

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ

Государственное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
«Оренбургский государственный университет»

Кафедра мировой экономики

С.П. ЛАПАЕВ

**МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ И
МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО:
СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ
РАЗВИТИЯ**

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ

Рекомендовано Редакционно-издательским советом государственного
образовательного учреждения высшего профессионального образования
«Оренбургский государственный университет»

Оренбург 2009

УДК 339(07)
ББК 65.5я7
Л 24

Рецензент
доктор экономических наук, профессор М.В. Чебыкина

Л 24

Лапаев, С.П.
**Международная торговля и мировое хозяйство: состояние
и перспективы развития / С.П. Лапаев. – Оренбург: ГОУ
ОГУ , 2009.-30с.**

Методические указания призваны оказать помощь студентам в усвоении теоретического материала, а также углубить их знания использованием новых фактических и статистических данных, характеризующих экономические процессы, происходящие в мировой экономике.

Методические указания рекомендуются к использованию студентами очной формы обучения по специальности 080102 – Мировая экономика, а также студентами очно-заочной формы экономических и управленческих специальностей.

ББК 65.5 я 7

© Лапаев С.П., 2009
© ГОУ ОГУ, 2009

Содержание

1 Международная торговля и мировое хозяйство.....	4
1.1 Торговля и международное разделение труда.....	4
1.2 Мировое хозяйство и его структура.....	8
1.3 Международные торговые операции.....	10
2 Развитие мировой экономики и внешнеэкономической деятельности.....	13
2.1 Развитие мировой экономики.....	13
2.2 Прогнозирование развития мировой экономики.....	16
Список использованных источников.....	30

1 Международная торговля и мировое хозяйство

1.1 Торговля и международное разделение труда

В настоящее время международные экономические отношения являются одной из наиболее динамично развивающихся сфер экономической жизни. На протяжении столетий экономические связи между государствами существовали преимущественно как внешнеторговые. Они решали проблему обеспечения населения товарами, которые национальная экономика производила неэффективно или не производила вовсе. В ходе развития общества внешнеэкономические связи переросли во внешнюю торговлю и превратились в сложную совокупность международных экономических отношений – мировое хозяйство. Внешняя торговля прошла значительный эволюционный путь от единичных внешнеторговых сделок в прошлом до долгосрочного масштабного торгово – экономического сотрудничества на современном этапе, когда внешние поставки осуществляются в рамках производственной кооперации, реализуемой международными корпорациями.

Мировой рынок как полноценная экономическая составляющая был окончательно сформирован в XIX веке. В то время международной торговле были присущи следующие особенности:

- существенный уровень воздействия на развитие мирового рынка внешнеторговой и международной торговой политики;
- ограниченность движения товаров и капиталов между обособленными национальными хозяйствами;
- отсутствие института мировой цены в современном его понимании, а также низкий уровень реакции на изменение конъюнктуры мирового рынка.

Для XX века, особенно для последних двух десятилетий был характерен определяющий рост мировой торговли по отношению к развитию мирового производства. В период с 1980 г. по 2000 г. физический объем промышленного производства развитых стран мира увеличился на 171 %, тогда как физический объем экспорта – в 2,7 раза, импорта – в 2,5 раза.

Эта факты говорят о том, что мировой рынок на основе острой конкурентной борьбы определяет, в конечном счете, структуру и объем производства, структуру внешнеторговых связей национальной экономики, степень развития международного разделения труда. При этом в теории международной торговли анализируются данные закономерности мировых экономических отношений, рассматриваются вопросы интернационализации производства и капитала, международного разделения труда, миграции рабочей силы.

Бурный рост мирохозяйственных связей приходится на тот период, когда возрастает мобильность факторов производства. Капитал перерастает национальные границы, усиливается миграция рабочей силы, ускоряется процессы формирования международного разделения труда. Это свидетельствует о том, что интернационализация хозяйственных связей, выступающая в форме развития современной международной торговли, во

многим обусловлена не только характером реализации внешнеторговых связей, но и логикой развития мировых производительных сил. Они перерастают национальные рамки, объективно подводят к необходимости интернационализации производства и развития международного разделения труда.

Повышение роли внешней торговли в современный период обусловлено тем, что современные внешнеторговые связи позволяют установить оптимальное равновесие между излишками и дефицитом в хозяйстве отдельных стран. Внешняя торговля и степень вовлеченности в нее экономической системы стали определяющими факторами обеспечения экономического роста. С другой стороны, произошло заметное повышение зависимости стран от международного товарообмена.

В настоящее время структура внешнеторговых связей включает в себя такие виды торговых связей, как экспорт, импорт, транзитная торговля, особые формы связей (реэкспорт реимпорт), производство по лицензии, кооперация и другие. На их развитие оказывают влияние такие факторы, как:

- углубление международного разделения труда;
- интернационализация производства;
- научно – техническая революция, способствующая обновлению основного капитала, созданию и развитию новых отраслей экономики, ускорению реконструкции старых;
- активная деятельность транснациональных корпораций на внешнем рынке;
- регулирование внешней торговли посредством интеграции в рамках международных торговых организаций, в частности, Всемирной торговой организации (ВТО);
- либерализации международной торговли;
- переход многих стран к режиму, включающему сокращение количественных ограничений импорта и существенное снижение таможенных пошлин путем образования свободных экономических зон;
- развитие процессов торгово – экономической интеграции, устранение региональных барьеров, формирование общих рынков и зон свободной торговли.

До машинной стадии международное разделение труда базировалось на своей естественной основе – различиях в природно – климатических условиях стран, в их географическом положении, ресурсах и энергетических источниках. Начиная с машинной стадии, зависимость специализации и кооперации в рамках международного разделения труда от естественной составляющей значительно уменьшается. Для стадии индустриального роста характер специализации национальной экономики в рамках международного разделения труда зависит преимущественно от технологического фактора. В настоящее время международный обмен опосредует:

- общее разделение труда между крупными сферами экономики (промышленность, сельское хозяйство);
- частное – между областями этих сфер по отраслям и подотраслям;

- единичное, углубляющее предметную, технологическую и поддетальную специализацию по видам деятельности внутри отраслей.

Международное разделение труда – высшая степень территориального разделения труда на основе специализации отдельных стран в производстве определенных видов продукции.

Международное разделение труда – прямое продолжение общественного разделения внутри страны – представляет собой взаимосвязанный процесс специализации отдельных стран, объединений предприятий на производстве отдельных продуктов или их частей с кооперированием производителей угля совместного выпуска конечной продукции.

Международное разделение труда развивается по двум направлениям: производственное и территориальное. В свою очередь, производственное направление подразделяется на вертикальное и горизонтальное. Первое имеет место тогда, когда различные производители образуют однолинейную технологическую цепочку и выполняют ряд последовательных производственных операций, в ходе которых продукт каждой предшествующей стадии является незавершенным изделием и становится предметом труда для каждой последующей стадии.

Горизонтальное разделение труда предполагает изготовление отдельными производителями компонентов, из которых затем собираются технически или технологически сложные изделия. Как горизонтальное, так и вертикальное международное разделение труда распадается уже на международном уровне на общее (между крупными группами отраслей), частное (распад крупных групп отраслей на менее агрегированные отрасли и подотрасли) и единичное (внутриотраслевые отраслевое разделение). В территориальном аспекте международная специализация производства предполагает специализацию отдельных стран, групп стран и регионов на производстве продуктов и их частей для мирового рынка.

Исторически международное разделение труда возникло как система, основной структурой единицей которой были национальные хозяйственные комплексы. Мирохозяйственные связи в этих условиях сводились к отношениям обращения: первоначально товарообмену на основе общего и частного международного разделения труда, затем миграции капитала и рабочей силы. Межнациональные экономические отношения являлись производными, вторичными от развития общественного разделения труда внутри страны.

Выход торговли за национальные границы зачастую был обусловлен тем, что экспорт товаров оказывался более простым способом решения проблемы реализации, чем перестройка самого производства повышение за счет этого конкурентоспособности товаров на внутреннем рынке. Развитие экспорта тем самым создавало дополнительные возможности для расширенного воспроизводства всего капитала. Вместе с тем, оно привязывалось к конъюнктуре уже не только внутреннего, но и мирового рынка: колебания цен за пределами страны производства отражались на размерах авансирования

капитала для покупки факторов производства; т.е. влияли на интенсивность инвестиционного процесса, на конъюнктуру рынков труда, средств производства, ссудного капитала, функционирование которых подчас и не было связано с экспортной деятельностью. В большей степени интернационализация воспроизводственного процесса была обусловлена развитием внешней торговли через импорт средств производства и миграцию рабочей силы. Хотя выход за национальные рамки в данном случае происходит, как и при экспорте, в сфере обращения, однако последствия его имели существенные отличия. Возникали не только количественные, но и качественные изменения, так как перед каждой страной открывались новые возможности, связанные с изменением объемов ресурсов, которыми располагает страна, росли возможности приобщения к последним достижениям научно – технического прогресса. Однако наряду с новыми возможностями перед каждой страной встали новые проблемы и трудности. Процесс производства оказывался во все большей зависимости от мирохозяйственных позиций страны. Когда эта зависимость национальных хозяйств становится решающей, международные экономические отношения утрачивают вторичный характер.

Переплетение национально обособленных капиталов в сфере товарного обращения исторически характеризовало первую и наименее развитую форму интернационализации экономических процессов – мировой рынок.

Мировой рынок – это система устойчивых товарно – денежных отношений между странами, связанными между собой участием в международном разделении труда. Зарождение мирового рынка относится к XVI – XVII вв., окончательное формирование к рубежу XIX – XX вв. Виды рынков представлены в таблице 1.

Таблица 1 -Виды рынков

С точки зрения соответствия действующему законодательству	По экономическому назначению объектов рыночных отношений	По пространственному признаку
Легальный рынок	Потребительский рынок	Местный рынок
Теневой рынок	Рынок капиталов	Национальный рынок
	Рынок рабочей силы	Международный, региональный рынок
	Рынок информации	Мировой рынок
	Финансовый рынок	
	Валютный рынок и др.	

Дальнейшее развитие международного разделения труда приводит к перерастанию мирового рынка в мировое хозяйство, при котором интернационализация проявляется уже не опосредованно, через международный объем, а непосредственно: первоначально через формирование взаимных производственных связей между отдельными компаниями и целыми

странами на основе единичного разделения труда и не опосредованно рынком кооперирования. Формируется двойственная структура мирового хозяйства: с одной стороны, оно представляет систему взаимосвязанных национальных хозяйств, с другой – транснациональных производственно – хозяйственных образований. Эта двойственность будет преодолевать за счет «подавления» первых последними. Национальные хозяйства будут занимать все более подчиненное место по отношению к мировому хозяйству.

1.2 Мировое хозяйство и его структура

Мировое хозяйство – это система взаимосвязанных и взаимодействующих хозяйств разных стран мира, функционирующих по согласованным правилам, последовательное объединение хозяйств разных стран в единую мировую систему. Развитие международного разделения труда и мирового хозяйства определяется всевозрастающей интернационализацией хозяйственной жизни.

В структуру мирового хозяйства входят:

- мировые рынки товаров и услуг, капиталов, рабочей силы;
- международная валютная система;
- международная кредитно – финансовая система;
- система обмена в сфере науки, техники и информации;
- международный туризм.

Формы мирового хозяйства, появившиеся раньше других (международная торговля), выступают основной для развития следующих форм и сами изменяются под их влиянием. Так, экспорт капитала сегодня нередко создает условия для экспорта товаров и т.д.

Применительно к уровню экономического развития страны и соответствующему характеру участия в международной торговле в структуре мирового хозяйства можно выделить 4 группы стран:

- промышленно развитые страны;
- развивающиеся страны, которые классифицируются: по степени развития рыночных отношений; глубине и формам включения в мировую торговлю; уровню ВВП на душу населения;
- новые индустриальные страны (НИС) Юго – Восточной Азии и Латинской Америки;
- высокодоходные нефтеэкспортирующие страны;
- наименее развитые страны (НРС), в том числе наиболее бедные (Чад, Бангладеш, Эфиопия);
- страны с нерыночной экономикой.

По степени вовлечения в процесс международного разделения труда и международной торговли национальные хозяйства можно разделить на три основные группы:

- закрытое (автаркическое). Под замкнутой понимается экономическая система, развитие которой определяется исключительно внутренними тенденциями и не зависит от тенденций, имеющих место в мировом хозяйстве;
- открытое. Под открытой понимается экономика, развитие которой определяется тенденциями мирового хозяйства;
- смешанное.

В качестве показателей, используемых для оценки степени закрытости экономики, чаще всего применяются экспортная и импортная квоты.

Квота – это доля, часть.

Экспортная квота – это количественный показатель, характеризующий значимость экспорта для экономики в целом и для отдельных отраслей по тем или иным видам продукции. Экспортную квоту можно определить по формуле:

$$K_{\text{э}} = \frac{\text{Э}}{\text{ВВП}} \cdot 100 \% \quad (1)$$

Импортная квота характеризует значимость импорта для народного хозяйства и отдельных отраслей по различным видам продукции. Она определяется по следующей формуле:

$$K_{\text{и}} = \frac{\text{И}}{\text{ВВП}} \cdot 100 \% \quad (2)$$

Внешнеторговая квота основана на оценке суммарной значимости экспортно – импортных операций относительно ВВП для национальной экономики. Она определяется по формуле:

$$K_{\text{в}} = \frac{\frac{1}{2}(\text{Э} + \text{И})}{\text{ВВП}} \cdot 100 \% \quad (3)$$

Если экспортная и импортная квоты служат для определения степени открытости национальной экономики, то для более общей характеристики положения и роли страны в мировом хозяйстве и международной торговле применяется показатель конкурентоспособности. Он разработан Мировым экономическим форумом и определяется на основе многофакторных моделей, в которых 381 показатель сгруппирован в 8 агрегированных факторов:

- внутренний экономический потенциал;
- внешнеэкономические связи;
- государственное регулирование;
- кредитно – финансовая система;
- инфраструктура;
- система управления;
- научно – технический потенциал;
- трудовые ресурсы.

1.3 Международные торговые операции

Международные торговые операции – это комплекс основных и вспомогательных видов коммерческой деятельности, т.е. выбор технических приемов, последовательное применение которых обеспечивает реализацию договора купли – продажи.

Международные торговые операции состоят из следующих элементов:

- маркетинговое исследование внешнего рынка;
- поиск и выбор контрагента;
- установление контакта с иностранным партнером;
- анализ и проработка конкурентных материалов, подготовка конкурентного листа и расчет экспортно – импортных цен;
- проработка условий платежа и поставки;
- подготовка проекта контракта;
- проведение переговоров и согласование проекта контракта;
- подписание контракта;
- исполнение конкретных обязательств;
- контроль над выполнением контрактных обязательств.

Правовой формой, опосредующей международные торговые операции, является внешнеторговая сделка. Внешнеторговая сделка – это действие, направленное на установление, изменение или прекращение гражданско – правовых отношений сторонами, которые находятся в разных странах.

Договор не будет считаться международным, если он заключен между сторонами разной государственной принадлежности, коммерческие предприятия которых находятся на территории одного государства. В то же время договор признается международным, если он заключен между сторонами одной государственной принадлежности, если их коммерческие предприятия находятся на территории разных государств.

В международной торговой практике взаимное волеизъявление может облекаться в форму договора купли – продажи, лицензионного, арендного договора, договора страхования, перевозки, хранения.

Особенности международных торговых операций имеют следующие черты:

- значительное увеличение номенклатуры и изменение характера продукции, поступающей в международный товарооборот, обновление и частая смена изделий, расширение ассортимента и поставок промежуточной продукции;
- рост масштабов сделок;
- расширение практики поставок «под ключ», когда продавец берет на себя обязательство на весь комплекс работ по строительству предприятия - от разработки проектной документации до ввода в эксплуатацию предприятия и достижения им всех намеченных показателей;
- осуществление крупномасштабных сделок совместно компаниями разных стран путем создания консорциумов;

- целенаправленный характер торговых сделок, ориентация на конкретного потребителя.

Международные торговые операции предполагают наличие субъектов, осуществляющих данный вид деятельности, и объектов, на которые данная деятельность направлена. Объектами международных торговых операций выступают материальные процессы, проявляющие себя в осуществлении обмена товарами, услугами и результатами производственного и научно – технического сотрудничества. В качестве субъектов международных торговых операций выступают предприятия и организации, получившие от государства право выхода на внешние рынки (контрагенты).

Контрагенты – стороны, находящиеся в договорных отношениях по купле - продаже товаров и услуг.

Контрагенты разделяются на четыре категории:

- предприятия, осуществляющие хозяйственную деятельность, с целью извлечения прибыли;

- союзы предпринимателей – объединения отдельных групп бизнесменов, целью деятельности которых является не получение прибыли, а представление интересов входящих в них групп бизнесменов в правительственных странах и оказание содействия частным предпринимателям в расширении их экспорта. Различают отраслевые союзы, объединяющие предпринимателей одной отрасли промышленности или производящих один вид продукции; и союзы предпринимателей по роду деятельности, объединяющие промышленные, торговые, туристические фирмы;

- государственные органы и организации, получившие право выхода на внешние рынки. Они обычно не преследуют коммерческих целей. В коммерческих торговых операциях принимают участие лишь те министерства и ведомства, которым выдано на это специальное разрешение правительства страны.

Виды международных торговых операций:

1 Основные, осуществляемые на возмездной основе между непосредственными участниками этих операций:

- обмен товарами в материальной форме;

- обмен научно – техническими знаниями в форме торговли патентами, лицензиями, ноу – хау;

обмен техническими услугами (консультативный и строительный инжиниринг); -

- арендные операции;

- операции по международному туризму;

- предоставление консультационных услуг.

2 Вспомогательные (обеспечивающие), связанные с продвижением товара:

- международные перевозки грузов;

- транспортно – экспедиторские операции;

- операции по страхованию грузов;

- операции по хранению грузов;

- операция по ведению международных расчетов.

Экспортно – импортные операции – коммерческая деятельность, связанная с международной куплей - продажей товаров и услуг.

Реэкспорт – коммерческая деятельность, предусматривающая вывоз за границу ранее ввезенного товара, не подвергавшегося в реэкспортирующей стране переработке.

Реимпорт – коммерческая деятельность, предусматривающая ввоз из – за границы ранее вывезенного товара, не подвергавшегося там переработке.

В международной практике используются два основных метода реализации торговых операций:

а) прямой метод, предполагающий установление прямых связей между производителем (поставщиком) и конечным потребителем: поставка товаров непосредственно конечному потребителю и закупка их непосредственно у самостоятельного производителя на основе договора купли – продажи. Особенности прямых связей являются:

- поставка заранее определенных видов продукции, ориентированной на специфические требования и запросы конкретного потребителя;

- целенаправленный характер, так как осуществляются на основе предварительно полученных поставщиком заказов;

- длительность и устойчивость связей.

Преимущества прямого метода – возможность установления более тесных контактов с иностранными потребителями, лучшее изучение условий рынка, более быстрое приспособление своих производственных программ к спросу.

б) косвенный метод, предполагающий покупку и продажу товаров через торгово – посредническое звено на основе заключения специального соглашения с торговым посредником. Крупные промышленные компании прибегают к услугам торговых посредников при реализации продукции на отдаленных, труднодоступных и малоизученных рынках малой емкости, при продвижении новых товаров.

Ключевые слова

Международное разделение труда; общее разделение труда; частное разделение труда; единичное разделение труда; предметная специализация; технологическая специализация; поддетальная специализация; вертикальное разделение труда; горизонтальное разделение труда; мировой рынок; мировое хозяйство; экспорт; импорт; экспортная квота; импортная квота; внешнеторговая квота; показатель конкурентоспособности страны; международные торговые операции; внешнеторговая сделка; контрагенты; основные торговые операции; вспомогательные международные торговые операции; реэкспорт; реимпорт; методы реализации торговых операций: прямой и косвенный.

2 Развитие мировой экономики и внешнеэкономической деятельности

2.1 Развитие мировой экономики

Мировая экономика - это совокупность национальных экономик, взаимосвязанных и взаимодействующих между собой, функционирующих по согласованным правилам. Развитие мировой экономики осуществляется в условиях приоритетов национального экономического развития отдельных государств. Чем больше размеры экономики, тем большее влияние оказывает эта страна на развитие других государств и мировой экономики в целом.

Наиболее влиятельной державой, во многом предопределившей сложившиеся во второй половине XX в. пропорции мирового хозяйства, является США. США, проводя активную экспортоориентированную политику, путем предоставления финансовой помощи другим странам, а также через свое влияние во Всемирном банке, Международном валютном фонде и других международных экономических организациях сумели воздействовать на формирование национальной экономической политики многих государств и создать благоприятные условия для продвижения американских товаров, услуг и денежной массы на мировой рынок.

Каждому конкретному историческому этапу развития мировой экономики присущи определенные масштабы и уровни производства, интернационализации хозяйственной жизни и социально-экономическая структура. Ее субъектами выступают транснациональные корпорации, национальные хозяйства, международные интеграционные объединения, которые сами являются системами с присущим только им регулированием.

Отношения между отдельными элементами мировой экономики составляют уровни. **Отношения между государствами составляют международный уровень, который регулируется международными правилами и нормами. Отношения потоков, выходящих за пределы национальных границ, образуют транснациональный уровень – сфера деятельности фирм и групп с их внутренними системами информации.**

Формы развития мировой экономики:

- а) международный обмен товарами в виде международной торговли;
- б) международное движение факторов производства, прежде всего в формах вывоза-ввоза капитала, рабочей силы и технологии;
- в) международные формы производства на предприятиях, расположенных в нескольких странах, в первую очередь в рамках транснациональных корпораций;
- г) самостоятельная международная финансовая сфера, не связанная с обслуживанием международного движения товаров и факторов производства;
- д) система межнациональных и наднациональных, межгосударственных и негосударственных механизмов международного регулирования в целях обеспечения сбалансированности и стабильности экономического развития;

е) экономическая политика государств, исходящая из принципов открытой экономики.

В международной практике существует несколько классификаций стран мира. Так, согласно первой классификации все страны мира подразделяются на три основные группы: **развитые страны с рыночной экономикой, страны с переходной экономикой и развивающиеся страны**; такая разбивка на группы выбрана для удобства анализа в Экономическом и социальном совете ООН (ЭКОСОС).

Другие подходы к классификации стран мира используются специалистами Всемирного банка, которые проводят ежегодные исследования мировой экономики и выделяют по крайней мере три различных признака структуризации мировой экономики.

1 Большие и малые страны

В ежегоднике Всемирного банка (2002 г.) приведены данные по 207 странам, в т.ч. 152 большим (с населением больше 1 млн. человек) и 55 малым – с населением от 30 до 1 млн. человек. На долю 55 малых стран приходится всего 0,002 % населения мира и 0,008 территории.

На семь стран, где показатель ВВП превышает 1 трлн. долл., приходится 68 % производимого в мире ВВП, в т.ч. в США – 30,7 % в 2000 г. по сравнению с 25,8 % в 1997 г.; Японии – соответственно 14,4 и 16; Германии – 6,6 и 7,7; Великобритании – 4,76 и 4; Франции – 4,6 и 5,1, Китае – 3,4 и 4; Италии – 3,7 и 3,9 %. В остальных 143 больших странах производится соответственно только 32 %. В 2000 г. по сравнению с 1997 г. поменялись местами Франция и Великобритания (4-е и 5-е места в мире по объему ВВП) и Китай с Италией (6-е и 7-е места в мире), но состав мировых лидеров за этот период не изменился.

На долю первой пятерки стран – лидеров в производстве мирового ВВП приходится порядка 60 % объема льготной помощи, предоставляемой развивающимся странам.

2 Страны с низким уровнем дохода, или бедные (ВВП на душу населения менее 785 долл. в 1997 г. и менее 755 долл. в 2000 г.); со средним уровнем дохода (нижний средний уровень – от 786 до 3125 долл. в 1997 г. и от 756 до 2995 долл. в 2000 г. и верхний средний уровень – от 3126 до 9655 долл. в 1997 г. и 2996 – 9265 долл. в 2000 г.) и страны с высоким уровнем дохода (свыше 9656 долл. в 1997 г. и 9266 долл. в 2000 г.)

В настоящее время – это базовая классификация, используемая экспертами Всемирного банка, в частности при определении права на получение ссуд по линии международной ассоциации развития. Согласно приведенной выше классификации в группу с высоким уровнем дохода входит 35 стран (26 больших и 9 малых), на долю которых приходится 15 % населения, 25 % территории и 80 % создаваемого в мире ВВП. В 1989 г. для группы стран с высоким доходом была установлена граница 6000 долл. Однако для настоящего времени (по данным 1997-2000 гг.) характерна обратная тенденция – снижена планка оценки уровня доходов, увеличение числа бедных стран при увеличении ВВП США. (табл.2).

Население, земельные ресурсы и создаваемый валовой продукт являются базовыми показателями, характеризующими размеры экономики, а также ее задействованные и потенциальные ресурсы.

Таблица 2 -Основные подсистемы мировой экономики в 2000 г.

Группы стран мира	Населения млн.чел.	Территория тыс. км ²	ВВП, млрд.долл.	Среднегодо- вой рост ВВП, % ___к 1999
Мир в целом (по данным 140 больших стран)	6057	133806	31315	3,9
Страны с низким уровнем дохода (55)	2460	33740	997	4,2
Страны со средним уровнем дохода (59)	2695	67751	5319	5,6
в том числе нижний средний уровень(33)	2048	44421	2324	6,3
верхний средний уровень (26)	647	23330	3001	5,1
Итого страны с низким и средним уровнем дохода (114)	5154	101491	6315	5,4
Страны с высоким уровнем дохода (26)	903	32315	24994	3,5

Показатель ВВП (ВВП) на душу населения не является достаточным критерием. Он не учитывает продукцию натурального хозяйства, распределение доходов, уровень и качество жизни населения. Наиболее своевременная оценка ставит в центр внимания человека.

В 1990 г. в специальной Программе развития ООН разработан индекс человеческого потенциала (ИЧП), который отражает качество жизни населения страны и публикуется в ежегодном отчете гуманитарного мониторинга. ИЧП рассчитывается на основе базовых показателей: продолжительность жизни, уровень образования, ВВП на душу населения. В 1999 г. максимальное значение индекса (0,932) было в Канаде, сохраняющей первое место по человеческому развитию на протяжении многих лет.

Минимальные показатели (от 0,340 до 0,251) у беднейших африканских стран (Бурунди, Эфиопия, Сьерра - Леон). Высокий уровень ИЧП характерен для стран с развитой рыночной экономикой (среднее значение индекса 0,919). Наибольшего прогресса в развитии человека достигли страны Юго-Восточной Азии, где средний ИЧП равен 0,849 (в Китае – 0,701).

Для стран с переходной экономикой среднее значение ИЧП равно 0,754. В развивающихся странах среднее значение ИЧП равно 0,637. Россия занимает 71-е место в мире по этому показателю (0,747). Наиболее негативным фактом, повлиявшим на снижение ИЧП в России, является резкое сокращение ожидаемой продолжительности жизни.

2.2 Прогнозирование развития мировой экономики

Мировая экономика как объект прогнозирования имеет особенности, которые делают предвидение будущих тенденций развития, особенно сложным, многохарактерным и междисциплинарным. Каковы эти особенности?

1 Мировая экономика - это чрезвычайно сложная, резнокачественная по составу и участникам система. Она объединяет взаимодействующие национальные экономики, десятки цивилизационных и региональных межгосударственных объединений (типа Европейского союза, Организаций Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества, СНГ, Африканского Союза, НАФТА в Северной Америке и др.), тысячи транснациональных корпораций, десятки мировых финансовых центров и международных экономических организаций (МВФ, ВТО, Всемирный банк и др.) Однако во всей этой сложной паутине международных экономических отношений нет единого координирующего центра, всемирной конфедерации, которая действовала бы на основе глобального права. ООН и другие международные организации не наделены достаточными полномочиями, чтобы регулировать мировую экономику, исходя из интересов глобального гражданского общества. Степень надежности в этой сфере низка, но не безнадежна, ибо мировая экономика развивается в соответствии с присущими ей закономерностями и тенденциями.

2 Мировая экономика – наиболее масштабная и сложная по составу социальная система, в которой выделяется несколько подсистем. Представление об основных параметрах глобальной экономики и ее подсистем дает табл. 3.

Россия занимает скромное место в глобальном экономическом пространстве: 2,2 % населения, 1,7 % мирового валового дохода (по ППС-3 %).

Таблица 3 -Основные параметры мировой экономики в 2006 г.

Показатели	Весь мир	Страны с высоким доходом	Страны со средним доходом	Страны с низким доходом	Россия
Численность населения, млн. человек	6538	1031	3088	2420	143
% к миру	100	15,8	47,2	36,7	2,2
Валовой национальный доход, млрд.долл.	46694	37632	9427	1571	822
% к миру	100	77,3	19,4	3,2	1,7
на душу населения, долл.	7448	36608	3053	649	5770
% к миру	100	492	41	9	77

Продолжение таблицы 3

ВНД по паритету. покупательной способности. млрд. долл.	60210	36005	19920	4501	1815
в % к миру	100	60	33	7,5	3,0
на душу населения, долл.	9209	34933	6451	1860	12740
% к миру	100	379	70	20	138
Объем экспорта товаров, млрд.долл.	12085	8451	3312	323	305
% к миру	100	70	27	2,7	2,5
Структура экспорта, %:					
продовольствие и с/х сырье,	8	8	10	21	5
топливо	11	8	21	15	63
руды и металлы	4	4	6	5	8
готовые товары	73	77	60	59	17
Структура импорта, %:					
продовольствие и с/х сырье,	7	7	8	9	15
топливо	15	15	12	27	1
руды и металлы	4	4	4	4	2
готовые товары	70	70	70	58	76

Руководством нашей страны поставлена серьезная задача: до 2020 г. обеспечить к концу периода вхождение России по объему ВВП (по ППС) в пятерку авангардных стран мира.

Структура экспорта России значительно отличается от мировой: 63% составляет топливо, 8 % -руды и металлы и всего 17 % - готовые товары. В импорте преобладают готовые изделия (76 %), продовольствие и сельхозсырье (15 %).

3 Мировая экономика подвержена периодическим циклическим колебаниям, которые наиболее четко проявляются в группе авангардных стран. Примерно раз в десятилетие (в начале 70-х, 80-х, 90-х годов XX в., в 2001-2002 гг.) наблюдались периодические экономические кризисы, которые наиболее значительны в периоды смены Кондратьевских циклов и технологических укладов в 1929-1933 гг., в середине 70-х годов. При этом колебания объемов производства, экспорта и мировых экспортных цен различаются по группам товаров. В 2008 г. наступил очередной курс, начало которому было положено ипотечным кризисом в США, затем он распространился на Западную Европу и другие страны, переплетаясь с глобальными энергоэкологическим и продовольственными кризисами.

Западную Европу и другие страны, переплетаясь с глобальными **энергоэкологическим и продовольственным кризисами**. Цикличность в динамике мировой экономики и воздействие кризисов на внешнеэкономические связи России необходимо учитывать в долгосрочном и среднесрочном прогнозировании и стратегическом планировании социально-экономического развития России.

За вторую половину XX в. мировой объем ВВП вырос в 6,6 раза, объем производства — в 7,6 раза, экспорта — в 21,8 раза (внешняя торговля росла опережающими темпами). При этом индекс мировых экспортных цен увеличился в 90,5 раза в основном за счет «революции цен» в 70-е годы, когда за десятилетие индекс экспортных цен вырос в 6,6 раза (20,7 % средневекового прироста) в результате скачкообразного повышения цен на сырье — в 11,5 раза (средняя мировая цена на нефть повысилась в 70-е годы более чем в 18 раз). Однако в 80-е годы темпы роста экспортных цен замедлились, а цены на сырье даже снизились. В начале XXI в. возобновился опережающий рост цен на нефть и другие сырьевые товары. За 2002-2007 гг. цена на нефть выросла в 2,5 раза и продолжала расти в 2008 г., дополнившись в 2008 г. скачком цен на продовольствие.

В-четвертых, меняются территориальные пропорции мировой экономики по группам стран и цивилизациям; об этом можно судить по данным табл.4.

Основной технологический и экономический потенциал планеты сконцентрирован в трех цивилизациях - североамериканской, западноевропейской и японской. На противоположном полюсе — африканская цивилизация (Африка южнее Сахары): здесь проживает 12 % населения Земли, но производится всего 1,3 % мирового валового дохода. Разрыв между США и Эфиопией по ВВП на душу населения составляет 263 раза. Чрезмерная поляризация уровней экономического развития и доходов является главной причиной острых социально-экономических противоречий, сотрясающих мировую экономику.

В-пятых, процессы глобализации, охватившие мировую экономику с конца XX в., меняют ее лицо. Глобализация имеет объективную основу, связанную с новым этапом интернационализации производительных сил планеты. Трудовые, природные, интеллектуальные, информационные ресурсы приобретают глобальный характер, используются всем мировым сообществом. Центр принятия стратегических решений все более перемещается от национальных государств к игрокам на глобальном поле - транснациональным корпорациям, мировым финансовым центрам, международным организациям (ВТО, МВФ и др.). Стремительно нарастает объем международных экономических связей, с 1990 по 2006 г. отношение международного товарооборота к мировому ВВП выросло с 32,5 до 49,9 %.

Таблица 4 - Динамика структуры мирового производства ВВП(п) и товарного экспорта(э), %

Страны	1950 г.		1960 г.		1970 г.		1980 г.		1990 г.		2000 г.	
	п	э	п	э	п	э	п	э	п	э	п	э
Развитые страны	60,7	79,4	55,8	75,0	58,0	77,6	55,9	67,3	55,1	65,2	52,6	56,8
США	28,8	42,4	24,4	30,5	22,5	22,6	21,4	14,7	20,7	13,0	21,2	11,8
Япония	2,9	1,4	3,9	2,8	7,0	4,9	7,8	5,1	8,6	7,2	7,2	6,1
Западная Европа	25,7	31,6	24,6	37,9	25,3	41,6	23,5	42,8	22,4	40,4	20,8	33,6
Австралия	1,1	1,6	0,9	1,4	1,0	1,3	1,0	1,1	1,0	1,1	1,1	1,1
Развивающиеся страны	22,3	16,8	22,6	19,2	22,3	20,2	26,6	26,4	31,1	29,7	39,7	41,2
Латинская Америка	6,4	6,5	6,6	6,6	6,6	6,2	8,9	7,5	7,6	6,8	7,6	8,1
Северная Америка	2,3	1,5	3,4	3,0	3,0	4,3	5,8	5,6	5,3	4,8	5,6	5,2
Ближний и Средний Восток	2,9	2,0	2,5	1,8	1,8	1,4	2,5	1,4	3,1	1,7	5,2	2,7
Индия	3,7	1,8	3,8	2,5	2,5	2,0	2,5	2,2	5,4	4,5	10,7	7,7
Китай	2,3	1,0	2,2	1,0	1,0	0,8	1,6	0,6	1,5	0,5	1,3	0,4
Африка южнее Сахары												
Восточная Европа	6,0	2,6	7,1	2,8	6,5	2,6	5,8	2,2	4,6	2,1	4,0	0,9
Бывший СССР	11,1	1,6	14,5	3,1	13,2	3,6	1,7	4,1	9,2	3,1	3,8	1,1
Россия	7,0	0,2	8,9	2,4	8,1	2,9	7,1	3,3	5,6	2,6	2,1	1,0

Главное противоречие современных процессов глобализации в том, что они осуществляются по неолиберальной модели, в интересах и под контролем группы мощнейших ТНК и наиболее развитых стран, что ведет к углублению пропасти между богатыми и бедными странами и цивилизациями, обостряет энергетический кризис, порождает геополитическую неустойчивость и угрозу столкновения цивилизаций. Поэтому в мире усиливается движение за изменение характера глобализации, переход к гуманистически-ноосферной ее модели под контролем глобального гражданского общества и его институтов, на основе диалога и партнерства цивилизаций.

Следует учитывать, что в первой четверти XXI в. разворачивается процесс заката индустриального экономического строя, который в основном исчерпал свой потенциал, и начинается становление постиндустриального, интегрального экономического строя, который открывает новые просторы для социального, экономического, технологического и энергоэкологического прогресса. Основные черты интегрального строя:

- гуманизация экономических отношений, поворот экономики к человеку, более справедливому распределению богатства, преодоление пропасти между богатыми и бедными социальными слоями, странами и цивилизациями;

- ноосферизация экономики, обеспечение рациональной коэволюции общества и природы, бережное использование природных ресурсов и

сокращение вредных выбросов в окружающую среду;

- инновационный тип развития, ориентация на освоение и распространение базисных и улучшающих инноваций, сокращение технологического разрыва между авангардными и отстающими странами, цивилизациями, регионами;

- оптимизация структуры экономики, соотношения между рыночным, нерыночным и стратегически-инновационными секторами экономики;

- трансформация глобализации, переход к гуманистически-ноосферной ее модели;

- рыночно-плановые механизмы регулирования функционирования и развития экономики на региональном, национальном и глобальном уровнях;

- партнерство цивилизаций, государств и социальных сил в ответ на вызовы XXI в.

Можно ожидать, что к середине XXI в. интегральный экономический строй станет преобладающим в мире.

Долгосрочные прогнозы динамики мировой экономики. При разработке долгосрочного прогноза развития мировой экономики и определении места в ней России следует учитывать новые глобальные вызовы и тенденции, которые отчетливо проявились в начале XXI в.

1 Поляризация демографических тенденций. Вторая половина XX в. характеризовалась увеличением численности населения Земли в 2,4 раза - с 2519 млн. в 1950 г. до 6070 млн. человек в 2000 г. Особенно острые проблемы это породило в менее развитых регионах, где численность населения выросла за этот период с 1706 млн. до 4877 млн. человек — в 2,9 раза. Согласно среднему варианту прогноза ООН, к 2050 г. население Земли увеличится до 9191 млн. человек, в развитых странах — на 4,3 %, в менее развитых — на 61 % (рекордное увеличение в Африке южнее Сахары — в 2,6 раза). В то же время в ряде стран проявляется новая тенденция — к депопуляции, сокращению численности и старению населения. Согласно тому же прогнозу, численность населения Японии сократится за полвека на 19 % и средний возраст увеличится с 41,3 до 54,9 года; в Германии - на 10,4 % при росте среднего возраста с 40 до 49,4 года; в Италии - на 5 % и с 40,3 до 50,4 года; в России — на 27 % и с 36,4 до 45,3 года; на Украине — на 36 %. Даже в Китае после 2030 г. согласно прогнозу ООН возобладает тенденция к сокращению численности населения, которое к 2050 г. уменьшится на 4 %. Следовательно, можно говорить о новой демографической тенденции к депопуляции, которая охватит к середине XXI в. более 50 стран. Это вызовет серьезные проблемы, в частности нехватку рабочих рук для обеспечения сбалансированного экономического роста. В России, согласно последнему варианту прогноза Росстата, численность населения в трудоспособном возрасте сократится в 2009 г. с 89,2 млн. человек до 75,2 млн. и в 2025 г. - на 14 млн. человек. Решается эта проблема частично за счет увеличения потока мигрантов. Численность иммигрантов в странах с высоким уровнем доходов составила в 2005 г. 113 млн. человек — 11 % населения против 7,6 % в 1990 г., в России — 12,1 млн. человек, или 8,5 % населения.

Можно предвидеть усиление в долгосрочной перспективе дифференциации тенденций демографической динамики, что будет способствовать увеличению миграционных потоков. Это потребует более четкого международного регулирования этих процессов, при этом нельзя допускать нарушения права семей решать, сколько у них будет детей, и свободы передвижения.

2 Глобальный энергоэкологический кризис. Проблема обеспечения растущего населения Земли энергетическими ресурсами и сокращения загрязнения окружающей среды приобретает все более острый характер. Только за 15 лет — с 1990 по 2005 г. — мировое производство энергии увеличилось с 8,8 млрд. до 11,4 млрд. т нефтяного эквивалента - на 30 %, а выбросы CO₂ в атмосферу за 14 лет - с 21,2 млрд. до 30 млрд. т - на 13 %. Причем 50 % потребления энергии и 46 % выбросов приходится на страны с высоким уровнем доходов, где проживает 15,8 % населения мира. В то же время почти четверть населения планеты не имеет доступа к электричеству.

Исчерпание лучших месторождений ископаемого топлива и его удорожание, неблагоприятные климатические изменения требуют согласованной глобальной программы по переходу на альтернативные, экологически чистые источники энергии, обеспечению энергетической безопасности всех стран и цивилизаций на основе международного партнерства. Пути решения этой проблемы намечены на встрече лидеров восьми держав в Санкт-Петербурге в июле 2006 г.

3 Глобальный продовольственный кризис. С 2008 г. в мире разразился глобальный продовольственный кризис, который носит длительный характер и влечет за собой серьезные социальные и геополитические потрясения. Причинами этого кризиса стали неблагоприятные климатические изменения. Наиболее тяжело отразился кризис на населении бедных стран, особенно Африки. В тисках голода к середине 2008 г. оказалось около 1 млрд. человек. Это требует от мирового сообщества и ООН принятия экстренных мер для преодоления продовольственного кризиса, тесно связанного с энергоэкологическим кризисом. Россия имеет необходимые условия (богатые минеральные и земельные ресурсы) для активного участия в решении этой глобальной проблемы.

4 Технологический переворот и его последствия. Отличительной чертой динамики мировой экономики в первые десятилетия XXI в. станет осуществление технологического переворота, очередной научно-технической революции, основным содержанием которой станет переход к постиндустриальному технологическому способу производства и шестому технологическому укладу как первому этапу этого способа производства, что радикально изменит структуру и повысит эффективность технологической базы общества. Однако этот процесс будет развиваться неравномерно во времени и пространстве.

На первые два десятилетия нового века приходится понижательная стадия пятого технологического уклада, который во многом исчерпал свой потенциал, и последние поколения техники будут приносить все меньше

эффекта, равно как и первые поколения шестого уклада. Лишь с 20-30-х годов, когда шестой технологический уклад станет преобладающим, показатели эффективности экономики значительно улучшатся.

Переход к новому технологическому укладу будет неравномерным и в пространстве. Лидерами технологического переворота станут цивилизации, имеющие наилучший научно-технологический и экономический потенциал — североамериканская (прежде всего США), западноевропейская, японская. Они будут определять конкурентоспособность товаров и услуг на мировом рынке и присваивать основную часть инновационной сверхприбыли — мировой технологической квазиаренды.

Во втором эшелоне пойдут цивилизации и страны, которые будут заимствовать базисные инновации и занимать определенные ниши высокотехнологичной продукции на внутреннем и внешнем рынках — Китай, Индия, Бразилия, новые индустриальные страны Азии, Восточная Европа и Россия (если она осуществит стратегию инновационного прорыва).

К третьему эшелону относится большая группа стран, которые не имеют достаточного собственного технологического, кадрового и экономического потенциала и не могут самостоятельно осваивать и использовать не только шестой, но и пятый, а иной раз и четвертый технологические уклады. Технологическое отставание этих стран возрастет и соответственно — конкурентоспособность их продукции на мировых рынках и производительность труда будут падать. Потребуется крупномасштабная международная программа технологической помощи и поддержки этой группы стран со стороны авангардных стран и мирового сообщества в целом.

5 Экономическая стратификация. В индустриальную эпоху, особенно в XX в., значительно возросла экономическая стратификация — разрыв в уровне экономического развития и доходов между странами и цивилизациями, пропасть между богатством и бедностью. Если в 1820 г. разрыв между Англией и Африкой по ВВП на душу населения составлял 4,1 раза, в 1913 г. между США и Китаем — 9,6 раза, то в 1950 г. разрыв между США и Китаем составил 21,8 раза, а в 2001 г. между США и Африкой - 18,8 раза. Увеличился разрыв между богатыми и бедными слоями населения во многих странах, включая Россию. Все большая пропасть между богатством и бедностью — наследие индустриальной цивилизации, которое предстоит преодолеть в постиндустриальном обществе XXI в.

6 Развитие духовной сферы. В индустриальном обществе наука и образование получили бурное развитие, стали основой для перехода к обществу, основанному на знаниях, в XXI в. Новые поколения техники, базисные и улучшающие инновации строятся на научно-технических достижениях, реализуют научные открытия и изобретения. Затраты государства и бизнеса на науку и образование растут в мире опережающими темпами.

Этот процесс развивается неравномерно - циклично и дифференцированно по странам и цивилизациям. Переход к новым технологическим укладам сопровождается волнами базисных инноваций, которые затем распространяются на основе потока улучшающих инноваций.

Периодически разворачиваются научно-технические революции. Им предшествуют технологические кризисы. Переворот формирует новые требования к образованию, становится содержанием революции в образовании.

Первые десятилетия XXI в. характеризуются кризисом в науке и развертыванием очередной научной революции, результатом которой станет смена устаревшей индустриальной научной парадигмы новой, постиндустриальной, адекватной реалиям XXI в. Это потребует переворота в области образования — наполнения его содержания постиндустриальной научной парадигмой, опоры на современные информационные технологии, организации непрерывного образования и дистанционного обучения.

Однако основной научно-образовательный потенциал сконцентрирован в странах с высоким уровнем доходов. Предстоит существенно сократить этот разрыв, без чего невозможно сблизить уровни технологического и экономического развития.

7 Влияние милитаризации и войн. Тормозом в развитии мировой экономики являются необходимость выделять крупные ресурсы на военные нужды и периодически возникающие военные конфликты, уносящие жизни миллионов людей и наносящие значительный урон народному хозяйству. В XX в. две мировые войны, ряд локальных войн, «холодная война» нанесли большой ущерб экономике, хотя и не смогли остановить ее развития: за столетие объем ВВП увеличился в 18 раз (в первой половине века — в 2,9 раза, во второй, когда кризисов и военных конфликтов было меньше, — в 6,2 раза). Значительная часть экономики работает на военные нужды. В 2002 г. военные расходы по миру составили 1212 млрд долл. — 2,5 % мирового ВВП; из них более половины, приходилось на страны с высоким доходом. В армии служило 0,9 % рабочей силы мира (в России- 12,0 %, в странах с высоким доходом- 1,1%).

В конце 90-х годов доля военных расходов в ВВП начала сокращаться в результате прекращения «холодной войны» и международной разрядки. Однако в связи с развертыванием борьбы против терроризма доля военных расходов в ВВП вновь стала повышаться, развертывается гонка вооружений, хотя вряд ли эта тенденция станет преобладающей в перспективе.

Прогнозируя развитие мировой экономики на долгосрочную перспективу по двум сценариям (инерционному и инновационно-прорывному), нужно учитывать совокупное влияние перечисленных выше основных факторов и противоречивых тенденций. Инновационно - прорывной сценарий ориентирован на сокращение разрыва в уровне технологического, экономического, научно-образовательного развития на основе эффективного взаимодействия и партнерства стран и цивилизаций, на оказание авангардными странами, деловыми кругами и институтами глобального гражданского общества реальной и эффективной помощи отстающим странам и цивилизациям для преодоления достигшей критической черты пропасти между богатством и бедностью, совместного решения новых глобальных проблем.

Прогнозирование и стратегическое планирование развития внешнеэкономических связей России

Объект прогнозирования. Прогноз динамики мировой экономики, выявление тенденций развития в долгосрочной перспективе являются основой для прогнозирования структуры и динамики внешнеэкономических связей России во всем их разнообразии. Объектами предвидения являются:

- внешняя торговля товарами — их экспорт, импорт, сальдо в разрезе товарных групп и стран (со странами СНГ, вне СНГ);

- внешняя торговля услугами (транспортными, туристическими, финансовыми и др.) в том же разрезе;

- прогноз средних экспортных и импортных цен в торговле со странами СНГ и вне СНГ;

- международные финансовые отношения, включая иностранные инвестиции, государственный и национальный внешний долг;

- динамика валютного курса, влияющего на эффективность внешних связей, доходы бюджета и валютные резервы Центробанка; международные научно-технические и культурные связи и образовательные услуги;

- развитие интеграционных связей со странами СНГ, в рамках Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) и Союза Беларусь - Россия.

В СССР все виды внешнеэкономических связей находились под жестким контролем государственных органов, осуществлялась монополия внешней торговли. Это ограждало экономику от резких конъюнктурных колебаний на мировых рынках и воздействия зарубежных монополий и ТНК, позволяло осуществлять внешние связи с помощью небольшого количества профессионалов и обеспечивало их эффективность, но в то же время ослабляло влияние позитивных тенденций мирового хозяйства на национальную экономику, создавало щадящие условия для производителей неконкурентоспособной продукции.

Во второй половине 80-х годов, с началом перестройки, монополия внешней торговли была ослаблена, открыт доступ зарубежного капитала на внутренний рынок. Было разрешено создание совместных предприятий в СССР, размещение крупных заказов за рубежом для насыщения рынка. Резко вырос внешний долг: в 1989 г. отрицательное сальдо внешней торговли составило 3,9 млрд. руб., в 1990 г. — 10 млрд. руб., 16,4 % к экспорту. Этому способствовало падение мировых и экспортных цен на нефть. Был объявлен дефолт Внешэкономбанка СССР.

В ходе рыночных реформ 90-х годов в России монополия внешней торговли была отменена, предприниматели получили право осуществлять внешнеторговые операции, иностранный капитал получил доступ на внутренний рынок. На первых порах это привело к падению объема внешней торговли, но затем она развивалась опережающими темпами, квота внешней торговли — отношение экспорта и импорта к ВВП — существенно увеличилась.

России принадлежит незначительная доля в международной торговле товарами и услугами. В мировом экспорте товаров доля России составляла в 2006 г. 2,5 %, услуг -0,9 %; в мировом импорте товаров — 1 % и услуг — 1,1 %.

Однако в последние годы эта доля увеличивается, внешняя торговля растет опережающими темпами, что усиливает зависимость экономики страны от конъюнктурных колебаний мировых рынков.

При разработке долгосрочных прогнозов развития внешнеэкономических связей России следует учитывать влияние длительно действующих факторов и циклических колебаний мировой экономики на экономику страны.

Во-первых, нынешние высокие темпы роста оборота мировой торговли, российского экспорта во многом обусловлены скачкообразным ростом цен на топливо, а также повышательной стадией среднесрочного экономического цикла после экономического кризиса 2001-2002 гг. Уже наблюдается наступление очередной кризисной фазы среднесрочных циклов. К тому же это период понижательной волны пятого кондратьевского цикла, что обычно ведет к углублению кризисных падений среднесрочных циклов. Лишь с 20-х годов следует ожидать вступления в повышательную волну шестого Кондратьевского цикла.

Во-вторых, развертывающийся в авангардных странах переход к шестому технологическому укладу, освоение принципиально новых ресурсосберегающих поколений техники и технологий в долгосрочной перспективе приведут к относительному, а затем и абсолютному сокращению спроса на минеральное топливо и сырье, что может привести к падению мировых цен на него. К тому же богатые запасы минералов ограничены и исчерпываются, а потребности развивающейся отечественной экономики в полезных ископаемых и продуктах их переработки растут. Поэтому экспорт этой группы товаров и доходы от него в перспективе могут сокращаться. Сложившееся сейчас положительное сальдо России во внешней торговле товарами при опережающем росте импорта со временем превратится в отрицательное.

В-третьих, в условиях отставания России в распространении пятого и освоении шестого технологических укладов и развертывающегося в авангардных странах технологического переворота конкурентоспособность российских товаров и услуг на внешнем и внутреннем рынках будет падать. Эта тенденция усилится в результате присоединения России к ВТО и уменьшения таможенных барьеров. Российская обрабатывающая промышленность и сфера услуг будут вытесняться как с внутреннего, так и с внешнего рынка. Экономика России все больше будет подпадать под контроль ТНК со всеми вытекающими отсюда последствиями.

В-четвертых, наблюдается тенденция падения доли стран СНГ во внешней торговле России. По сути это процесс дезинтеграции евразийской цивилизации.

Наряду с инерционным сценарием необходимо разрабатывать инновационно-прорывной сценарий, направленный на преодоление сложившихся негативных тенденций. Этот сценарий предусматривает;

-замедление темпов роста внешнеторгового оборота и особенно экспорта минерального и лесного сырья;

-повышение конкурентоспособности отечественных изделий обрабатывающей промышленности и возрастание их доли как на внешнем, так и на внутреннем рынке, проведение активной политики импортозамещения;

-повышение доли транспортных и туристических услуг в экспорте услуг на основе развития международных транспортных коридоров Север-Юг и Восток-Запад и падение доли туристических услуг в импорте за счет опережающего развития внутреннего и въездного туризма;

-укрепление интегральных связей с заинтересованными странами СНГ; совместные действия по повышению конкурентоспособности товаров и услуг и освоению ниш на мировых рынках.

В прогнозировании и стратегическом планировании внешних связей России можно использовать обобщающие показатели (индикаторы):

-оборот внешней торговли товарами и услугами — всего, в торговле со странами вне СНГ и со странами СНГ;

-квота внешней торговли, экспорта и импорта (отношение к ВВП);

-товарная структура экспорта и импорта по основным группам товаров и услуг;

-доля экспорта в структуре производства и импорта в структуре потребления товаров и услуг;

-динамика средних экспортных и импортных цен по основным товарам и услугам. Следует вернуться к разработке индексов экспортных и импортных цен в соответствии с динамикой внутренних цен;

-платежные балансы, характеризующие результаты внешнеэкономических связей;

-прогноз валютных курсов и соотношения покупательной способности валют.

Долгосрочная стратегия развития внешнеэкономических связей России является составной частью стратегического плана социально-экономического и инновационно-технологического развития Российской Федерации на долгосрочную перспективу. Эта стратегия направлена на реализацию инновационно-прорывного сценария прогноза, ее разработка отвечает национальным интересам страны в условиях развивающейся глобализации, поскольку стратегия препятствует стремлению ТНК установить контроль над экономикой страны.

При разработке и реализации стратегического плана социально-экономического развития на период до 2020 г. необходимо предусмотреть радикальные сдвиги в структуре внешнеэкономических связей:

-сокращение в структуре экспорта доли топлива и сырья, существенное повышение доли готовой продукции (особенно высокотехнологичных товаров), транспортных, информационно-образовательных и туристических услуг;

-проведение активной политики импортозамещения, повышения самообеспеченности отечественным продовольствием, инвестиционным оборудованием, продукцией легкой промышленности;

-проведение активной финансово-кредитной и валютной политики, сокращение объема государственного и национального внешнего долга путем

увеличения кредитования предприятий, участвующих в реализации национальных и федеральных целевых программ, долгосрочными кредитами с умеренными процентами;

-расширение интеграционных связей в рамках ЕврАзЭС, СНГ, ШОС, Союзного государства России и Белоруссии, их ориентация на инновационный прорыв;

-инициативы в рамках ООН по разработке долгосрочных прогнозов и стратегий для преодоления глобальных энергоэкологического и продовольственного кризисов на основе партнерства цивилизаций.

Более конкретно это найдет выражение в следующих направлениях.

1 Замедление темпов роста экспорта и импорта товаров и услуг в интересах ослабления зависимости экономики от конъюнктуры мирового рынка, укрепления позиций отечественных производителей на внешнем рынке. Вряд ли можно признать нормальными среднегодовые темпы прироста (в текущих ценах) внешнеторгового оборота со странами вне СНГ за 2001-2005 гг., равные 20,7 %, и со странами СНГ — 14,8 % при темпе роста ВВП 6,2 %. В экономике определяющую роль играют отрасли, ориентированные на экспорт, а внутренний рынок отдается под контроль ТНК, зарубежным производителям товаров и услуг. Квота внешней торговли существенно превышает среднемировую, а экономика находится в растущей зависимости от колебаний конъюнктуры мирового рынка.

2 Изменение структуры внешней торговли в сторону повышения доли готовых изделий в экспорте товаров (при сокращении доли топлива), при уменьшении доли инвестиционного оборудования, продовольствия и промтоваров в структуре импорта товаров. Это позволит снизить темпы истощения невозобновляемых запасов ископаемого сырья и топлива в интересах будущих поколений и создать более благоприятные условия для отечественных производителей готовых изделий.

3 Развитие интеграционных связей со странами СНГ, особенно в области инновационного партнерства, укрепление позиций России на рынках этих стран, а также в торговле со странами Востока, ослабление зависимости от поставок товаров и услуг из стран Запада, прежде всего Западной Европы и США. Нельзя признать нормальным, что доля стран СНГ с 1998 по 2004 г. в российском экспорте снизилась с 21,2 до 16,5 %, а в импорте — с 24,6 до 20,7 %. Это свидетельствует о дезинтеграции в рамках СНГ, уходе России с ранее освоенных рынков. В структуре экспорта в страны СНГ преобладают минералы (в 2005 г. — 46 %), машины, оборудование и транспортные средства (18,2 %), металлы и драгоценные камни (12,6 %); в структуре импорта — продовольствие и сельхозсырье (20,5 %), машины, оборудование и транспортные средства (26,4 %), металлы и драгоценные камни (17,9 %). Необходимо усиливать инновационное сотрудничество в приоритетных направлениях, чтобы повысить конкурентоспособность продукции в условиях разворачивающегося в мире технологического переворота, совместно осваивать ниши на мировых рынках.

4 Расширение экспорта и сокращение импорта услуг должно занять одно из центральных мест в стратегии внешнеэкономической деятельности. В

2006 г. экспорт услуг из России составил 30,7 млрд. долл., 1,1 % мирового экспорта услуг; импорт — 43,7 млрд. долл., 1,7 % мирового импорта; отрицательное сальдо — 13 млрд. долл. Основное внимание следует уделить улучшению соотношения экспорта и импорта по туризму. Этому будет способствовать развитие внутреннего туризма и создание свободных экономических зон в области туризма, а также интенсивное использование международных транспортных коридоров Восток — Запад и Север — Юг, создание международного туристического центра в районе г. Сочи.

5 Более эффективное использование доходов от внешнеэкономической деятельности для инновационного обновления и модернизации экономики. В течение многих лет положительное сальдо России во внешней торговле составляет десятки миллиардов долларов. Частично эти средства идут на возмещение отрицательного сальдо в торговле услугами, частично — на текущие расходы, но в основном накапливаются в валютном резерве Центробанка и фондах правительства и размещаются в ценных бумагах и на счетах в зарубежных банках. В то же время доля федерального бюджета в инвестициях составляет всего 7 %, сверхдоходы в малой степени направляются на инновационное обновление предельно устаревших основных фондов и повышение конкурентоспособности продукции. Эта своеобразная финансовая пирамида при изменении в неблагоприятную сторону конъюнктуры и цен мировых рынков может привести к новому кризису. Необходимо по примеру Казахстана и других стран направить значительную долю накопленной мировой нефтегазовой ренты на создание и развитие конкурентоспособных производств в обрабатывающих отраслях, на реализацию стратегии инновационного прорыва.

6 Присоединение России к ВТО может усилить негативные тенденции в структуре внешней торговли России, создавая более благоприятные условия для освоения ее рынков зарубежными ТНК. Поэтому при подготовке к присоединению и в переходный период нужно уделить особое внимание повышению конкурентоспособности отечественных товаров и услуг как на внутреннем, так и на внешних рынках, использованию имеющихся конкурентных преимуществ, заделов для осуществления приоритетных инновационных проектов. Потребуется усилить маркетинг-прогнозирование для выявления и освоения производств с конкурентными преимуществами. Этому будет способствовать создание свободных экономических зон.

Следует учитывать, что принятое решение о повышении внутренних цен на газ до уровня мировых (практически втрое) ослабляет конкурентные преимущества отечественных предприятий и ухудшает условия жизни населения.

7 Активная государственная поддержка импортозамещения и экспорта высокотехнологичной продукции. В 2006 г. импорт машин, оборудования и транспортных средств составил 65,6 млрд. долл. против 10,1 млрд. долл. в 1991 г.; экспорт минеральных продуктов — 199 млрд. долл. против 32,8 млрд. долл. в 1991 г. Следует также учитывать, что крупные

сегменты российского рынка фактически находятся под контролем ТНК: значительная часть пищевой промышленности, рынок бытовой радиоэлектроники. В результате присоединения к ВТО условия для освоения ТНК национальной экономики и внутреннего рынка будут еще более благоприятными. Государство должно использовать методы прямого и косвенного регулирования внешнеторговых связей для защиты интересов национальной экономики.

Ключевые слова

Мировая экономика, формы развития мировой экономики, классификация стран мира по методике ООН, классификация стран мира по методике Всемирного банка, индекс человеческого потенциала, структура импорта, структура экспорта, мировые экономические кризисы, глобальный энергоэкологический кризис, глобальный продовольственный кризис, технологический переворот, экономическая стратификация, импортозамещение, экспорт высокоэкономичной продукции.

Список использованных источников

- 1 Большой экономический словарь; под. ред. А.Н. Азрилияна. - М.: Институт новой экономики, 2002.
- 2 Кузык, Б.Н. Прогнозирование, стратегическое планирование и национальное программирование: учебник - / Б.Н. Кузык, К.И. Кушлин, Ю.В.Яковец – М.:Экономика, 2009.
- 3 Мировая экономика. Глобальные тенденции за 100 лет. - М.: Экономистъ, 2003. С. 600-601.
- 4 Трухачев, В.И. Международная торговля: учебное пособие / В.И. Трухачев, И.Н. Лякишева, В.Л. Ерохин - М.: Финансы и статистики, 2008.
- 5 Самойлова, Е.А. Россия и ВТО: перспектива сотрудничества / Е.А. Самойлова //Экономическая наука.- 2007.- № 12.- С.53-56
- 6 2008 World Development Indicators. Washington: The World Bank, 2008. P.16, 214, 216.