателю право на реализацию товара или услуги под ее фирменным знаком, оказывая ему поддержку путем консультирования по ведению дела, предоставляя техническую помощь, услуги рекламы и маркетинга. Эта система получила распространение в других странах.

Вместе с тем поддержка государством малого бизнеса является важнейшим фактором его устойчивости и в развитых странах.

4.4 Внешнеэкономическая деятельность развитых стран

Успехи развитых стран в социально-экономическом развитии во многом связаны с либерализацией их внешнеэкономической деятельности, с созданием открытой экономики. Все развитые государства ведут интенсивный внешнеэкономический обмен с другими государствами, прежде всего друг с другом.

Доминирующая роль развитых стран прослеживается и на важнейших направлениях внешнеэкономической деятельности. Так, доля стран ОЭСР в мировом экспорте в последние четыре года устойчиво держится на уровне 72—73 %, а в 1998 она составила 72,4 %, несмотря на резкое усиление конкуренции товаров из новых индустриальных стран, прежде всего из Юго-Восточной Азии. Экспортная квота для развитых стран составила в 1997 г. 27 % против 12 % для развивающихся стран и 5,5 % — для стран с переходной экономикой (без России). В малых развитых странах Европы (Бельгия, Нидерланды, Люксембург) экспортная квота близка к 40—50 %. Страны ОЭСР вывезли в 1998 г. товаров и услуг на сумму 4016 млрд. долл. Среднегодовые темпы прироста экспорта товаров и услуг в 90-е годы превышали темпы роста совокупного общественного продукта развитых стран.

В 1953 г. индустриально развитые страны направляли в страны того же уровня развития 38 % общего объема своего экспорта, в 1963 г. - 49, в 1973 г. - 54 и в 1990 г. - уже 76 %. Во второй половине 90-х годов только 5 % торговых потоков стран - членов ОЭСР выходят за пределы этой совокупности стран.

В структуре экспорта развитых стран преобладает наукоемкая продукция. Среди экспортируемых промышленных товаров особое место занимают изделия электроники и информационной технологии, прежде всего оборудование для автоматической обработки информации, оборудование электросвязи, полупроводниковые приборы, электронные микросхемы и т.п. В середине 90-х годов развитые страны поставили на мировой рынок более 70 % этой продукции. Основными экспортерами изделий электроники и информационных технологий являются США и Япония, на долю которых приходится 40 % экспорта, а на долю стран Западной Европы — 28 %.

Стремительно наращивается экспорт услуг из развитых стран. За последние 15 лет он увеличивался быстрее, чем вывоз товаров, и его доля в общей стоимости экспорта к 1995 г. достигла 23 %. Мощный толчок этому

процессу с середины 90-х годов дают Интернет и другие сетевые системы передачи информации. Наиболее динамично развивается экспорт деловых услуг. Их доля в общем экспорте услуг из развитых стран с 1980 по 1994 г. выросла с 28 до 44 %. Более 1/3 общей стоимости экспорта услуг занимает туризм. Новые технологии значительно расширяют возможности экспорта услуг здравоохранения, образования, науки, культуры, искусства.

Индустриально развитые страны являются и крупнейшими импортерами разнообразной продукции. В 1995 г. на их долю приходилось 68,2 % мирового импорта продовольствия и 61,6 % — продовольственного сырья, 61,4 — топлива, 63,7 — руд и металлов, 63,5 — химикатов, 65 — машин и транспортных средств, 61 — металлов и 67,5 % другой продукции. По сравнению с 80-ми годами увеличилась роль импорта в обеспечении населения развитых стран продовольствием, транспортными средствами и другими предметами длительного пользования. Вместе с тем произошло сокращение доли этих стран в мировом импорте топлива, руд и металлов.

Индустриальные страны являются основными экспортерами и импортерами капитала как в предпринимательской, так и в ссудной форме. В 1997 г. 90 % всех накопленных в мире прямых инвестиций принадлежали развитым странам, из них более 80 % вложены в экономику самих развитых стран. В послевоенные годы самой быстро развивающейся формой движения капитала между развитыми странами стали прямые инвестиции, вкладываемые в основание новых компаний или приобретение уже имеющихся.

Лидерами экспорта капитала в виде прямых инвестиций выступают США. В 1997 г. они вывезли 114,5 млрд. долл. (весь мир — 424 млрд. долл.), являясь одновременно крупнейшим импортером прямых капиталовложений (91 млрд. долл.). 60 % всех американских капиталовложений за рубежом приходится всего на семь стран: Великобританию, Канаду, Японию, Францию, Германию, Швейцарию и Нидерланды. Эти партнеры в свою очередь обеспечивают 85 % всех иностранных инвестиций в США.

В страны Западной Европы и Японию направлялось в начале 90-х годов 74 % американских инвестиций. При этом 63 % вложений в европейскую экономику было направлено в сферу услуг и лишь 31 % — в промышленное производство. Вложения в недвижимость практически отсутствовали.

Крупнейшими международными инвесторами также являются Япония, страны ЕС, Канада. По объему иностранных инвестиций Япония вышла на

второе место после США, причем около 1/3 своих зарубежных инвестиций она вкладывает в экономику США. В странах Западной Европы 80 % японского капитала вложено в сферу финансовых услуг и торговли и только 15 % — в обрабатывающую промышленность.

Западноевропейский капитал направляется главным образом в США, где на его долю приходится свыше 2/3 иностранных капитальных вложений. В свою очередь Западная Европа принимает примерно половину заграничных прямых инвестиций США.

Прямые инвестиции Западной Европы и США в Японию, велики, но в последние годы они активизируются.

Европейцы и американцы инвестировали основную часть вывозимых прямых инвестиций в высокотехнологические отрасли. Так, американская корпорация IBM имеет в Японии филиал с 18 тыс. работников и годовым объемом продаж в 6 млрд., который является крупнейшим экспортером японской компьютерной техники.

Японские компании в США, наоборот, вкладывают в промышленное производство не более 18 % своих инвестиций, направляя в торговлю 41 % и в покупку компаний в области финансов и недвижимости — около 30 %.

В отрасли промышленности стран Западной Европы японские инвесторы направляют не более 16 % общего объема инвестиций, предпочитая быстрокупающиеся спекулятивные вложения.

Прямые инвестиции из развитых стран вывозятся в основном транснациональными корпорациями, которые создают и расширяют за рубежом свои филиалы.

В последнее десятилетие движение прямых инвестиций между развитыми странами сопровождалось международными слияниями и поглощениями фирм. Если, например, в Европе с 1984 по 1991 г. было совершено в промышленности 900 слияний и поглощений, в финансовой сфере — 141, в торговле и сфере распределения — 50, то за последующие семь лет их общее число превысило 4000. Международные слияния и поглощения 90-е годы обеспечивали более 70 % всех инвестиционных потоков между странами — членами ОЭСР.

Важнейшим источником роста инвестиционной активности развитых стран стал выход на рынок компаний, действующих в сфере информационных технологий. В 1995 г. в этом секторе было совершено 2913 сделок совокупной стоимостью в 134 млрд. долл. против 1861 сделки на 90,5 млрд. долл. в 1994 г.

Основные финансовые центры мира сосредоточены в пределах постиндустриальных стран. Уже в 1992 г. финансовые активы стран, входящих в ОЭСР, составили в общей сложности 35 трлн долл., что в два раза превысило стоимость выпускаемой ими продукции. Ожидалось, что к 2000 г. совокупный капитал достигнет 53 трлн долл. в постоянных ценах, т.е. в три раза превысит стоимость произведенных в этих странах товаров.

В США из стран Западной Европы приезжают не более 63 тыс. человек в год против 140 тыс. в 1960 г. Это свидетельствует о стабильности социально-экономического развития в постиндустриальных странах и выравнивании в них уровня жизни, так как основной причиной международной миграции рабочей силы продолжают оставаться различия в уровне оплаты труда и состоянии рынка труда.

Развитые страны доминируют в сфере международных валютных отношений. Это относится прежде всего к США. В середине 90-х годов в долларах совершалось около половины международных торговых расчетов, 44 % инвестиций в различные финансовые институты; более 40 % валютно-обменных операций. Вторая половина 90-х годов характеризуется укрупнением позиций доллара на мировых финансовых рынках и ослаблением позиций валют других развитых стран. Так, доля доллара в валютных резервах всех развитых стран увеличилась с 45 % в 1990 г. до 58 % в 1997 г., тогда как доля ЭКЮ (с 1 января 1999 г. евро) составляет чуть более 30 %.

Даже в странах Азии, где Япония давно предпринимает попытки создать «зону йены», в течение 80-х годов доля доллара в валютных резервах выросла с 48,6 до 62,7 %, а доля йены — только с 13,9 до 17,1 %. Приобретаемые в других странах доллары инвестируются главным образом в ценные бумаги американского федерального казначейства, популярность которых резко возросла на фоне нестабильности на международных финансовых рынках. На конъюнктуру валютных и фондовых рынков в последние два года заметное влияние оказал финансовый кризис 1997—1998 гг. В 1998 г. практически вдвое замедлились темпы роста курсов акций компаний развитых стран. Если в 1997 г. курсы акций в среднем выросли на 40 %, то в 1998 г. — только на 20 %. Наиболее высокими темпами повышались курсы акций на рынках стран Западной Европы. Западные инвесторы активно продавали акции и переводили средства в государственные ценные бумаги США и Германии. Это было обусловлено относительно благоприятными экономическими показателями, снижением

дефицитов государственных бюджетов, замедлением инфляции, ожиданиями введения евро.

Подготовка к введению евро ускорила объединительные процессы на фондовых рынках западноевропейских стран.

4.5 Роль государства в экономике развитых стран

Социально-экономические процессы, протекающие в развитых странах, нельзя рассматривать в отрыве от вопроса о роли государства в экономике. Эта роль изменялась на разных исторических этапах.

Начало глубокому и систематическому вмешательству государства в экономику развитых стран в мирное время было положено антикризисным регулированием в условиях экономического кризиса 1929—1933 гг. Основными инструментами антикризисной политики в соответствии с кейнсианской теорией стали налоговая, кредитная, ценовая политика, манипулирование государственными расходами, в том числе и военными, а также меры по стимулированию и ограничению спроса. В периоды спада государство стимулировало совокупный спрос, наращивая государственные расходы, уменьшая налоги на бизнес и проводя мягкую денежно-кредитную политику, нацеленную на увеличение доступности кредита. В периоды подъема государство сокращало свои расходы и увеличивало налоги, ограничивало доступность кредита, проводя жесткую денежно-кредитную политику.

Как правило, фаза подъема сопровождалась повышением цен. Поэтому антициклическое регулирование дополнялось мерами, направленными против инфляции. Антициклическая и антиинфляционная политика получили широкое распространение в послевоенные годы, особенно в период экономических кризисов 70—80-х годов.

С уменьшением роли государственной собственности и предпринимательской деятельности государства важнейшим инструментом государственного регулирования экономики становятся государственные финансы. Через государственный бюджет государство перераспределяло все большую часть национального дохода страны и использовало ее на различные цели.

Большое влияние на развитие экономики государство оказывает путем разработки и проведения научно-технической политики, главным инструментом которой являются средства государственного бюджета. В большинстве развитых стран в 70—80-е годы был в основном завершен процесс

формирования государственного сектора науки. Этот процесс был наиболее интенсивным в военный и послевоенный периоды. Государство финансирует от 1/5 до 1/2 национальных научных расходов. Для фундаментальных исследований этот показатель значительно выше — от 1/2 до 2/3. Практически полностью из бюджета финансируются фундаментальная наука в университетах и национальных центрах здравоохранения, исследования оборонного характера в гослабораториях и по контрактам в частном секторе, а также создание наиболее сложных и дорогостоящих экспериментальных установок «большой науки» ускорители, телескопы, космические станции и т.д.).

Доля затрат на развитие науки за последние 20 лет в общей сумме государственных расходов изменилась незначительно, составив 6—7 % в США, 4—5 % — во Франции, Германии, Великобритании и Италии, 3—3,5 % — в Японии. Большую часть научных расходов государство направляло на финансирование оборонных исследований и разработок в США, Великобритании и во Франции. В Японии, Германии, Канаде и Италии на первом месте находились фундаментальные исследования невоенного характера.

В современных условиях основная задача государственной научно-технической политики развитых стран — создание благоприятных условий для инновационной деятельности частнопредпринимательского сектора. При этом используются такие методы, как: включение затрат на НИОКР частного сектора в себестоимость продукции; списание значительной части стоимости научного оборудования по ускоренным нормам амортизации; применение системы адресных налоговых льгот, направленных на постоянное наращивание объема научных исследований в крупных корпорациях и на привлечение мелкого и среднего бизнеса к инновационной деятельности в сфере новых технологий; льготное кредитование научно-технических разработок и доленое финансирование больших научных проектов; безвозмездная передача либо предоставление на льготных условиях государственного имущества или земли для создания инновационных предприятий (в основном в сфере образования или для мелкого и среднего бизнеса), а также для формирования научной инфраструктуры в регионах.

Активная политика льготного налогового стимулирования науки проводится всеми развитыми странами.

В послевоенный период во многих развитых странах стали складываться различные формы долговременного регулирования экономики,

получившие название политики экономического роста. Одной из форм такого регулирования является экономическое программирование и прогнозирование, или индикативное планирование. Оно возникло во Франции в 1947 г., позднее — в странах Бенилюкс, а в 50—60-е годы составлением комплексных хозяйственных программ занялись Швеция, Великобритания Италия, ФРГ, Испания, Финляндия, Япония.

Индикативное планирование позволяет:

- обосновать приоритетные цели макроэкономической и социальной политики;
- определить комплекс взаимоувязанных количественных показателей социально-экономического развития и сроки их достижения;
- установить экономические нормативы, регулирующие деятельность хозяйствующих субъектов в планируемом периоде;
- разработать целевые программы социально-экономического развития;
- согласовать меры по регулированию экономики со стороны государственных и негосударственных органов управления.

В современных условиях получила распространение стратегическая форма индикативного планирования, основной целью которой является выбор главных приоритетов развития национальной экономики, в реализации которых государство должно играть решающую роль. Так, в десятом индикативном плане развития французской экономики на 1989—1992 гг. выделены следующие шесть главных направлений развития: укрепление национальной валюты и обеспечение занятости; образование; научные исследования; социальная защита населения; обустройство территории; обновление государственных служб. Они оформлены как целевые государственные программы, обеспеченные системой финансовых преференций.

Стратегическое планирование США направлено на поиск новых решений для достижения успешной конкуренции, развития всестороннего сотрудничества, максимального содействия продуктивности экономической политики, основанной на полном доверии и финансовой поддержке штатных и местных властей.

Широкое применение получило бюджетное планирование.

Одним из важнейших инструментов государственного воздействия на экономику развитых стран является денежно-кредитная политика. Ее проводят центральные банки государств, которые изменяют процентные

ставки с помощью дисконтной политики; устанавливают нормы минимальных обязательных резервов частных банков, хранящихся на особых счетах Центрального банка; осуществляют операции на открытом рынке с государственными ценными бумагами и ценными бумагами негосударственных компаний и банков.

В последние десятилетия государство стало крупнейшим заемщиком ссудных капиталов для покрытия огромных бюджетных расходов. Одновременно государство выступает и как крупный кредитор благодаря огосударствлению значительной доли национального дохода.

Высокие темпы роста государственных расходов стали причиной хронического дефицита госбюджета развитых стран примерно с начала 80-х годов

Налоги, являясь основным источником доходов государства, в то же время используются как важнейший инструмент антициклического регулирования, антиинфляционной политики и перераспределения доходов между богатыми и бедными слоями населения.

Налоговая политика служит рычагом стимулирования деловой активности предпринимательского сектора, структурной перестройки экономики и территориального размещения производства.

Своеобразной разновидностью налоговой политики является ускоренная амортизация. Фирмам разрешается списывать в амортизационный фонд прибыли до половины стоимости оборудования в течение трех—четырёх лет его эксплуатации. Это ускоряет накопление капитала, его техническое обновление и экономический рост.

Однако чрезмерный рост налогов приводит к снижению деловой активности, к замедлению экономического роста и развитию «теневой экономики». Поэтому в 80—90-е годы в большинство развитых стран проведены налоговые реформы, направленные на снижение ставок подоходного налога и налога на прибыль коопераций. Взамен увеличены косвенные налоги, в частности НДС. Так, в Англии базовая ставка подоходного налога снижена с 33 % в 1979 г. до 23 % в 1997 г. и предполагается ее уменьшение до 20 %, а налога на прибыль корпораций — с 50 до 30 %.

Вместе с тем в опубликованном в 1997 г. докладе Мирового Банка «Государство в меняющемся мире» на основе анализа преимуществ и недостатков государственного регулирования за последние пятьдесят лет сделан основной вывод: эффективное государство жизненно необходимо для

экономического процветания. Однако в отличие от кейнсианских концепций авторы доклада видят роль государства не как непосредственного участника воспроизводственного процесса, а в качестве гаранта:

- основ законности;
- макроэкономической и политической стабильности;
- социального обеспечения и образования.

4.6 Экономика США и их место в мировом хозяйстве

США – это передовая держава, обладающая большой производственной мощью и огромным потенциалом развития.

Место США в мировом хозяйстве

США – единственная страна мира, чья экономика вышла из второй мировой войны значительно окрепшей. В первые послевоенные десятилетия лидирующее положение США в мировом хозяйстве было бесспорно. Война избавила эту страну от серьезных конкурентов, но не надолго. Экономический подъем Западной Европы и промышленный рывок Японии существенно изменили это положение.

Угроза лидирующей роли США в мировом хозяйстве вызвала необходимость решительных мер: в США заметно возросли расходы на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, ускорились и углубились процессы перестройки промышленности в пользу наукоемких отраслей, возникли и получили развитие новые методы стимулирования научно-технического прогресса.

Основу экспортной экспансии американских монополий составляют машины и оборудование (в первую очередь наукоемкая продукция) и продукция сельского хозяйства.

Импортируя большое количество электронных компонентов и бытовой техники, США остаются лидером в мировом производстве и торговле промышленной электроникой.

Важнейшее значение для положения США в мировом хозяйстве имеет то, что на их долю приходится сегодня около половины мирового экспорта зерна. Вместе с тем в традиционных отраслях – сталелитейной промышленности, судостроении, производстве станков, легкой промышленности и производстве потребительских товаров длительного

пользования – США проигрывают своим конкурентам не только из Западной Европы и Японии, но и из новых индустриальных стран.

Все более важным фактором международной экономической жизни становятся американские ТНК и их филиалы за границей.

Политика США остается сегодня источником не только политической, но и экономической напряженности в мире. Стратегия массированного нажима на всех – наиболее важная и наиболее характерная черта современной внешнеэкономической политики США.

Структура экономики США

Соотношение отраслей в экономике США отражает общественное разделение труда и пропорции общественного воспроизводства. Эти пропорции во многом определяют уровень эффективности всего хозяйства США.

Общая закономерность происходящих отраслевых сдвигов заключается в заметном снижении в экономике удельного веса сырьевых отраслей и сельского хозяйства, технической модернизации промышленности с относительно несложным производством, повышение эффективности использования производственного аппарата капиталоемких и материалоемких отраслей промышленности с высокой долей промежуточной продукции (металлургия и химическая промышленность).

В начале XX в. нематериальное производство занимало незначительное место в хозяйстве США, а в настоящее время оно превратилось в динамично развивающийся сектор хозяйства. Наиболее быстрый рост сферы нематериального производства и услуг в США был отмечен в отраслях духовного производства (наука и образование), а также восстановление физических и творческих способностей человека. Среди этих отраслей особенно выделяются те, которые связаны с обеспечением отдыха населения.

Среди материальной сферы промышленность остается важнейшей, она по-прежнему обеспечивает высокий уровень технического развития других сфер хозяйства. Именно в ней сегодня в первую очередь аккумулируются новейшие достижения научно-технического прогресса.

Структурная перестройка промышленного производства основывается на быстром и взаимосвязанном росте трех ключевых отраслей современной индустрии: машиностроение, электроэнергетики и химической промышленности. На них приходится 55-60 % всех инвестиций в промышленность.

На протяжении ряда десятилетий доля добывающей промышленности в структуре всего промышленного производства США сокращалась. Это было связано с общим для экономики США процессом снижения в производстве затрат материалов, сырья и энергии.

Внешнеэкономические связи

Регулирование внешнеэкономической деятельности США включает в себя комплекс экономических и политических мер, направленных на обеспечение внешних условий для расширенного воспроизводства капитала и роста прибылей американских монополий.

Правительство США в своей *внешнеэкономической политике* уделяет главное внимание устранению барьеров, препятствующих экспансии американских монополий в области торговли товарами и услугами и в сфере приложения капиталов.

На протяжении всего послевоенного периода значительную роль в государственном финансировании американского экспорта играли программы помощи иностранным государствам. Они способствуют укреплению экономических позиций американских корпораций в Азии, Африке и Латинской Америке и являются эффективным оружием в борьбе с иностранными конкурентами.

Особенности внешней торговли США

За последние 4 десятилетия США держат первое место в мировой торговле. Хотя конкуренция от Японии и Западной Европы растет. Все равно США – лидер по многим показателям экономического развития. Объем товарооборота 1 трлн. 176 млрд. долларов. Экспорт подсчитывается по ценам FOB, а импорт по ценам CIF. Продукция обрабатывающей промышленности составляет $\frac{3}{4}$ всего вывоза промышленной продукции. Экспортные рынки дают сбыт для $\frac{1}{4}$ продукции машиностроения, $\frac{1}{5}$ по двигателям и турбинам, более $\frac{2}{5}$ по самолетам.

На услуги приходится 20 % экспорта. По экспорту услуг США занимает первое место. Торговля услуг растет в 2 раза быстрее, чем торговля товарами.

США активно использует преимущества МРТ. За счет импорта, США удовлетворяет потребности в стали, текстиле. Доля импорта в ежегодных продажах автомобилей в США составляет 30 %. Из них: 19 % из Японии,

более 4 % из Западной Европы; 4 % из Южной Кореи. Структура товарного импорта США:

- готовая продукция – 77 %,
- в том числе машины, оборудование и транспортные средства – 44 %,
- офисное и телекоммуникационное оборудование – 15,3 %, топливо – 10 %.

Самый крупный рынок – Канада. Удельный вес Канады в экспорте США составляет 22 %, а в импорте – 19 %. Второй по величине партнер Япония. Доля Японии в экспорте США составляет более 10 %, а доля в импорте – 18,8 %. Третье место у стран ЕС. Самый крупный партнер из развивающихся стран – Мексика. Удельный вес Восточной Европы и стран СНГ в экспорте США – 1,3 %, в импорте – 0,3 %.

Одна из особенностей внешней торговли – огромный дефицит торгового баланса. Суть внешнеторговой политики США – всемерное стимулирование экспорта без сокращения импорта.

Особенности внешнеторговой политики США:

1) США занимают лидирующее положение там, где есть система взвешенного числа голосов, т.к. 12,5 % мирового товарооборота приходится на США;

2) используют средства внешней политики для достижения политических целей. Торговля – средство политического давления;

3) высокая динамичность развития темпов торговли. Темпы развития экспорта и импорта составляю 6,5 % ежегодно. Импорт – 7 %;

4) достаточно крепкая позиция доллара.

5) невысокие экспортно-импортные квоты (экспортные – 9,6 % и импортные – 10,5 %) по сравнению с Западной Европой (экспортная квоты в Европе – 20 %, а импортная – 25-18 %)., т.к. внутренний рынок емкий и большой;

6) меньшая зависимость, по сравнению с другими странами от импорта сырья. Богатые запасы природных ископаемых;

7) большой удельный вес в торговле развивающихся стран (34-35 %), по сравнению с другими странами (Германия). Вывоз капитала способствует увеличению объема торговли и развитию двухсторонних торговых отношений;

8) захват монопольного положения на мировых рынках с помощью крупных ТНК. На США приходится 30 % от всего числа ТНК (всего около 45000);

9) наличие внешнеторгового дефицита, т.е. сальдо торгового баланса отрицательно. Первое место занимает Япония, а второе Китай. Самый большой дефицит с Японией. Но положительное сальдо в торговле с ЕС;

10) издержки на заработную плату в США растут медленнее, чем в Японии и ЕС;

11) использование внешнеэкономических связей как средство внешней политики. США используют различные инструменты для нажима на страны, например такие как: санкции, эмбарго, запреты, ограничения. Например, против Кубы, Ирака, Ливии, РФ, т.е. сокращают или прекращают торговлю или закупки в этих странах, даже в ущерб экономическим интересам своей страны. За 1992-96 гг. США потеряли 140 млрд. долларов из-за введения различных запретов по торговле.

12) высокая динамичность развития. Высокие темпы прироста экспорта и импорта, что превышает мировые (1997 г.). Экспорт увеличился в 3,5 %, импорт – на 5 %.

Несмотря на дефицит внешней торговли в 150 млрд. долларов, США проводят политику не на сокращения импорта, а на всемерное расширение экспорта. При этом применяют:

- государственное финансирование экспорта;
- содействие экспорту товаров и услуг;
- проводят политику либерализации экспортного контроля;
- оказывают помощь мелкому и среднему бизнесу, который участвует во внешней торговле;
- способствует продвижению товаров, как на внутренние, так и на внешние рынки.

Государство берет на себя 50 % финансирования НИОКР, а остальные 50 % - предприятие. Государство помогает продвижению на внешние рынки путем заключения различных соглашений.

1 Двухсторонние соглашения. 220 соглашений, где режим наибольшего благоприятствования для товаров США. Крупнейшими торговыми партнерами являются: Канада, Япония, Мексика. Больше всего соглашений с Японией (30), которые открывают японский рынок для американских товаров. Соглашение со странами, где быстро развивается экономика – Китай, НИС, Польша, ЮАР (около 20).

2 Соглашения на региональной основе. Это прежде всего НАФТА (США, Канада, Мексика). Существует соглашение (к 2005 г.) о ЗСТ между

странами Северной и Южной Америки. США являются инициаторами форума АТЭС (азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество), на страны – участницы этого форума приходится 40 % промышленного производства мира и 60 % мировой торговли. РФ тоже входит в АТЭС, т.е. США на региональной основе добиваются продвижения своих товаров.

3 На мировом уровне – ВТО. США являются инициаторами многих соглашений на глобальном уровне.

США перемещает акцент торговой политики с защиты внутреннего рынка на всестороннее расширение экспорта путем государственного кредитования, страхования, субсидирования.

США делают акцент на развитие отношений с НИС. Сектор услуг наиболее перспективный в Американской экономике. В секторе услуг занят малый бизнес.

1 Американский экспорт услуг опережает импорт услуг. Идет развитие международного туризма.

2 Развитие сельскохозяйственного экспорта. Развитие направлено на упрочнение шагов на международном рынке. С 1994г. по 2000г. США намерены увеличить мировой экспорт продукции сельского хозяйства на 50 %. Доля США в мировом экспорте продукции данной отрасли составляет 23 %.

3 США содействует росту экспорта технологий по защите окружающей среды. Сейчас этот рынок наиболее развивающийся.

4 Расширение государственного финансирования экспорта.

Механизм государственного финансирования экспорта:

- прямые кредиты мелким и средним предприятиям за рубежом и гарантирование кредитов.

- страхование кредитов от политических и других рисков для американских бизнесменов.

- информационная поддержка деятельности американских компаний за рубежом.

Расширяющаяся государственная поддержка зарубежной деятельности корпораций способствует быстрому росту экспорта американских прямых инвестиций за рубеж, объем которых в настоящее время превышает 800 млрд. долларов, что выдвигает США в число *крупнейших экспортеров капитала*. с другой стороны, устойчивая экономическая ситуация и экономический рост в США в последнее время стали привлекать инвестиции в страну. Значительная часть иностранных вложений в США представлена

портфельными инвестициями прежде всего государственными ценными бумагами, тогда как американский капитал за границей концентрируется в сфере прямых инвестиций, особенно в виде подразделений и филиалов ТНК, хотя доля портфельных инвестиций тоже не мала.

Что касается рабочей силы, то большое влияние на численность и структуру рабочей силы оказывала и продолжает оказывать иммиграция. Всего с начала века в страну прибыло 55 млн. человек из почти 70 стран. и в наши дни, несмотря на ряд ограничений, ежегодный приток составляет почти 1 млн. человек.

Структура иммиграции рабочей силы в США из различных регионов мира следующая:

- Азия – 35,2;
- Европа – 12 %;
- Центральная и Южная Америка – 47,9 %.

Можно сделать вывод, что в целом открытость экономики США, ее растущая включенность в МРТ, процессы переплетения капиталов, - все это играет существенную роль в повышении эффективности американской экономики.

4.7 Экономика Японии и ее влияние на функционирование мировой экономики

Япония занимает второе место в мире по размеру ВВП. Первое место в мире занимает по производству легковых автомобилей, продукции судостроения, роботов. Япония придерживается экспортно-ориентированной модели развития экономики. Внешняя торговля – традиционная форма МЭО Японии. Японский товарооборот за 2000 год составлял 986 млрд. долл., при этом: экспорт 550 млрд. долларов, импорт – 436 млрд. долларов. Положительное сальдо в торговле 107 млрд. долларов.

Огромное превышение экспорта над импортом – отличительная черта Японии. Оно образуется в основном в торговле с США, Китаем, Южной Кореей. Половина торговых активов связана с США.

Население Японии составляет 2,3 % от мирового и оно производит 16 % общего мирового ВВП. За рубежом Япония реализует 10-20 % ВВП. Ряд отраслей целиком работают на экспорт (80-90 % - кассовые аппараты, магнитофоны и т.д.). Физический объем торговли Японии за 50 лет увеличился в 70 раз, а темпы торговли опережали темпы всей мировой торговли.

Причины высоких темпов роста Японской торговли:

- конкурентоспособность продукции (высокие технологии);
- быстрая смена промышленных моделей;
- относительная дешевизна рабочей силы.

Товарная структура экспорта:

- продукция обрабатывающей промышленности составляет 95 % общего экспорта Японии;
- машины, оборудование и транспортные средства связи (76 %);
- химические товары, текстиль.

Основные экспортные товары:

- легковые автомобили (40 %);
- электроника;
- сталь;
- грузовики;
- видеомагнитофоны;
- суда;
- металлообрабатывающие станки.

Структура импорта:

- сырье и энергоресурсы – 55 %;
- машины и оборудование – 18 %;
- текстиль – 10 %;
- химическая промышленность – 8 %;
- продовольствие – 5 %.

Основные импортные товары:

- сырая нефть;
- нефтепродукты;
- древесина;
- уголь;
- черные и цветные металлы;
- текстильные товары;
- мясо и мясные продукты.

Основные импортеры Японии:

- США – 29 %;
- Страны Юго-Восточной Азии – 26 %;
- Западная Европа – 20 %.

Географическое направление экспорта:

- Северная Америка – 36,5 %;

- Юго-Восточная Азия – 23 %;
- Западная Европа – 20,5 %;
- остальные – 16 %.

Географическое направление импорта:

- Юго-Восточная Азия – 39 %;
- США и Канада – 27 %;
- Западная Европа – 16,5 %.

Океания и Австралия также экспортируют много сырья в Японию. Япония хочет сократить экспорт за счет увеличения импорта, чтобы избежать перегрева экономики и удовлетворять требования США по устранению дефицита, используя основной закон во внешней торговле 1980 г. «Закон о торговле».

Опираясь на ресурсы Государственного Банка, Япония оказывает большую помощь коммерческим банкам. Краткосрочное финансирование играет основную роль. Осуществляется государственное страхование экспортной торговли. Экспортерам предоставляются налоговые льготы.

Централизованное регулирование импорта осуществляется во внешней торговле и промышленности Японии, т.к. Япония – член ВТО, то она должна поддерживать уровень таможенного регулирования в соответствии со стандартами ВТО, т.е. размер пошлин 3-3,5 %. Больше всего Япония использует нетарифные ограничения и требования по стандартизации, особенно относительно производства проводников и полупроводников, коммуникационного оборудования. Существуют импортные квоты. Рынок Японии более закрыт. Здесь есть специфика – корпоративный дух, сотрудничество между правительством и деловыми кругами (хотя товароконкуренция не ослабляется). Японские компании устанавливают между собой хозяйственные связи, особенно субподрядные контракты. Эти связи ведут к долгосрочному сотрудничеству, т.к. обеспечивают бесперебойные поставки. В Японии распространены кейрецу – межфирменные закрытые группы с устоявшимися связями, в которые трудно пробиться.

4.8 ЕС – ведущий центр мирового хозяйства

ЕС занимает особое место в мировом хозяйстве. 6,4 % населения мира и 28 % совокупного мирового ВВП. ЕС состоит из 15 государств, которые различаются природными ресурсами, экономическим и политическим

потенциалом. ЕС участвует активно в мировой торговле. На его долю приходится более 44 % мировой торговли. Экспортная квота ЕС составляет 22 %.

Структура внешней торговли ЕС

1 Экспорт.

Машиностроение и химическая промышленность - ведущие статьи экспорта ЕС. На долю этих отраслей приходится 20-23 % от мирового экспорта этих групп товаров. В экспорте обрабатывающей промышленности существуют отличия от США и Японии (т.е. в области машинотехнической отрасли). Доля высокотехнологических товаров в ЕС составляет 13 %, а у США – 26 %, Японии – 24 %, т.е. Европа по высоким технологиям отстает, т.к. экспортирует технологии среднего уровня в основной своей массе. Экспорт сельскохозяйственной продукции занимает второе место после США. 13 % от мирового объема экспорта сельскохозяйственной продукции.

2 Импорт.

ЕС - крупный импортер ряда сельскохозяйственных товаров: кукурузы, соевые бобы (из США). Наряду с продовольствием важное место в импорте занимает минеральное сырье и неметаллические полуфабрикаты. Страны ЕС стали сами производить нефть, газ, бокситы, но, несмотря на это, они за счет собственных ресурсов могут удовлетворить потребности лишь по немногим из основных видов. Страны ЕС ввозят свыше 2/5 энергетического сырья и 3/4 других видов сырья, потребляемого в хозяйстве. По некоторым видам сырья зависимость от импорта высока. В совокупном потреблении отдельных видов минерального сырья: доля импорта по алюминию составляет 75 %, вольфраму – 77 %, цинку – 60 %, кобальту – 95 %. Основные статьи импорта – минеральное сырье и продовольствие, а также машины и оборудование.

Основные партнеры ЕС:

- 1) страны ЕС;
- 2) США – 18,5 % экспорта;
- 3) Япония – 5 % экспорта;
- 4) развивающиеся страны – 34 % экспорта;
- 5) РФ, Белоруссия и т.д. – 14 %.

Крупнейшие торговые партнеры: ЕАСТ – 25 %, т.е. больше чем США и Япония. Резко возросла доля США. Есть противоречие с США по поводу субсидирования ЕС сельского хозяйства. У ЕС имеется отрицательное сальдо в торговле с Японией (38-40 млрд. долларов) и с США (25 млрд.).

Особенность внешней торговли ЕС состоит в том, что большая часть развивающихся стран имеют огромные льготы (зачастую полную отмену пошлин) при внешней торговле со странами ЕС, т.к. ЕС заключил Ломейские Конвенции (в 1975 году была заключена первая конвенция).

Торговая политика ЕС

Страны ЕС проводят единую экономическую политику. Это согласованные внешнеторговые политики стран ЕС. Регулирование внешнеторговой политики осуществляет Европейская Комиссия.

Существует 5 сфер применения единой внешнеторговой политики:

- 1) изменение в тарифных ставках (т.е. без согласования с другими ни одна страна не может их увеличить или снизить);
- 2) заключение торговых соглашений;
- 3) проведение дифференцированных мер по либерализации торговли;
- 4) экспортная политика;
- 5) антидемпинговые и компенсационные меры.

Существуют области, где страны ЕС все еще сохраняют определенный суверенитет: энергетика, транспорт, отношение с развивающимися странами.

Большое значение имеют ЗСТ с отдельными регионами. Например, с ЕАСТ в 1994 году было заключено соглашение о создании Европейского экономического пространства, которое распространяет на ЕАСТ свободу передвижения товаров, услуг и рабочей силы, капиталов. У ЕС есть ЗСТ с Израилем. Есть Таможенный Союз с Турцией, Кипром, Мальтой. ЕС заключило соглашение о ЗСТ с Центральной и Восточной Европой, т.е. данные страны торгуют на 90 % без пошлин с ЕС.

Традиционные меры регулирования внешней торговли для ЕС не играют особой роли, т.к. все страны ЕС входят в ВТО, где уровень таможенного обложения составляет 3 – 3,5 %. Хотя на некоторые товары (например, сельскохозяйственный импорт) могут вводиться очень высокие пошлины, например, около 35 %, чтобы защитить внутренний рынок. Преимущественное значение имеют не тарифы, а импортные квоты на сельскохозяйственное продовольствие; квоты в рамках многосторонних соглашений по торговле текстильными товарами. Квоты в соответствии с соглашениями об ассоциированном членстве. Квоты в рамках соглашения «о добровольном ограничении экспорта». Последние время распространились

антидемпинговые пошлины (процедуры), например, против РФ. Политика экспорта: существуют ограничения на экспорт дефицитных товаров, т.е. идет форсирование, стимулирование экспорта. В Германии – финансируются коммерческие банки, кредитующие экспорт. В Великобритании государство финансирует экспорт.

4.8.1 Экономика Великобритании

Великобритания – экономически развитая страна с высоким уровнем развития государственного монополистического капитализма.

Великобритания имеет 9 место по объему ВВП в мире, и 4 место в Западной Европе. На Великобританию приходится 4,2 % совокупного ВВП мира. Великобритания активно участвует в МРТ.

Динамика внешней торговли отличается неравномерностью. Доля Великобритании в мировом экспорте сокращается с 5,7 % в 1980 году до 4,4 % в 2000 году. Хотя в абсолютных цифрах экспорт растет. Отставание в качестве, технологическом совершенстве и недостаточное внимание к маркетингу и как результат плохой сбыт. Сейчас конкурентоспособность английских фирм начинает возрастать. В конце 90-х гг. Великобритания поднялась с 19 места до 12 места в рейтинге конкурентоспособности.

Объем товарооборота: 844 млрд. долларов на 2000 год, при этом экспорт – 400 млрд. и импорта – 444 млрд. экспортная доля – 20,3 56 от ВВП. По объему товарооборота Великобритания занимает 5 место среди промышленно развитых стран. Основная часть экспорта осуществляется крупными компаниями. Их доля возрастает. Увеличение в структуре экспорта нефти, химии, сельскохозяйственных товаров и напитков. В экспорте преобладают годовые изделия обрабатывающей промышленности. Крупнейшая статья экспорта – продукция тонкого химического анализа. Также идет экспорт продукции машиностроения точного (компрессоры, электрооборудование и т.д.), медикаменты. Вооружение и военное снаряжение – $\frac{1}{4}$ часть идет на экспорт от всего производства. Великобритания стала нефтеэкспортером. Имеет высокие конкурентные позиции по шерсти, алкоголю, фарфору. Производство авиационных двигателей, газовых турбин, энергосиловое оборудование, оборудование для офисов – имеет самые высокие конкурентные позиции. Сокращается экспорт автомобилей, текстиля и стали. Но это способствует ввозу.

В импорте преобладает ввоз машин, оборудования, автомобилей, бытовой электроники, текстиля. Сырье и продовольствие – 30 % (руда, цветные металлы, хлопок, шерсть, древесина, продовольствие).

Основные партнеры Великобритании:

- промышленно развитые страны – 82 % (доля в торговле);
- 60 % товаропотока приходится на страны ЕС, где ФРГ, Франция, Нидерланды – ведущие партнеры. Из них ФРГ – самый крупный;
- США – на них приходится 1/10 часть всего экспорта Великобритании;
- крупнейшие торговые партнеры среди НИС: Гонконг, Индия, Саудовская Аравия;
- с бывшими социалистическими странами – 1% товарооборота Великобритании;
- Россия самый крупный партнер (4,4 млрд.) среди бывших социалистических стран. Для России Великобритания 6 партнер среди развитых стран.

Великобритания больше импортирует, чем продает, т.е. в стране наблюдается дефицит торгового баланса. Торговое сальдо 44 млрд. долларов. Отрицательное сальдо торгового баланса приходится на Германию и Японию. Отрицательное сальдо связано с такими товарами как: продовольствие, минеральное сырье, автомобили, одежда и обувь (т.е. этих товаров больше ввозят, чем продают).

Великобритания стала импортером высокотехнологических товаров. Важное место занимает торговля услугами. Здесь Великобритания уступает только США.

Великобритания – член ЕС. Проводит его торговую политику. Она дополняется действиями национальных органов, его положений. Существует политика в области импорта и экспорта. Импорт – прерогатива стран ЕС. Торгово-политические средства: тарифное и нетарифное регулирование. Единый таможенный тариф (ЕТТ) юридически обязателен для всех стран ЕС. Взимается при ввозе адвалорная пошлина. ЕТТ базируется на брюссельской таможенной номенклатуре. С 1988 г. перешли на гармонизированную систему описания и кодирования товаров. Таможенное обложение импорта отличается. Размер пошлины отличается от степени обработки товара. Пошлины снижаются на полуфабрикаты. Например, пошлины на сырье – 1,6 %, на полуфабрикаты – 6,2 %, на готовые изделия – 5 %. Существует количественное ограничение импорта, лицензирование, сборы и налоги в

стране, увеличение требований к упаковке, маркировки, увеличение санитарных требований. Существует добровольное ограничение экспорта.

4.8.2 Экономика Германии

Германия является ведущей торговой державой Европы, играет важную роль в формировании объединенного рынка ЕС.

Ведущие позиции в развитии экономики Германии принадлежат экспорту. В экспорте преобладает такая продукция как, машины и оборудование; промышленное сырье и полуфабрикаты; товары широкого потребления. Успешно развивается экспорт химических товаров и черных металлов и электротехнических изделий, автомобили.

В экспорте примерно 45 % приходится на продукцию машиностроения, электротехнику, изделия точной механики, оптику, транспорт. Экспорт осуществляется в страны ЕС и развитые страны.

Импортирует Германия топливо, сырье и материалы, нефть и нефтепродукты, цветные металлы (медь, алюминий, никель). Импорт осуществляется из Центральной и Восточной Европы, в том числе из России и Европейских стран.

Инвестиции в Германии переживают застой. Отток отечественного капитала превышает в 3,5 раза приток зарубежного капитала. свою инвестиционную деятельность Германия осуществляет в странах Центральной и Восточной Европы. Основной их объем направляется в Чехию, Венгрию и Польшу.

4.8.3 Экономика Франции

Франция – самая большая по площади страна Западной Европы. По численности населения 59 млн. человек Франция делит 2-3 место с Великобританией.

По уровню развития промышленности Франция занимает пятое место в мире. В этом секторе занято 25 % экономически активного населения. Доля промышленных товаров составляет более 80 % французского экспорта.

К базовым отраслям промышленности относятся: электроэнергетика, металлургический комплекс, химическое производство.

Несмотря на большое значение базовых отраслей, следует признать, что ключевая роль в промышленности принадлежит машиностроению

Строительство сегодня обеспечивает свыше 1 млн. рабочих мест и около 4 % ВВП страны. В настоящее время на рынке строительных услуг наблюдается некоторое оживление, связанное с возросшим спросом.

Франция прочно интегрирована в мировое хозяйство. По доле экспорта и импорта Франция занимает 4 место в мире. Она является 2 в мире после США экспортером услуг и продукции агропромышленного комплекса. Сегодня каждый пятый француз работает на экспорт.

В 1996 г. внешнеторговые показатели достигли рекордно высокого уровня. Экспорт и импорт составили 420 и 375 млрд. долл. соответственно. Ввозимые товары носит большей частью сырьевой характер. Во французском импорте преобладают энергоносители, продукция цветной металлургии, лесоматериалы, целлюлозно-бумажные товары, ткани.

Ведущие иностранные инвесторы во Францию – США (22,8 %) и Германия. Последнее время активизировалось проникновение японского капитала. Хотя японские инвестиции составляют всего 3,5 % всех иностранных инвестиций во Францию, они имеют тенденцию к стремительному росту.

Распределение иностранных капиталовложений выглядит следующим образом:

- промышленность – 40 %;
- недвижимость – 27,5 %;
- торговля – 20 %;
- услуги – 9 %.

Особенно велик их удельный вес в наиболее современных отраслях:

- информатика – 69,3 %;
- нефтяная и газовая промышленность – 51,7 %;
- тонкая химия – 54,6 %.

Наиболее общее представление об экономическом развитии Франции дает таблицы 19 и 20.

Таблица 19 – Основные показатели развития экономики Франции в 1997 – 1999гг., в % к прошлому году.

Показатель	1997	1998	1999
ВВП	2,1	2,8	2,7
Совокупный внутренний спрос	1,4	2,5	2,6
Инвестиции	0,9	4,9	5,9
Экспорт	11,0	7,8	6,0
Импорт	6,8	7,4	5,8
Инфляция	1,2	1,5	1,7
Промышленное производство	3,5	3,8	3,2

Таблица 20 – Доля отраслей экономики в ВВП, %.

Отрасли экономики	Доля, %
Сельское хозяйство	2,4
Промышленность	18,6
Электроэнергетика	4,1
Строительство	4,5
Рыночные услуги	52,5
Нерыночные услуги	18,2
Итого:	100

4.9 Европейский союз. Расширение на Восток

Расширение Европейского Союза произошло в 2004 году, когда в состав ЕС вошли новые страны из восточной и южной Европы (Эстония, Латвия, Литва, Польша, Чехия, Словакия, Словения, Венгрия, а также Мальта и Кипр). Три другие страны - Болгария, Румыния и Турция - также являются кандидатами на вступление в ЕС.

Впервые с 1951г., с момента создания Европейского объединения угля и стали, сразу столько много стран, причем достаточно отсталых по сравнению с уже существующими давно в ЕС странами, одновременно пополняют его ряды. Ранее страны принимались по одной: Ирландия, Греция, Испания, Австрия. Был строгий отбор, долгая подготовка, потом с помощью различных дотаций новичка потягивали до среднего уровня.

Из всех 10 стран-новоевропейцев только три – Мальта, Кипр и Словения – относительно приближены к среднеевропейскому уровню жизни

и к среднеевропейскому уровню ВВП в пересчете на душу населения и составляет порядка 70 процентов от уровня Западной Европы. У остальных этот показатель колеблется от 35 процентов у Латвии, до 60 процентов – у Чехии.

По расчетам, чтобы достичь уровня жизни Старой Европы, восточноевропейцам потребуется от 30 до 50 лет при условии, что темпы роста экономики в этих странах будут в два раза выше, чем у старых членов Евросоюза. Однако это сделать будет сложно, так как все вновь выбранные страны имеют высокий уровень госдолга. Например, у Эстонии и Мальты – внешний и внутренний госдолг превышает 60 процентов от уровня национального ВВП, у Кипра – 57, у Венгрии – 54, у Польши – 49.

Кроме того, вновь вступившие страны получили весьма символическую сумму в виде дотаций на сельское хозяйство и инфраструктуру. В итоге фермеры Восточной Европы будут получать в три раза меньше дотаций, чем их западноевропейские конкуренты. Поэтому страны Восточной Европы ввели 10-летний мораторий на продажу земли сельхозназначения иностранцам.

Практически все страны Евросоюза опустили «бумажный занавес» странам Восточной Европы - членам ЕС и ввели жесткие ограничения и квоты на свободное перемещение рабочей силы из Восточной Европы.

Вступление в европейский валютный союз

В пересчете на единую европейскую валюту в странах, вступающих в ЕС, находится в обращении от 35 до 40 млрд. евро. Всего лишь два-три процента от суммы, циркулирующей в еврозоне сейчас. Однако для стран-новичков речь идет о большем. Именно с введением новой валюты, а не со вступлением в ЕС связывают они, прежде всего свои надежды на рост экономики и благосостояния.

В то время как страны-новички убеждены в преимуществах введения евро, в среде западных экономистов раздаются предупреждающие ноты. Главной причиной, вызывающей опасение экспертов, является то, что вступающие в ЕС страны отличаются в экономическом развитии, а это затруднит проведение единой финансовой политики. "При введении евро правительства и эмиссионные банки новых стран ЕС будут больше не в

состоянии свободно ориентировать экономическую политику на потребности своей страны", - говорит профессор экономики Геттингенского университета Ренате Ор (Renate Ohr).

Этот риск видит и Европейский центральный банк (ЕЦБ). Его эксперты считают, что оптимальным является курс на конвергенцию и постепенное преодоление экономических различий между странами ЕС. Они предупреждают, что поспешное введение евро окажет негативное воздействие, прежде всего на экономику самих стран-новичков. Но новичков, похоже, не испугать. "Эстония хотела бы стать одним из первых новых членов клуба государств, входящих в еврозону и как можно скорее ввести евро", - сформулировал позицию своей страны Вахур Крафт, президент эстонского Центробанка. Прибалтийские страны уже привели свои финансовые системы в соответствие с требованиями, предъявляемыми при вступлении в валютный союз. По-иному обстоят дела в Польше, Венгрии, Чехии и Словакии. Этим странам предстоит еще много сделать для стабилизации своих финансов и приведение их в соответствие с Маастрихтскими критериями. Причем, предупреждают эксперты, слишком быстрый и радикальный путь стабилизации может привести к серьезным дополнительным нагрузкам на экономику. Кроме того, ЕЦБ указывает, что для введения евро недостаточно только исполнить эти критерии, а необходимо еще приблизиться к западным стандартам уровня производительности труда и доходов на душу населения.

Условием для введения евро в качестве денежной единицы является соблюдение критериев Пакта стабильности. А вот до этого некоторым восточноевропейским странам еще очень далеко. Так, Польша, Чехия и Венгрия, пытающиеся добиться подъема в экономике путем экспансивной финансовой политики, существенно превысили допустимый предел дефицита государственного бюджета в три процента от валового внутреннего продукта. И вряд ли приходится рассчитывать на то, что этим трем странам удастся в короткие сроки привести в порядок свою казну. Если же они, желая сократить дефицит бюджета, и дальше будут выпускать все новые и новые облигации и поглощать, таким образом, сбережения населения, то предприятиям будет все труднее получать кредиты. Тем более, что банковская система в странах Восточной Европы еще не достаточно развита. Особенные трудности испытывают мелкие и средние предприятия, что замедляет динамику развития внутренних рынков этих государств. Рассчитывать на импульсы экономического роста со стороны иностранных

инвесторов, как это было в 90-е годы, восточноевропейские страны больше не могут. Так что придется им всерьез заняться укреплением своей хозяйственной мощи. В противном случае высокие показатели роста валового внутреннего продукта очень быстро могут стать историей.

Экономический рост в государствах еврозоны в 2004 году может существенно замедлиться. К такому выводу пришли эксперты восьми ведущих европейских экономических научно-исследовательских институтов, рассчитывающие так называемый евро-индикатор, регулярно публикуемый на страницах экономической газеты Financial Times Deutschland. По мнению аналитиков, основная причина снижения темпов роста европейской экономики заключается в чрезмерно высоком курсе единой европейской валюты, стоимость которой за прошлый год увеличилась на 40 процентов по отношению к американскому доллару.

Что касается влияния процесса расширения на весь ЕС, то цифры говорят сами за себя. ВВП десяти вновь вступивших стран, составляет всего 5 процентов от совокупного ВВП ЕС. Ясно, что они затормозят экономический рост Европы. В 2003г. Пятнадцать стран ЕС добились роста ВВП менее 2 процента, тогда как мировая экономика в целом выросла на 4,5 процента.

Таблица 21 – Динамика макроэкономических показателей стран Еврозоны по месяцам

Дата	Пром. производство м/м, %	Индекс PMI	Индекс PMI сектора услуг	Инфляция м/м, %	Безработица, %	Индекс Еврокомиссии	Розничные продажи м/м, %
1	2	3	4	5	6	7	8
Янв 01	-1,9%	52,9	-	2,4%	8,5%	103,3	0,5%
Фев 01	0,5%	52,3	-	2,6%	8,5%	102,9	0,1%
Мар 01	-0,3%	51,2	-	2,6%	8,4%	102,4	0,2%
Апр 01	-0,7%	49,2	-	2,9%	8,4%	102,1	-0,1%
Май 01	-0,1%	48,3	-	3,4%	8,3%	101,8	-0,3%
Июн 01	-0,6%	47,8	52,9	3,0%	8,3%	101,2	0,6%
Июл 01	-1,7%	47,3	53,2	2,6%	8,3%	100,6	0,0%
Авг 01	1,5%	47,6	52,3	2,4%	8,3%	100,1	1,8%
Сен 01	0,5%	45,9	49,0	2,2%	8,5%	100,1	-1,0%
Окт 01	1,6%	42,9	46,7	2,3%	8,5%	99,1	-0,4%
Ноя 01	0,6%	43,6	46,9	2,1%	8,5%	98,6	-0,1%
Дек 01	0,4%	44,1	49,2	2,0%	8,4%	98,8	-0,6%
Янв 02	-0,1%	46,2	50,6	2,7%	8,4%	99,1	0,2%
Фев 02	0,2%	48,6	51,5	2,5%	8,4%	99,3	-0,5%
Мар 02	0,3%	50,0	53,1	2,5%	8,2%	99,5	0,7%
Апр 02	-0,2%	50,7	53,3	2,4%	8,3%	99,4	-0,9%
Май 02	-0,2%	51,5	52,1	2,0%	8,3%	99,9	0,5%
Июн 02	0,6%	51,8	52,3	1,8%	8,4%	99,6	-0,6%

Продолжение таблицы 21

1	2	3	4	5	6	7	8
Июл 02	-0,5%	51,6	52,3	1,9%	8,3%	98,9	0,7%
Авг 02	0,3%	50,8	50,8	2,1%	8,3%	98,9	0,5%
Сен 02	-0,2%	48,9	49,1	2,1%	8,3%	99,0	-0,8%
Окт 02	0,1%	49,1	50,1	2,5%	8,4%	98,9	0,7%
Ноя 02	0,5%	49,5	50,8	2,3%	8,4%	98,8	-1,0%
Дек 02	-1,5%	48,4	50,6	2,3%	8,5%	98,6	-0,7%
Янв 03	0,8%	49,3	50,2	2,1%	8,6%	98,4	2,3%
Фев 03	0,4%	50,1	48,9	2,4%	8,7%	98,4	-0,7%
Мар 03	-0,8%	48,4	47,7	2,4%	8,8%	97,9	-1,1%
Апр 03	0,5%	47,8	47,8	2,1%	8,8%	98,1	1,6%
Май 03	-0,9%	46,8	47,9	1,9%	8,8%	98,0	-0,7%
Июн 03	0,0%	46,4	48,2	2,0%	8,9%	98,2	0,0%
Июл 03	1,0%	48,0	50,2	1,9%	8,9%	98,0	0,3%
Авг 03	-0,4%	49,1	52,0	2,1%	8,9%	98,1	-0,1%
Сен 03	-0,6%	50,1	53,6	2,1%	8,8%	95,4	0,1%
Окт 03	1,3%	51,3	56,0	2,2%	8,8%	95,5	0,7%
Ноя 03	-0,1%	52,2	57,5	2,2%	8,8%	96,0	-1,9%
Дек 03	0,2%	52,4	56,6	2,0%	8,8%	95,6	-0,1%
Янв 04	-0,4%	52,5	57,3	1,9%	8,8%	96,0	2,2%
Фев 04	0,4%	53,3	56,2	1,6%	8,9%	95,9	-1,3%
Мар 04	0,2%	53,3	54,4	1,7%	8,9%	96,0	-0,6%
Апр 04	0,3%	54,0	54,5	2,0%	8,9%	100,2	1,4%
Май 04	0,6%	54,7	55,8	2,5%	9,0%	100,1	-2,2%
Июн 04	-0,4%	54,4	55,3	2,4%	9,0%	99,7	1,8%
Июл 04	-	54,7	55,3	2,3%	9,0%	100,1	-
Авг 04	-	53,9	-	2,3%	-	-	-

4.10 ЕС и страны АКТ (Государства Африки, бассейнов Карибского моря и Тихого океана)

В 1975 году в г. Ломэ (Того) были подписаны Ломейские конвенции по их отношениям стран АКТ с ЕС. В соответствии с ними, страны ЕС предоставили странам АКТ экономическую помощь и преференции, т.е. они могли ввозить свои промышленные товары на рынок стран ЕС беспоплатно. В АКТ входит 70 развивающихся стран. В 1989 году была заключена последняя Ломейская конвенция на 10 лет. В 1996 году были новые договоренности. Их основа – увеличение экономической помощи развивающимся странам. 13,5 млрд. ЭКЮ выдана на 5 лет. США проводят жесткую политику – все страны должны быть в одинаковом положении, на них должен распространяться один режим. Примеры, которые подрывают систему преференций ЕС, представляют производители бананов.

4.11 Тренировочные задания

1 Опишите место промышленно развитых страны в мировом хозяйстве по основным формам международных экономических отношений. Ответ: промышленно развитые страны занимают основные позиции во всех формах МЭО. В международной торговле основные товаропотоки приходятся на США, ЕС и Японию. На долю промышленно развитых стран приходится до 90 % прямых иностранных капиталовложений. Основные импортеры рабочей силы тоже промышленно развитые страны – США и страны Европейского Союза.

2 Выделите направления международной миграции, присущие промышленно развитым странам.

Ответ: миграция из развивающихся стран в промышленно развитые страны; миграция в рамках промышленно развитых стран; миграция рабочей силы из бывших социалистических стран в промышленно развитые страны (сходна с миграцией из развивающихся в промышленно развитые); миграция научных работников, квалифицированных специалистов из промышленно развитых стран в развивающиеся страны.

3 Назовите уровни миграции капитала в рамках промышленно развитых стран.

Ответ: миграцию капитала в рамках промышленно развитых стран следует рассматривать на следующих уровнях:

1) между странами «триады»: США – Западная Европа – Япония;

- 2) между отдельными промышленно развитыми странами;
- 3) между одними и теми же отраслями промышленно развитых стран.

4 Определите три наиболее развитых интеграционных группировок промышленно-развитых стран.

Ответ: Европейский союз (ЕС) – Австрия, Германия, Великобритания, Италия, Ирландия, Франция, Испания, Португалия, Финляндия, Швейцария, Дания, Бельгия, Люксембург, Нидерланды, Греция. Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА) – США, Канада, Мексика. Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) – Австралия, Бруней, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Индонезия, Филиппины, Тайвань, Гонконг, Япония, Южная Корея, Китай, Канада, США, Мексика, Чили.

5 Назовите традиционные отрасли экономики США.

Ответ: традиционных отрасли – сталелитейная промышленность, судостроение, производство станков, легкая промышленность и производство потребительских товаров длительного пользования.

6 Определите причины высоких темпов роста японской торговли.

Ответ: конкурентоспособность продукции (высокие технологии), быстрая смена промышленных моделей, относительная дешевизна рабочей силы.

7 Обозначьте цели, которые преследует ЕС по отношению к странам Центральной и Восточной Европы.

Ответ: основная цель - содействовать переходу Восточной Европы к открытой, ориентированной на внешний рынок экономике, а также и открытие возможностей для частной предпринимательской инициативы. Прилегающие цели: оказание помощи промышленности этих стран при переходе к новым рыночным условиям, постепенная взаимная отмена таможенных пошлин и других нетарифных ограничений.

4.12 Тест

1 В чем состоит основная причина высокой доли торговли между промышленно развитыми странами?

- 1 Сложность техники – основного экспортного товара промышленно-развитых стран.
- 2 Удобность взаиморасчетов.
- 3 Наличие конвертируемой валюты.
- 4 Платежеспособный спрос.

2 Самыми крупными внешнеторговыми оборотами владеют следующие страны:

- 1 США, Германия и Япония.
- 2 США, Япония и Великобритания.
- 3 Япония, США и Австралия.
- 4 Япония, США и ЕС.

3 Какая форма инвестиций наиболее распространена в миграции капитала между промышленно развитыми странами?

- 1 Портфельные инвестиции.
- 2 Ссудные инвестиции.
- 3 Прямые инвестиции.
- 4 Краткосрочные инвестиции.

4 Какая страна занимает лидирующее положение по импорту капитала в Европу?

- 1 США.
- 2 Канада.
- 3 Южная Корея.
- 4 Япония.

5 Отличительная черта внешней торговли Японии – это:

- 1 отрицательное сальдо внешнеторгового баланса.
- 2 положительное сальдо внешнеторгового баланса.
- 3 преобладание электротехники в экспорте.
- 4 преобладание доли цветных металлов в импорте.

6 Механизм государственного финансирования экспорта товаров и услуг в США состоит в следующем:

- 1 кредитование крупных компаний, занимающихся экспортом.
- 2 кредитование мелких и средних предприятий за рубежом.
- 3 гарантирование кредитов.
- 4 страхование кредитов от различных рисков иностранных фирм, работающих в США.
- 5 информационная поддержка деятельности американских компаний за рубежом.

7 Крупнейший импортер в Западной Европе рабочей силы:

- 1 Германия.
- 2 Франция.
- 3 Великобритания.
- 4 Швеция.

8 Единая внешнеторговая политика ЕС подразумевает:

- 1 единую политику в области тарифных ставок.
- 2 заключение торговых соглашений;
- 3 единая импортная политика.
- 4 единая экспортная политика.
- 5 единые меры для всех стран по либерализации внешнеторговой деятельности.
- 6 проведение дифференцированных мер по либерализации торговли.
- 7 использование антидемпинговых и компенсационных мер.
- 8 использование эмбарго.

9 Основные торговые партнеры стран ЕС:

- 1 США.
- 2 НАФТА
- 3 ЕАСТ
- 4 Япония.

10 Иностранные капиталовложения во Францию идут в следующие отрасли:

- 1 Нефтяная и газовая промышленность.
- 2 Финансовый сектор.
- 3 Металлургия.
- 4 Продукция тонкой химии.

11 Какие страны Центральной и Восточной Европы войдут в ЕС в первую очередь:

- 1 Польша.
- 2 Румыния.
- 3 Албания.
- 4 Венгрия.
- 5 Чехия.
- 6 Болгария.
- 7 Словакия.

4.13 Рекомендуемая литература

- 4.13.1 Американский капитализм в 80-е годы: закономерности и тенденции развития экономики. – М.: Экономика. – 1986. – 52 с.
- 4.13.2 Аникин А. «Экономика США на исходе века: итоги и проблемы» // МЭ и МО. – 1998. – № 11. – 9 с.
- 4.13.3 Бабин Э., Градобитова Л. Новые тенденции в современных международных экономических отношениях развитых стран. – М.: Международные отношения. – 1992. – 127 с.

- 4.13.4 Белоконь Ю. Открытость экономики экономический прогресс: опыт Японии и азиатских НИС // МЭ и МО. – 1997. – №1. – 9 с.
- 4.13.5 Бирюлев В. Франция: вялое оживление // МЭ и МО. – 1997. – №6. – 14 с.
- 4.13.6 Богачева О. США: шестой год стабильного экономического подъема // МЭ и МО. – 1998. – № 8. – 11 с.
- 4.13.7 Волков А. Швеция на пути к выздоровлению // МЭ и МО. – 1997. – № 5. – С. 9.
- 4.13.8 Кумахов Р. Франция: решение диллемы // МЭ и МО. – 1998. – №8. – 8 с.
- 4.13.9 Леонтьева Е. Япония: сложные задачи // МЭ и МО. – 1998. – №8. – 13 с.
- 4.13.10 Ломакин В.К. Мировая экономика. – М.: ЮНИТИ. – 1998. – 727 с.
- 4.13.11 Некипелов А. Очерки по экономике посткоммунизма. – М.: ИНФРА-М. – 1996. – 157 с.
- 4.13.12 Нестеренко А. Современные проблемы рыночной трансформации в Восточной Европе // Вопросы экономики. – 1995. – №8. – 25 с.
- 4.13.13 Оппландер К.-Х. Процесс трансформации в новых землях ФРГ // МЭ и МО. – 1998. – № 7. – С. 15.
- 4.13.14 Орлов Б., Тиммерманн Х. Россия и Германия в Европе. – М.: Экономика. – 1998. – 156 с.
- 4.13.15 Основные тенденции трансформации экономики. Мировой опыт и практика России. – М.: Финансы и статистика. – 1999. – 190 с.
- 4.13.16 Пороховский А. Экономически эффективное государство: американский опыт // Вопросы экономики. – 1998. – № 3. – С. 3.
- 4.13.17 Рамзес В. Японская экономика в ожидании перемен // МЭ и МО. – 1998. – №5. – С. 11.
- 4.13.18 Современный цивилизованный рынок. – М., ЮНИТИ. – 1995. – 168 с.
- 4.13.19 Социальное рыночное хозяйство (Германская модель) // Выбор рыночной экономики и приоритеты экономической политики в России. – М.: Экономика. – 1998. – 180 с.
- 4.13.20 Тенденции мировой экономики: 1997 – начало 1998 гг. // МЭ и МО. – 1998. – № 8. – 31 с.
- 4.13.21 Экономика зарубежных стран. Страны Восточной Европы и Китая. – М.: Юридический Дом «Юстицинформ». - 1996. – 296 с.
- 4.13.22 Эрхард Л. Благосостояние для всех. – М.: Международные отношения. – 1993. – 215 с.

5 Россия и мировая экономика

5.1 Экономический потенциал России и его уникальность

Экономический потенциал России не востребован в полной мере. Страна имеет огромные резервы для интенсификации своего экономического роста. По объему валового внутреннего продукта Россия замыкает первую восьмерку развитых стран мира. Подсчеты на основе различных методик (по паритету покупательной способности валют или по обменному курсу) на сегодняшний день показывают, что ВВП России едва достигает 10 % ВВП США. Российский показатель ВВП на душу населения меньше американского более чем в 5 раз.

До сих пор Россия может соперничать на равных с США как космическая держава. Благодаря мировому признанию российских технологий в ракетостроении и освоении Космоса вообще, Россия сотрудничает в этой области со многими развитыми странами. В целом высокие технологии в различных отраслях российской экономики опираются на сложившиеся в последние десятилетия научные традиции и школы, которые при наличии адекватного экономического механизма вполне могут помочь стране реализовать все ее возможности.

5.2 Энергетический комплекс

Богатый природный энергетический потенциал обеспечивает России весьма выгодное положение. Она по-прежнему является единственной крупной мировой державой, полностью удовлетворяющей свои энергетические потребности за счет собственных ресурсов. По запасам минерального топлива на душу населения Россия находится впереди всех крупных промышленно развитых государств. В этих условиях торговля энергоносителями и минеральным сырьем до сих пор выступает главным профилем специализации страны в международном разделении труда, что можно оценивать не столько как слабость, сколько как важное временное стратегическое преимущество с национальной и глобальной точек зрения.

Роль топливно-энергетического комплекса (ТЭК) в развитии мировой экономики не уменьшается, а возрастает. Современная экономика, несмотря на интенсивное внедрение энергосберегающих технологий, продолжает неуклонно увеличивать масштабы общественных и индивидуальных энергетических потребностей. По подсчетам специалистов, объем мирового

производства и потребления первичных энергоносителей в начале XXI в. превысит 10 млрд. ус. т. При этом 75 % потребления будет приходиться на развитые страны, где проживает всего 1/6 часть населения земли.

Устойчивость российского ТЭК одинаково необходима как для отечественных, так и для зарубежных потребителей, ибо продукция ТЭК составляет примерно 25 % всей стоимостной величины выпуска национальной промышленности, поставки энергетического сырья из России в последнее время покрывают 80 % потребностей Украины, 100 % - стран Балтии, свыше 50 % - стран Восточной и Центральной Европы и до 20 % - западноевропейских стран, входящих в ОЭСР.

В то же время нельзя преуменьшать российский фактор в решении нарастающих глобальных экологических проблем. Россия должна быть готова к тому, что мировое сообщество в перспективе резко ужесточит требования к уровню экологических стандартов для энергетических отраслей во всех регионах мира.

5.3 Политические и экономические предпосылки включения РФ в мировое хозяйство

РФ изменила политический курс и взяла курс на отказ от тоталитаризма к демократии и рыночной экономики. В РФ идет создание трех ветвей власти: исполнительной, законодательной и судебной. РФ отказалась от однопартийной системы. Здесь впервые прошли демократические выборы. Экономически объективные факторы успешного развития и полноправного включения в мировое хозяйство:

- 1) большая территория;
- 2) разнообразных природных ресурсов;
- 3) большое количество рабочей силы (Россия занимает шестое место в мире по размеру населения);
- 4) дешевая рабочая сила;
- 5) квалифицированная рабочая сила (высокий процент населения имеет высшее и среднетехническое образование);
- 6) высокий научно-технический потенциал (большое число научных работников: 1,9 млн. человек).

Сейчас в экономике происходят множество реформ. В России сейчас существует многоукладный сектор экономики. На частный сектор приходится 70 % национального дохода страны и в нем занято 60 % рабочей силы. Изменения претерпела внешнеэкономическая сфера. Экономика стала

более открытой, что выражается в увеличении внешнеторговой квоты (т.е. импорта и экспорта), открыты границы для миграции капитала и рабочей силы. В РФ отменена государственная монополия на внешнюю торговлю. Отменено планирование внешнеторговых операций. Существенно изменились цены и приблизились к мировым. Существует внутренняя конвертируемость рубля. Установлен единый таможенный тариф. Введены основные документы, которые способствуют развитию рыночных отношений. РФ принята в МВФ, в группу Всемирного Банка, стала членом Лондонского и Парижского Клуба. Подала заявку в ОЭСР и ВТО.

5.4 Проблемы интеграции РФ в мировую экономику

Главная проблема интеграции России в мировое хозяйство – экономические. В РФ основные производственные фонды сильно изношены на 65-70 % (станки, оборудование). В то же время для замены нет капиталов. В 1992-97 гг. капиталовложения на обновление основных фондов снизились на 43 %. Научно-технический капитал сокращается быстро, т.е. в науке идет тенденция к сокращению количества занятых (в 1992 г. их количество составило 3,2 млн. человек, а в 1994 году их было в два раза меньше). Основная причина - сокращения расходов на НИОКР, которые уменьшились на 40 %. Объем ВВП образуется за счет сырьевых отраслей естественных монополий, а не за счет промышленности. Идет снижение ВВП на душу населения (в 1998 г. 4100 долларов по паритету покупательной способности). РФ по импорту занимает 26 место в мире. Структура внешней торговли РФ: 10 % - готовые изделия, 90 % - сырьевые товары.

Неблагоприятные факторы развития:

- неблагоприятный инвестиционный климат;
- неразработанная законодательная база, которая была бы привлекательной для иностранных инвесторов;
- нестабильная налоговая система;
- отсутствие западной системы учета;
- отсутствие социальной инфраструктуры;
- коррумпированность и криминагенность;
- внешняя задолженность, которая связала по рукам и ногам;
- сильная зависимость экономики от изменений конъюнктуры на сырьевых рынках.

5.5 Информатизация общества

Мировое сообщество стремительно переходит от традиционного состояния к так называемому информационному обществу – обществу электронной переработки информации и развитых коммуникационных систем, где информационные потоки приобретают не меньше значение, чем потоки материально-энергетические. Место любой страны в современном мире в значительной мере определяется степенью ее включенности в процесс информатизации общества. Активное участие в нем позволяет повысить эффективность экономики, помогает приобрести преимущества по многим параметрам экономического и социального развития.

Россия вступила на путь информатизации в период упадка плано-распределительной системы в рамках СССР, последовавшего затем его распада, сложно протекающей рыночной трансформации общества. Этим в значительной мере объясняется отставание страны в темпах развития информационной индустрии, информационного обновления материального производства, сферы услуг и институционального устройства. Известно отставание страны и в развитии коммуникационных сетей и средств связи, в частности, следует назвать неразвитость и низкое качество телефонной сети. Несмотря на то, что положение с компьютерной оснащенностью и развитием коммуникаций в последние годы меняется к лучшему, сегодня задача перевода на качественно новую ступень информационного обеспечения страны стоит как никогда остро, ибо только с ее решением можно связывать расчеты на благоприятные перспективы развития экономики и интеллектуального потенциала.

5.6 Внешняя торговля

Рыночные принципы все активнее внедряются в хозяйственную жизнь России, страна становится более открытой для своих зарубежных партнеров. Организация внешней торговли, ее структура и динамика во многом характеризуют состояние развития национальной экономики, ее проблемы и перспективы развития, степень влияния на мирохозяйственные связи. Несмотря на то, что роль внешней торговли в экономике России имеет тенденцию к повышению, доля самой России в мировом экспорте и импорте в последние годы колеблется соответственно вокруг 1,5 – 1,2 %. Доля

внешней торговли в валовом внутреннем продукте страны не достигает 25 %, что значительно меньше, чем в развитых европейских странах.

Все более значительную роль в российской внешней торговле играют развитые страны. Хотя Россия традиционно «привязана» к экономике стран СНГ, ее внешнеторговая ориентация – на стороне стран ЕС, Северной Америки, и других стран с развитой рыночной экономикой.

Преимущественными торговыми партнерами России как по экспорту, так и по импорту являются страны, входящие в ОЭСР, на которые приходится более 1/3 российского торгового оборота. Роль стран СНГ географически остается важной, но экономически не отличается стабильностью. Между тем, с точки зрения стратегической перспективы сохранение ближайших соседей в качестве важнейших партнеров не может не играть важного стабилизирующего фактора как для России, так и для самих стран СНГ.

Даже укрупненные статьи экспорта и импорта показывают, что пока включение России в мировую экономику проходит по энерго-сырьевому сценарию.

Подобная страновая ориентация во многом определяется содержательной стороной экспортно-импортных операций.

В последние годы на мировой рынок поставляется свыше 40 % добываемой в стране нефти, более 30 % природного газа, около 30 % нефтепродуктов, более 35 % минеральных удобрений, не менее 25 % круглого леса, свыше 60 % фанеры. В то же время образовалась устойчивая зависимость российского внутреннего рынка от импорта продовольствия и ряда других товаров. Так, импортируемое мясо покрывает около 60 % внутреннего спроса, масло сливочное – около 50 %, масло растительное – около 30 %. Почти полностью «захватили» российский внутренний рынок импортные телевизоры, видеомагнитофоны, холодильники, персональные компьютеры, множительная и копировальная техника, другие сложные бытовые приборы. В результате по многим товарным позициям внешняя торговля России превратилась в улицу «с односторонним движением».

Обстоятельства таковы, что в текущий период трудно ожидать изменений в структуре и направленности внешней торговли, хотя кризис финансовой системы, резко обострившийся во второй половине 1998 г., вызвал значительное сокращение импорта, что неизбежно обострило структурные диспропорции в экономике вообще и личном потреблении граждан в частности.

С содержательной стороны внешнеторговый оборот является одним из факторов как национальной конкурентоспособности, так и национальной экономической безопасности. Топливо-сырьевая направленность российского экспорта определяет значительную зависимость торгового и платежного балансов страны и ее внешнеэкономические позиции от конъюнктурных колебаний цен на сырье и топливо на мировых рынках.

5.7 Россия в мировой финансовой системе

Важную роль в процессе включения любой страны в мировую экономику играют движение капиталов и участие в мировой финансовой системе, включая мировой фондовый рынок. Если на мировых товарных рынках Россия уже имеет определенные традиции, то в финансовой сфере ей приходится доказывать свое право на равное существование и сотрудничество. Сам факт членства России в Международном валютном фонде (МВФ) все больше продвигает ее к международным стандартам поведения в интернациональном бизнесе.

За короткий срок в России одновременно с процессом приватизации государственной собственности была создана банковская система на основе акционерных коммерческих банков во главе с Центральным банком Российской Федерации. Банки и другие финансовые институты стали активными участниками становления рыночной экономики в России. Постепенно сформировался фондовый рынок. Акции российских компаний стали обращаться не только на российских, но и на зарубежных фондовых биржах. Последнее стало возможным, в частности, благодаря тому, что заработал валютный рынок и российский рубль свободно конвертировался на территории страны и СНГ. Россия вышла на мировой рынок капитала и зарубежные инвесторы начали активно приобретать ценные бумаги российских компаний и банков. Значительную долю на фондовом рынке заняли различные государственные ценные бумаги, которые пользовались особой популярностью как у отечественных, так и у иностранных участников рынка, поскольку отличались высокой доходностью и наименьшим риском. В развитых странах государственные облигации и другие ценные бумаги традиционно приносят наиболее гарантированный доход. Эту традицию первоначально сохраняла и Россия.

Экономика страны только подступалась к мировому хозяйству, а ее финансы уже фактически стали его частью. Спрос на финансовых рынках

сформировал тенденцию роста рыночной стоимости котирующихся корпоративных акций и государственных ценных бумаг без соответствующего изменения положения в российской экономике. Неравномерность развития экономики и ее финансовой системы сужала базу для государственных финансов, что усиливало зависимость национальной финансовой системы от мировой, от поведения иностранных участников, нередко преследующих спекулятивные интересы. Финансовые потрясения в Юго-Восточной Азии не могли не сказаться на российском фондовом рынке – он стал резко «терять в весе». Таким образом, перед российским государством встала реальная задача:

- во-первых, привести в соответствие развитие финансовой системы и других отраслей и сфер национальной экономики и,

- во-вторых, на рыночной основе синхронизировать это развитие.

Функционирование российской финансовой системы на рыночных принципах породило другую проблему. Оказалось, что выполняя роль своеобразного приводного ремня между национальной и мировой экономиками, она способствовала не только притоку иностранного, сколько утечке российского капитала за границу. С рыночной точки зрения это нормальный процесс, ибо во все времена капитал ищет наиболее надежные и прибыльные места применения, однако он не мог не насторожить зарубежных инвесторов, которые при всем стремлении помочь России не смогли оказаться ее больше патриотами, чем сами россияне. Возможно, есть немало экономических и неэкономических причин и обстоятельств, по которым граждане России перевели свои капиталы в зарубежные банки. Вместе с тем, как свидетельствует опыт развитых стран, взаимосвязь национальной и мировой экономик представляет собой улицу с двусторонним движением, где противоположные потоки капиталов в нормальном состоянии мало отличаются по объему друг от друга. И обеспечивает это не финансовая система как таковая, а состояние национального хозяйства, его внутриэкономический климат.

С 1 января 1999 г. 11 стран Европейского союза ввели единую валюту – евро. Введение евро существенным образом меняет ситуацию в мировой финансовой системе. Американский доллар встречает небывалого прежде конкурента. В этих условиях перед Россией встает проблема создания условий для гибкой привязки национальной валюты к ее иностранным аналогам. Необходимы прогнозы развития мирового валютного рынка, чтобы

избежать возможных потерь как населением, так и государством в случае кардинального изменения статуса доллара США.

5.8 Россия и ВТО

Россия, несмотря на все переживаемые в последнее время трудности, относится к числу ведущих держав мира.

Вместе с тем страна до сих пор продолжает испытывать дискриминацию в торговых отношениях и в полной мере не может использовать преимущества международного разделения труда. Поэтому уже не первый год на повестке дня стоит вопрос о вступлении России во Всемирную торговую организацию (ВТО). За последнее время переговорный процесс между российской стороной и рабочей группой ВТО по присоединению России к этой организации значительно продвинулся вперед. Наряду с традиционными вопросами по режиму торговли и тарифам наиболее сложными оказались проблемы прав интеллектуальной собственности, субсидирования сельскохозяйственного производства и деятельности государственных торговых предприятий.

Изменение режима торговли означает, прежде всего, то, что с вступлением в ВТО Россия должна будет шире открыть внутренний рынок для иностранных товаров и услуг, а это поставит в тяжелое положение многих отечественных производителей. Если в настоящее время средневзвешенный уровень тарифов на импорт в России составляет 14 % (по некоторым оценкам – 17 – 18 %), а в странах-членах ВТО – 4 – 6 %, то, вступая в организацию, России придется снизить его до этого уровня.

В то же время возможное членство в ВТО способно принести России существенные преимущества. ГАТТ и другие соглашения, интегрированные в ВТО, играют, по существу, роль многосторонних торговых договоров для более чем 30 стран. Интенсивное развитие мировой торговли в послевоенный период стало возможным во многом потому, что национальные системы регулирования внешней торговли формировались вокруг общих правовых и административных норм ГАТТ/ВТО. В мировой экономике происходил процесс формирования фактически общего правового пространства. Присоединившись к ВТО, Россия также интегрируется в это пространство. Членство в ВТО даст возможность стране участвовать в решении важнейших проблем многостороннего торгового сотрудничества, которые в настоящее время решаются без российского участия.

Для разрешения споров и конфликтных ситуаций в рамках ВТО разработан механизм их улаживания, служащий предотвращению торговых войн и поиску компромиссов. Вступив в ВТО, Россия получит возможность использовать этот механизм для защиты своих внешнеторговых интересов, противостоять одностороннему произволу в применении тех или иных ограничительных мер. В частности, это касается одного из наиболее болезненных препятствий на пути российского экспорта – растущего числа антидемпинговых процедур, возбуждаемых странами-импортерами российской продукции. Они нередко применяются и тогда, когда демпинга как такового нет, а низкие цены действительно отражают невысокие издержки производства в России. Фактически дискриминационные положения национального законодательства некоторых стран направлены против конкурентных преимуществ России. По оценкам специалистов, ежегодный ущерб (упущенная выгода) России от осуществления дискриминационной политики развитыми странами Запада превосходит 2 млрд.долл.

Равноправие на рынке товаров усилит позиции России на международных рынках капиталов. Внутрихозяйственный и внешнеторговый режим России приобретет международные ориентиры и станет понятным и прогнозируемым для всех торговых партнеров. При этом конкурентная среда станет более прозрачной.

Признание «правил игры» ВТО для России означает не просто соблюдение определенных правил в мировой торговле, а существенные изменения внутри страны – в ее экономике, экономической политике государства, правовом обеспечении предпринимательской деятельности, поддержании конкуренции, защиты прав собственности во всех ее формах и проявлениях. Иначе говоря, процесс вступления в ВТО – это процесс реального внедрения полновесных рыночных принципов в национальную экономику и ее мирохозяйственные связи, в определенной мере оптимизация взаимосвязи национальных интересов и традиций с общемировыми современными тенденциями. Занять свое место в мировой экономике и быть вне ВТО невозможно.

Членство России в ВТО ставит перед федеральным правительством как минимум две проблемы. Одна – это источники пополнения доходных статей бюджета из-за сокращения таможенных пошлин и тарифов. Другая – это согласование обязательств России перед странами СНГ, с которыми уже имеются таможенные союзы или иные торговые соглашения.

В целом плюсы от вступления России в ВТО перевешивают минусы, ибо в конечном счете это должно привести к повышению эффективности российской экономики и результативности работы всех участников внешнеэкономической деятельности.

Путь к открытой экономике – это стремление к реализации национальных интересов. Эффекта от открытости можно ожидать лишь в том случае, когда социальный климат в российском обществе станет союзником этого процесса.

5.9 Тренировочные задания

1. Назовите факторы успешного включения РФ в мировое хозяйство. Ответ: основные факторы следующие: большая территория; разнообразных природных ресурсов; большое количество рабочей силы (Россия занимает шестое место в мире по размеру населения); дешевая рабочая сила; квалифицированная рабочая сила (высокий процент населения имеет высшее и среднетехническое образование); высокий научно-технический потенциал (большое число научных работников: 1,9 млн. человек).

2. Опишите неблагоприятные факторы развития внешнеэкономических связей РФ.

Ответ: неблагоприятные факторы в РФ: неблагоприятный инвестиционный климат; неразработанная законодательная база, которая была бы привлекательной для иностранных инвесторов; нестабильная налоговая система; отсутствие западной системы учета; отсутствие социальной инфраструктуры; коррумпированность и криминагенность; внешняя задолженность; сильная зависимость экономики от изменений конъюнктуры на сырьевых рынка.

3. Определите пути решения внешней задолженности России.

Ответ: существуют следующие пути урегулирования внешнего долга: проводить товарные поставки традиционного экспорта стран должников в счет долга; конверсия части долга в национальную валюту страны – должника для инвестирования в экономику данной страны; платежи в СКВ; переуступка задолженностей банкам и фирмам других стран; продажа долгов обязательств на вторичном рынке капитала; оплата содержания российских государственных учреждений за рубежом и портовых сборов с наших судов в счет долга.

5.10 Тест

1 Структура внешней торговли России состоит из:

- 1 Сырьевые товары – 60%, готовые изделия – 40%.
- 2 Сырьевые товары – 10%, готовые – 90%.
- 3 Сырьевые товары – 90%, готовые – 10%.
- 4 Сырьевые товары – 10%, сельскохозяйственные – 10%, готовые – 80%.

2 Основные партнеры России (три первых):

- 1 Германия.
- 2 Финляндия.
- 3 Франция.
- 4 США.
- 5 Китай.

3 Для увеличения объема торговли со странами Центральной и Восточной Европы необходимо:

- 1 повысить конкурентоспособность товаров РФ.
- 2 заняться продвижением товаров в виде рекламы, маркетинга и сервиса.
- 3 увеличить долю импорта.
- 4 проводить государственную поддержку экспорта.
- 5 снизить тарифы на железнодорожные и автомобильные перевозки.

4 ЕС торгует с Россией как со страной с:

- 1 рыночной экономикой.
- 2 переходной экономикой.
- 3 плановой экономикой.
- 4 централизованной экономикой.

5 Европейский Союз вкладывает основной объем прямых инвестиции в Россию в следующие отрасли (2 первых отрасли):

- 1 легкая промышленность.
- 2 пищевая отрасль.
- 3 машиностроение.
- 4 недвижимость.

6 Каково состояние торгового баланса России?

- 1 Активное сальдо торгового баланса.

2 Пассивное сальдо торгового баланса.

7 Крупными должниками России являются следующие страны (4 первых):

- 1 Марокко.
- 2 Куба.
- 3 Бразилия.
- 4 Монголия.
- 5 Китай.
- 6 Вьетнам.
- 7 Индия.

8 Россия входит в таможенный союз с:

- 1 Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Таджикистан.
- 2 Белоруссия, Украина, Киргизия и Таджикистан.
- 3 Белоруссия, Украина, Узбекистан и Грузия.
- 4 Белоруссия, Казахстан, Таджикистан, Узбекистан.

9 Ведущей формой международных экономических отношений со странами СНГ является:

- 1 капиталовложения.
- 2 торговля.
- 3 валютные отношения.
- 4 интеграционные процессы.

10 Основная статья импорта в РФ:

- 1 продовольствие.
- 2 потребительские товары.
- 3 сырье.
- 4 продукция машиностроения.

5.11 Рекомендуемая литература

- 5.11.1 Андрианов В.Д. Россия в мировой экономике: Учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений. – М.: Гуманит изд. центр ВЛАДОС. – 2002. – 400 с.

Итоговый тест

1 В какой период развития мирового хозяйства появилась тенденция к автаркии?

- 1 В 20-30е годы XX века.
- 2 После второй мировой войны
- 3 В 70-80е годы XX века.
- 4 В 60-70е годы XX века.

2 Основные факторы открытости экономики – это:

- 1 Правовая база.
- 2 Валютный курс.
- 3 Деятельность ТНК.
- 4 Инфраструктура.
- 5 Отсутствие таможенного регулирования.

3 Для Европейского Союза присуща следующая форма интеграции:

- 1 Хозяйственная интеграция.
- 2 Структурная интеграция.
- 3 Конкурентная интеграция.
- 4 Все перечисленное.

4 Существуют следующие основные количественные показатели открытости экономики:

- 1 Внешнеторговая квота.
- 2 Внешнеторговый оборот.
- 3 Экспортная пошлина.
- 4 Импортная квота.
- 5 ВВП.

5 Какое утверждение относительно моделей новых индустриальных стран верно?

- 1 Модель ориентации с экономикой на экспорт свойственна Латиноамериканским НИС.
- 2 Модель экономики с ориентацией на импортозамещение свойственна Азиатским НИС.
- 3 Модель экономики с ориентацией на экспорт свойственна Африканским НИС.
- 4 Модель экономики с ориентацией на импортозамещение свойственна Латиноамериканским НИС.

6 Какой вид МЭО стал активно проявляться именно в XX веке?

- 1 Международная миграция рабочей силы.

- 2 МРТ.
- 3 Международное движение капитала.
- 4 Международная торговля.

7 Если ВВП страны равен 1 млрд. долларов, а экспорт равен 150 млн. долларов, то какова будет экспортная квота и является ли экономика страны открытой?

- 1 20% и экономика открытая.
- 2 1,5 % и экономика закрытая.
- 3 15% и экономика закрытая.
- 4 15% и экономика открытая.

8 Основными инвестором и кредитором РФ является:

- 1 ЕС.
- 2 НАФТА.
- 3 США.
- 4 Япония.

9 Тенденция развивающихся стран в мировой торговле состоит в:

- 1 Увеличение доли сырья в поставках развивающихся стран на мировые рынки.
- 2 Увеличение доли готовой продукции в поставках развивающихся стран.
- 3 Увеличение доли продукции обрабатывающей промышленности в поставках развивающихся стран.
- 4 Увеличение доли сельскохозяйственной продукции в поставках развивающихся стран.

10 Основные характерные черты новых индустриальных стран:

- 1 Высокая доля экспорта сырья.
- 2 Высокая доля обрабатывающей промышленности в ВВП.
- 3 Средний удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП.
- 4 Объем портфельных инвестиций за рубежом.
- 5 Высокая доля промышленных изделий в экспорте.
- 6 Высокая доля промышленных изделий в импорте.

11 Крупнейшими экспортёрами капитала в 90-е годы XX века были (определите 3 первых):

- 1 Япония.
- 2 США.
- 3 Германия.
- 4 Швейцария.
- 5 Тайвань

12 Наиболее быстрыми темпами в мировой торговле между промышленно развитыми странами растет экспорт:

- 1 Продукции химической продукции.
- 2 Сырья и продовольствия.
- 3 Электротехнического и электронного оборудования.
- 4 Услуг.

13 Портфельные инвестиции – это:

- 1 Особый вид ссудных инвестиций .
- 2 Инвестиции в инфраструктуру страны на долгосрочной основе.
- 3 Предпринимательские инвестиции, которые не дают их владельцу управленческого контроля над объектом вложения.
- 4 Предпринимательские инвестиции, в результате которых инвестор получает права собственника.

14 Какой регион наиболее динамично развивается в сфере международной торговли в последнее десятилетие?

- 1 Европа.
- 2 Северная Америка.
- 3 Латинская Америка.
- 4 Азиатско-Тихоокеанский регион.

15 Ключевые отрасли современной индустрии США (назовите 3):

- 1 Машиностроение.
- 2 Сельское хозяйство.
- 3 Металлургия.
- 4 Электроэнергетика.
- 5 Легкая промышленность.
- 6 Химическая промышленность.

16 В чем состоит ассиметричный характер внешнеторговой политики ЕС со странами Центральной и Восточной Европы?

- 1 Ассиметричная структура экспорта.
- 2 ЕС проводит снижение таможенных пошлин по отношению к странам ЦВЕ быстрее, чем страны ЦВЕ по отношению к ЕС.
- 3 ЕС больше экспортирует в страны ЦВЕ, чем импортирует от туда.
- 4 Ассиметричный характер импорта.

17 Главными контрагентами в мировой торговле с развивающимися странами являются:

- 1 Европейские страны.
- 2 Развивающиеся страны.
- 3 Азиатские страны.

4 Промышленно развитые страны.

18 Отраслевая направленность движения капитала в развивающиеся страны следующая (определите 2 основных отрасли):

- 1 Легкая промышленность.
- 2 Обрабатывающая промышленность.
- 3 Инфраструктура.
- 4 Сфера услуг.

19 Основные характеристики капиталозбыточных нефтяных стран состоят в следующем:

- 1 Высокие темпы роста ВВП;
- 2 Значительное активное сальдо платежного баланса;
- 3 Массированный импорт капитала;
- 4 Средний уровень душевого дохода;
- 5 Высокая степень зависимости от внешних факторов развития;
- 6 Однобокая многоотраслевая структура ВВП и экспорта.

20 С каким типом продукции вышли НИС в мировое хозяйство?

- 1 Материалоемкая продукция.
- 2 Научоемкая продукция.
- 3 Трудоемкая продукция.
- 4 Все перечисленное.

21 Режим национального благоприятствования включает:

- 1 Полную отмену пошлин.
- 2 Льготный уровень пошлин.
- 3 Равный уровень пошлин.
- 4 Завышенный уровень пошлин.

22 Основная причина роста задолженности в развивающихся странах:

- 1 Экономическая нестабильность в развивающихся странах.
- 2 Ухудшение конъюнктуры на экспортные товары из этих стран.
- 3 Кризис в промышленно – развитых странах.
- 4 Низкий курс национальной валюты.

23 Глобальные проблемы, которые в большей степени связаны с развивающимися странами, чем с промышленно развитыми (3):

- 1 Демографическая проблема.
- 2 Продовольственная проблема.
- 3 Экологическая проблема.
- 4 Географическая проблема.

5 Экономическая отсталость.

24 Что дает политика импортозамещения для развивающихся стран (2)?

- 1 Более глубокое включение в международное разделение труда.
- 2 Диверсификацию производства.
- 3 Защиту национального производства.
- 4 Рост конкуренции.
- 5 Повышает качество товаров.

25 Причины выделения новых индустриальных стран из числа развивающихся стран следующие:

- 1 НИС обладали большими золотовалютными запасами.
- 2 НИС находились в сфере политических и экономических интересов промышленно развитых стран.
- 3 В НИС инвестировались крупные портфельные инвестиции.
- 4 НИС проводили демократические и политические преобразование, привлекательные для иностранных инвесторов.
- 5 НИС обладали развитой инфраструктурой.
- 6 В НИС инвестировались прямые инвестиции.

Вопросы для итогового контроля

- 1 Предмет, метод и задачи курса мировой экономики.
- 2 Этапы развития мировой экономики.
- 3 Глобальные экономические и экологические проблемы.
- 4 Интернализация экономики. Интеграционные и транснациональные факторы хозяйственного сближения.
- 5 Структура мирового хозяйства. Всемирная инфраструктура.
- 6 Международное разделение труда. Факторы. Современные особенности развития.
- 7 Понятие открытости экономики. Факторы и преимущества открытой экономики.
- 8 Показатели открытости экономики.
- 9 Эволюционный путь «открываемости экономики».
- 10 Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства.
- 11 Использование трудовых ресурсов.
- 12 Пути более эффективного использования трудовых ресурсов в мировой экономике.
- 13 Классификация стран мирового хозяйства.
- 14 Общая характеристика положения развивающихся стран в мировом хозяйстве.
- 15 Влияние промышленно развитых стран на основные формы международных экономических отношений.
- 16 Экономика США.
- 17 Экономика Японии.
- 18 Место ЕС в мировой экономике.
- 19 Экономика Великобритании.
- 20 Экономика Германии.
- 21 Экономика Франции.
- 22 Отношения стран ЕС со странами Центральной и Восточной Европы.
- 23 ЕС и страны АКТ.
- 24 Состав и особенности экономики развивающихся стран. Участие развивающихся стран в международной торговле.
- 25 Иностраннный капитал в развивающиеся страны.
- 26 Вывоз капитала из развивающихся стран.
- 27 Интеграционные процессы в развивающихся странах.
- 28 Транснациональные компании и их влияние на развивающиеся страны.
- 29 Новые индустриальные страны в мировой экономике. Основные показатели выделения НИС. Модели развития НИС.
- 30 Факторы, способствующее выделению НИС из числа развивающихся стран и место НИС на мировом рынке капиталов.
- 31 Современное состояние азиатских НИС.

- 32 Современное состояние латиноамериканских НИС.
- 33 Экономика Бразилии.
- 34 Экономика Мексики.
- 35 Экономика Аргентины.
- 36 Общая характеристика экономического положения стран ОПЕК.
- 37 Отраслевая структура мировой экономики. Мировые товарные рынки.
- 38 Экономический потенциал и уровень экономического развития России.
- 39 Политические и экономические предпосылки включения РФ в мировое хозяйство.
- 40 Проблемы интеграции РФ в мировую экономику.
- 41 Экономические отношения РФ с бывшими странами СССР.
- 42 Принципы и формы связей России с ЕС.
- 43 Российско-азиатские экономические отношения.
- 44 Торгово-экономические отношения РФ со странами Центральной и Восточной Европы.
- 45 Россия в международных экономических отношениях

Словарь терминов

А

Автаркия – экономика самообеспечения.

Адвалорная пошлина – пошлина, величина которой определяется как процент от общей стоимости товара, проходящего таможенно.

Андская система интеграции – интеграционная группировка Боливии, Венесуэлы, Колумбии, Перу и Эквадор, созданная в 1997 г.

Антидемпинговые пошлины – инструмент внешнеторгового регулирования страны, направленный против демпинга.

АСЕАН – Ассоциация стран Юго-Восточной Азии, созданная в 1967 г. субрегиональная организация – Индонезия, Малайзия, Таиланд, Филиппины, Сингапур, позже – Бруней и Вьетнам.

АТЭС – Азиатское Тихоокеанское экономическое сотрудничество - организация, созданная в 1989 г. В нее входят: Австралия, Бруней, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Индонезия, Филиппины, Тайвань, Гонконг, Япония, Южная Корея, Китай, Канада, США, Мексика, Чили.

АфЭС – Африканское экономическое сообщество. Вступило в силу в мае 1994 г.

Б

«*Большая триада*» - три центра мирового хозяйства: США – Западная Европа – Япония.

В

Внешнеторговая квота - отношение внешнеторгового оборота к валовому внутреннему продукту, которое показывает, насколько внешнеэкономические связи страны стимулируют ее общий экономический рост.

ВТО – Всемирная торговая организация, организованная на базе соглашений ГАТТ. Итоговый документ Уругвайского раунда, предусматривающий создание на базе ГАТТ ВТО был подготовлен в декабре 1993г. и вступил в силу в 1995г.

Г

ГКО – государственные казначейские облигации.

Группа Всемирного Банка - Международный банк реконструкции и развития (МБРР); Международная ассоциация развития (МАР), образованная в 1960г.; Многостороннее инвестиционно-гарантийное агентство (МИГА), образованное в 1988г.; Международная финансовая корпорация (МФК), образованная в 1956г.

Д

Девальвация – понижение курса национальной валюты, направленное на стимулирование экспорта и сдерживание импорта товаров.

Дефицит торгового баланса – превышение в торговом обороте импорта над экспортом.

Договор РНБ – договор, в котором принимается решение о предоставлении договорных или минимальных пошлин, называется договором о «режиме наибольшего благоприятствования» (РНБ) и формулирует обязательство подписавших его стран не взимать с импортируемых товаров пошлины, превышающих по размеру величину пошлин, взимаемых с товаров любых третьих стран.

Е

ЕАСТ - Европейская Ассоциация свободной торговли – Исландия, Норвегия, Швейцария, Лихтенштейн.

ЕБРР – Европейский банк реконструкции и развития – международная организация, созданная на основании Соглашения от 29 мая 1990г. Главная задача ЕБРР – содействовать переходу европейских постсоциалистических стран к открытой, ориентированной на рынок экономике, а также развитию частной и предпринимательской инициативы.

Европейское экономическое сообщество - интеграционная группировка западноевропейских государств. Договор об учреждении ЕЭС подписан в 1957 г. в Риме ФРГ, Францией, Италией, Бельгией, Нидерландами, Люксембургом. Затем присоединилась Великобритания, Дания, Ирландия, Греция, Испания и Португалия. Цели сообщества: создание таможенного союза в рамках ЕЭС, формирование общего рынка рабочей силы, услуг и капитала; проведение единой торговой политики в отношении третьих стран, а также общей политики в области сельского хозяйства, транспорта, образование экономического и валютного союза. Конечная цель – создание политического союза. Руководящие органы ЕЭС – Комиссия и Совет министров, находятся в Брюсселе (Бельгия), Европейский парламент (Страсбург) выполняет в основном консультативные функции.

Естественные монополии – монополия, когда эффект масштаба настолько велик, что одна фирма может снабжать весь рынок, имея более низкие издержки на единицу продукции, чем имел бы ряд конкурирующих фирм.

З

ЗСТ – зона свободной торговли, подразумевает отсутствие или льготный характер таможенных барьеров между странами, входящими в данную зону. Создание такой зоны призвано стимулировать торговлю между странами-участницами.

И

Имитационная модель – модель экономики, которой присущи лишь внешние черты определенной модели, а внутренние связи элементов модели отсутствуют.

Импортная квота - отношение национального импорта к валовому внутреннему продукту.

Импортозамещающая модель экономики – модель развития экономики, направленная на внутренний рынок, за счет снижения импорта и повышения роль в экономики отечественных производителей. Данная модель свойственна Латиноамериканским НИС.

Интернализация хозяйственной деятельности – усиление взаимосвязи и взаимозависимости экономик отдельных стран, влияния МЭО на национальное хозяйство.

Инфраструктура – группа отраслей народного хозяйства, обеспечивающих обмен деятельностью в общественном производстве.

К

КАРИКОМ – достаточно развитая интеграционная группировка 14 англоязычных стран Карибского бассейна.

Кейрецу - межфирменные закрытые группы с устоявшимися связями, в которые трудно пробиться.

КОМЕСА – Общий рынок Восточной и Южной Африки – всего 21 страна.

Кооперационное сотрудничество – сотрудничество в рамках международного производственного кооперирования.

Л

Лондонский клуб – неформальная организация, где обсуждают проблемы урегулирования внешней задолженности стран-должников.

М

МВФ – Международный Валютный Фонд. Межправительственная организация, предназначенная для регулирования валютно-кредитных отношений между государствами-членами и оказания им финансовой помощи при валютных затруднениях, вызываемых дефицитом платежного баланса, путем предоставления кратко- и среднесрочных кредитов в иностранной валюте.

Международная экономическая интеграция – взаимоприспособление национальных экономик, включение их в единый воспроизводственный процесс.

Международное разделение труда – разделение труда между странами и народами, предполагающее концентрацию усилий и ресурсов на изготовлении продукции для внешнего рынка, специализацию деятельности.

Международные экономические отношения – система хозяйственных связей между национальными экономиками отдельных стран, соответствующими субъектами хозяйствования.

Международный технологический обмен – обмен научно-техническими знаниями и опытом между различными странами мира, осуществляемый на некоммерческой основе (научно-технические публикации, конференции и симпозиумы, миграция ученых и специалистов) и на коммерческой основе (передача на условиях лицензионных соглашений прав пользования изобретениями - патентов, лицензий, ноу-хау, т.е. секретов производства и технологического опыта и т.д.).

МЕРКОСУР – Общий рынок стран Южного Конуса, созданный в 1991 г. Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем.

Миграция населения – перемещение населения между странами.

Н

Наукоемкие отрасли – отрасли, в которых доля расходов на научные исследования преобладает по отношению к другим расходам. В настоящее время к наукоемким отраслям относятся: строительство АЭС, производство фармацевтических препаратов, техника связи, ряд отраслей транспортного машиностроения, авиационная и космическая техника, атомная энергетика, биотехнология на основе биоинженерии, керамические и сверхтвердые материалы, белковые препараты и компоненты, системы искусственного интеллекта и виртуальной реальности суперкомпьютеров военного и производственного назначения и их программное обеспечение, производство авиационной и космической техники, лазеров и биотехнологии, разработка новых технологий по охране окружающей среды.

Научные ресурсы - определяют возможности той или иной страны осуществлять у себя научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР), на которые оказывают влияние наличие в стране подготовленных научных исследователей, материально-техническое обеспечение НИОКР, а так же система организации НИОКР, приоритеты научных разработок, уровень развития научного обслуживания.

НАФТА – Североамериканская ассоциация свободной торговли – зона свободной торговли, созданная США, Канадой и Мексикой в декабре 1992 г. Соглашение вступило в силу в январе 1994 г.

Неоколонистический тип индустрии – тип модели экономики развивающейся страны, экономика которой находится под воздействием крупных транснациональных компаний.

НИОКР - Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, имеющие целью разработку и реализацию научных идей.

Норма обслуживания долга - отношение к экспорту платежей по обслуживанию долга (основная часть * %). Если норма составляет около 25%, то страна с трудом может свой долг обслуживать.

Ноу-хау – непатентованное научно-техническое достижение и производственный опыт конфиденциального характера.

О

Открытая экономика – это национальная экономика, интегрированная в мировое хозяйство и достаточно полно реализующая преимущества

международного разделения труда, активно использующая различные формы мирохозяйственных связей, выработанные современной практикой.

ОЭСР – Организация Экономического Сотрудничества и развития. Она включает Австралию, Австрию, Бельгию, Канаду, Данию, Финляндию, Францию, Германию, Грецию, Исландию, Ирландию, Италию, Японию, Люксембург, Нидерланды, Новую Зеландию, Норвегию, Португалию, Испанию, Швецию, Швейцарию, Турцию, Великобританию, США.

П

Парижский клуб – неформальная организация промышленно развитых стран, где обсуждаются проблемы урегулирования, отсрочки платежей по государственному долгу.

Периферийный капитализм – модель способа производства и распределения материальных благ, отличный от модели капитализма в промышленно-развитых странах и присущий развивающимся странам.

Показатель выплат долга – отношение выплат к экспорту (основная часть + проценты). Критический показатель 25 %.

Портфельные инвестиции – предпринимательские инвестиции, которые не дают их владельцу управленческого контроля над объектом вложения капитала.

Предпринимательский капитал – капитал, который прямо или косвенно вкладывается в производство и связан с получением того или иного объема прав на получение прибыли в форме дивиденда.

Принцип Standstill – принцип, по которому стороны не могут в одностороннем порядке повышать таможенные пошлины, либо ввозить новые торговые барьеры.

Прямые инвестиции – предпринимательские инвестиции, в результате которых инвестор владеет решающей долей собственности или получает право осуществлять управленческий контроль над объектом вложения капитала.

Р

Реструктуризация долга – перенос срока погашения долга.

С

САДК – Сообщество развития Юга Африки – политико-экономический региональный блок, созданный в 1992 г. на базе Конференции по координации развития стран Юга Африки (САДКК).

СИФ – одно из условий «ИНКОТЕРМС», «стоимость товара, страхование и фрахт». Продавец обязан оплатить все расходы по фрахту до места назначения, заключить договор морского страхования от риска гибели или порчи товара при перевозке.

Ссудный капитал – предоставление средств займы ради получение процента.

СЭЗ – зона свободной торговли – преференциальная зона, в рамках которой поддерживается свободная от таможенных и количественных ограничений международная торговля товарами.

Т

Технополисы - территориальные научно-производственные комплексы, где осуществляются разработка принципиально новых изделий и технологий, материалов и товаров, а также экспериментальное, мелкосерийное производство наукоемкой продукции.

У

Уругвайский раунд – торговые переговоры в рамках ГАТТ, начатые в Уругвае (1986-1994 гг.). Переговоры касались следующих вопросов: снижение таможенных барьеров, совершенствование механизма ГАТТ, соглашение о создании Всемирной торговой организации. Разработка Генерального соглашения по торговле услугами (ГАТС).

Утечка умов - миграция высококвалифицированной рабочей силы.

Ф

ФОБ – одно из условий «ИНКОТЕРМС» - «франко борт судна». Товар поставляется продавцом на борт судна в порту, указанном в контракте. Риск порчи или гибели товара переходит с продавца на покупателя, когда товар пересечет леер судна.

Х

Хартия основных социальных прав рабочих ЕЭС - соглашение по поводу свободного перемещения населения в рамках ЕС.

Ц

Центральноамериканский общий рынок – зона свободной торговли между Гватемалой, Гондурасом, Коста-Рика, Никарагуа и Сальвадором.

Ч

Чеболь – крупная транснациональная компания, базирующаяся в Южной Корее.

Э

ЭКОВАС – Экономическое сообщество западно-африканских государств – создано в 1975 г., в состав входят 16 государств.

Экспортная квота - отношение национального экспорта к валовому внутреннему продукту.

Экспортно-импортные квоты – инструмент внешнеторговой политики, подразумевающий количественное ограничение экспорта или импорта.

Экспортноориентированная модель экономики – модель развития экономики, направленная на внешний рынок, т.е. на экспорт. Данная модель свойственна Азиатским НИС.

Эмбарго – инструмент внешнеторговой политики, подразумевающий абсолютный запрет на торговлю с какой-либо страной или каким-либо товаром. Может иметь смешанный характер.

Эмиграция – выезд граждан одной страны в другую страну с целью трудоустройства или смены места жительства и гражданства.

Ю

ЮДЕАК – Таможенный и экономический союз ЦА – создан в 1967 г., в состав 6 стран – организации, созданные в Африке, ставят перед собой задачи, направленные на развитие интеграционных процессов.

Ключ к тестам

№ вопроса	Тесты по разделам / ответ					Итоговый тест / ответ
	Тест 1 раздела	Тест 2 раздела	Тест 3 раздела	Тест 4 раздела	Тест 5 раздела	
1	3		3	1	3	1
2	2	4,5	3	1	1,4,5	1,2,4
3	4	3	1	3	1,2,4,5	2
4	3	2	1	4	1	1,4
5	3	1,2,4	1,3,5,6	2	1,3	4
6	4	1	1	2,3,5	1	3
7	2	1,3	4	1	2,4,6,7	4
8	4	2,3,4	2	1,2,4,6,7	1	1
9	1	-	3	3	2,4	3
10	3	-	3	1,4	1	3,5
11	4	-	2	1,4,5,7	-	1,4,5
12	-	-	4	-	-	3
13	-	-		-	-	3
14	-	-		-	-	4
15	-	-	4	-	-	1,4,6
16	-	-	3	-	-	2
17	-	-	-	-	-	4
18	-	-	-	-	-	1,4
19	-	-	-	-	-	2,5,6
20	-	-	-	-	-	3
21	-	-	-	-	-	3
22	-	-	-	-	-	2
23	-	-	-	-	-	1,2,5
24	-	-	-	-	-	2,3
25	-	-	-	-	-	2,4,6

Список использованных источников

- 1 Авдокушин Е. Международные экономические отношения. - М.: ЮРИСТ. – 1997. – 525 с.
- 2 Авдокушин Е. Международные экономические отношения. – М., ЮНИТИ. – 1997. – 257 с.
- 3 Американский капитализм в 80-е годы: закономерности и тенденции развития экономики. – М., Экономика. – 1986. – 52 с.
- 4 Андрианов В.Д. Россия в мировой экономике: Учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений. – М., Гуманит изд. центр ВЛАДОС. – 2002. – 400 с.
- 5 Аникин А. «Экономика США на исходе века: итоги и проблемы» // МЭ и МО. – 1998. – № 11. – 9 с.
- 6 АСЕАН: итоги, проблемы, перспективы. – М., Международные отношения. – 1998. – 73 с.
- 7 Африка: показатели социального развития. – М., Международные отношения. – 1997. – 85 с.
- 8 Африка южнее Сахары: реформы и развитие. – М., Международные отношения. – 1994. – 68 с.
- 9 Бабин Э., Градобитова Л. Новые тенденции в современных международных экономических отношениях развитых стран. – М., Международные отношения. – 1992. – 127 с.
- 10 Белоконь Ю. Открытость экономики экономический прогресс: опыт Японии и азиатских НИС // МЭ и МО. – 1997. – №1. – 9 с.
- 11 Бирюлев В. Франция: вялое оживление // МЭ и МО. – 1997. – №6. – 14 с.
- 12 Боброва В.В. Население в мировом хозяйстве: Учебное пособие. – Оренбург, ИПК ОГУ. – 2002. – 97 с.
- 13 Бобровников А. Латинская Америка: стратегия и практика экономической модернизации в период перехода к индустриальной цивилизации. – М., Международные отношения. – 1998. – 69 с.
- 14 Богачева О. США: шестой год стабильного экономического подъема // МЭ и МО. – 1998. – № 8. – 11 с.
- 15 Бойко Ю. Европейский союз: углубление и расширение интеграции // МЭ и МО. – 1998 - №8. – С. 5 – 8.
- 16 Болотин Б. Международные сравнения: 1990 – 1997 гг. // МЭ и МО. - 1998. – № 10. – С. 10 – 15.
- 17 Брук С.И. Население мира. Этнодемографический справочник. – М., 1986.
- 18 Былиняк С. Адаптация к мировому хозяйству: опыт Азии и российские проблемы. – М., Международные отношения. – 1998. – 79 с.
- 19 Волков А. Швеция на пути к выздоровлению // МЭ и МО. – 1997. – № 5. – С. 9.
- 20 Воронцов А. Республика Корея: социально-экономическая структура и торгово-экономические отношения с СНГ. – М., Международные отношения. – 1998. – 56 с.

- 21 Доклад о развитии человека за 1997 г. – Нью – Йорк., - 1998.
- 22 Дэниелс Д., Радеба Л. Международный бизнес. – М. Изд-во «Экономика». – 1998. – 85 с.
- 23 Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация. - М., - 1997. – 125 с.
- 24 Иванов И. Старт «зоны евро» // МЭ и МО. – 1999. – №1. – С. 8 – 11.
- 25 Иванов И. Расширение Евросоюза: сценарии, проблемы, последствия // МЭ и МО. – 1998. – № 9. – С. 5 – 8.
- 26 Илларионов А. Критерии экономической безопасности. – Вопросы экономики. – 1998. – № 10. – 85 с.
- 27 Карлусов В. Частное предпринимательство в Китае. – М., Международные отношения. – 1996. – 117 с.
- 28 Киреев А. Международная экономика. – Т. 1. – М., - 1997. – 330 с.
- 29 Киреев А. Международная экономика. Ч. 2. – М., Международные отношения. – 1999. – 420 с.
- 30 Китайская Народная Республика. Политика, экономика, культура. 1995 – 1996 гг. – М., Международные отношения. – 1992. – 97 с.
- 31 Круглый стол МЭ и МО «Актуальные вопросы глобализации» // МЭ и МО. – 1999. – №4. – С. 3 – 8.
- 32 Кузнецов В. Что такое глобализация? // МЭ и МО. – 1998. – №2, 3. – С. 3 – 8.
- 33 Кумахов Р. Франция: решение диллемы // МЭ и МО. – 1998. – №8. – 8 с.
- 34 Латинская Америка: что принесли неолиберальные преобразования? – М., Международные отношения. – 1997. – 130 с.
- 35 Леонтьева Е. Япония: сложные задачи // МЭ и МО. – 1998. – №8. – 13 с.
- 36 Ломакин В.К. Мировая экономика. – М., - ЮНИТИ. – 1998. – 727 с.
- 37 Ломакин В.К. Мировая экономика. – М., ЮНИТИ. – 2000. – 727 с.
- 38 Максаковский В. Географическая картина мира. – Ч. 1. – М., - Изд-во МГУ. – 1998. – 125 с.
- 39 Международные валютно-кредитные и финансовые отношения. / Под ред. Красавиной Л.Н. – М., Финансы и статистика. – 1994.
- 40 Мельянцев В. Восток и Запад во втором тысячелетии: экономика, теория и современность. – М., ИНФРА-М. – 1996. – 88 с.
- 41 Мировая экономика. Учебник / Под ред. Булатова А.В. – М., - ЮРИСТ. – 1999.
- 42 Мировая экономика. Экономика зарубежных стран. Учебник под ред. Колесова В.П., Осьмовой М.Н. – М., ИНФРА – М. – 2000. – 198 с.
- 43 Некипелов А. Очерки по экономике посткоммунизма. – М., ИНФРА-М. – 1996. – 157 с.
- 44 Нестеренко А. Современные проблемы рыночной трансформации в Восточной Европе // Вопросы экономики. – 1995. – №8. – 25 с.
- 45 Неклесса А. Перспективы глобального развития и место Африки в новом мире // МЭ и МО. – 1995. – №5. – 15 с.
- 46 Овчинников К. Международное разделение труда: модели, тенденции, прогнозы. – М., Изд-во «Юрист». – 1998. – 312 с.

- 47 Опplenдер К.-Х. Процесс трансформации в новых землях ФРГ // МЭ и МО. – 1998. – № 7. – С. 15.
- 48 Орлов Б., Тиммерманн Х. Россия и Германия в Европе. – М., Экономика. – 1998. – 156 с.
- 49 Основные тенденции трансформации экономики. Мирской опыт и практика России. – М., Финансы и статистика. – 1999. – 190 с.
- 50 Пивоварова Э. Строительство социализма со спецификой Китая. Поиск пути. – М., Международные отношения. – 1992. – 169 с.
- 51 Пороховский А. Экономически эффективное государство: американский опыт // Вопросы экономики. – 1998. – № 3. – С. 3.
- 52 Потапов М. Внешнеэкономическая политика Китая: проблемы и противоречия. – М., Международные отношения. – 1998. – 138 с.
- 53 Рамзес В. Японская экономика в ожидании перемен // МЭ и МО. – 1998. – №5. – С. 11.
- 54 Семенов И. Группы интересов в Европейском Союзе: региональный аспект // МЭ и МО. – 1998. – №4. – С. 8 – 11.
- 55 Современный цивилизованный рынок. – М., ЮНИТИ. – 1995. – 168 с.
- 56 Социальное рыночное хозяйство (Германская модель) // Выбор рыночной экономики и приоритеты экономической политики в России. – М., Экономика. – 1998. – 180 с.
- 57 Страны АСЕАН: на грани долгового кризиса? – М., Международные отношения. – 1988. – 62 с.
- 58 Тенденции и перспективы мирового развития: 1950 – 2015. – М., Изд-во «Международные отношения». – 1999. – 135 с.
- 59 Тенденции мировой экономики: 1997 – начало 1998 гг. // МЭ и МО. – 1998. – № 8. – 31 с.
- 60 Тодаро М. Экономическое развитие. – М., Международные отношения. – 1997. – 77 с.
- 61 Халевинская Е., Крозе И. Мировая экономика. – М., ЮРИСТ. – 1999. – 252 с.
- 62 Хэррис Дж. М. Международные финансы. – М., Международные отношения. – 1996. – 158 с.
- 63 Черкасов Ю. Тропическая Африка: есть ли выход из экономического тупика? – М., Международные отношения. – 1995. – 69 с.
- 64 Шишков Ю. Эволюция мирового сообщества: поляризация или возрастание гомогенности // МЭ и МО. – 1998. – № 3. – С. 11 – 15.
- 65 Шреплер Х.-А. Международные экономические организации. – М.: Изд-во «Международные отношения». – 1999. – 454 с.
- 66 Экономика зарубежных стран. Страны Восточной Европы и Китая. – М.: Юридический Дом «Юстицинформ». – 1996. – 296 с.
- 67 Экономические реформы в Азии в переходной период. – М.: Международные отношения. – 1996. – 83 с.

- 68 Эльянов А. Индустриализация развивающихся стран в интерьере мирохозяйственных связей и Россия // МЭ и МО. – 1999. – № 1,2. – С. 15 – 20.
- 69 Эрхард Л. Благосостояние для всех. – М.: Международные отношения. – 1993. – 215 с.